

证监会六大措施 启动新一轮新股发行改革



中国证监会有关部门负责人介绍,此次改革的主要内容是,在过去两年减少行政干预的基础上,健全公众公司发行股票和上市交易的基础性制度,推动各市场主体进一步归位尽责,促使新股价格真实反映公司价值,实现一级市场和二级市场均衡协调发展,切实保护和促进投资者的合法权益。

征求意见稿指出,要进一步完善以信息披露为中心的发行制度建设,逐步淡化监管机构对拟上市公司盈

利能力的判断,修改完善相关规则,改进发行条件和信息披露要求,落实发行人、各中介机构独立的主体责任,全过程、多角度提升信息披露质量。发行人和各中介机构应依法依规履行职责,不得包装和粉饰业绩。对法规没有明确规定的事项,应本着诚信、专业的原则,善意表述。

要扩大询价对象范围。除了目前有关办法规定的7类机构外,主承销商可以自主推荐5-10名投资经验比较丰富的个人投资者参与网下询价

配售。同时,提高向网下投资者配售股份的比例,建立网下网上回拨机制,要促进询价机构审慎定价。同时,引入独立第三方对拟上市公司的信息披露进行风险评析,为中小投资者在新股认购时提供参考。

加强对发行定价的监管,促使发行人及参与各方充分尽责。发行人在招股说明书披露后,应进行非公开询价,并将预估的发行价格区间提交给发审会,如预估的发行市盈率高于同行业上市公司平均市盈率,需在招股书及发行公告中补充说明该价格存在的风险因素,澄清超募是否合理等。招股书正式披露后,如最终确定的发行价格市盈率高于同行业上市公司平均市盈率25%,发行人应披露该定价可能存在的风险因素,未提供盈利预测的还需补充盈利预测,并在盈利预测公告后重新询价,甚至可能重新提交发审会审核。

增加新上市公司流通股数量,有效缓解股票供应不足。取消现行网下配售股份三个月的锁定期,提高新上市公司股票的流通性。在首次公开发行股票时,推动部分老股向网下投资者转让,增加新上市公司可流通股数量。老股转让所得资金须保存在专用

账户,由保荐机构进行监管。

继续完善对炒新行为的监管措施,维护新股交易正常秩序。督促证券交易所继续完善对炒新行为的监管措施,并加大对财务虚假披露行为、人情报价、操纵新股价格等行为的处罚力度。

负责人表示,现阶段新股发行中的弊端是我国资本市场的痼疾,所谓新股价格畸高、“打新”投机严重及随之出现的“业绩变脸”和市场表现下滑,除体制机制原因外,还有深刻的社会、文化和历史根源。因此,在深化体制改革的同时,必须加强舆论宣传、风险揭示和投资教育,逐步改变目前存在的以“送礼祝贺”心态参与报价,以“胜利果实”心态参与认购,以“赌博中彩”心态参与炒作等种种不良习惯和风气。只有全面考虑各种影响因素,采取综合治理方针,才能取得预期效果。

“新股发行体制改革的指导意见,是经过广泛讨论、认真研究后形成的。”负责人说,征求意见后将进一步修改完善。中国证监会将在整体规划,统筹协调的基础上,突出重点,分步实施,实现平稳有序推进。在此过程中,还将根据市场实际情况及时采取必要的调整措施。

新矿集团: 会计信息化 如何“接地气”

2011年年底,新汶矿业集团(下称“新矿集团”)电子票据系统正式上线,这在煤炭行业当属首家。由于新矿集团票据业务量大,传统的纸票业务已经无法满足业务发展及集团管控的需要,因此借助信息化的力量成为必然的选择。

作为以煤为主业的新矿集团,其信息化建设路径必然有其行业特殊性。2003年开始,随着集团管理理念的变革,新矿集团形成了以财务为中心、引进ERP的信息化建设思路。

与战略同行

新矿集团的特殊之处体现在其产业、地域、行业多元化,因而在集团跨越式发展的过程中,不可避免地存在内部管理多头、资金管理分散、财务信息失真等问题。

“经过多次尝试、摸底,我们最终形成了既能满足基层核算需要又能为集团领导决策支持提供服务的集中式管理系统,在不断进行管理变革的同时,将信息化建设与其适应起来,形成了以财务为中心,引进ERP理念的信息化建设思路。”一直负责信息化项目建设的新矿集团信息中心主任袁清国说道。

之后,新矿集团围绕集中管控这个中心,开展了以财务管理、物资供应、煤炭营销三大信息系统的完善整合为重点的信息化建设新规划,构建了集中采购、集中储备、集中配送“三集中”的管理模式。

“规划必须是与时俱进的,在实践中不断修正并创新,我们正在搭建信息化建设软件平台,将涉及的人力资源、财务、煤炭销售、物资供销、生产管理五个职能域系统都无缝链接起来。”袁清国说,如今,我们可以随时看到及时的采购、经营、销售等方面的数据,这极大地方便了管理层据此进行分析,布局发展战略。

“重业务”才能“重财务”

谈到信息化建设中的亮点,袁清国一再提到“业务”、“接地气”、“资金不落地”等字眼。他说,作为煤炭企业,由于矿业公司分布广的特殊性,各个矿的数据相互独立,如果不站在集团的高度上对各个矿的数据进行实时查询和监控,数据就会有“水分”。

“我们将集团企业的资源进行统一管理、监控,并在细节上下功夫,从而实现各分子公司的数据的可比性和一致性。”袁清国说。

比如,针对采购的管理,细化到采购订单、比价比价、收货管理、物资分发、库存告警查询等,实现了物资申请——订单——收货——结算的跟踪,动态掌握了各库存的仓储情况,及时了解物资的短缺、超储、过期和积压状况。“这样做的目的是实现物资在集团范围内的调配,减少物资占压和浪费,减少资金的占用,同时有了更好的与供应商谈判的筹码。”袁清国说。

“‘接地气’的数据,成为了财务部门编制、生成报表的依据。报表编制的主角发生了改变,从‘自上而下’到‘自上而下’,即以前是二级单位编制报表,集团审核。现在是集团编制报表,二级单位无修改权限进行审核。”新矿集团财务处副处长张瑞山说,这在很大程度上避免了财务信息失真,推动了企业的透明管理。

“全局化”管理促发展

“之前,由于没有软件支持,新矿集团在跨区域设立办事处,由总部直接派驻财务人员,然后通过电话、传真将财务数据传到集团进行银行结算。”袁清国谈到过去的状况很是感慨。

而今,在信息化帮助下,财务实现了集中管理,集团公司制定的财务管理规范得到了充分的贯彻;能够实时准确地获取各单位的财务信息,提高了集团对财务状况的掌控能力,便于及时作出分析与决策。

比如,考虑到煤炭行业受市场影响相对比较小,而受地质影响比较大,因此在一定程度上企业发展与成本不成比例。因此必须将预算系统与业务系统进行结合,实施全面预算,将各个业务系统都结合起来,在预算系统中进行考量。

信息化作为一种管理手段,为新矿提供了高效、真实的数据,也为管理层提供了战略决策的依据,为企业可持续发展插上了飞跃的“翅膀”。(中会)

浙江重点为 小微企业减税费 去年优惠超60亿元

浙江省副省长毛光烈日前在杭州表示,浙江已将中小微企业发展作为贯彻该省实现现代化过程中的战略任务。

数据显示,至2012年1月末,浙江省小微企业已有569万家,占企业总数的97%。过去的5年里,浙江规模以上工业主要经济指标保持全国第一。

毛光烈表示,目前浙江省小微企业总体素质和水平不高,长期积累的体制性、结构性和素质性矛盾,“低、小、散”普遍特征依然存在,多数企业仍处于产业链末端,抵御各种风险的能力较弱。

“中小微企业是浙江的特色和‘名片’,如果中小微企业发展出了大问题,经济社会发展就要出大问题。”毛光烈表示,面临的新情况和新问题,浙江省已采取一系列措施。

据毛光烈介绍,浙江省落实扶持小微企业的税收优惠政策,去年该省小微企业仅享受提高增值税和营业税起征点、降低增值税适用税率、小型微利企业所得税等政策,优惠额不少于60亿元。

浙江省政府公布的数据显示,去年该省中小企业发展专项资金从此前的2000万元增加到3000万元,统筹安排省级工业转型升级专项资金5亿元、战略性新兴产业财政专项资金5亿元等。

在税收上,浙江省统一取消疫情处理费等13个部门的31项涉企行政事业性收费,出台了针对小微企业的涉及地税等17个部门的31项涉企行政事业性收费三年免征政策,实施了社会保险费优惠政策,集中减征小微企业社会保险费15亿元。

在政策措施上,也将着力点放在小微企业。比如,涉及中小企业的专项资金,进一步向小微企业倾斜;减轻企业税费负担的对象重点集中在小微企业;加强信贷保障的重点也在小微企业。

另外,浙江省鼓励科技人员与民间资金、创业资本结合的大创业,促进科技型小微企业的大发展。成立专业技术市场,为中小企业破解技术难题2万多项,技术合同成交额超过200亿元。

同时,浙江还积极申报扶持中小企业发展的各类国家项目,去年共争取资金7亿元。

(江耘)

央行:着力引导货币信贷平稳适度增长

央行货币政策委员会2012年第一季度例会日前召开,会议强调,要密切关注国际国内经济金融最新动向及其影响,继续实施稳健的货币政策,进一步增强政策的针对性、灵活性和前瞻性,按照总量适度、审慎灵活的要求,兼顾促进经济平稳较快发展、保持物价稳定和防范金融风险。

会议分析了当前国内外经济金融形势。会议认为,当前我国经济金融运行总体符合宏观调控预期,经济增长平稳,物价有所回落;欧债危机有所缓解,全球经济温和复苏,但不确定性依然存在。

央行要求,综合运用多种货币政

策工具,引导货币信贷平稳适度增长,保持合理的社会融资规模。着力引导和促进信贷结构优化,加大对社会经济重点领域和薄弱环节的支持力度,引导金融机构提高金融服务水平,更好地支持实体经济发展。

会议指出,要继续发挥直接融资的作用,更好地满足多样化投融资需求,推动金融市场规范发展。稳步推进利率市场化改革,积极探索进一步推进利率市场化的有效途径。进一步完善人民币汇率形成机制,增强人民币汇率双向浮动弹性,保持人民币汇率在合理均衡水平上的基本稳定。

(贾壮)



政府搭台 银企互动 三亚为小微企业融资支招

不论来自企业界还是决策层,小微企业融资难几乎是各方公认的事实。如何破解小微企业融资难?三亚在找适合自己的路。

3月30日,该市召开了近年来少有的大规模小微企业政银企对接会,来自政府、银行、企业的百余人参加。会上不仅有三家小微企业与银行签订了信贷协议,还有很多企业表达了融资的需求。同时,银行业纷纷抛出橄榄枝,公布信贷产品、信贷程序、负责人电话等,主动与小微企业对接。

三亚104家小微企业“喊渴”

三亚中小企业,特别是小微企业融资难的问题仍然较为突出。据工商部门统计,全市企业有11767家,个体工商户有28165户。融资方式单一、抵押能力不足导致部分中小、小微企业融资困难,难以进一步做大做强。

三亚京海实业有限公司总经理卢江勇说,在三亚的中小企业目前遇到的问题比广东更严重,金融危机爆发后,社会矛盾突出,民营企业发展遭遇瓶颈,社会投资渠道不畅。尤其是企业运作成本不断增长,用

工成本及房租成本的上涨,使中小企业资金严重短缺。

三亚添发实业发展有限公司法人代表谢进美也曾为企业的资金发愁。她说,公司原来是通过向交通银行三亚分行贷款3年,每年各100万元的周转金才逐步发展起来。但因公司的账户是设在三亚工商银行,由于种种原因,一直无法向三亚工商银行贷款。

小微企业为何融资困难?

中国人民银行三亚中心支行副行长邢贞乐分析,一是小微企业的自身条件和信用建设不到位。小微企业受自身经营规模限制,缺乏良好可抵押的资产,财务制度不规范,营业收入不稳定,难以达到国内银行贷款的准入条件。同时,小微企业的信用信息缺失造成银行和企业之间信息不对称,银行难以甄别企业信息和做出信贷决策。二是银行的组织机构设置和市场战略定位存在缺陷,出现了贷款审批过程复杂、条件苛刻、成本高、时间长等问题,导致银行倾向于发展大客户,发放大额贷款,不能很好的适应小微企业“短、小、急”的融资要求。三

是融资性担保机构服务缺位,已经设立的融资性担保机构注册资本小,达不到与银行合作的条件,从而无法为小微企业融资提供有效担保。

今年银行提供小微企业贷款超10亿

据了解,三亚银行业今年提供的小微企业贷款额度不低于10.5亿元,银行、小额贷款公司、担保公司的产品和服务超过50多种。

副市长邓忠提出,金融机构要把小微企业服务纳入长期发展战略,要根据小微企业的特征和个性化的金融需求,持续加大产品研发力度,推出适用于小微企业的融资差异化服务模式,有效促进小微企业的业务发展。

邓忠提出,担保公司还要加强内功修炼,提升实力,加强与金融机构、企业的合作,扩大担保规模,放大担保效应,提供更好的服务。

邢贞乐建议,各银行业金融机构要积极推进信贷产品和服务方式创新,探索持久稳定的银企合作模式。尤其是可以探索推广以土地、机

一次服务 终身难忘

时光如梭,转眼我家的冰箱已有8年之久,是该更换了。在琳琅满目的产品中,最终选择到了一台心仪的产品——海尔冰箱。冰箱刚拉回家不久,海尔的安装师傅就来到了家里。他们很礼貌地与我确定好

安装位置后,在师傅细心的安装过程中,发现我家的电线线路不仅老化还接触不好。他们在说明存在安全隐患后,告知整改的建议。我在师傅的指点下,也感到了后果的严重。立即按照师傅所说的准备了材

料,由安装师傅对线路进行了维修整改。他们麻利地将冰箱安装好,随后他们收拾好因为安装产生的废物,微笑着向我告别,我感到很奇怪问道:“你们的工作就是安装,怎么还会为我们做不应该做的事情

呢?”他们说道:“为了让顾客使用得安心和放心也是我们分内的事,这是理所当然的啊”。这样的回答,真让我感受到了海尔的细腻和真诚。

(文文)