资本市场 | Ziben Shichang

浙商回归，无疑是今年长三角地区最为引人注意的经济现象。今年年初，浙江省提出“集聚浙商巨大能量，推动民营经济大发展大提升，促进‘浙江经济’与‘浙江人经济’融合发展。”在此背景下，众多在国内外发展的浙商在当地利好政策的鼓励下，重新回到杭州创业。

杭州引进项目及资金 居浙江省第一

近日，由浙商建业和杭州新天地集团携手打造的杭州新天地·东方茂都会综合体举行了隆重的奠基仪式，正式宣告破土动工。此项目的动工，是上海浙江商会响应浙江省委省政府回乡投资号召在杭州的第一个项目。

作为率先提出并实施“浙商回归工程”政策口号的城市，杭州已从中收获了丰硕的果实。据了解，今年1-5月，杭州共引进浙商回归项目到位资金131.17亿元，完成省下达目标任务的46.02%，其中新项目138个，涉及协议总投资88.7亿元，引进项目到位资金总量位居全省第一。

在沪浙商抱团回乡投资

浙商一直以来都是以“闯天下”三个字而名扬四方。不过，现在，“闯天下”的浙商们开始关注起另外三个字“走回去”。现在，很多在外地的浙商开始思考一个新的方向——走回去，强浙江。很多人也这么做了。

除了奠基的杭州新天地·东方茂都会综合体项目，已经确定回杭州投资的项目还有，甘肃浙江商会会长张国芳与杭州市江干区签订的总投资达7亿元的国芳百货大型商业综合体项目；上海杭州企业家联合会副会长喻渭姣与杭州市萧山区签订的总投资达10亿元的航空物流园项目，等等。

这些大项目的带动作用不言而喻。市经合办相关负责人在接受记者采访时说，“这些有影响的浙商投资大项目的引进，必将有力带动海内外浙商来杭投资兴业。”

“回乡投资对我们来说意义非同寻常，我们感觉到回乡投资非常自豪，它不仅是一种单纯的商业行为，更是一种建设家乡、服务家乡的责任和使命。”复星集团董事长郭广昌说。“众人拾柴火焰高，我们反哺家乡也需要抱团，希望通过我们的抱团回归，能为家乡做更多的事情。”上海浙江商会执行会长、富春控股集团董事长张国标说，在“十二五”期间，上海浙商回乡投资总额的规模，预计将超过1000亿元。

在杭州新天地·东方茂之前，以复星为首的上海浙江商会7家实力企业(复星集团、富春控股、阿里巴巴、美特斯邦威、杉杉集团、新光控股、横店东磁)一起投资了东阳中国木雕文化博览城，这是上海浙江商会回乡投资十个百亿工程中的第一个。

“在目前较为严峻的经济环境下，在沪浙商的回乡投资，更多地将会以抱团投资的形式出现，合作将成为一种常态。”上海浙江商会一位人士如是说。

鼓励政策打造政策洼地

为鼓励浙商企业在杭做大做强，杭州针对浙商创业创新涉及的主要问题和浙商企业的后顾之忧，全面制定完善了总部激励、科技创新、人才引进、财政扶持、税收优惠、用地保障、投融资、生态环保、综合服务、产业和投资引导等系列政策，实现政策叠加和资源整合，形成了支持浙商创业创新的政策体系。

以土地资源为例，土地要素资源的缺乏被公认为是投资杭州的重要制约因素之一。此次杭州市也想方设法对此缓解，杭州市国土资源管理局出台了《关于加强支持浙商创业创新用地保障的实施意见》。

市经合办相关人士透露，为鼓励省内外浙商来杭发展总部经济，杭州正在与省有关部门对接，计划在钱江新城筹建浙商总部中心，该中心体量在50万平方米，在功能上定位于商务、服务、展示和联谊四大功能。

“我们就是要打造浙商创业创新的政策洼地。”市经合办负责人表示，我市出台的政策措施涉及面广，力度也很大，领先于全省。

金融、消费、文创成浙商投资重要方向

“相较其他省份，上海和浙江的经济互动性最强。”张国标说，根据浙江商人的个性，尤其是在当前的经济环境下，抱团仍是浙商投资的重要特征。

对于浙江省政府吸引浙商回乡投资的号召，张国标表示，希望相关部门能在金融资源方面对浙商加大政策支持力度。“一方面希望政府能推动内在民间资本的合法化；另一方面则是引进上海这个金融中心的平台功能。这种跨区域的金融合作需要两地政府间的沟通，毕竟本地的金融机构和上海方面还有差距，况且多数外资银行都集中在上海。”

郭广昌介绍，根据目前的经济现状，未来浙商会更多地关注消费、金融等领域，文化也将成为重要方向。

有经济学者指出，真正吸引浙商回归的是好的投资机会，让回流资本增值的机会。从这个角度来说，传统的制造业显然不具备这样的条件，必须要有一些新兴产业，比如先进制造业、文化创意产业、信息技术产业等等。

（杭报）

河北今年将投资5500亿元用于技术改造

河北省工信厅的消息称，今年河北省技术改造投资将达到5500亿元人民币，同比增长25%，占工业固定资产投资的比重达到60%。

据悉，河北省工信厅将筛选下达1000项以上技术水平高、市场前景好、产业关联度强的技改项目，力争今年新开工500项、续建500项、竣工投产500项。

今年河北省技术改造工作将突出装备制造、钢铁、石油化工等重点产业，延伸与完善汽车、轨道交通、能源装备、优特钢等8大产业链，支持百家优势企业开发一项核心技术、培育一个名牌产品、实施一项重大项目，通过实施技术改造，加快河北省产业结构调整和发展方式转变。

去年河北省工业企业技术改造取得重大进展，河北省政府首次设立技改专项资金7.5亿元，支持技改项目贷款贴息335项，撬动银行贷款231亿元，拉动社会投资692亿元。全省完成技术改造投资4358亿元，占工业固定资产投资的58.8%，比全国平均水平高16%。（曹国厂）

工行企业集合票启动 4家晋江企业有望获3亿融资

6月15日上午，晋江市召开2012年度第一期中小企业集合票据项目启动仪式。仪式现场，中国工商银行晋江支行与晋江4家企业组成的联合发行人，签署了“晋江市2012年度第一期中小企业集合票据”发行合作意向书及保密协议。

财务不规范、信用评级差、规模小……这是中小企业普遍的问题，高风险让融资机构往往对中小企业望而却步。然而，自去年11月兴业银行成功发行“晋江市2011年第一期中小企业集合票据”之后，中小企业集合票据被称为中小企业融资的“第三扇窗”。

集合票据受晋企热捧

据了解，晋江2012年首期中小企业集合票据项目筹备工作于年初开始，目前已完成各项前期准备工作。该支集合票据明确以菲莉集团（福建）有限公司、福建捷龙商业有限公司、金冠食品（福建）有限公司、晋江市恒人鞋业有限公司为联合发行人，中国工商银行股份有限公司为主承销商，深圳中小企业信用融资担保集团有限公司为担保人，集合票据拟发行金额2亿-3亿元，发行期限两年。

“这是一种针对中小企业融资的创新金融产品，2012年区域集优将会推动更多集合票据发行。”人民银行泉州支行信贷管理科科长苏志鑫在仪式上表示。

而工商银行福建省分行投行部副总经理吴云明则在仪式现场表示，中小企业集合票据对于很多企业来说还很陌生。“中小企业融资难的主要症结在于企业规模小、信用级别低、缺少抵押和担保，既无法上市融资，又难以从银行借贷。”为此，吴云明表示，中小企业集合票据可以把分散在各个中小企业的“零星”融资需求“集零为整”，集合成一个产品，通过提高主体信用等级较高的专业信用增进机构为中小企业提供信用增级，便可在债券市场上直接融资。

“公司计划通过这次集合票据融资3000万-5000万资金，用于公司网点的开拓及企业内部管理的升级。”捷龙公司财务经理表示，实际上，参与中小企业票据发行，将不仅为企业解决融资问题，更能让企业规范管理，提升在资本市场的知名度，还能为日后上市做好准备。

对此，恒人鞋业董事长张应文也在接受采访时表示，此次计划通过中小企业集合票据融资5000万-8000万元。“现在鞋服市场竞争十分激烈，而资金作为企业发展的后盾，是企业在市场中立于不败之地的关键之一。此次融资资金，公司主要将用于企业内部管理的提升、市场销售，以及网点的增设。”张应文向记者表示，在财务管理软件方面也将借此机会提升。

资质好的企业发行成本低

据吴云明介绍，与传统融资模式相比，集合票据融资不受信贷规模的限制，资金用途灵活，不仅能解决单个中小企业独立发行规模小、流动性不足、信用等级不够等问题，而且对于提升企业品牌和影响力、提高企业规范意识和管理水平都有重要意义。此外，发行企业之间法律关系明晰，债权债务关系明确，仅对自身发行额度承担债务，不承担其他发行企业的债务。

“对中小企业来讲，集合票据的发债成本比贷款的融资成本要低一些，又可以通过公开市场融资，流动性也很高。这是一种针对中小企业融资的创新金融产品，中小企业非常热衷。”吴云明表示，但除此之外，发行人还要承担承销团的佣金和担保费、法律咨询等发行成本，发行总成本占到发行总额的8%-9%。

据悉，除了6%-9%不等的债券利率外，集合票据的承销费、会计所、担保等费用的成本约为3%。也就是说，中小企业通脱集合票据的融资成本在12%左右，资质较好的企业甚至只需8%-9%的融资成本。

“集合票据发行票面利率是固定的，可以锁定远期利率，资金成本上升周期内，固化的融资成本将随着时间的推移显现出其价格优势。”吴云明表示，对中小企业来说，集合票据就是救命稻草。（任民）

名词点击：

集合票据，是指2个以上10个以下具有法人资格的企业，在银行间债券市场以统一产品设计、统一券种冠名、统一信用增进、统一发行注册方式共同发行的、约定在一定期限还本付息的债务融资工具。根据规定，集合票据单一企业募集资金不超过净资产的40%，且不超过2亿元，单只集合票据发行金额不超过10亿元，期限为1到3年。

电监会正式发文支持民间资本投资电力

为落实国务院关于鼓励和引导民间投资健康发展的要求，支持民间资本投资电力，国家电力监管委员会6月19日发布《加强电力监管支持民间资本投资电力的实施意见》，在市场准入、监督电网公平调度、可再生能源无歧视接入电网、电价改革等方面提出具体意见。

《实施意见》强调加强市场准入监管，支持和引导符合资质条件的不同所有制企业进入电力市场。完善风能、太阳能、地热能、生物质能及小水电等可再生能源的许可准入条件，平等对待各类投资主体，对民间资本投资的电力企业及承装、承修、承试的电力设施企业依法颁发许可证。

《实施意见》要求加强对电网企业的调度和交易监管，保障不同所有制发电企业的合法权益。将督促电网企业与民营发电企业签订并网调度协议和购售电合同，确保调度和交易的公开、公平和公正；监督电网企业公开新建机组接入系统的审核程序、审核标准和审核进度，保障民间资本投资的发电机组公平、无歧视接入电网；督促电网企业根据相关技术规程要求，及时确定接入系统方案并同步配套实施，保障可再生能源公平、无歧视接入电网，并且按规定优先调度。（证时）

上交所：将推动四个市场共同发展

上海证券交易所总经理张育军日前在接受新华社记者专访时表示，上交所要建设世界一流的交易所，并提出了四个市场共同发展的构想。

这四个市场分别是股票市场、债券市场、财富管理市场和衍生品市场。

对于股票市场，张育军认为要通过调整上市公司结构，建立一个多层次的蓝筹股市场。“中国的股票市场要通过调整上市公司结构，进一步提高上市公司质量来实现资源的优化配置。”

今年5月，上交所正式公布了《中小企业私募债券业务试点办法》和相关业务指引。“以社会信用为基础的债券市场是上交所发展的重点。”张育军说，“债券市场是直接融资的重要工具，今年会发展更快。希望上交所在五年之后能排在全球前5名。”

对于财富管理市场，张育军认为应当大力发展。“交易所最主要的工具就是做基金的指数化买卖，目标是为居民财富增长后的财富管理需求服务。指数化是一个标准化的产品，它可以避免道德风险以及过高的交易费用等。这个市场潜力巨大。”

此外，上交所目前正在研究开发衍生品市场。张育军认为，衍生品是风险管理工具，衍生品市场发展的最根本要求就是它要服务实体经济。“我们现在也在研究一些品种，比如说基于上证50指数的期货期权等，主要是起到风险对冲的作用，和融资并没有直接的联系。”（新华社）

傅向升听取昊华自贡产业基地规划发展汇报

“园区建设要达到科技、自然与人文的和谐”

□ 本报记者 何沙洲
通讯员 吴玲 姜东良 石磊

“未来新园区的建设，要统一协调、科学合理，保证先进、高效、安全、环保。”中国化工集团公司副总经理、党委副书记傅向升在认真听取了中国化工昊华自贡产业基地未来发展规划汇报后指出，未来新园区的建设要“达到科技、自然与人文的和谐。”

中国化工昊华自贡产业基地初步规划占地3000亩，拟投资100亿元，新上项目17个，项目全部建成投运后，将实现营业收入过百亿元，利润总额21亿元，实现税金9亿多元。该项目是自贡建市以来投资最大的产业项目，也是自贡历史上规模最大的城区企业迁建项目，项目的实施将进一步优化城市功能、提升城市环境质量。6月15日举行的产业基地未来发展规划汇报会议由昊华鸿鹤公司董事长、总经理谢学端主持。谢学端简要介绍了迁建项目的总体情况。昊华鸿鹤公司副总经理、总工程师郭戈就项目的技术性、先进性、经济性和竞争力，作了充分的阐述。

傅向升认真听取了汇报，最后指出，鸿鹤的发展规划总体上是有基础的，依靠鸿鹤的产业基础、管理基础、人才基础，在行业内、区域内是有竞争力的，实施的方案紧紧围绕本地盐卤资源、天然气资源优势，也是比较实际的。而各个项目的选择不是单一地进行，而是从系统的角度出发，也很有大局观和创造性。傅向升进一步指出，鸿鹤的发展规划，要突出重点，突出特点，保障好基础，然后再谋进取，这样更加稳妥可靠，项目总体不错，局部可以作一些调整。未来新园区的建设，要统一协调、科学合理，保证先进、高效、安全、环保，达到科技、自然与人文的和谐。

傅向升(右2)胡冬晨(右1)视察调研PPS项目

谢学端表示将按照傅向升书记提出的建议，对规划项目作进一步完善。

6月16日，傅向升和昊华总公司总经理胡冬晨等一行在参加中国化工昊华自贡产业基地开工典礼后，又专程到昊华鸿鹤公司晨鹤特种工程塑料分公司视察调研。

昊华鸿鹤公司副总经理曾晓彬、郭戈，总经理助理魏小魏及相关部门负责人陪同调研并作了相关工作汇报。在生产现场，傅向升详细询问了当前生产中各项成本情况，项目优势和下一步技术改造升级发展目标情况。曾晓彬就产品产量和开展技术攻关、降低生产成本及昊华鸿鹤为进一步提高产品质量，不断改善生产运行中的瓶颈问题等一系列工作作了汇报；郭戈就项目建设及产业规划发展等情况作了汇报。双方还就相关工作进行了沟通和交流。

随后，傅向升一行来到长丝车间参观，察看了解了造粒工艺流程，产品外观和性状，听取了分公司负责人和相关技术人员对该项目设备工艺产品的详细汇报。对于昊华鸿鹤克服困难，采取措施，开展技术攻关，优化工艺，经过不懈努力，提升了产品产量和质量所取得的成绩，傅向升等给予了充分肯定。

千亿温州资本抢滩布局广西东盟市场趋热

在国内实体经济成本与日俱增、欧美市场萎缩及个别国家动荡不安等内外交加的困局之下，嗅觉敏锐的温商将目标锁定新兴的市场中国—东盟自由贸易区，尤其是对接东盟边贸的桥头堡广西壮族自治区抢滩布局。

“东盟国家的自由贸易给广西带来绝不仅仅是边贸，而是带来包括制造、酒店、旅游、餐饮、购物、娱乐乃至金融等多领域的整体提升与发展。”南宁温州商会相关负责人指出，目前在南宁及周边城市化产值达5至8亿元的温商企业有1000余家，南宁市中心步行街售价每平方米27万元的商铺大部分由温商所持有，还有南宁市区的知名酒店、大部分的娱乐场所等，初步估计温州帮曾经和近期的投资总额已有千亿元。

总投资120万美元的马来西亚中国工业及消费品展示中心、总投资1000多万美元柬埔寨橡胶种植基地、总投资300万美元柬埔寨中天日矿产资源有限公司、总投资100多万美元缅甸中药材种植基地……这些去年以来开始运营的项目，背后都是温州资本的身影。

其实，温州多年前就出现一些塑编、家电等企业，通过直接设厂或通过技术与越南企业合作的方式，向当地市场渗透。越南前江省新福县的龙江工业园区，更是被中国商务部列入19家中标的境外经贸区之一。龙江工业园的创建者之一、温商翁明照表示，越南的进入门槛低，地价与人力成本也低，温州企业可以轻易将一些成熟产品和成功经验移植过去。

2010年1月1日中国—东盟自由贸易区正式全面启动，作为通往东盟的桥头堡，广西再度成为投资热土。

（钱江）