

新視觀察

靠自律，从来不如靠他律



□ 庄裕

近来有报道说,有地沟油出自北京的两家全聚德店,此事发生在老牌名店,很让公众感到新鲜的。对于此事,全聚德集团两家涉事的门店负责人均表示,店里当时以为是与一家有收购废油资质的公司签署的协议,直到警方介入调查才发现,王某用全套伪造资料欺骗店家。为了防止类似的事件再发生,已派专人到新厂家实地考察,并与厂家建立“收回条”制度,收到废油后厂家将与店里核对数目。

不管是什么原因,客观上知名企业已经沦为地沟油利益链条上的一环,已是事实。而涉地沟油的知名企业,是只有全聚德一家,还是只为冰山一角?

食品安全领域的问题,已渐有把名企也卷进来之势。这是很令人忧虑的。有报道说,去年8月,北京市政市容委就下发了《关于加快推进本市餐厨垃圾和废弃油脂资源化处理工作方案》。然而据中国消费者协会律师团团长邱宝昌透露,上述政策“主要是依靠企业自觉履行”。依靠自觉和自律,已经让我们看到了很多不该发生的事情,所以他律就显得格外重要和紧迫。

全聚德辩解说是被骗了。我们相信这一说法。而且为了防止再被骗,“已派专人到新厂家实地考察”并建立了一系列的制度云云。亡羊补牢,犹未为晚,自然是好的。只是当初为什么没有派专人到厂家实地考察,为什么没早早建立起一系列的制度?

如果一个企业真的对公众安全负责、真的对自己的所作所为负责,就应该这样做。管理上出了这样大的漏洞,如何解释也都是无力的。曾读过一些报道,从报道中得知,有些企业对外出售餐厨垃圾和废弃油脂,特别是向不正规的地方出售时,是有回扣的。地沟油之所以能形成产业链,就是因为附在它身上的各个环节都有利可图。卖的、买的、炼的、做中介的等等,都能从利益链条中得到实惠,从而形成“良性循环”。但对公众来说,却是可怕的恶性循环。

对这条利益链上的各个环节都提起公诉,都严厉追究法律责任,才能让各环节都马上“自觉自律”起来——而这一点,恰恰是严格的他律。

鼓励民资需长期全面的制度安排

□ 张莱楠

今年2月国务院明确了今年上半年制定出台民间投资实施细则的时限要求,进入5月,卫生部、铁道部、国资委等多部委、设机构连续出台民资进入各领域的细则。此后为准确反映民间投资的进展和分布情况,国家统计局于2012年初制定了《关于民间固定资产投资定义和统计范围的规定》,并从2012年5月开始按月发布民间固定资产投资数据。种种迹象表明,政府推动型投资向民间自主投资的转变将进一步加快,民资正在进入发展的“快车道”。

欧洲的经济情势表明,政府驱动型复苏只会使政府负债更上一层,使其危机调控能力更降一层。由于大规模刺激经济,

发达国家政府财政开始亏空,债务不断飙升。截至2011年,全球债务已经超40万亿美元。与欧美国家相对较高的公共债务负担率相比,中国公共债务比率尽管还处于较低水平,但在本次反危机的政府干预之下,公共债务负担率也上升很快,政府扩张刺激经济的“政策后遗症”风险至今还在发酵。

多年来,民间投资的发展一直受到不同程度的管制,如投资管制、融资管制、税收管制、体制管制等等,这使得我国民间投资发展较为缓慢,民间投资效率也比较低。而今“非公36条”意味着改革正在步入深水区,产权配属和利益格局的重大调整正在被提上议事日程。不过,由于既有的资源垄断已经成为相当固化的权力体系,民资能否真正获得公平准入,并与国

资公平竞争还未可知。

归根结底,政府主导型经济刺激从来都不是阻止危机的“缓冲带”,培育经济内生动力才是关键。要真正把鼓励和促进民间投资落到实处,不仅是短期的政策松绑,最根本的是要建立一套鼓励、促进和保护民间投资的全面的制度安排。配合放松投资管制、建立民间金融机制、降低税率等措施,要尽快制定“民间投资促进法”,把政府各部门的规章上升为国家法律,为打破民间投资准入限制、实现民间资本的投资自由化,提供有力的法律制度保障。

好的制度依靠的不是政府的经济反哺,而是打破垄断,制度保障的经济自由、产权自由和流动自由等,让更多的要素流动起来。相信“稳增长新政”松绑的不仅仅是民间资本,也是政府自己。

钢铁业正遭遇内外两重挤压

□ 钟钢

房地产调控,银行限贷,国际贸易萎缩和摩擦不断,国内钢铁业正遭遇前所未有的内外两重挤压,业内,钢厂盲目扩张形成的产能全面过剩、钢贸商狂热转型高风险行业引发的资金紧张与银行限贷、以及下游行业(涉及整个实体经济)不景气和需求萎缩;此外,经济大幅下滑仍不见止跌企稳迹象,欧美金融市场动荡及区域政治不稳定。钢贸商受到来自上游和下游的双重挤压。

“现在刚进入银行业收紧钢贸商贷款的周期,未来还要经过钢贸商大量倒闭的小周期,想继续在行业里生存,唯有对冲,通过买入钢铁看跌期货对冲高额库存,度过大周期的最困难阶段,而能够做到这一点的企业很少。预计,我国大约20万钢贸商,最后将被挤压掉一半。”协会人士罗百辉说。

钢企与钢贸是打断骨头连着筋,钢贸难做钢企日子也难,现订单接不到,高炉轮流检修。有业内人士把钢厂与钢贸商的关系概括为:钢厂吃肉,钢贸商啃骨头;钢厂啃骨头,钢贸商喝汤;钢厂喝汤,钢贸商喝西北风;钢厂喝西北风,钢贸商吐血;现在是钢厂吐血的时候,钢贸商只能挖自己的肉了。或许,这就是钢贸商今天的真实写照吧。内外交困的钢贸商所处境地非常尴尬,有网友预测将冻死冻伤钢贸商1/2,乐观预计则为1/3。

虽然笔者认可当前钢市遭遇外部和内部两个方向的挤压,但是我们在思考解决问题的时候,首要应该放在钢铁行业内部优化处理上,而不是被动地指责和等待外部环境的好转,我们没有那个能力和实力;然而对于内部的处理,显然是力所能及的。

比如产能的限制,行业内无序竞争模式的改变,原料成本的控制等等,但在当前整个行业抱着各扫门前雪的态度来看,似乎还不如期望外部环境改变来得实在一些。钢铁行业就像一个深闺怨妇,只知道不断地抱怨,诉说,却没想过自己动手去改变这种现状,可悲。



把商会建成促进企业发展的平台——专访苏州市工商业联合会副主席邱良元



质和特点,以及六大任务和五大职能。这些是我们在新形势下创新工作的行动指南。

首先我们打破了登记的瓶颈,只要是归工商联的商会全部登记在册。以前,工商部门不能当做行业商会的主管部门,这个问题全国都没有解决,但苏州市已经解决,2009年4月

份正式下发了文件,工商联也可以作为行业的主管部门之一。这样的话,我们的登记问题全部解决,发展的速度迅速加快。

另外,在我国,省以下级别是不能设立异地商会的,但国家考虑到苏州经济发展的需要,批准了苏州作为异地商会的试点城市。从这一点来说,我们在全行业组织、异地组织中是走在前面的。

在为会员服务方面,商会这几年创建了四大平台。第一个是营商合作平台,比如我们通过联保互保这样的机制,解决了很多中小企业融资问题。第二个是校企合作,借用商会这一平台,跟苏州的大专院校建立实训基地,专门开设有特色的班,使学生踏上社会就可以马上进入角色。第三个是法商平台,我们经常请法院和司法局为商会会员企业做法律咨询,提高会员企业的法律意识。第四个是文商平台,苏州市的外来人口比较多,这些人在苏州发展,需要融入苏州社会之中,商会采用各种方法使他们尽快理解苏州文化,融入苏州社会。这四个平台的建设,对于我们,甚至对于全国来说,都是个创新。

记者:最近,全国普遍反映中小企业融资难,苏州商会在对会员企业的融资和风险规避方面,做了哪些工作?

邱良元:融资是企业很大的一个问题,各个商会的做法不一样,主要根据行业特点来进行融资。

第一种方式是通过商会办理信用卡。苏州食品副食品商会就在工商银行办了信用卡,最高额度是99万,普通会员是50万,使用周期为45天。会员企业多数为中小企业,流动资

金不是很大,一般很快就会把款还上,使用起来非常方便。

第二是商会内部的联保互保。基本上是5个人一个组,即以个人借款,5五人联保的方式进行。到目前为止用这种方式,解决了几千万的贷款问题。这个经验被全国工商联评为先进经验。

我们能这样做,与苏州经济发展的稳定有关系,苏州企业的信誉度也比较好。银行都在找商会,只要我们商会有什么活动,银行就愿意参加。

在风险规避方面,主要是业务部门和风险把控部门相互合作,完善风险把控体系。目前在商会内部还没有出现过问题。

记者:面对国内外的新形势,结合苏州经济特点,苏州工商业联合会未来有哪些打算?

邱良元:为了满足苏州经济发展需求,苏州工商联会计划两年之内再发展15个行业商会,现在看来是没问题的,到目前为止已经有四家准备报批。比如苏州有做玉器的,这批人主动提出要建立一个商会,目的在于除了自己行业内部交流之外,更多地是要借助我们工商联这一平台发展玉器行业。还有咨询服务业商会也在建设中,其中包括资产评估公司、专业的申请代理公司。目前苏州有上百家连锁企业,包括连锁酒店、连锁超市、连锁餐饮等,这批人也要建立连锁企业协会。

目前苏州的GDP已经超过1万亿,面对未来苏州市工商联会在扩大规模的同时,会把服务会员企业作为重中之重,让会员企业利用这个平台做好自身发展。(据《中国新时代》)



◎福建省委统战部副部长、省工商联党组书记、论坛组委会副主任王玲。

两岸商会建言献策 中小企业健康发展

□ 俞凤琼

海西潮涌风帆劲,两岸交流迈新程。近期,由福建省工商联等承办的第四届海峡论坛子论坛第四届海峡两岸商会经济论坛将在台胞祖籍地泉州举行。来自两岸的近600名嘉宾届时将齐聚“海滨邹鲁”,共商两岸商会及中小企业发展合作前景。

论坛召开前夕,中华工商时报记者专访了福建省委统战部副部长、省工商联党组书记、论坛组委会副主任王玲。

紧扣热点

助力两岸中小企业健康发展

“当前,世界经济低迷、美国债务危机持续、欧洲经济不振、新兴经济体增长放缓。如何实现经济发展目标,保持企业持续增长,不仅是两岸关注的热点,也是两岸商会交流合作的重点”,王玲说,基于推动两岸中小企业健康发展的共同目标,本届论坛将以“海峡两岸中小企业发展的机遇与挑战”为主题,邀请两岸知名专家学者,深入探讨两岸商会组织如何进一步深化交流与合作,汇聚智慧与力量,承担起促进两岸中小企业健康发展的责任。

王玲告诉记者,为确保论坛取得更为扎实的成效,组委会在地点选择、日程安排以及嘉宾邀请方面都做足了功夫。“泉州是当前民营经济最出色的地区,规模以上的民营企业达3000多家,眼下泉州广大民营企业正掀起‘二次创业’的热潮,在企业发展方面积累了不少可学、可看、可借鉴的经验,论坛在此举办再合适不过了。另外,日程安排更加突出服务发展。论坛期间将安排招商推介会、实地考察等系列活动,通过实地了解,推动促进两岸经贸合作和承接台湾的产业转移。与此同时,论坛还邀请了国家发改委对外经济研究所、台湾中小企业总会以及社科院台研所等对两岸尤其是台湾经济有深入研究的专家、商会负责人作为主旨演讲嘉宾,通过对台湾产业政策的了解,推动陆企入台投资,深化两岸经贸合作。”王玲说。

深化成效

搭建两岸企业交流对接载体

王玲告诉记者,两岸商会组织交流与合作具有优良的传统和稳固的基础。两岸商会合作大大丰富了海峡两岸区域合作的内容。自海峡两岸商会经济论坛举办以来,两岸商会的合作进一步加强,在促进经贸往来、扩大信息交流、引导企业跨地区投资、帮助企业“走出去”发展等多方面取得了良好成效。

如何巩固拓展两岸商会交流合作的成果,进一步发挥福建省工商联及所属商会组织对台民间交往和经贸合作的优势,搭建两岸企业交流对接的载体?“在此方面,福建积极探索”,王玲介绍说,“除了签订两岸商会交流合作框架协议书实现两岸商会交流机制化、每年定期举办一届论坛实现两岸商会交流常态化外,我们还强调‘主题研讨’与‘项目对接’协同发展,即:将论坛与促进产业项目对接相结合,突出两岸商会交流成效。组织福建本土企业与台湾企业对接,增进交流合作,实现互动双赢。”

得益于两岸商会交流合作成果的拓展和长效机制的建立,以及论坛服务两岸企业交流对接载体的搭建,两岸企业、产业合作成效不断凸显。2011年,闽台贸易额1166亿美元,比上年增长118%;全省实际利用台资323亿美元,比上年增长205%;农业交流更上层楼,新增2个台湾农民创业园,农业利用台资继续保持国内首位;截止到目前,福建共有17家企业向台湾提出赴台投资申请,其中民营企业10家,新大陆集团等已先后入岛投资或开业。

“两岸一家亲,交流合作大潮势不可挡。中央批准‘两规划一方案’为福建科学发展、跨越发展和海西建设注入了强大的动力,更为两岸商会合作提供了广阔的空间。我们要充分发挥海峡两岸商会经济论坛的载体作用,提高站位,从服务全局的高度进一步深化两岸商会交流与合作,为推进ECFA实施、加强两岸经济合作和实现两岸经济共同发展发挥更积极作用。”王玲说。