



河北银监局开通 银行业不规范经营投诉电话

为了切实保护金融消费者权益,巩固和扩大银行业不规范经营专项整治工作效果,河北银监局于5月2日正式开通银行业不规范经营投诉举报电话:0311-87938415(工作时间9时至11时,14时30分至16时30分),在5月31日前集中接受社会举报、监督。

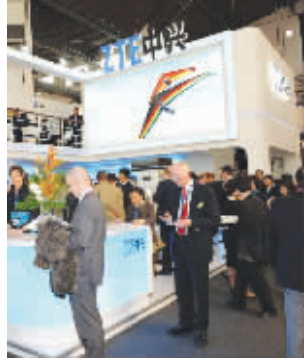
自今年2月份以来,河北银监局按照银监会统一部署,组织全省银行业机构认真开展以纠正“附加不合理贷款条件和不合理收费”为主要内容的银行业不规范经营专项整治工作。要求银行业机构严格落实银监会提出的整治不规范经营的“七不准、四公开”要求。省内各银行业机构随即展开全层级、全网点、全流程、全品种、

全员工的地毯式、无死角自查清理。从银监局组织的现场访查情况看,全省银行业机构均已较好地落实了银监会要求,银行服务收费均已按照政府指导价和市场调节价两类分别进行了公示。全省银行业机构目前均已梳理规范了服务项目,自主纠正了多收、错收项目,并于3月31日前在官方网站或营业网点公布了由法人总部统一制定的服务收费价目明细,实现了银监会提出的“阳光晾晒”要求。河北银监局提出,对于3月1日以后出现的附加不合理贷款条件问题,以及4月1日以后出现的收取不合理费用问题,该局将依法严肃查处,发现一起、处理一起,绝不从轻处罚和宽容迁就。

(本报记者 杨会民)

中兴投千万欧元 建欧洲网络维护中心

记者日前从中兴通讯了解到,该公司将投资1000万欧元在匈牙利首都布达佩斯设欧洲网络维护中心,此举将对中兴通讯在欧洲等市场的业务发展带来极大的促进和



提升。中兴通讯近日介绍,5月1日上午,在国务院副总理李克强与匈牙利总理欧尔班的共同见证下,中兴通讯股份有限公司高级副总裁朱进云与匈牙利经济部部长托尔奇·捷尔吉在布达佩斯国会大厦签署了关于设立中兴通讯欧洲网络维护中心NOC的合作备忘录。

欧洲网络维护中心NOC位于匈牙利首都布达佩斯,该中心总面积逾600平方米,在未来3年将为匈牙利提供100-120个工作岗位,总体投资1000万欧元,其中2012年预计新增50个工作岗位。

(陈 姝)

光大银行倾力打造 一流小微企业现金管理平台

作为国内最早开展现金管理业务的银行之一,长期积极关注小微企业需求、以“助力小微企业长远发展”为己任的光大银行在现金管理经验的基础之上,成功推出小微企业现金管理平台。



小微企业现金管理平台是光大银行专门为广大小微企业客户量身设计的综合性金融服务平台,涵盖了MIS-POS、个人网银、B2B管理平台、MIS数据服务平台、阳光助业卡、支付易等六类现金管理工具和服务,不仅能够有效解决小微企业主、卖场管理方的现金管理问题,而且小微企业现金管理平台提供的企业现金流管理和经营分析,更能够助力广大小微企业的长远、

稳健经营。未来,光大银行还将建立统一的支付结算工具、交易信息查询、数据报表生成、统计分析平台,增加小微现金管理平台更多创新产品与增值服务,提供更全面有效的管理功能和维护,着力帮助小微企业客户实现资金的统一管理,提高资金使用效益,从而提升企业竞争力,实现银企互利双赢。

(郭敏)

华英公司 被评为“全县十佳纳税户”

近日,河南华英农业发展股份有限公司被潢川县委、县政府评定为“全县十佳纳税户”,出席2012年全县财税工作会议并接受嘉奖,截至2012年,公司已连续八年获此荣誉。

作为河南省潢川县的支柱企业,河南华英公司长期以

来通过树立纳税人良好的社会形象,把公司的发展同潢川社会经济的发展紧密联系起来,依法诚信纳税,和谐税企征纳关系,积极配合和支持国、地税部门的工作,为保证税收稳步增长,促进地方经济发展做出了应有的贡献。

(本报记者 李代广)

产能翻倍助推业绩 郑煤机拟发 H 股图谋海外市场

受益于国内煤炭行业整合和海外市场的迅猛扩张,郑煤机在过去一年取得了不错的成绩。2011年公司实现净利润11.94亿元,增幅达35.29%。

2012年,郑煤机提出了100亿元的经营目标。如果能完成此目标,意味着郑煤机要在去年806亿元营收基础上增长24%左右。业绩持续增长的背后,郑煤机高端液压支架的产能也在逐步扩张。有业内人士预测,2012年其产能将达到60万吨。

产能扩张的同时,行业景气度也在回升。华泰证券的一份研究报告指出,“去年,我国煤炭固定资产投资累计金额达4896.86亿元,同比增长29.88%。下游旺盛的投资需求推动行业处于景气周期”。

受益行业集中度提升

位于河南郑州的郑煤机,主要产品为煤炭综采液压支架。2011年,支架产品为公司带来56.4亿元的营业收入,占公司全部营业收入的比例达到70%。同时支架产品的毛利率也达29.69%,超过其他产品。

支架产品的市场竞争激烈,尤其在中低端产品方面,很多厂商都在打价格战。但郑煤机的高端液压支架产品“在国内基本上没有竞争对手”。

由中国煤炭机械工业协会评选的“2010年度中国煤炭机械工业50强”中,郑煤机以66.5亿元的销售收入排名第一,并且超过第二名三一重装(26.8亿元)、第三名张家口煤机(25.9亿元)的收入总和。



位居行业龙头的郑煤机,有望继续分享行业景气周期的这块大蛋糕。根据国家煤炭“十二五”规划草案,“十二五”末,全国“煤炭产量将达到37.9亿吨,形成10个亿吨,10个5000万吨特大型煤炭企业,大型煤企的煤炭产量要占总产量60%以上。”

而根据煤炭机械工业协会的预测,2011-2015年,新增煤机需求将在1250亿元,复合年均增长率达10%。此外,煤机设备进入大规模更新周期、煤炭开采机械化率提升也将成为煤机行业的主要需求。

煤炭行业集中度的提升给郑煤机高端液压产品带来巨大市场空间。小的煤炭企业一般不愿意花费更高的价格来购买高端液压产品,但出于安全和开采效率的考虑,中大型煤企会更多考虑购买高端液压产品。

产能翻倍 毛利平稳

2011年,郑煤机实现营业收入80.6亿元,同比增长19.37%,实现净利润11.94

亿元,同比增长35.29%。增长的趋势也在2012年第一季度得到延续,增幅也有所扩大。2012年一季度,郑煤机实现净利润4.19亿元,同比增长达45.61%。

业绩增长的背后是其产能的扩张。2011年9月,郑煤机募投项目高端液压支架生产基地项目、高端液压支架生产基地配套项目(电控控制系统、研发中心)等正式投产。上述项目投产之后,郑煤机的液压支架产能将从原来的20万吨扩张至40万吨。但多家券商机构预计,其实际产量或将远远超过产能规模。

国金证券分析师罗立波认为,新厂区投产后,公司年产量将达到60万吨以上,相比2011年43万吨的产量有较大提升。公司目前在手订单饱满,2012年上半年排产饱满,预计满足欧洲标准的高端支架约占一半,毛利率有望保持稳定。

不仅在数量上需求较大,高端支架产品的毛利也要高出中低端支架产品。国金证券分析师罗立波认为,目前郑煤机高端产品占订单总量的一半左右,2012年总的毛利率有望保持平稳。预计

东北制药抛 10%股权引强援

备受VC价格下滑困扰的东北制药,在定向增发迟迟难成之际,日前发布了大股东东药集团公开征集股权受让方的公告,欲引入战略投资者以解救主业不断亏损的局面。

大股东“溢价”让股

作为国内VC五巨头之一,东北制药因VC价格的大幅下跌落入困境。从披露的年报情况来看,东北制药去年亏损3.92亿元,今年一季度又再次亏损7698万元,同比降幅高达101.65%。

为改善低迷的经营状况,东北制药其实在去年就有定增打算,但该方案不仅遭遇多次修改,而且募资金额也屡屡缩水,至今还是迟迟难以实施,在此背景下,引进战略投资者似乎成为了最佳选择。

日前东北制药发布公告称,控股股东东药集团拟转让的上市公司10%股份共计33381万股,均为非限售国有股,每股转让价格不低于转让信息公告日3月16日前30个交易日的每日加权平均价格算术平均值,即8.34元,上述股权转让已获得辽宁省国资委的原则同意,在5月21日前将公开征集受让方。

有券商医药行业研究员认为,在目

前医药行业大整合的背景下,东药集团提出如此条件不算意外,并且极有可能已经与某家医药企业达成共识。作为国内VC的龙头企业,东北制药尽管近年业绩不如意,但对于志在长远的大医药集团来说,却是一块非常值得投资的资产。

据估算,此次转让东药集团至少可筹资2.78亿元。而从二级市场走势来看,自3月16日以来,东北制药股价逐级下行,现价已低于转让价0.46元。

转让后持股优势不再

日前公告还披露了对受让方的要求,包括:设立5年以上、最近3年连续盈利、注册资本10亿元以上、资产规模200亿元以上;具有上市公司管理经营,同等条件下优先考虑制药企业;具有明晰的制药经营发展战略,能为东北制药提供包括资金在内等方面的支持;承诺接受东药集团增减持股票的特殊要求。

其中最后一条被业内解读为“意在维护控股地位”。东药集团相关负责人也承认,最后一条的实际内容就是受让方未来增持或者减持,都需要事先征得东药集团的同意,东药集团此举也正是要维护在公司的控股地位。



翻查去年年报则显示,东药集团持有1.08亿股,占总股本的32.47%;国华融资产管理公司为第二大股东持有6411万股,占总股本19.21%。其余前十大股东持股比例在0.44%-23.5%之间。倘若转让出10%股权后,东药集团与二股东的持股比例将较为接近。

另值得一提的是,在东北制药的定增方案中,东药集团暂不参与计划。这意味着,如果东北制药按计划定向发行不超过1.5亿股,那么东北制药的总股本将增至48.4亿股,而东药集团的持股比例最多将被稀释至20%左右。一旦二股东参与东北制药的定增,那么其持股比例亦有可能升高。

(新快报)

财务指标“转正” 17 家 ST 公司有望“摘帽”

随着2011年年报披露的结束,对于财务指标符合要求的ST族来说,“摘帽”成为公司目前考虑的一件大事。而ST零七、ST盛达“摘帽”后股价“一飞冲天”的表现,更是点燃了市场对“摘帽”公司的热情。

据上证报资讯统计,目前A股已有14家尚在交易的ST公司向交易所提出“摘帽”申请,另有3家ST公司的财务指标初步符合“摘帽”要求,合计17家ST公司今年有望“摘帽”。

具体来看,根据统计数据,2011年度净利润为正数的ST公司达到84家,剔除暂停上市公司部分,2011年度扣除非经常性损益后净利润为正数的仅有23家,其中ST金叶、ST罗顿、ST康达尔、ST唐陶、ST建机、ST中农、ST春兰、ST波导、ST申龙、ST渝万里、ST金花、ST华控、ST亚太以及ST南风等14家公司已经向交易所申请“摘帽”,“摘帽”预期较强烈。

此外,去年扣非后依然盈利的ST鲁北、ST金谷源也明确表示将向交易所申请“摘帽”;ST高陶去年成功“摘星”,并且已经连续两年盈利,今年申请“摘帽”成功的可能性也较大。

在前述23家ST公司中,除提及的14家公司外,ST宝诚因净资产为负值而不具备“摘帽”条件。由于公司2011年扣除非经常性损益后的净利润为520.20万元,经交易所批准,ST宝诚不久前刚刚成功“摘星”,但根据所有者权益为负值的有关规定而实施其他特别处理。

财务报告被会计师事务所出具“非标”审计意见也是ST族“摘帽”的一大障碍。ST金杯相关人士向记者表示,虽然去年扣非后盈利,但公司2011年度财务报告被会计师事务所出具了非标无保留审计意见,公司与交易所沟通后得到回复,目前“摘帽”的可能性不大。

与ST金杯情况相似的还有ST科龙和ST星美。ST科龙虽然连续多年盈

利,但因格林柯尔系坏账准备事项,公司财务报告已经连续数年被审计机构出示非标准保留意见,今年显然也不太可能“摘帽”。而挣扎在重组泥淖中的ST星美,因持续经营能力尚不确定,同样也被会计师事务所出具非标无保留的审计意见。

此外,ST通葡2009年、2010年连续亏损,2011年扣非后的净利润也仅为273万元,其盈利能力的持续性仍有待观察,目前“摘帽”的可能性也较小。

分析人士就此指出,一般情况下,财务指标恢复正常是公司申请“摘帽”,主要看两个条件:一是扣非后净利润为正值;二是主营业务正常运营。前者很好理解,而后者则比较灵活,交易所可以根据实际情况做出灵活处理。近年来,虽然“摘帽”的条件没有变化,但监管层十分看重盈利的持续性,把握的尺度也越来越严,去年就有部分财务指标达到要求的ST公司铩羽而归。

(宋元东)

公司的高端产品毛利率接近35%,而中低端产品应在25%左右。

筹划 H 股上市 布局海外市场

高速发展的同时,郑煤机目前正在筹划H股上市,计划在目前7亿股总股本的基础上发行20%的H股,即发行1.75亿股H股,计划募集资金50亿元人民币。多家券商机构分析师认为,H股发行计划有助于加速其国际化进程。

值得一提的是,郑煤机去年海外业务方面增长显著。2011年国际市场实现订货11.3亿美元,较2010年增长69.19%。公司方面称,“在俄罗斯、土耳其、印度等国际市场已经形成广泛的影响力,并开始向美国等发达国家拓展市场,对传统国际煤机巨头JOY、DBT形成了冲击”。此外,有数据显示,同等产品的海外毛利率也要远高于国内市场。2011年,海外产品销售毛利率47.48%。

正是如此,郑煤机的H股上市将助力其海外业务的发展。国金证券分析师罗立波认为,发行H股目的不是为了现金流,而是为了国际化布局。公司希望在欧美等发达国家建立研究院,建立欧、美、澳等全球销售网络等。

此外,华泰证券研究员陈耀邦认为,发行H股的目的还包括在德国等主流市场建设研发平台。由于德国政府计划在2018年前关闭境内煤矿,届时,众多德国煤机制造企业都将面临生存危机。公司筹划在德国建立研发平台,一方面可以吸引大批的德国技术人才,另一方面,也可以寻找合适的并购机会,为海外扩张寻求突破口。

(任世磊 赵笛)

光明出海再下一城： 收购英维他麦 60%股权

5月3日,光明食品(集团)有限公司(简称“光明食品”)与Lion Capital LLP(简称“Lion”)基金联合宣布,根据双方的协议,光明食品将收购英国维他麦(Weetabix Food Company)60%的股份。企业价值为12亿英镑(包括企业股权和负债)。余下的40%股份将继续由Lion资本和管理层持有。本次交易有待中国政府和监管机构审批以及反垄断审批,预计将于2012年下半年完成交割。

据悉,这次交易将会是中国食品行业最大宗的海外收购。同时,这也是光明食品第三次成功的海外并购。维他麦是英国第二大早餐麦片品牌的制造商,成立于1932年,于1936年正式从“英非谷物公司”更名为“维他麦”。产品出口到全球逾80个国家。除了具代表性的Weetabix品牌外,公司还同时管理一个多元化的产品组合,其中包括英国第一位的麦片品牌Alpen。

光明食品董事长王宗南表示,凭借其一流的生产标准和在创新方面的卓越成绩,Weetabix的收入与利润将能保持强健和可持续的长期增长。

Lion Capital 合伙人Lyndon Lea则表示:“Weetabix是一项非常成功的投资,我们很高兴与公司继续向前迈进,与光明食品携手将业务引入中国。”

在此之前,光明集团已实施了对澳大利亚CSR公司、英国联合饼干、美国健安喜、新西兰信联乳业、法国优诺和澳大利亚玛纳森的6次并购,目标全是国际知名食品企业,但仅有两次获得成功,其余的4次,或是主动放弃,或是无奈出局。

不过,包括维他麦在内,光明最近的两次并购都以成功告终。2011年8月30日,光明集团刚刚以3.975亿美元的价格收购了澳大利亚玛纳森食品公司75%的股权。

王宗南在此前接受记者采访时认为,正是此前多次的失败经验,换来了玛纳森的成功。“这是一笔宝贵财富,让我们告别眼高手低的时代。”

记者注意到,光明在收购玛纳森和此次的维他麦中,均给予了管理层一定的股权。

(21世纪)