



“省下的就是自己的”， 干部员工算着成本干工作已成习惯 白庄矿全面预算管理 电耗月省百万元

作为“五·F”管理之一——全面预算管理的试点单位，山东能源肥矿集团白庄矿尝到了甜头。今年1-5月份，全矿预算费用比计划节支1054万元，与去年同期相比节支663万元，其中电耗月节支百万元。

煤矿生产是出了名的“电老虎”，为最大限度地降低电耗，压缩成本，白庄矿实行全面预算管理内部市场运行以来，在节电上大做文章。

管理节电

按照市场竞争机制和运作模式，该矿测定内部市场价格42000余种，在下达生产任务时，同步下达包括电耗在内的成本指标，把成本费用分解落实到区队、班组和个人。在井下、地面新安装了226块分时计价电表，将成本与员工收入挂钩。

掘进一区的用电预算月月“吃紧”，眼看着别的区队因为“省电有方”，员工多拿上百块钱的“成本工资”，区长坐不住了，跟技术员、班组长一块跑现场、算数据，将突破口瞄准了大型皮带机“大马拉小车”上。经测算，在保证正常生产的前提下，他们对大型皮带机进行改造，由双电机调整为单电机，去掉了500千瓦的负荷。

“省下的就是自己的。”掘进一区技术员邢工说。如今，在白庄矿，干部员工算着成本干工作已成为习惯。

加强井上、井下用电管理和考核，清理外转供电，严格落实实倒井集中上下人制度，规定时间外严禁随意上下人。办公室照明、电脑等做到人走电源关，杜绝长明灯和电脑长时间待机。

内蒙古健元鹿业 加大宣传力度 构建一流营销网络

树立科学的营销理念和建立完善的营销网络是快速实现产品与市场对接的需要，是提升林业产业化创新经营的根本保证。对此，内蒙古健元鹿业进行了不懈的探索。

利用各种形式打造企业优势品牌形象。该公司加大广告宣传力度，利用自治区、赤峰市的各类新闻媒体广泛宣传，并积极参加全国性商品展销会、博览会等展示公司的产品。该公司出资举办了赤峰市首届公务员风采礼仪大奖赛、“健元杯”法律知识有奖竞赛、先后参加广交会、自治区农副

产品交易会、境外展销会20余次。在中央电视台、《人民画报》、内蒙古电视台等媒体详细报道了健元鹿业马鹿产业化发展进程、发展事实，提升了企业形象和产品知名度。

将“特许经营”引入企业营销网络。成立了“加盟连锁公司”，采取统一供货、统一物流、统一服务、统一店面、统一标识、统一价格、现金进货的形式，在上海、杭州、福州、广州、深圳、南京、北京、沈阳、大连、呼市、赤峰、通辽等大中城市

和河北、湖北、湖南等省城建立加盟连锁店200多家。

(明月)

政策节电

该矿充分利用用电高峰价高、低谷价底的电价政策，合理调整用电负荷，搞好避峰填谷。煤矿清挖水仓是一项季节性工作，一般在雨季来临前组织清挖。但是今年白庄煤矿“一开春就清挖起了水仓。”

“430水仓容积不大，雨水一多就盛不下一天的排水量，不可避免地要在高峰段开泵排水。高峰期的电价比低谷段1度多1块多钱，我们抓紧组织清挖水仓，目的是增加水仓的容积，尽量保证在低谷段开泵排水，每天节省电费1万多块钱。”白庄矿机电科科长李勇说。

科技节电

利用电厂原有设备、设施，对矿井供排水系统进行技术改造。

“利用矿电厂原有清水池，将井下水打到清水池，再利用水池的蓄水能力进行避峰填谷，使井下220千瓦的大泵避开了高峰和部分平段用电，地面工业广场的所有用水全部用一个变频控制的小泵进行恒压供水，月节约电费5万元。”白庄矿副总工程师薛保卫说。

矿井主、副井提升机的冷却风机使用变频调速设施，根据电机温度自动调节运行速度，实现工频与变频两种运行模式的自动切换，降低了电能消耗，平均每月节电54000kwh。

井下无人值守的泵房和硐室，安装红外感应控制照明，杜绝长明灯现象。泵房安装使用了水位监测系统，自动控制输送水量，避免无效开泵，浪费电能。

(冯石柱 何翠芳)

积极开拓国外市场。

该公司派出高管人员到韩国、日本及东南亚地区进行考察，了解市场动态和需求，每年都与国外签订马鹿原枝茸和深加工产品出口订单，健元鹿业产品在韩国、日本占有一席之地，并逐步向蒙古、俄罗斯等国扩张。

通过上述努力，健元鹿业在短短的几年内成为国内鹿产业知名企业，公司销售额连年递增。目前，公司已基本形成了马鹿养殖、产品开发、市场销售为一体的马鹿产业化经营体系。

健元鹿业公司将与时俱进、开拓创新，利用天然名贵的绿色资源，不断生产多品种、高质量的健康产品、美丽产品厚报社会，造福家庭。实现鹿产品的工业化、品牌化；创造鹿文化的家庭化、大众化；追求鹿产业的现代化、国际化是健元鹿业的经营理念，关爱家庭健康，是健元鹿业的企业宗旨；秉持“专业、诚信、创新、共赢”的企业精神，在“中国鹿业第一品牌”的基础上，向更高的发展目标迈进。

责编:陈燕 编辑:王长才
版式:张彤 校对:梁英
2012年6月26日 星期二

SHIJIEGONGCHANG

世界工厂

中国十大渔船标准化船型首次揭晓

四种标准化船型分别配装玉柴 YC6T、YC6B 发动机

近日,在南京召开的中国渔船装备技术发展论坛上,中国渔业船舶检验局首次发布了十大渔船标准化船型。其中,排名前三的渔船标准化船型分别是41.38米钢质拖网渔船、436米钢质灯光围捕渔船、378米钢质单甲板灯光围网渔船,它们无一不是配装玉柴YC6T系列船用发动机。此外,配装玉柴YC6B150C船用发动机的16米玻璃钢休闲渔船也以第6名的身份入选。

这些渔船船型是通过报纸和网络,由渔民从各地渔船检验部门推荐上来的船型中评选出来的,被评选出来的船型都是渔业生产实践中逐步发展并深受广大渔民喜爱的船型。中国渔业船舶检验局认为,十大标准化渔船船型的评选、公布,标志着渔船船型标准化工作推进到一个新阶段。

获得此次十大渔船标准化船型第一名的41.38米钢质拖网渔船和获得第二名的436米钢质灯光围捕渔船,它们的主机动力均选用的是2台玉柴YC6T450C经济型柴油机,该柴油机功率330kW,燃油消耗率≤200g/kWh,在同类型船舶中节能效果较明显。在油价一路走高的今天,它带给渔民的经济利益是可想而知的。此外,该柴油机质量稳定可靠,也是它深得在北部湾、南沙海域作业的渔民喜爱的一个原因。

其中,获得十大渔船标准化船型第三名的378米钢质单甲板灯光围网渔船,它是由作业渔民根据海南渔业捕捞的特点和经济投入的要求来改良设计



◎ 配装玉柴 YC6T450C 柴油机的钢质灯光围捕渔船



◎ 配装玉柴 YC6T450C 柴油机的钢质拖网渔船

的,配装玉柴YC6T540C柴油机作为主机动力,在保证同等的航速和稳定性的条件下,所需主机功率由原来的576.34hp下降为530.56hp,降低了油耗,节能效率明显,获得了渔民的一致好评。

据悉,YC6T是玉柴经过大量调研船机市场特点,专门针对船舶使用要求开发的新一代动力,采用合金铸铁机体,配套整体锻钢曲轴,应用德国内冷道活塞技术,产品具有可靠耐用、省油省钱和安全舒适等特点,且得到了内燃机行业的权威认证,素有“卓越品质、船机典范”的美誉。

YC6B150C船用发动机是在高速柴油机基础上,根据船舶的使用要求和结构特点改型设计而成的。整机采用增压中冷技术,并对气缸体、气缸盖、曲轴等重要部件采用先进的有限元分析技术进行优化设计。因此,它具有可靠性高,

动力性、经济性好等特点。由东莞市兴洋船舶制造有限公司与广州伴海观光渔业有限公司负责设计开发、配装玉柴YC6B150C船用发动机的16米XY1600型玻璃钢休闲渔船具有省油、环保等特点,经济性比较好,目前它已成为广东省建造数量最多的船型。这次能成功入选中国十大渔船标准化船型第6名是名至实归的。

中国渔业船舶检验局局长柳正介绍,规范渔船船型发展,推广标准渔船船型,是提高渔船质量、保障渔船和渔民生命财产安全、防止污染水域环境的前提,是渔船监管部门科学管理渔船、促进渔业生产全面、协调、可持续发展的基础性工作。柳正认为,通过推广标准渔船船型,将推动渔船装备现代化,引导渔船向安全、环保、经济、节能、舒适的方向发展。

玉柴船电产品研发工作一直本着

绿色研发的理念,以市场需求为方向,不断开发新品,稳步向市场推进。玉柴的船电产品以其动力性强、经济性好、节能、环保等特点赢得了广大用户的青睐。今年3月30日,玉柴更是在本部强势推出3款融合世界四大著名内燃机研究所先进技术,自主开发而成的高速、大功率船舶、发电用柴油机。业内人士分析认为,这将有望打破我国高端船电动力被国外产品占据的市场格局。

船电产品是玉柴未来发展的一股新鲜力量,在今年行业整体不景气的情下,玉柴船电销售仍保持上升态势。在未来,公司一方面加紧船电新品的研发,同时,为了应对激烈的市场竞争,促进玉柴船电动力市场及玉柴船电动力经销体系可持续、健康发展,公司还决定在玉柴船电经销体系内成立玉柴船电动力经销商理事会。

(杨明泽)

湖北省阳光办副主任金国胜到稻花香调研

6月15日,湖北省阳光办副主任金国胜到稻花香集团参观考察,并就如何做好阳光工程培训工作、服务农业产业化龙头企业展开调研。

在稻花香集团党建指导员王家福的陪同下,金国胜一行先后参观了三峡科技包装工业园、关公坊酒业公司和稻花香商学院,详细了解了稻花香集团企业规模和阳光工程培训开展情况。王家福说,开展阳光工程培训工作,是稻花香发展的需要,是促进地方经济繁荣和社会稳定的需要,是解决农民工就业的需要。自2008年开展阳光工程培训以来,稻花香集团共举办25期,为3000余人次提供就业培训,帮助农民学习国家政策法规、维权知识和专业技能知识,并引导他们走上工作岗位。2011年,稻花香商学院共开班十一期,培训农民806人,100%安排就业。

金国胜说,稻花香集团实力雄厚,培训设施完善,具有较好的培训能力,他希望稻花香集团进一步加强培训管理,加大重视力度,把培训落到实处,让农民得实惠、为企业作贡献,同时他要求市、区管理部门加强指导、监管到位,为企业开展阳光工程培训工作提供更优质的服务。

(李辉)



◎金国胜一行参观关公坊



◎金国胜(右二)考察稻花香商学院培训环境

凌晨,抢点大战在重庆唐家沱火车站打响

6月18日凌晨1点30分,山城的夏夜格外绚丽。静谧的重庆唐家沱火车站传来了中铁二十三局集团八公司党委书记周宏那掷地有声、振聋发聩的讲话声:“同志们,唐家沱车站是渝怀铁路、渝利铁路、重庆货车外绕铁路交汇处,平均每15分钟就有一趟火车通过。此时站改,要在180分钟之内将2付道岔插入既定位置进行更换对接,时间紧、任务重、要求高,我们必须要在规定的时间内抢点成功,有没有信心?……”

“有!……”穿着印有“中铁二十三局”字样黄马褂、参与抢点站改的300多名员工齐声回答道。

斩钉截铁、豪情万丈的吼声划破了如同白昼的唐家沱夜空……

1点42分,最后一列成都开往宁波东K421次快速客车刚一驶过车站,参

加抢点的同志们便扑向个人指定位置,扒道碴、松螺帽、拔道钉、割钢轨、捡垫板、抬枕木、轨道复位、钢轨对接,各司其职,各负其责,各尽所能,争分夺秒,紧张有序,忙而不乱,整个车站汇聚成了黄色的海洋……吼声、喊声、叫声、号子声、招呼声、哨子声、撬棍声、切割声,汇成了一部感人的交响乐,奏响在寂静的唐家沱车站……

这精彩、动人的场面,受到了成都铁路局重庆建设指挥部、铁四院监理部、唐家沱车站、涪陵工务段、重庆车务段、电务段领导的高度评价,吸引了中铁一局、中铁十一局、中铁十二局、大西南监理公司等单位观摩学习。成铁局重庆建设指挥部副总经理袁步德看到前期准备、计划安排、抢点动员、临场组织,每个员工、每个岗位、每道工序,分

工明确、秩序井然、很有章法、忙而不乱和火热的抢点施工场面,由衷地夸赞到:“几十年来,我所经历的铁路站改抢点很多,中铁二十三局是施工组织做的最好的一支队伍,现场施工让人看了就非常满意和放心……”重庆建指一位从事铁路既有线施工和站改近40年的老专家亲临现场感叹:“几十年来,自己亲历过的铁路站改高达100多次,中铁二十三局是我见过的最好的一家单位。”

铁路站改,非同寻常。如果不能在规定时间内完成规定的站改任务,将会造成铁路C类事故受到铁道部通报。为顺利、有序、有效完成唐家沱站改任务,八公司渝利项目部领导班子高度重视,成立了项目经理为组长,项目副经理、总工程师为副组长的站改领导小组,具体负责站改施工任务的铺架分部对所有管理人

员、技术人员、安全防护人员、驻站联络人员的工作进行了具体分工,明确了各自的工作职责,工作内容,并进驻现场,跟班作业。为确保此次重庆唐家沱站改成功,保证每15分钟一趟火车顺利通过,八公司党委书记周宏、工会主席周安才亲临抢点现场鼓劲督阵,并为所有参战员工送去了牛奶、面包等慰问品。领导的关怀,广大参战员工深受鼓舞。

此次唐家沱车站站改在成都铁路局规定的180分钟,提前5分钟完成抢点任务。5点59分,怀化开往重庆的46406次货运列车鸣着长长汽笛声,安全、正点地从唐家沱车站驶过。

长长的汽笛声,恰是对我们中铁二十三局集团八公司广大员工鏖战夏夜的最真诚的祝福和亲切的问候……

(周安才)

用真诚相待的海尔服务

老父亲经常在口里念叨海尔产品和服务的好,也因此想购置一台海尔产品。恰巧这月家里要更换洗衣机,老父亲就争着去商场选购了一台他满意的海尔洗衣机。

送货的师傅把洗衣机送到家里后,成都海尔的安装师傅就按时到来。他们在选好安装位置后,细心地开始了常规的安装环境检测,在检测到陈旧并有些裂缝的电源插座时,他们告诉我有可能出现的后果,提出了更换的建议。我父亲看到他们因为安装工作而疲惫的样子,就赶忙礼貌地谢绝,谁知道他们还是尽力开导我家老父亲,并以专业的态度告诉我:他们更换后家电的使用会更放心。听见这样的话,我将插座买了回来,在经过更换稳固后,终于把洗衣机安装好了。事后他们微笑着向我告别时,我问道:“这样耽误你们正常的工作时间,很是过意不去。”他们说道:“能为顾客做点事情,这是我们的职责。”温暖的话语让我感动,心里难以平静。在这短短的接触过程中,我和老父亲又一次体会到了海尔那真诚的心。

(文文)