

多长风采



真汉子吕洋君 用情经营蓝城

□ 本报记者 喻宁 桂妮娜

吕洋君,四川绵阳盐亭人,北京蓝城博函广告有限公司总经理,成都盐亭商会常务副会长。

学校毕业后只身北上闯天下,在北京创办了北京蓝城博函广告有限公司。专业从事霓虹灯、超薄灯箱、户外广告工程、北京LED显示屏、吸塑发光字、吸塑灯箱等产品的设计、制作、生产、安装。

公司自成立后,以高品质的产品、领先的技术、卓越的经营理念、完善的售后服务及独特的企业文化,使其在行业中建立了良好的商业信誉,在北京已树立了良好的市场地位。

西部发展的惊人速度以及成都的市政建设的需求吸引了这名在外漂泊的游子回到家乡建设的大军中,投入500万元成立四川分公司。

他说,将以饱满的激情和认真的工作态度回报家乡人民。分公司成立后,将以优质的服务投入市政、企业的靓丽工程建设,为大学生、农民工提供就业帮助。

[相关报道详见B1版]



近百家小微企业成立厦门“草根商会”

厦门小商品商会近日成立,林月传任首任会长。由于该商会会员都是小微企业,可谓是一个典型的“草根商会”。

据悉,厦门小商品商会目前共有近百会员单位,其中84家来自夏商小商品市场。这个“草根商会”成立后将如何运作呢?林月传表示,目前拟定的规划思路有不少,最具亮点的有两条:一是打算由商会在夏商小商品市场内发行各商户都能接受的打折卡,然后各商户和商会签约,约定将对持卡客户实行什么程度的优惠;二是商会将让市场内的商户,将商品搬到网上卖,推动成立网上小商品批发市场和网上小商品供应平台。

(曾进根)

北京黑龙江企业商会为家乡招商牵线搭桥

日前,北京黑龙江企业商会组成90余人的回省考察团赴黑龙江省哈尔滨市参加第23届中国哈尔滨国际经济贸易洽谈会。商会考察团重点考察了高新技术、建材、医药、有机食品、绿色食品、无公害农产品及特色深加工农产品以及各国投资环境及项目推介、特色展览展示等展区,并以哈洽会为有利契机,充分利用盛会平台,发挥商会桥梁纽带作用,为家乡招商引资、加快发展贡献力量。

考察团详细考察了解省内及外省招商引资项目,挑选适合本企业产业特点的投资合作项目。此次回省考察,部分考察团成员看准了黑龙江省的中草药发展优势和绿色环境优势,初步形成了投资建设万亩中草药种植基地、投资建设养老院、养老中心以及投资发展黑龙江原生态绿色食品产业等意向性投资计划。

(白璐)

上海周宁商会“公开信”效应显现

□ 王洁

在上海周宁商会致商业银行的公开信发布近一个月后,在沪的钢铁贸易商们终于获得喘息之机。

据《21世纪经济报道》报道,7月2日,上海周宁商会执行会长肖志成告诉记者,经过与银监局、各银行的沟通,目前上海的交行、民生银行、深发展、中信等银行已承诺对于过去的贷款不再收缩,并下调银行综合收益率。“尤其是中信银行,已明确表态愿意给周宁商会的钢贸商增加10亿授信。”

一个月前,据周宁上海钢贸圈的粗略统计,其整体融资规模收缩23%以上。由于2011年上海钢贸商的集体贷款规模达到1600亿元之多,一旦融资收缩幅度突破25%的承受底线,钢贸业与银行业双方都将面临更大的系统性风险。

6月6日,一封致上海国有、股份、城市、商业等银行金融部门的公开信从周宁商会发出,希望银行可以平稳放贷,而非对所有钢贸企业不分好坏“一刀切”。

“目前,在银行的资金链上,最寒冷的时期已过,但也只能说稍微缓和了一点。”肖志成向记者表示,在上述表态银行之外,与光大、华夏、平安等银行的沟通还在进行,而为长久发展,钢贸行业自身的结构调整,如“大集团化”的建设,也已到推进时刻。

过去一个月内,至少有三场银企交流会对缓解钢贸资金危情效果显著。据上海钢市投资控股(集团)有限公司董事长周华瑞日前在一次行业论坛上介绍,兴业银行上海分行在6月8日就约见了福建省、地、县三级的上海商会负责人和个别企业代表。

最终兴业银行上海分行行长表示对钢贸行业的贷款决不搞“一刀切”,率先公开承诺保持原有的贷款规模,并下调银行综合收益率。

6月13日、20日,周宁商会又牵头分别与民生银行上海分行、深圳发展银行上海分行、中信银行上海分行进行银企合作交流。

据周华瑞介绍,中信银行过去收取基础利率30%到35%的费用,现已承诺降到10%。

据记者了解,上述几家主动做出让步姿态的银行,都是与钢贸商密切相关者。钢贸商融资的银行,除了四大国有银行外,还包括民生、兴业、中信、交行等。其中民生、深发展、中信这几家银行的在沪分行,给钢贸商的贷款额度都超过百亿元。双方可谓“冤家宜解不宜结”。

为了再给银行一颗定心丸,周宁商会成立的应急风险基金已经开始运作。第一钢市、钢磊集团、松江钢材城等七八家公司承诺的款项已汇入基金账户。

据记者了解,该基金不针对贸易商个体,而是为相关钢材市场进行资金保证,每家缴纳的风险金上不封顶,底线则是500万起。

但此轮银行的融冰姿态,最终究竟能惠泽多大范围,尚有待观察。2日,上海银屏经贸公司副总经理余彩兵就对媒体表示:“钢贸融资压力有所缓解,但进一步改善面临不确定性。近期融资难度较4-5月份明显降低,但银行对钢贸行业的顾虑并未完全消除,贷款未完全放开。”

业内戏言,以往说钢厂吃肉,钢贸商啃骨头。而目前则是“钢厂吐血,钢贸商割肉”。肖志成预计,资金危机会让20%-30%的钢贸商被淘汰出局,而未来钢贸行业的发展,除了产业链延伸化发展之外,“周宁商会也将尝试打造大集团模式”。



川驰投资 西部首选

— 不用跑断腿 最终的选择 —

雄厚资金寻优质项目,直投免抵押,可风险投资,手续简捷,个人、企业项目不限,地域不限。

电话: 028-68000368

传递价值 成就你我

芙蓉王 文化头条新闻

湖南芙蓉王文化传播有限公司

卓越动力 国际玉柴

YC DIESEL

商会资金集结 企业联手自救

□ 时商

小微企业贷款难已经成为“痼疾”,根据沈阳市总商会调研统计,沈阳有80%的中小企业资金短缺,大约有20多万户中小企业不好贷款。长期负责中小企业融资的银行业人士李先生认为,制约中小企业融资难的主要因素就是缺乏抵押物,尽管各家银行都在摸索创新方式给中小企业放贷,但这种放贷仍然风险过大,不是哪个人敢随意承担的。在这种融资困局下,各大商会纷纷成立小额贷款公司或者融资担保公司来解决会员的资金短缺问题。

“小贷公司”切合小企业需要

据时代商报报道,“小额贷款公司非常受中小企业欢迎,它的产品切合中小企业的需要。”沈阳绍兴商会秘书长俞马朝介绍说,“小额贷款不强求抵押,手续简便,放款迅速,还允许客户自由选择还款期限。”多年来,为解决商会会员单位融资问题,商会会员企业之间常以相互借贷的形式解决资金问题,这种做法虽然可以暂时缓解一些企业的融资问题,但也存在一些隐患。

对此,河北商会会长柳振强在谈到民间借贷问题时深有感触,“目前一些中小企业间的拆借都是靠朋友关系,银行对中小企业贷款资质考察非常严格,愿意做大企业的业务而不愿做中小企业的生意,这是企业求助于民间借贷的主要原因。一些企业为了缓解经济压力,只能通过私人交情,这样就很容易出现问题,有时不是对方故意不还钱,确实是没有偿还能力,不但伤害了朋友感情,有些还不得不采取法律途径解决问题。”柳会长认为小额贷款公司是缓解中小企业融资难的最佳途径。

商会“圈子”有利整合资源

“在商会这样的一个‘圈子’里成立小额贷款公司,有利于整合资源,实现资金流通。”沈阳市工商联副主席王罡在接受采访时称,小额贷款公司不仅会使资金的生命力得到激发,更会对缓解中小企业融资难问题起到很大的作用,尤其是对于资金紧缺、游走于生死边缘的中小企业来说,无疑是“及时雨”,同时也是帮助企业共抗金融寒冬的一个手段。此外,小额贷款公司属于非银行业金融机构,国家对小额贷款公司的准入门槛是比较宽松的。尽管在近年来的发展中,小额贷款公司也出现了资金短缺等方面的瓶颈问题,但还是有很多企业和个人愿意参与进来,其主要原因就是看好小额贷款公司发展的前景。

“小贷公司”的三个瓶颈

沈阳川渝商会会长蒋朝绪一直积极筹划商会牵头的小额贷款公司,不过他认为,小额贷款公司尽管已经起步,但要在短时间内给众多小企业提供帮助,实力还是有所欠缺的,悬在小额贷款公司头上主要有三个瓶颈。

第一瓶颈就是资金短缺。小额贷款公司主要资金还是来自股东本身,同时还有与银行合作的一部分,这一部分融资不能超过本金的50%,即2亿融1亿,1亿融5000万。从市场需求来看,这钱还是远远不够。

第二瓶颈就是回报率远低于一般企业。目前小额贷款公司被视为企业,要缴多种税,放贷利率虽然可以高过银行,但扣除赋税后,实际上投资年收益大约只有6%-8%。商人要考虑投资收益率,考虑股东的投资增值,考虑投资风险,如果再遇到死账、坏账,小额贷款公司的回报率远低于一般企业,这是小额贷款公司目前面临的另一个问题。

第三瓶颈就是单笔贷款的限额。贷款额度太小,制约了一些企业的贷款需求。

本报监督公告

凡本报工作人员必须持有有效证件,本报特设人员信息官方微博《商报网》(www.shibao.net)上公布,可供查询或手机上网查询(028-68230696)。本报人员个人不得以新闻舆论监督之名向企事业单位和社会各方面收取任何费用;本报任何个人不得以何理由向企事业单位和社会各方面收取现金、广告等宣传费;本报任何个人不得以何理由收取现金或财物;本报任何个人不得以何理由将受到严肃处理。欢迎广大读者及社会各界监督。

举报电话:028-68230681
028-68230655
028-67344621
举报电话:028-67325242
经理日报社