

新銳觀察

“天风日照”到底属于谁



□ 倪伟龄

6月14日,黑龙江省人大通过《黑龙江省气候资源探测和保护条例》,其中规定“企业探测开发风能及太阳能资源必须经过气象部门批准,而且探测出来的资源属国家所有。”

《条例》引发社会广泛争议。质疑者说,其实质是气象部门增设行政审批门槛扩权设租,变相增加企业负担。风电审批已由2005年之前的发改委、环保、电力等6个部门增至现在包括文物局、地震局在内等十几个部门。

对天风日照权属争议,黑龙江省气象局应急与减灾处处长马旭清解答说,《宪法》规定“矿藏、水流、森林、山岭、草原、荒地、滩涂等自然资源,属于国家所有。”黑龙江目前气候资源探测现状比较混乱,一些企业跑马占地,自主探测,测得数据不具有科学性和可比性。一些具有外资背景企业,也在实际掌握具有战略意义的涉密气象资料,对国家利益形

成潜在威胁。建立气候资源探测审批制度,可规范企业探测行为,解决数据的科学性和通用性及控制涉密等问题。同时,《条例》规定气候资源探测许可不收费,不会增加企业负担。

引发争议究其实质,是假设了公权与公共利益矛盾。这里的误区在于,《条例》只是对开发风能、太阳能资源企业进行规范、限定审批,从未对公众享受煦风、暖阳等公共资源限制。而政府行使这种公权,恰恰有利于科学、有序开发气候等公共资源,规范新能源产业可持续健康发展,从而真正维护公共利益。

实际上,对开发企业来说,这未尝不是一件好事。风能、太阳能探测数据,是企业投资立项的重要依据,获得这些数据往往需要进行一两年探测,成本很高且与国家测绘部门数据不匹配。将气候探测交给权威专业机构来做,既可获得可靠科学数据,又可降低运行成本,两全其美。

同时,建立气候探测审批准入制,有

利于为开发企业创造公平、公正的政策环境,规范一些企业不正当竞争行为。

黑龙江是我国风能资源最为丰富的5个省份之一,全省50米高度风能资源可开发量约2.3亿千瓦,太阳能资源总储量2.30×106亿千瓦时,相当于750亿吨标准煤。今年黑龙江省将投资236亿元发展新能源产业,而在此时规范企业气候探测开发行为,有效管理开发自然资源,非常及时必要。

从另一个角度看,争议质疑反映出公众对权力部门扎堆设置审批门槛的不满。因而,如何处理好公共资源、公共权力和公共权益的关系尤为重要。

出台地方性法规的过程,也是征询民意、汇聚民智、凝聚民心的过程。这提醒有关部门,在行使公共权力保障公众权益同时,要注意顾及公众感受。如何做到情法理统一人性化管理,是对执政者新的考量;更为重要的是,争议质疑还提示我们,加快进行审批制度改革势在必行。

山东政府支持钢企重组淘汰产能

□ 欣华

山东省近日下发通知,明确将在财政和资金层面对钢铁企业淘汰压缩落后产能和兼并重组提供支持;支持山东省内大中型钢铁企业从省内其他钢铁企业购买一定数量的产能指标,作为承担压缩产能的替代。

通知并称将支持兼并重组的钢铁企业含其子公司通过改制重组上市、增资扩股以及发行企业债、公司债、中期票

据、短期融资券等方式扩大直接融资规模。据山东省经信委介绍,山东省已对第一批通过验收的淘汰落后钢铁产能给予一次性补助5000万元,项目涉及山钢集团和枣庄、潍坊等市6户企业,共淘汰落后炼钢产能80万吨、炼铁产能596万吨。

GTXH解读:淘汰落后产能、兼并重组等一直是这几年钢铁行业转型升级的重点举措,只是喊了几年了依旧还在不断淘汰阶段,多方制衡下从未彻底被淘

汰落后产能,由此钢铁行业多年的产能严重过剩也不是凭空而来的。

目前钢铁行业遭遇巨大的行业危机,各省市开始展开自救,政府的支持固然不错,只是还要看执行力度,能否在政府政策要求及资金补助下完成落后产能的淘汰以及企业的兼并重组。若各省市政府均对其管辖区域范围内进行政策支持改革升级的话,那么钢铁行业很有可能走出目前“高产量、高库存、低价格、低需求”的微利或亏损经营困境。

“不用请官员吃饭”才是公平的“营商环境”

□ 高希

无论是千万富翁还是赤手空拳的穷小子,只要向公司注册处缴纳不到2000元并出示身份证,最快6天后,新生意就可以开张;赚来的钱,大部分可以放进自己口袋里,因为除了16.5%的利得税外,这里再没有任何眼花缭乱的税种。不擅应酬?这也并无大碍,与政府官员交往过密,反倒可能引来麻烦。这就是香港的经商环境——对那些踌躇满志的创业者来说,堪称一种享受。

企业经营,最需要的是公平,大家在同一起跑线上竞争,才会有享受地赚钱。企业和官员走得太近,显然不是好事,走过了头,就有可能官商勾结,走向堕落。而企业家如果过多请官员吃饭,则很有可能不会把精力放在企业管理上,而用在拉关系上,这是对商品经济的扭曲。

在香港做生意很单纯,也很享受,一方面“不用请官员吃饭”,因为那样太累人,而且付出的成本也高;另一方面税负较轻。香港是“全球缴税最不痛苦的地方”,在如此单纯的“营商环境”下,香港因此在全球范围内都被视为最具竞争力的经济体。依据国际商会公布的“市场开放指数”排名,香港被誉为世界上最开放的市场。

“不用请官员吃饭”才是公平的“营商环境”,而如此单纯的“营商环境”绝不是无缘无故就拥有的,这首先要约束好权力。权力一旦越界,必受到惩罚。在香港,一位高级公务员因要求政府项目承包商雇佣其家人而被罚款60万元;另一位产业署要员则因将物业管理合约批给其亲属拥有权益的公司而被判刑两年半。

5月2日,江苏无锡一位身家过亿的老板为其子举行婚宴,当地400多名党政机关、公安、消防、质检、安监等部门的领导或工作人员,被“挂上”了宾客名单,并按单位分桌。这位老板为何“亲近”官员,无非想和官员拉好关系。张维迎说:企业家要把客户搞舒服,而非把政府官员搞舒服。但在权力得不到有效约束的情形下,企业家首先想到的绝对是把政府官员搞舒服。

权力被约束,才有单纯的“营商环境”,管不住权力,也就别想拥有单纯的“营商环境”。



上海美国商会:
上海或成为
亚洲首要区域性金融中心

□ 陈婷婷

“上海可能会逐渐一步步成为全球最重要、最成熟的国际金融中心之一。”上海美国商会6月26日在沪举行报告会称,虽然存在一些不足,但上海在建设国际金融中心的过程中已取得令人瞩目的成就。

上海美国商会是美国在亚太地区最大的商会。当天上海美国商会与非盈利性机构布鲁金斯学会联合发布《展望2020》研究报告,对国际金融中心及力争向真正意义上的全球性金融中心迈进的一些区域性金融中心进行研究。

布鲁金斯学会称,“伦敦和纽约无疑是当今全球领先的金融中心,也是唯独两个被多数观察家称为真正国际金融中心的城市。”但相对这两大金融中心而言,布鲁金斯学会的研究认为,上海从起步时就有一些重要优势,“这在其为建成真正的国际金融中心努力的过程中会发挥强大作用”。

报告指出,“即便上海在短期内无法实现这一宏伟目标,几乎可以肯定的是上海会成为亚洲主要的、或许是首要的区域性金融中心。”

上海美国商会和布鲁金斯学会均建议,上海应努力确保能够保持其优势,并从这些优势中获得最大的营销效益,从而增强上海对全球金融机构和金融专业人才的吸引力。

上海美国商会主席傅丝德在会上表示,该商会大力支持上海在2020年前建成国际金融中心的规划,希望这份报告能做出有价值的贡献,“上海建成国际金融中心的规划是一个巨大的发展契机,不仅能促进中国国内经济的发展,而且会全球市场从中获益。”

以法兴商 和谐共进
——对话北京福建企业总商会
三明商会会长赵曾海

□ 卢雁菲

记者:作为福建商会众多会长之一,您在商人之中是很特别的。“律师”的身份对商会发挥的特殊作用是什么?

赵曾海:身为北京福建企业总商会的常务副会长和三明商会的会长,律师身份使我可以为在商会会员服务的过程中,在维护商会会员的法律权益方面,从专业的角度,提出更为合理、合法的意见和建议。这会有助于提醒商会会员在各种商业行为中未雨绸缪,在法律允许的范围内获得自身的最大利益,在商海沉浮中立于不败之地。

记者:在您的带领下,三明商会在服务会员方面开展了哪些活动,商会在建设中取得了哪些进步和成绩。在三明商会今后的发展中,有没有具体的构想和规划?

赵曾海:商会会员来自不同行业 and 不同区县,彼此并不熟悉,商会去年换届后,为了增进了解,首先组织大家参加拓展训练,让会员们相互沟通,构筑商会团队精神,为促进合作、共同发展形成一个良好的开端,之后每个月都以不同的形式组织各种活动,包括沙龙、参观会员企业、户外活动等。

三明商会业已形成一个以三明在京企业家为主的团结的整体,在会员之间的合作、融资、信息交流、慈善等方面取得了很大的进步。

记者:在事务所、律师协会、商会等地身兼多个社会职务的您,一定非常忙碌,出任三明商会会长的职务对您来说有什么特殊的意义?

赵曾海:在担任北京福建企业总商会的常务副会长和三明商会的会长的同时,我还担任了北京市朝阳区律师协会会长、中国创投委员会副会长、北京青年商会副会长等社会职务。这些职务使我结识了各行各业的精英人士;通过这些交流平台,使我有机会整合各类商业信息。无论是人才资源,还是信息资源,都会对商会的服务能力和水平的提高有所帮助。同时,对我而言,商会平台的各种资源也会为我的事业发展带来不可估量的帮助。

另外,出任北京福建企业总商会常务副会长、三明商会会长的职务最特殊的意义在于,商会是一个非常好的服务故乡、回报故乡的平台。作为一名从三明成长起来的律师,我非常希望利用这个平台,结合自己 and 各位副会长的各种资源,帮助和团结自己的同乡,为自己的故乡发展进步贡献力量。

伦敦奥运举行在即,英国老百姓如何看中国崛起的,“中国机会”在英国的影响到底有多大?

热望沟通 英企关注“中国机会”

□ 马汉青 邓琼 宋金峪 罗啸

中国崛起,全球瞩目,4年前北京奥运会让中国在全世界面前“惊艳亮相”。伦敦奥运举行在即,英国老百姓又是如何看中国崛起的,“中国机会”在英国的影响到底有多大?

据羊城晚报报道,奥运前夕,记者在伦敦采访发现,中国经济的影响力已不仅限于Made in China(中国制造),当地很多企业都希望加强双方经贸合作,共同应对全球金融危机的挑战。但与此同时,很多企业也苦恼于找不到具体联系的渠道,由此还引出记者在英国的一段有趣的经历。

中小企愿与中国企业合作

欧债危机对英国影响明显,继2011年第四季度英国GDP环比下滑0.3%后,今年第一季度再度环比下降0.2%,使英国出现40年首次“双底衰退”,中国等新兴市场国家的机会受到英国前所未有的重视。

英国政府贸易投资署(UKTI)专家Paul Calver接受记者采访时表示,英国的科技创新能力很强,英国的制造业需求也在上升,但目前情况下很难获得投资,希望中国企业多投资。而中国需要扩大内需,提高技术加快转型升级,希望降低能源成本,减少污染,也不能光靠自己的力量。特别是英国有很多中小企业,在全球供应链中做得专业,有很

多优势,他们很愿意与中国企业加强合作,建立伙伴关系。

对抢抓“中国机会”,英国很多业界人士有强烈的紧迫感,他们常常与德国对比。在伦敦期间,记者在英国议员办公大楼旁听了一个关于中英合作的讲座,演讲嘉宾、渣打银行的Christine Shields说,在欧洲向中国的出口中,英国只占6.9%,远远比不上德国占44%的比例。中国人均收入在提高,内需将迅速扩大,英国的设计、教育、医疗健康等服务业,以及汽车、纺织、家具、工具等,都可以加大对中国的出口。“中英之间经济互补性很强,英国还有通过香港连接中国的便利,中英贸易发展的潜力应该更大。”

大公司期待打开中国市场

采访中,记者也感受到,很多普通英国人对中国了解并不多,交流沟通渠道也不足。

从事旅游行业的Hellent k Webb对记者说,现在英国人对中国的印象有点“混杂”,了解中国的、从中国产品降低英国生活成本中获益的人,就很喜欢中国,但也确有些人抱有邻居发展很快而自己不怎么样的心态。“希望两国在增进了解双方能加强交流。比如在旅游业方面,很多英国人还是停留在对长城的印象,应该推介更多中国的新发展。”

Watch finder是英国最大的二手名表公司之一,业务发展很快,最近准备在伦敦商业中心区邦德街新开很大的专卖店,同时也很看好中国巨大的潜在市场。该公司市场主管Rebecca Mould透露,他们正计划联系中国有实力的经营者合作,但目前还未有突破。

“今年的伦敦奥运会,应成为促使中英双方加深了解的好机会。”伦敦咨询机构Baroni公司的Jonathan Harrison对记者说,4年前很多英国人就是通过北京奥运会了解到中国最新发展,现在在全球包括中国都聚焦英国的机会了,“说到奥运经济,这就是最直观的奥运经济。”

企业排队结识记者

英国企业希望如何抓住“中国机会”?记者在英国一段有趣经历,颇能说明问题。

应英国商会中英对接项目的邀请,5月下旬,记者在伦敦西郊的Foxhills俱乐部参加了英国萨里郡商会举行的中英经贸推介会。萨里郡紧邻大伦敦,是英国经济最发达的地区之一。会议吸引了近80家当地企业参加,主持人也对与会者作了简单介绍。

萨里郡商会负责人在致词中开门见山,中英贸易接下来要翻番,但英国企业要进入中国并不容易,需要增加沟通交流。英国商会首席中国顾问吴克刚博士在主题演讲中,详细介绍了当前中英贸易的特点,以及未来

双方合作的机会。

接下来的问答互动环节,英国企业最关注的是“中国机会”:有企业问:要进入中国市场,需要什么样的渠道和程序。专家给予解答后,一位心急的企业家马上站起来追问:“我是做酒的,酒类要进入中国具体应怎么做?”他迫切的样子引来大家一片笑声。接着,很多企业还问了与中国应用什么货币结算、人民币升值影响大不大、中国的知识产权保护怎么样,等等。

近两小时不知不觉就结束了,当记者正准备主动上前“抓”采访对象时,意想不到的的一幕发生了:多家企业向记者围了上来,然后耐心地排起队来,一个接一个等着与记者交流。

最前面的Roya Croudace,来自萨里大学国际空间技术创新中心(ISIC)。她说,中心有很多技术先进的中小企业,诚恳希望记者能安排时间参观采访,并向中国企业介绍当地的发展机会。

“我们公司在英国丰富的网络推广,一直很想与中国公司合作,请问有什么渠道?”Flipside公司的Nathan Smith这样提问;The View公司的Sue Skeats咨询,如何在中国市场推广英国的酒及酒文化;“我们为很多英国公司购买媒体广告位,很希望进入中国市场。”IMA公司的Sohan Singh表达了与中国主流媒体合作的愿望……