

广昌烟草 多措并举加强 “五一”市场监管

为严厉打击卷烟不法行为，营造良好的节日卷烟销售环境，江西省抚州市广昌县烟草专卖局通过召开专题会议、完善联动机制、强化监管措施等举措，周密安排卷烟市场管理工作，竭力为卷烟销售保驾护航。

一是提高认识统一安排。该局要求全体专卖人员要提高认识，在“五一”期间全部专卖人员要集中时间、集中精力、全部力量放在市场治理上，全力以赴做好市场监管工作，维护节日市场稳定。

二是加强对重点大户和无证户的监管打击力度。对违法经营大户和无证经营户建立监控、教育、打击方案，实行一户一档、分类登记、明确责任、包干负责、跟踪管理、限期取缔，确保执法到位。

三是建立和完善打假工作联合机制。进一步强化与公检法等部门之间的协调沟通，形成打假合力，始终保持市场监管的高压态势，力争卷烟打假工作取得新突破。

四是加强法制宣传。要求专卖稽查人员在市场走访中，向零售户宣传相关烟草专卖法律法规，使零售客户守法经营意识不断提高，为卷烟经营形成一个良好的市场氛围。

五是加强考核。将市场查处任务与绩效工资挂钩，通过考核，专卖一线人员工资进行二次分配，从而进一步增强专卖人员市场监管工作的主动性。 (荣强)

景德镇烟草 加强对标管理 扎实对标工作

为了深入开展同业对标工作，推进景德镇市烟草专卖局(公司)对标管理水平，近日，景德镇市局(公司)制定出台了《2012年对标工作实施方案》。方案要求：一要加大细化指标体系力度；二要加大责任细化分解力度；三要加强完善工作机制力度；四要加强考核体系建设力度。下阶段，市局(公司)还将加大对县级局(公司)对标工作的指导和帮扶力度，通过科学合理的指标体系，逐步完善对标管理工作，不断提高对标管理水平。 (杨剑伟)

萍乡烟草部署 2012年 质量体系建设

日前，江西萍乡市烟草专卖局召开质量体系建设工作会议，认真总结了2011年质量体系建设工作，分析存在的不足和问题，安排部署了2012年工作。一是更加注重基础管理，优化流程，着力使体系文件简单、易行、管用；二是更加注重目标引领，持续改进，着力丰富创新体系的内涵；三是更加注重内部管控考核，强化执行，着力提升体系建设的整体水平；四是更加注重队伍建设和培训，着力提升内审员的整体素质。 (潘锐文)

江西中烟与山东烟草共商“金圣”品牌培育工作

近日，江西中烟工业有限责任公司与山东省烟草专卖局(公司)召开工商协同培育“金圣”品牌座谈会。工商双方共同回顾了“金圣”品牌在山东市场的发展历史，并就今后三年内“金圣”品牌在山东市场的发展规划及如何深化工商协同，努力培育好“金圣”品牌等事宜进行了探讨。

江西中烟党组书记、总经理郑伟首先对山东省局(公司)多年来致力于培育“金圣”品牌表示感谢，并从“金圣”品牌的产品优势、市

山西烟草加快建设步伐 积极打造现代卷烟零售终端

为加快山西省现代卷烟零售终端建设步伐，着力打造具有“时代特征、现代气息和行业特色”的现代卷烟零售终端，全面推进“卷烟上水平”，近日，山西省烟草专卖局(公司)制定出台了《山西烟草现代卷烟零售功能终端建设指引》(以下简称《建设指引》)。

《建设指引》对功能终端建设的意义和原则、功能终端的概念和定义、功能终端建设规划及发展思路、功能终端的选建条件、建设标准、运

行标准、服务标准、管理标准等内容进行了详细阐述。

《建设指引》提出，功能终端建设的发展思路是：深入贯彻落实科学发展观，紧紧围绕“卷烟上水平”基本方针和战略任务，按照“发展同向、工作同心、服务同步、利益同体”的总体要求和构建“平等互利、长期合作、共同发展”新型客我关系的目标，坚持以卷烟流通企业为主体，以客户意愿为前提，以构建新型客我关系为主线，

以培育行业知名品牌为职责，以完善和发挥终端功能为重点，以提升客户价值为目的，围绕“五大功能”(品牌培育功能、宣传促销功能、信息采集功能、消费跟踪功能、消费体验功能)发挥，大力培育功能终端，适度建设直营终端，持续优化营销服务，积极发挥终端功能，形成以直营终端为引领、以功能终端为重点、以普通终端为基础的现代卷烟零售终端新格局。

功能终端建设规划目标是，通过

3—5年的努力，初步实现传统终端向现代终端的转变，稳步有序开展功能终端建设，有效发挥示范引领带动作用，功能终端达到零售客户总数的20%左右，总数25万户左右，直营终端实现一区(县)一店目标，让零售终端成为“卷烟上水平”的生力军、培育知名品牌的大平台、良好市场状态的稳定器，基本形成工、商、零共同面向消费者的现代卷烟营销体系。

(朱永胜)



河南驻马店城区分公司 换位思考全力为客户服务

今年以来，河南驻马店烟草公司城区烟草分公司以服务客户为宗旨，着力提高服务质量，让广大客户换位思考，全力为客户提供服务。图为该分公司客户经理韩坡在为爱家超市卷烟客户站柜台。

李书令 摄影报道

江西省局领导到新余指导“两项工作”扎实开展

近日，江西省局副巡视员罗建武在江西省局整顿办负责人的陪同下到新余市局指导“两项工作”扎实开展。

罗建武认真听取了新余市局就“两项工作”开展的软件上线培训、“三委会”项目决策、办事公开、民主管理、制度建设等方面的综合情况汇报，传达总结了行业2012年整

顿规范工作现场会主要精神及其经验推广、应招尽招、内容扩展、严明纪律四个主要特点，深刻剖析了国家局副局长赵洪顺报告的核心内容和省局局长徐专题谈话的工作要求，并就新余市局继续扎实推进“两项工作”开展提出了四点意见：一是正确处理好务实与务虚的关系，认真抓好干部职工的宣传教育，扎

实推进“两项工作”上线运行；二是正确处理好规范与效率的关系，除非不可抗力，否则不得绕开程序执行；三是正确处理好程序规定与法律条文的关系，行业规章要以法律为准绳，不得与法律条文相抵触；四是正确处理好形式与内容的关系，公开事项要有理有利有节，公开招

标要真招实招。省局整顿办负责人会议还就《工程投资物资采购和宣传促销项目管理程序的规定》等四项制度征求了建议，并就当前扎实推进“两项工作”提出了认真学习传达会议精神、推进“两项工作”上线运行、抓好公开招标、完善监管制度四点具体要求。

(龚国兵)

新干烟草“四个到位”开展“天价烟”专项治理

自开展“天价烟”专项治理工作以来，江西省吉安市新干县烟草分公司精心组织，认真部署此项工作，专项治理做到“四个到位”。

一是组织到位。成立了治理“天价烟”领导小组和机构，明确了单位一把手为第一责任人，要从讲政治的高度对待此项工作，不折不扣地按要求办理，确保不出问题，并做好打持

久战的准备。

二是措施到位。走访市场中，要求专卖、营销人员向所辖线路的每一位零售户，告知按统一指导价格销售，并与其签订销售高价烟协议书。客户经理将最新印制的超高档卷烟价格标签发放到每一位零售户店中，帮助粘贴在烟柜的显著位置，确保消费者一目了然，真正做到明码标价，

服务到家。

三是宣传到位。加大宣传力度，专卖、营销人员要反复宣传，在中心人流量较大的地方发放、张贴《新干烟草治理“高价卷烟”书》，并在县电视台滚动播放，进一步扩大宣传覆盖面，提高社会公众对治理高价卷烟价格的认知度和理解度。

四是查处到位。采取明察与暗访

相结合的方式，联合出击，划分3个检查组，对全县卷烟零售户开展大规模摸底排查，确定整治重点。各中队联合出击，交叉检查，在全县范围内开展卷烟市场价格巡访工作，加大对重点区域和重点客户的检查力度，发现问题及时上报，凡发现销售“天价烟”者，一律吊销其烟草专卖许可证，切实维护卷烟经营市场秩序。

(敖腾云)

重庆开展 2011年国家局烟叶基地单元省级评价验收工作

近日，重庆市烟草专卖局(公司)会同相关工业企业及科研院所组成评价验收工作组，对湖南中烟·白沙—巫山河梁基地单元、上海中烟·中华—黔江石家特色优质烟叶基地单元、广东中烟·双喜—武隆巷口基地单元、红云红河·云烟—彭水桑柘基地单元等四个全市2011年度的国家局基地单元进行了评价验收。

评价验收结果表明，上述四个基地单元在建设规划、原料供应基地化、烟叶品质特色化、生产方式现代化、建设过程管理等方面20个基础指标中，分别达标19项、17

项、17项、17项，不合格项均在3项(含)以内，全部通过市局(公司)基础指标评价验收。在32项创优评价指标方面得分依次为93.5分、90分、85分、82.5分，其中巫山河梁基地单元被评为2011年度市级优秀烟叶基地单元，黔江石家基地单元达到2011年度优秀烟叶基地单元标准，武隆巷口和彭水桑柘基地单元未达到2011年度优秀烟叶基地单元标准。总体而言，在四个国家局基地单元建设中，领导重视和全员参与得到更为充分的体现，工商合作持续深化，科技支撑更加有力，建

设成效逐步显现。

市局(公司)要求各相关产区内结合基地单元自然生态情况和烟叶生产实际，全面深入地总结建设中发掘建设中积累的有益经验和有效措施，查找存在的突出问题，进一步优化和完善建设方案，提升建设水平。同时，据实统计项目需求量，更加注重科学规划，严格明确项目建设位置和受益人。在烟水、育苗设施、密集烤房和机耕路等国家局重点关注的项目上，要力争配套率达标，充分满足烟叶生产需求，并达到国家局优秀基地单元建设要求。

在接下来的基地单元建设工作

(曾智)

罗平烤烟生产 全面推行合作 组织生产方式

2012年，罗平县把合作组织建设作为提高规模化种植、专业化服务水平、集约化经营水平，实现烟叶生产方式现代化的重要保障，全面推行合作组织生产方式，为提高农机效能提供了坚实保障。

在合作组织建设上，罗平县按照政府引导、银行信贷、烟草扶持、烟农自愿、市场运作的原则，强化“成员入社、治理结构、运行模式、分配机制”四个重点，以土地流转为突破口，采取转包、出租、互换、转让、入股等多种方式，实现烟叶区域集中连片、规模种植，生产组织化程度明显提高。

为保障合作社高效、规范运转，罗平县成立了烤烟专业合作社指导服务中心、烤烟种植土地流转服务中心、合作组织建设办公室等服务机构，按照“引导不代替、扶持不包办、服务不干预”的原则，为合作社提供融资、科技、信息、培训等服务，协调解决合作社发展中遇到的问题，并负责全县烤烟专业合作社组建、运营管理、专业化服务、多种经营的指导及政策宣传、资金监管等工作，促进合作组织的良性发展。

目前，罗平县共注册成立90个烤烟专业合作社，其中服务型合作社72个，综合型合作社18个。集约化经营、规模化生产局面已初步形成，生产组织化程度明显提高，为烟草的可持续发展奠定了良好的基础。

(李玉萍)

乐安移栽烟叶 3.39万亩

近日，江西省乐安县的烟叶移栽工作全面结束，据统计，今年该县完成烟叶种植面积339万亩，比去年多栽0.09万亩。

近年来，乐安县把发展烟叶生产作为群众增收、财政增长的重要产业来抓，不断加大政策扶持和投入力度，烟叶已发展为强县富民的一大特色产业。去年该县种植烟叶33万亩，收购烟叶1006万担，实现产值8043万元，烟农人均纯收入8000余元，烟叶总量和总产值位居全省第二，进入全国重点产烟县行列。烟农从种烟中得到了实实在在的好处，今年种烟积极性更加高涨。

(何晓娟)

永新烟草部署 五一期间市场 专项整治行动

近日，江西吉安永新县局紧紧围绕增强市场控制力，提高市场净化率，积极采取五条措施，确保“五一”期间卷烟市场秩序稳定。

一是从4月23日起集中一周时间对全县零售户进行拉网式检查，分类梳理，为专项行动提供有效信息。

二是强化专卖内管，通过对货源流向进行跟踪监控，坚决打击收购倒卖卷烟等扰乱市场秩序行为。

三是联合公安、工商等执法部门，对重点市场、重点户及楼堂馆所进行一次集中整治，打击违法户、清理无证户。

四是通过小案溯源，大案追溯等方式，铲除非法卷烟藏、售窝点。

五是坚决取缔名烟回收店，着力对代卖或回收卷烟的违法零售户依法进行查处，并按有关规定进行责令停业整顿。

(邓开南 刘用辉)

江西中烟与山东烟草共商“金圣”品牌培育工作

近日，江西中烟工业有限责任公司与山东省烟草专卖局(公司)召开工商协同培育“金圣”品牌座谈会。工商双方共同回顾了“金圣”品牌在山东市场的发展历史，并就今后三年内“金圣”品牌在山东市场的发展规划及如何深化工商协同，努力培育好“金圣”品牌等事宜进行了探讨。

江西中烟党组书记、总经理郑伟首先对山东省局(公司)多年来致力于培育“金圣”品牌表示感谢，并从“金圣”品牌的产品优势、市

场前景以及政策支持等方面，表达了“金圣”品牌在山东市场发展的决心和信心。郑伟认为，“金圣”品牌自进入山东市场后，得到山东省局(公司)的大力支持。特别是去年在井冈山召开“金圣”品牌培育工作座谈会以后，山东省局(公司)迅速出台了“金圣”品牌培育工作方案，制定了“金圣”品牌三年发展目标、工作思路和培育措施，明确把“金圣”品牌纳入了山东省重点培育和扶持的行列，为“金圣”品牌在山东

市场得到发展提供了良好的政策支持。各市局(公司)认真落实井冈山会议精神，落实省局(公司)制定的“金圣”品牌培育方案，全力支持“金圣”(黑老虎)系列在山东市场的投放，以实际行动支持了革命老区及“金圣”品牌的发展。

山东省局(公司)党组书记、局长、总经理孙公准指出，一定要把培育“金圣”品牌当成自己的品牌来培育，认真贯彻落实好国家局和扶持的行列，为“金圣”品牌在山东市场的发展规划及如何深化工商协同，努力培育好“金圣”品牌等事宜进行了探讨。

加强与江西中烟的合作，把共同培育“金圣”品牌作为山东烟草的责任。同时认为，“金圣”品牌是在全国各个品牌当中的一个重点品牌，是一个非常有特色的品牌，是一个充满发展后劲的品牌。会上，孙公准还提出“三步走”的战略思路，明确了今后三年山东市场“金圣”品牌培育的目标，并就进一步加强山东烟草与江西中烟的战略合作伙伴关系，狠抓增量提结构的营销思路，解放思想、实事求是地培

育好“金圣”品牌等进行了强调。会上，山东省局(公司)销售处负责人介绍了山东省局的相关情况，重点介绍了江西中烟卷烟品牌在山东市场的销售情况；济南、烟台、青岛、威海等市局(公司)负责人就“金圣”品牌今后的培育方向作了表态性发言。江西中烟市场营销中心负责人介绍了“金圣”品牌在山东市场近年来的发展情况以及今后的发展思路。

(雷建华)