

古永锵王微换装维稳 大摩预计优酷将继续收购



古永锵(右)与王微(左)分别穿上代表对方颜色的衣服,联合召开“维稳大会”。
优酷供图

“闪婚”后的优酷和土豆迅速进入了磨合期。3月13日,优酷网CEO古永锵与土豆网创始人王微分别穿上代表对方颜色的衣服,先后奔赴优酷与土豆京沪两地总部召开“维稳大会”。

相较于往日因版权等问题而打得不可开交的对手身份,“合体”后的古、王二人就连着装也颇耐人寻味。近日上午,古永锵身穿一件代表土豆的橙色衬衫,王微则着一件代表优酷的蓝色毛衫,双双出现在土豆网的北京总部,随后召开了约半个小时的员工大会。

之后,同样的会议在优酷网总部再次召开。北京一行完成后,古、王二人飞奔土豆网上海总部。

据优酷网内部员工透露,新管理团队讲话的核心内容是向员工阐述此番合并的意义,并要求过渡期间力求平稳。对于外界流传的合并后或将大规模裁员的传闻,上述内部员工称,古、王二人在日前的员工大会上虽无明确表态,

但在3月12日的内部会议上曾表示不会因合并而出现规模裁员等行为。

合并消息对股价的提振显而易见。北京时间3月13日凌晨,优酷涨27.35%收于31.85美元,土豆网则暴涨156.53%收于39.48美元。

预测 大摩预计优酷将继续收购

摩根大通近日发布报告称,优酷土豆网合并预计每年可产生5000万-6000万美元的成本协同效益。

得益于内容库扩大的成本协同效益将大大提高,优酷将具有更强的盈利能力及与广告机构议价能力的提高。优酷土豆很有可能继续收购其他小型企业。

花絮 投行争抢财顾身份

华兴资本 CEO 包凡与易凯资本

CEO王冉 分别发微博向优酷土豆表示祝贺,并隐喻自己在这场合并中的角色。13日,包凡在微博中指责王冉冒认此次交易的财务顾问身份,称其“欺骗客户”。王冉则回应称其“嫉妒心太强。投行要靠实力说话,所以这不会是易凯近期发布的最后一个视频行业交易。”随后,两人通过微博多次交火。

据了解,华兴资本为优酷的财务顾

问。至于易凯资本的角色,记者查阅土豆向美国证监会提交的文件显示,首席财务顾问是摩根士丹利亚洲有限公司,联席顾问是瑞士信贷证券,并无易凯资本的身影。一位熟谙美股交易的法律界人士称,易凯资本虽未出现在公告文中,并不意味着对本次合并毫无贡献,非官方合作亦有可能。

(尹生)

相关链接

优酷土豆合并,腾讯搜狐受益?

如果说优酷土豆合并,最大受益者可能并不是优酷土豆,而是腾讯、搜狐,你会相信吗?合并后两家公司的现金、现金等价物和短期投资达到7.2亿美元,但2011年两家公司合计亏损超过1亿美元,而搜狐现金和现金等价物为7.5亿美元、2011年盈利1.6亿美元,腾讯的现金、现金等价物和存款近30亿美元(去年9月底数字),盈利更为惊人。

优酷和土豆合并后在内容市场上少了一个强大的竞争者,但腾讯和搜狐从去年下半年以来在热门剧领域表现出了志在必得的势头,少一个对手可能让它们以更低的价格获得这些资源。

优酷土豆合并如果效果良好甚至实现季度盈利,可能鼓励更多的收购合并,并使广告客户、内容提供商、资本等重新评估在线视频网站的价值,这些也将同时使腾讯搜狐

受益,并无异于向它们做出提示:检果子的時候到了。

搜狐这些年在视频上投入了很多心力,而且据说正考虑拆分上市,优酷土豆的进展可能是其上市的进程表;而腾讯一贯的做事风格是,只有机会真正来临,才会投入全部资源,而且经验表明,在类似媒体、社交、内容这样的领域,只要它想做,一般就能做成——何况它现在正面临越来越大的增长压力,广告收入是其未来最大的增长潜力所在,而视频可能成为其首选突破机会。

并且,这并不意味着其他公司不会从中受益,只是认为腾讯和搜狐两家公司从基因和流量、现金等资源上看更有可能受益。不过它们的挑战是在一个庞大的体系下如何催生足够的创业激情,并抓住最佳的发力机会,如果它们错过这个机会,优酷土豆就有机会成为自己所创造机会的最大赢家。

社会责任:敢担当双汇慈善会

——双汇集团系列报道《苍鹰重生击长空》之六

□ 本报记者 李代广

河南省漯河市双汇实业集团有限责任公司(以下简称双汇集团)在追求企业高速发展的同时,长期以来切实履行企业公民的社会责任,以教育、慈善、文体为重点领域支持社会公益事业,促进企业与社会的和谐发展。5年来,双汇集团在抗震救灾、扶危济困、捐资助学、支持文体事业等社会公益事业方面捐款捐物累计达7400余万元,获得社会

广泛好评。

每遇重大自然灾害,双汇集团总是高度关注、快速反应、鼎力相助。2008年汶川大地震,双汇集团捐款捐物达1500多万元;2010年玉树地震企业捐款600万元。双汇集团2008年荣获民政部颁发的中华慈善奖……

持续关注和扶助弱势群体是双汇集团参与社会公益事业的另一重点。2010年为河南省教育厅捐款3000万元,资助2000名贫困大学生完成学业;

几年来,敞开大门招收大中专毕业生12000多人,大力支持社会就业……

双汇集团积极响应国家号召,累计投资20多亿元配合国家产业布局战略调整。为支援大三峡建设在宜昌投资兴建一个加工基地;为支持东北老工业基地振兴投资建设三个加工基地;为支持四川地震灾后经济重建投资7亿多元扩建绵阳双汇……

双汇集团坚持围绕农字做文章,实现产业化带动,企业每年可消化2000

万头生猪、70万吨鸡肉,6万吨植物蛋白,带动周边养殖业、饲料业、屠宰加工业实现产值400多亿元,有150多万人从事与双汇相关的产品分销、物流配送及养殖,有力地促进了农业发展和农民增收……

为更好地参与和开展慈善公益事业,双汇集团于2010年12月成立了“双汇慈善会”,为将来更大力度、更高层次、更加系统地推动社会慈善事业的发展提供组织保障。

不平凡的海尔服务

这户家里要添置一台洗衣机,凭着对海尔产品的信赖,父亲去商场选取了一台海尔洗衣机。

在打通海尔全国服务热线后,成都海尔的安装师傅就按约定时间准时地

来到了家里。他们在选好安装位置后,就开始细心地检测安装环境,在检测到那陈旧并有些裂缝的电源插座时,他们在说明可能出现的后果后,提出了更换的建议。我知道了后果严重性,我赶忙

将插座买了回来,在经过更换稳固后,终于把洗衣机安装好了。事后他们微笑着向我告别,我感到很奇怪,问道:“这样耽误你们正常的工作时间,很是过意不去。”他们说道:“能为你做点事情,我

们很高兴,这也是我们职责。”温暖的话语让我感动,心里难以平静。在这短短的接触过程中,我又一次感受到了海尔那不平凡的服务。

(文文)

创维新团队亮相:彩电业务瞄准中高端

在今年2月完成了5年来最大的一次高管调整后,创维集团新任CEO杨东文,和接替杨东文掌管集团收入80%的彩电业务的副总裁刘棠枝,以及替代刘棠枝出任创维中国营销中心总经理的刘耀平,3月13日在深圳选择了集体亮相,而创维也完成了一次团队年轻化 and 集体晋升的人事调整。

杨东文告诉记者,对于这次调整,“其实主要是因为联交所关于上市公司董事局主席和CEO最好分立的非强制性规定,每年联交所都会发函询问,国内的彩电业上市公司之前也都完成了这样的人事变动。比如说康佳集团的总裁2010年开始由陈跃华出任,而TCL集团的总裁也由原COO薄连明出任”。

记者了解到,与其他彩电企业的高管团队不断调整不同的是,过去3年业绩高速增长创维数码的管理层一直相对稳定,在2007年4月前董事局主席王殿甫离任后,张学斌兼任董事局主席和CEO。今年2月15日,张

学斌正式卸任CEO,而原执行董事、集团副总裁杨东文将接任该职位,张学斌只保留董事局主席的位置。

杨东文表示,“过去的一个月,调整后的创维都在进行工作交接,今后我将主要协助张学斌主席负责集团所有业务板块的管理和考核,而张主席将主要负责集团的战略规划,投融资等,彩电产业的产供研销将交给更年轻的刘棠枝副总裁。”

与此同时,由于公司原执行董事、创维群欣安防公司总裁,78岁的丁凯女士今年2月11日在香港因病医治无效去世,创维数码的董事局此前已经增补创维数字技术公司总裁施驰进入公司的董事局,施驰还获得了公司0.33%的股权。而2月中旬,公司执行董事,创维研究院院长陆荣昌也获得了200万股期权,其持股比例升至0.45%。

对于创维来说,2012年彩电行业的开局显然并不顺利,1月整个行业的彩电出货量达到了930万台,同比下

滑8%,国内销售更是下滑12%。而创维的销售也出现了20%左右的下滑。对此,刘棠枝表示,“由于家电下乡三省退出,以旧换新政策补贴结束,加上春节因素,1月行业出现下滑是必然的,我们预估政策推出的影响至少要延续到5月,但是从2月的情况来看,行业下滑没有预期的那么差。”

为了应对彩电行业的“冬天”,新上任的创维彩电业务团队开始推出自己的应对措施:一是加快新老产品的切换,以及对传统的CCFL背光液晶和2D电视的库存清理,同时加快各类渠道的建设步伐,特别是自有渠道的建设。

在刘棠枝看来,彩电企业要过冬首先要保证利润,适度控制规模并提升中高端产品的销售占比是非常必要的,这中间对于LED液晶2012新财年创维的规划是要全面普及,而3D电视的出货量占比在2011财年达到30%的情况下,要进一步提升到50%-70%。

值得注意的是,在去年8月率先

发布云电视后,过去的几个月中,创维云电视出货占比已经达到5%左右,而新财年的目标是达到15%-20%。

记者了解到,在国产彩电行业中,创维数码的毛利率一直处于最高的水平,2011-2012财年上半年(2011年4-9月)其销售收入同比增长17.3%至130.74亿港元,而净利润也达到5.64亿港元,同比增长36.6%。且在原材料、人力成本大幅上涨的情况下,毛利率提升了3.5个百分点达到行业最高的21.4%,而同期TCL多媒体毛利率只有16%左右。

对于创维新的管理层来说,2011年是创维集团在彩电、机顶盒等传统业务外进行扩张的一年,在LED相关产业、白电等领域进行了相关多元化的延伸。杨东文表示,“2012年创维新的扩张是谨慎的,关键是要在2011年新进入的行业站稳脚跟,比如,冰箱出货要突破50万台,LED芯片和照明业务要量产。”

(世纪)

全国人大代表、娃哈哈集团董事长宗庆后在3月5日下午受到国务院副总理张德江点名表扬,张德江称宗庆后等几名浙商是做实业的行家里手。而就在3月6日,宗庆后便在胡润研究院发布的2012年全球富豪榜中成为“内地首富”。

宗庆后:娃哈哈暂不考虑进军房地产



“两会”期间,宗庆后在浙江团驻地告诉记者,他的消费可能还没有员工高,能成为内地首富更多说明企业有较好的利润,他目前并不考虑虚拟经济和房地产,更多将考虑上下游产业链的完善。

不搞房地产不搞投机

记者:您怎么看待再次成为内地首富这件事情?

宗庆后:它是按企业利润和营业额来算,就是说我们企业利润还可以,发展得还可以,我们其实也无所谓,反正我们卖饮料卖产品,没有涉足暴利行业,也不是搞投机,我们的财富都是全部公开的。

回报社会方面,首先是国家税收,去年我们企业缴税就缴了54亿元,再加上我自己的工人就有3万多,在外面还要加上经销商,供应商,更重要的是农民,我们一年消耗50万吨白糖解决多少蔗农的生活问题,上万吨的茶叶解决多少茶农最起码也能解决几百万人的就业。

记者:您考虑过功成身退吗?

宗庆后:现在身体比较好,做惯了不做了肯定要出毛病,能做到什么就做到什么,年纪比较大就退居二线。我也没什么消费享受和生活享受,我的消费可能还不如我的员工高。

多元化不考虑进军房地产

(胡健)

记者:娃哈哈集团一直是以饮料为主业,考虑过进军其他行业么?

宗庆后:实体领域现在就是多元化经营,这的确是在考虑。我觉得多元化经营,企业第一个有需要,第二个有能力,第三个有机会,现在娃哈哈有需要,因为大量的资金沉淀,主行业发展规模也是很大的。

我们暂时没有考虑虚拟经济和房地产,那个我也不懂。我们考虑的首先是上下游产业链的完善,比如百货零售业等,第二个考虑高新技术,第三个考虑资源行业。

记者:零售行业现在似乎是娃哈哈主要发力点之一吧?

宗庆后:我们旗下零售板块现在组建了商超集团,已经注册登记,未来或考虑将这部分推上市,“十二五”期间有实现可能。不过这块市场的竞争也很激烈,经营模式上需要创新。我们不会考虑收购零售板块的上市公司,而会自己从头做起。

现在零售业的经营也很不规范,我们希望通过自己的运作使经营模式规范起来,与供应商实现双赢,并利用原有的销售渠道,将经销商也整合进来。

记者:作为做实体经济的企业家,您对于发展实体经济有什么建议?

宗庆后:一是国家给百姓让利,给企业让利;二是中央要给地方让利,中央给地方放权,地方给企业放权,不要对企业有那么多审批。

松下巨亏之下换帅 变卖大楼冲抵部分亏损

继索尼之后,日本另一家电子巨头松下也将换帅。业绩预告将创历史亏损纪录的松下日前宣布,任命津贺一宏为公司新任总裁。

据了解,现年55岁的津贺一宏将取代大坪文雄成为松下新一任总裁,任命将从今年6月27日起生效。而现年66岁的大坪文雄将担任松下董事长,现任董事长中村邦夫将成为松下顾问。津贺一宏目前是松下高级常务董事,同时也是松下音频视觉部门总裁。对于即将接任总裁一职,津贺一宏表示将尽全力带领公司扭亏为盈。

就在今月初,松下发布业绩预亏公告,将截至今年3月底的2011财年亏损预期大幅提升至7800亿日元(约合97亿美元),创下公司历史亏损新纪录。

业绩预报披露,2011财年公司业绩下滑主要因素包括平板电视、手机等主力产品销售低迷,以及日元升值和泰国洪灾。另外,松下整合三洋电机等子公司资产时录得2500亿日元(约合33亿美元)无形资产损失也是重要原因。

目前,松下正在计划出售位于东京都港区的东京分公司大楼,以冲抵部分亏损。

(祝剑禾)