

近年来,民营企业伴随着发展遇到了许多困难和挑战,“走出去”发展战略成为民营企业摆脱困境、转型升级的重要途径。近日,记者在济南召开的山东省民营企业“走出去”工作推进会议上获悉,山东省工商联将联合相关部门,着力为山东民营企业“走出去”搭建服务平台,加快推动这一发展战略的前进步伐。

民营经济是我国社会主义市场经济的活力源泉。山东省政协副主席、省工商联主席王乃静在会上指出,目前,山东省境外投资民营企业数已占到全省境外投资企业数量的半数以上。在“走出去”的发展进程中,民营企业表现出了更大的灵活性和适应能力。尽管民营企业现在还面临着“厚国薄民”、“信息不对称”等体制方面以及自身缺陷等问题,但在产权、机制、成本、创业精神、民间性等几大方面上具有相当的优势,这些将为企业进行“走出去”大发展提供强有力的基础和保障。

王乃静指出,民营企业已经到了“走出去”大发展的关键时期。因此,全省各级工商联组织要以这次会议为契机,提高思想认识,积极行动起来,为民营企业“走出去”创造良好的发展环境,建立健全支持民营企业“走出去”的服务体系,切实把“走出去”作为引导民营企业转变发展方式的有效载体,深入探索和创新服务模式,在促进山东省民营企业“走出去”中发挥应有作用,取得新的成绩。

山东省委统战部副部长、省非公有制经济组织党工委书记、省工商联党组书记孙瑞声在讲话中指出,“走出去”战略是党中央、国务院根据经济全球化新形势和国民经济发展的内在需要做出的重大决策,是发展开放型经济、全面提高对外开放水平的重大举措,是实现我国经济社会长远发展、促进与世界各国共同发展的有效途径。广大民营企业一定要认清形势,深刻理解“走出去”战略的深刻内涵,充分认识实施“走出去”战略的重要意义,深入了解党和政府支持“走出去”的各项政策,不断增强“走出去”的紧迫感和自觉性。

会上,王乃静主席和省商务厅副厅长石光亮还为山东省民间对外交流商会揭牌。石光亮介绍了山东省企业“走出去”的有关情况,国家开发银行山东分行行长于泽水、中国出口信用保险公司山东分公司总经理陈钢、中国进出口银行青岛分行副行长陈在维介绍了各自单位开展服务民营企业“走出去”的相关情况。山东省民间对外交流合作商会会长、新华锦集团董事长张建华,烟建集团股份有限公司总经理于春阳,万达集团股份有限公司董事长巴树山等分别发言,介绍了各自企业开展“走出去”工作的经验。

商会将致力于开展慈善事业

富而思源,帮困扶贫,一直是余乃安带领的山西省福建商会一项非常重要的工作,闽商的“慈善精神”也一直在三晋大地上发扬光大着。

余乃安说,在山西的这些闽商都比较低调,但是做起慈善来,丝毫不逊色于在其他地方的闽商,“从1999年商会成立至今,这些大大小小的福建企业向社会捐赠的各种款物累计可以达到2-3亿元。”从2003年起,商会每年都向在晋高校求学的闽籍贫困大学生捐赠助学金,帮助300多名闽籍贫困大学生完成学业。

在新的会长任期内,余乃安马上就要着手做的一件事情,就是在商会内部成立一个事业部,主要致力于开展各项“慈善事业”。“在山西的闽商慈善做得不少,但是抱团的精神还不够,我希望能把大家都团结起来,更加集中地、有效地开展慈善事业,大家拧成一股绳,为山西、为福建的慈善事业多办点实事,同时继续做好晋闽经济合作的桥梁。”

力促徽商合作发展

第四次全国异地安徽商会秘书长会议召开



□ 梁家聪

继去年在共青城市成功召开的第三次全国异地安徽商会秘书长工作座谈会后,近日,第四次全国异地安徽商会秘书长工作会在徽商故里宣城市绩溪县召开。安徽省合作交流办公室副主任康立宪、安徽省国际交流协会常务副会长周富如、安徽省合作交流办处长郑勃、副处长王德强、安徽国际徽商交流协会秘书长叶青松等领导出席会议。来自全国各安徽商会和安徽异地商会共76家商会秘书长或秘书长代表参加了会议。共青城市委宣传部(统战部)刘照龙副部长应邀参加了会议,并与商会秘书长交流推介共青城市。

江西省安徽商会秘书长叶文榜、商会宣传部王海嵘、抚州分会秘书长周玉宝出席会议。秘书长叶文榜代表江西省安徽商会作了交流发言,重点介绍了“徽商文化风尚小姐”大赛即将在全国十大赛区全面启动,并向全国异地安徽商会发出邀请共襄盛会。

本次秘书长工作会由安徽省合作交流办公室、安徽国际徽商交流协会主办,安徽省合作交流办郑勃处长主

持了会议,绩溪县李前智县长致欢迎辞,并对绩溪县投资环境和旅游项目进行了倾情推介。会议重点围绕如何开展商会党建工作,商会创新管理以及如何提升秘书长待遇等方面进行了交流和座谈。

安徽省合作交流办副主任康立宪作会议总结讲话,他希望通过本次秘书长工作会,进一步加强徽商文化建设,做好徽商信息交流和宣传工作,能够互相交流,取长补短,充分发挥秘书长的纽带作用,把商会建设好,达到合作发展的目的。

会上,安徽国际徽商常务副会长周富如作了“六个精神”、“六个情结”、“七条经验”的精彩讲话。同时他对商会工作提了十二项建议,并结合自己当秘书长的经历谈了四点体会。会议还征求了《徽商系列评选表彰办法》(征求意见稿)、《认真做好2012年徽商信息交流和宣传工作的几点建议》(讨论稿)、《新徽商》、中国国际徽商网和编撰《天下徽商——徽商名片》等意见稿。

会后,各商会秘书长一起参观了胡家祠堂、胡雪岩纪念馆等古徽商发源地。

整合津商资源 畅谈发展机遇

首届异地天津商会座谈会在西安召开

□ 马凤华 袁诚

由天津市人民政府合作交流办公室主办,首届异地天津商会座谈会日前在西安举行。来自全国各地的10余家异地天津商会的会长及秘书长会聚一堂,交流经验做法,畅谈发展机遇。这是走出津门发展的津籍企业家的第一次聚会,旨在整合全国津商资源,搭建互助共赢的发展空间,促进在外投资津商企业做大做强,进一步树立天津城市形象。

据天津日报报道,天津民营企业曾经缔造了许多传奇,津帮商人在百年前就闻名全国。现在正值天津鼓励民营经济大发展,民营企业要积极“走出去”,在全国范围组织生产要素,敏锐把握市场信息和资源,积极开拓市场,占领市场,闯出新天地。截至目前,津商已在广东、上海、海南、陕西、新疆等10余个地区成立了天津商会,津商会员企业超2000家,一批视野广阔、思维敏捷的优秀津商企业家队伍正在形成。

依托绵长的津商文化,津商在外投资呈现多元化特点,涉及旅游航空、新能源、地产开发、电子商务、文化影视、金融等领域。作为企业与企业之间、企业与政府之间的沟通桥梁与纽带,异地天津商会逐步聚拢起广泛的社会资源,日益发挥出重要作用,对于密切天津与国内各兄弟省市区的经济技术文化交流、稳定和提高企业家队伍,整合企业和社会资源,推进经济社会发展起到了重要而积极的作用。

会上,各异地天津商会会长踊跃发言,建言献策,纷纷表示,在外创业的津商要传承家乡情缘,抱团求发展,回归创业;津商要传承赶大营精神,再铸津商辉煌。海南天津商会会长、天津大田集团公司董事长王树生建言,津商要积极“走出去”,寻求企业发展,反哺家乡养育之恩。

天津市人民政府合作交流办公室负责人表示,异地天津商会应充当起在外津商创业人员思想上的向导,经营中的帮手,发展中的参谋。要弘扬天津精神,同时吸收当地文化精华,形成异地商会自身的特色文化,增强异地商会可持续发展力,在队伍建设、机制建设、文化建设、内部管理方面,逐步建立起津商

图闻 | TuWen

湖南省上海商会 隆重召开会员大会

近日,湖南省上海商会第一次会员大会在湖南宾馆隆重召开。在5月17日中博会期间,湖南省上海商会将举行正式的揭牌仪式。

目前湖南省上海商会已有会员单位47家,当天有近百名商会成员到场。大会表决通过了《湖南省上海商会章程》《湖南省上海商会会费管理办法》《湖南省上海商会会员大会选举办法》《湖南省上海商协会徽》,选举产生了商会第一届理事会成员。(刘渝渝)



在三晋大地为闽商立“大厦”

——访山西省福建商会会长余乃安

□ 林启星 王凌

从“海西”到山西,在山西省福建商会会长余乃安心底里,一直有一个想法在魂牵梦绕着他,而且年纪越大,这个愿望就越发强烈。那就是在山西省“首府”太原市盖一栋二三十层的“福建大厦”,把“福建”这张名片深深扎进这片十几万闽商为之奋斗打拼的三晋大地上。

为此,已经掌舵山西省福建商会三年、年届六旬的余乃安,虽然早有“退意”,想让年轻人闯一闯,但还是坚持了下来。刚连任会长的余乃安坦言,在接下来的3年任期内,若能促成“福建大厦”这件大事,他也就算“功德圆满”了。

去年曾无限接近 “福建大厦”梦

据东南快报报道,初见余乃安,第一印象就是内敛持重、温文尔雅。而事实上,作为山西省福建商会元老级的人物,余乃安也一直都在扮演着“老黄牛”的角色。

从最初参与商会的筹建、联络工作,到1999年商会成立出任副会长,之后又出任常务副会长,到3年前出任会长,再到今年的连任……一路走来,在商会其他会员眼中,余乃安没有半点私心,也不图商会这个平台能给自己带来任何周边利益,他几乎把所有精力都放在商会的工作上。

如果说3年前担任山西省福建商会会长是“临危受命”,硬被推上去的话,那么今年的连任,余乃安则多了一份从容淡定。

作为敢闯敢干、不懈追求的“福清哥”,年届六旬的余乃安始终认为,在其位谋其政,“既然在山西的闽商



余乃安(左一)受到安徽省委张宝顺书记(中)的接见。

这么信任我老余,而且还让我继续连任,那么我老余就要做好掌舵人,为在山西打拼的闽商们实实在在做点事情。”

余乃安是这么说的,也是这么做的。不过,在余乃安心底深处,一直有个愿望,就是在山西省“首府”太原市盖一栋“福建大厦”。

“我们闽商遍布各地,对当地的经济发展作出了很大的贡献,但是在全国各省却没有几栋福建大厦,仅有的几栋,有的还是租来的。如果能够太原盖一栋福建大厦,成为咱们闽商在山西的‘总部’,那该给咱福建人多长脸啊!”

说到这,一向持重的余乃安有点激动,他向记者描绘了“福建大厦”的蓝图:“我想那应该是一栋二三十层的大楼,每一层都有闽商的企业总部驻点,就像是山西闽商的总部大楼一样,那么,到时候‘福建’这张名片就深深扎进三晋大地了。”

愿望是美好的,但是实现的过程总是布满荆棘。去年,余乃安曾无限接近自己的“福建大厦”梦想,“地都选好了,就等着签合同盖楼了,结果因为种种内部和外部因素,最终还是黄了。”余乃安谈到这,不免有些遗憾地摊了摊手。

余乃安明白,要把商会工作做好,促成“福建大厦”,不是一朝一夕的事情,也不是一己之力可以完成的,必须全盘考虑,山西闽商们一起齐心协力。他计划回到山西后,立马联络商会里的核心会员单位,大家一起沟通筹划,做出一个保证顾全各方利益的“福建大厦”建设方案出来,“即使在我的任上无法盖起一栋‘福建大厦’,但我希望至少能够在太原的市中心某栋标志性的大厦里买下几层来,作为咱们闽商在山西的‘总部’,也是不错的。”

从被叫“南蛮子” 到赢得尊重

说起余乃安关于“福建大厦”这个想法的由来,就不得不从余乃安1988年到山西孝义打拼开始说起。

当年,余乃安已经在福清成立工程队,做起土木工程承包建设事业。在吃了一顿喝得晕乎乎的饭局之后,余乃安在亲戚的介绍下,带着工程队来到山西孝义,承建一座矿区的四幢住宅楼,开始最初的打拼。

“那时候,当地人都管我们福建人叫‘南蛮子’,心里挺不是滋味的。但是毕竟我们是在人家地界上创业,只能先忍着,好好地抓住各种发展的机会。”当时的余乃安住在工地,每天4点就起床,拌水泥、和泥浆,白天,他和工人一起在工地上,管理工程的有序进行;夜里,工人们都睡下了,他还在查看资料,研究工程技术。

尽管当时的余乃安已经有了点积蓄,但是要干工程、要发展,“这钱就得一分钱掰成两半花。”为了跑工程,勤俭节约惯了的余乃安想了很久,才下定决心花50元钱买了一辆二手的凤凰牌自行车,“说实话,当时买上

这辆自行车,真比现在买奔驰、宝马要高兴几百倍!”余乃安笑着

说。凭借着“福清哥”特有的吃苦耐劳和坚持不懈的毅力,余乃安就这么骑着一辆破自行车跑工程、一步步稳扎稳打地在山西闯出了一片属于自己的“天地”:1991年完成古交汽车站建设,该工程成为古交市第一个优良工程项目的同时,也让余乃安的建筑公司在太原打出了名气;很快地,余乃安获得了太原钢铁公司的经济适用房建设项目,最终让他“名利双收”。

此后,余乃安和太钢整整合作了20年,大家都说老余讲诚信,工程交给老余放心!不仅是合作方对余乃安赞不绝口,就连他建筑公司的员工也

对余乃安十分信任。余乃安拍着胸脯对记者说,“我老余搞了30多年工程,可以非常肯定地说一句,从未拖欠过工人工资,即使因为被拖欠工程款而发不出工资,我也是借两分、三分的利息,按时给工人发工资。”

从曾经的“南蛮子”到如今的“功成名就”,在余乃安看来,自己不过是在山西打拼的闽商的一个缩影罢了。据山西省福建商会的不完全统计,目前在山西从事工商活动的闽商已经超过10万人,兴办大小工商企业近7000余家,涉及40多个行业,总投资达2000亿元,每年向地方上交利税20亿元,安排就业岗位5万余个,成为推动山西省地方经济发展的一支重要力量。闽商经营的传统行业,在山西市场上已占有绝对份额,如:木材近100%、茶叶60%、水暖阀门85%、水产70%、汽配40%、运动鞋80%……每个行业年销售额都在数亿至数十亿元。