

投稿·咨询邮箱:JSZKYG@163.com 新闻热线:028-68230696 68230680 责编:袁红兵 版式:黄健 校对:梁英

对中小企业家来说,他们已经对新的贷款渠道守望了太久。对于民间资本来说,他们已经对阳光和新鲜空气守望了太久。这次,他们希望不需要等太久。

让民间资本走出“悲情圈”

□ 李晓

30 万亿元人民币——据河南省商业经济学会常务副会长兼秘书长宋向清介绍,这是目前我国民间资本存量,这个数字占我国 2011 年 GDP 总量的 64%。过去一年,很多话题都是在这个庞大的资本基础上生发出来的。今年两会上,许多代表委员也在期待,从暗流渐入明渠,民间借贷能早日正名。

据中国经济周刊报道,“在温州,人人想创业,人人想当老板。但走向创业以后,资金是严重不足的,只能依赖于外部供血。然而,大约 80% 的中小企业不可能从金融机构取得贷款,那么它只有转向民间借贷。”温州管理科学研究院院长、温州中小企业协会会长周德文表示。

但不是每个参与者都能在这个财富游戏中完身而退。因此,民间资本也是一个悲情的圈。从鄂尔多斯中富房地产公司法人代表王福金自杀,到温州信泰集团董事长胡福林欠款 20 亿跑路,这桩桩件件让这个圈子看上去更加深不可测,危机四伏。

悲剧的根源是民间资本本身吗?

周德文的答案是否定的:“信泰集团是很多企业的缩影。它们陷入困境,不是因为民间资本出了问题,而是因为没有做好自己的主业,反而盲目扩张,最终风险爆发。”

而对于从事民间借贷的放贷人来说,自家也有一本难念的经。某典当行老板刘金金(化名)介绍,如今典当已经算民间资本中最阳光的一种形式了,但仍然没有明确的法律保护,仅有一部《典当行管理办法》,而且还是一个部门规章,这导致在发生纠纷的时候,典当行无法保证自己的权益。许多商人和官员都认为,民间资本在中小企业的运营中起到了不可缺少的作用。

北京温州乐清商会常务副会长俞建平表示,温州家家户户都有企业或作坊,需要的资金量很大。在贷款困难的情况下,只有民间借贷能够弥补这块缺失。

全国政协委员、浙江利时集团董事长李立新认为,庞大的民间借贷市场没有相应的管理部门、没有相应的准入门槛、没有合适的运营规范,极易造成民间借贷无序发展,引发一系列经济和社会问题。

对中小企业家来说,他们已经对新的贷款渠道守望了太久。对于民间资本来说,他们已经对阳光和新鲜空气守望了太久。这次,他们希望不需要等太久。



版面导读
Banmian Daodu

02 民资何处去
04 富人不努力,也没有机会

A2 行业看未来
A4 构建和谐商会 创造无限商机

B1 『商会基地』潜伏投资新商机
B2 消解『融资难』商会担保贷款如何

B3 集结『顺德资本』搭平台华丽转型
B4 苏尔田 眼界无穷天地宽

“东方之子”于云盛

60 岁的时候,于云盛放弃了年薪 10 万元营销经理的职位开始创业,兴办体育用品公司,并在创业第二年成为全国第一个提出“三包一保不满意就退货”的企业家;仅仅创业 8 年就跻身于“中国四大体育用品商店”之一,成为“中国名店”,并创国内首家实行“三包”“一保”,不满意就退货的服务承诺;71 岁的时候,光荣地加入了中国共产党;78 岁成为大连市人大代表……

[详见 B4 版《商睿》]



对于这些辽宁民营资本的代表性人物,全国政协委员、吉利集团董事长李书福的话概括得最为形象:“辽宁商人给人的印象是大气、果断、豪爽,能做大事,不过在精打细算上不如南方商人,有时容易吃亏。”

辽商涌入“商帮”大潮

□ 刘滨

今年全国政协会议的一号提案由民建中央、农工党中央和全国工商联联合提出,提案内容直指民间资本。

在全国政协提供的一号提案副本中,该提案的第一条建议便是:拓宽民间资本投资渠道。

在本次全国政协会议中,川商正在成为中国传统十大“商帮”之外的又一新兴“贵族”,其纵横政商两界,普及着巴蜀文明与天府之国的商业价值观念。

相比而言,传统徽商黯淡褪色,而晋商、浙商、粤商则不温不火,余脉传承。

这使得一个问题不得不被提及:民资突围在即,辽宁能否顺应“商帮”大潮,缔造“辽商”影响力?

川商纵横“两会”

据华商报报道,3 月 3 日,刘永好刚现身人民大会堂东广场便被媒体团团包围,几乎其所说的每一句话都成了第二天各大媒体的标题。

同为四川人的民营企业家王健林,也是川商的代表性人物。王健林与刘永好均在 1992 年开始进入财富爆炸期,这一年恰恰是邓小平“南巡讲话”之年。目前,王健林已身为大连万达集团股份有限公司董事长、总裁,刘永好则为新希望集团董事长,二人均在中国商界举足轻重。

而作为全国政协委员,二人在全国政协均具备专委会的职务身份,王健林是全国政协常委,刘永好则是全国政协经济委员会副主任。根据全国政协专委会通则规定,专委会的组成人员原则上仅为全体委员人数的 20% 左右。

兼具政商两界身份,使得川商成为中国传统十大“商帮”之外最具活力的一支新兴“贵族”。

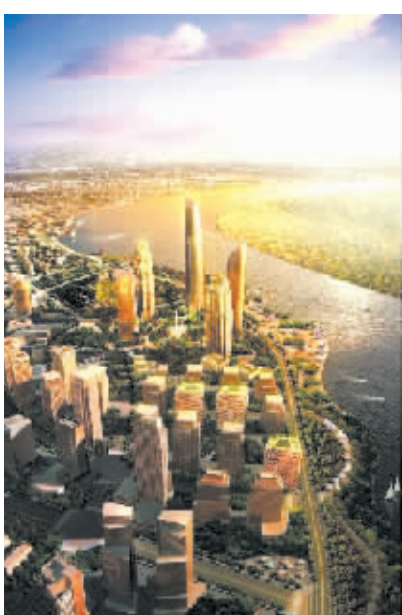
传统“商帮”不温不火

中国第一大传统“商帮”当数晋商,纵观本次全国两会,晋商虽表现平平,但地位仍举足轻重。

李兆会,山西人,海鑫集团董事长,在 2000 多名全国政协委员中,他是仅有的 3 名“80 后”委员之一。与王健林和刘永好相比,李兆会在政商两界的影响力相形见绌。从全国政协职务看,其并无专委会委员的职务身份,仅为全国政协委员,其去年参加全国政协会议期间也未上交任何提案,今年同样未受到媒体的“热情”关注。

身为浙商代表性人物,吉利集团董事长李书福则由于购买沃尔沃而声名大噪,但其同样没有全国政协专委会的职务身份。

粤商的代表性人物、广东东莞玖龙纸业股份有限公司董事长张茵是全国政协港澳侨界委员会委员,由于此前她在“两会”上喊出“为富人减税”,已导致粤商在公众心目中的影响力大打折扣,也因此,张茵在今年的全国政协会议分组讨论发言中异常谨慎。



与这些传统“商帮”相比,曾经与晋商齐名的徽商已然黯淡褪色。在全国政协委员中,具备全国影响力的徽商身影几乎无迹可寻。

辽宁商界委员人数稀少

这些传统“商帮”在全国影响力的潮汐性变化使得一个问题不得不被提及:民资突围在即,辽宁能否顺应“商帮”大潮而缔造“辽商”影响力?

根据辽宁省政协提供的在辽全国政协委员名单显示,大部分在辽全国政协委员多来自政界、军界、科技界和文化界,商界委员人数稀少,而且在全国商界的影响力相对较弱,在全国政协内也没有专委会的职务身份。

省委省政府战略决策咨询委员会



办公室主任赵治山认为:“历史性的传统使得辽宁在历史上一直没有形成‘辽商’文化。”

“现在辽宁的经济结构已经出现了很大的变化,各产业间越来越平衡,我相信未来‘辽商’这个群体肯定会在全国叫响。”赵治山说。

辽宁民营经济已异军突起

作为辽宁经济的重要组成部分,辽宁民营经济的发展已经异军突起。

来自辽宁省中小企业厅提供的数字显示:2011 年全省民营经济、中小企业实现增加值 1.36 万亿元,比 2010 年同期增长 23%;营业收入 5.87 万亿元,同比增长 22%;出口交货值 1715 亿元,同比增长 14%;利润总额 3535 亿元,同比增长 23.3%;上交税金 1600 亿元,同比增长 27.3%;固定资产投资 10860 亿元,同比增长 24.6%。

为中小企业提供资金平台的小额

贷款担保公司在辽宁省同样发展迅猛,来自辽宁省金融办的数字显示,2011 年上半年,全省已批准筹建小额贷款公司 475 家,居全国第一位。

在法律保障方面,省中小企业厅提供的资料显示:在财税支持、金融扶持、技术创新、市场开拓、社会服务和权益保护等方面,辽宁省均已做出一系列政策法规规定,已经初步建立了该省促进中小企业发展的政策支持体系。

“辽宁的民营资本发展已经步入起飞期,我相信未来辽宁的民营经济会在全国举足轻重。”省委省政府战略决策咨询委员会办公室主任赵治山说。

辽商 正在浮出水面的脸孔

辽商在全国的影响力正在浮出水面。

曾经的辽宁首富,曾经的全国人大代表,西洋集团董事长周福仁说:“我们辽宁人的产品不仅在全国叫得响,在国际上也叫得响。”坐拥身家过百亿的周福仁有着自己对于商业的特殊理解:稳扎稳打、利润为王。

“辽宁商人其实更善于把握商机,但在如何发展壮大上办法较少。”周福仁说,“现在的市场已经和改革开放之初不同,当时凭着辛苦和机会就可以发展起来,但现在更需要通过科学的管理才行得通,辽宁这方面的专业人才还不如经济发达地区。”

与周福仁出身农民不同,东软集团董事长刘积仁则出身学者,儒商的温文尔雅在刘积仁身上体现明显。在曾经的采访中,刘积仁则认为,全方位解决市



场用户需求才是企业能够常青的保证。

至于沈阳首富康宝华,尽管沈阳远大集团在业内名头响亮,但作为这家企业的董事长,身家近百亿的康宝华却始终不接受媒体采访,行事低调得令人费解。一位远大集团内部与康宝华十分熟悉的高层人士向记者表示:“康总做事不重名,他在乎结果。”

大连万达集团股份有限公司董事长王健林虽然是四川人,但辽宁也算他的第二故乡,他在辽宁大学毕业,其旗下公司的房地产项目更是遍及辽宁各个大中城市,也因此,王健林果断、雷厉风行的作风也在外界构建着辽商的整体群像。

对于这些辽宁民营资本的代表性人物,全国政协委员、吉利集团董事长李书福的话概括得最为形象:“辽宁商人给人的印象是大气、果断、豪爽,能做大事,不过在精打细算上不如南方商人,有时容易吃亏。”

视野 | Shi Ye

感悟家族企业发展现状

□ 李惠森

曾有一位记者问我:“作为百年家族第四代成员的一名香港商人,为什么要花那么多精力去关注中国家族企业的事呢?”我一时语顿。其实,记者所提的问题,在李锦记家族成员中也曾向自己发问过。我们回顾李锦记家族走过的 123 年、传承四代的历程,家族的第二代、第三代成员间曾发生股权纠纷,甚至闹上法庭,令家庭分裂、亲情不再、企业负资产经营的沉重历史教训,最终让家族得到了“家和万事兴”的正面感悟,而这一句教化了多少家庭的古训,我们却是以沉重的代价换得。

大凡成功的家族企业一般要经过三个发展阶段:第一代创业阶段,基本上是创业者放手拼搏的阶段;到了第二代,多是以兄弟姐妹合作与团队精神为主导;第三代及以后则需要完善的系统来维系整个家族及企业的和睦与顺利发展。

内地经过 30 多年的改革开放,目前大部分家族企业都还是由创业者执掌,仍然处于第一阶段。但在未来的 5 至 10 年,如何实现顺利传承与发展,将成为中国家族企业不得不面对的问题。为此,我们本着“直升机思维”的高度,成立了“家族企业群体事务部”,专门研究家族企业问题,将“治未病”的理念与其他家族企业分享。

近年来,在与不少家族企业创业者沟通的时候,经常会讨论到面对家族企业“家族”与“企业”哪一个应该摆在首位的问题。我认为,不同的家族有不同的特点,没有绝对标准的“对”或者“错”,只有“合适”或“不合适”。我们的体会是,“家族”涵盖了大家庭里的方方面面,而“企业”只是家族的一部分,家族犹如一棵大树的根基,企业只是大树的枝干。

基于这种认知,李锦记家族委员会成员由我的父母(第三代)和我们兄妹五人(第四代)构成,下设了五个部门。我的父亲李文达先生待人宽容,从善如流,虽然年事已高不再承担家族具体事务,但他乐于接受并支持我们晚辈对于家族建设有贡献的思想,每次都积极参加家族成员沟通的活动。大哥李惠民负责家族投资部,姐姐莫李美瑜管理李锦记基金,二哥李惠雄是李锦记有限公司(酱料集团)的董事长,三哥李惠中是家族办公室负责人,我是李锦记健康产品集团董事长兼 CEO,同时负责家族学习与发展中心。我们每两年会重新讨论家族成员在家族委员会中的分工。

反之,如果把企业放在首位,若一旦企业不成功,家族就像涣散了一样,一些不愿意或没能力承担家族企业业务的成员,就会感觉自己被排除在家族之外,部分家族成员也会觉得无用武之地。显然,这很不利于达至“家和”的大目标,我们的体会是,把重视家族的治理置于企业管理之前,是更有前瞻性的观念,有了治理好的家族,才能有好治理的企业。(据相关报道整理)

西部首选

雄厚资金寻优质项目,免抵押,可风险投资,手续简捷,个人、企业项目不限、地域不限。
电 话:028-68000128