

担保公司异军突起

当今中国,由于融资难等问题,尤其出现民营经济过冷现象,严重制约了国内经济的发展。针对这种现状,担保公司小额贷款典当等新兴行业迅速兴起,成为缓解国内经济危机促进金融体系正常运营发展的润滑剂。尤其担保公司,在新的社会经济形势下异军突起,为中小企业的发展注入了新鲜血液。

经济助推器 金融万金油

可以说,担保公司是适应现代经济形势而涌现出来的新兴事物,对当今经济发展起着非常重要的作用。据

北京中保兴业担保公司相关负责人表示,由于其灵活方便的运作方式,一方面可快速为企业解忧一方面帮政府解困,常常被称为金融系统的万金油。

据 2010 年第 3 号令《融资性担保公司管理暂行办法》规定,担保公司提供的融资担保最多不超过净资产的 10 倍,意即担保公司可为企业提供净资产 10 倍的银行贷款,起到了资金放大的作用,有效缓解了中小企业部分资金需求,保持了社会再生产的稳定和连续性。举例来说,一个担保公司的注册资金如果是 200 万元,那么便可为企业提供小于或等于 2000 万元的贷款,可帮企业快速融资,有效打破资金缺口,平稳过渡到安全期。

联手民生,助力微小企业

据了解,个人或企业在向银行贷

款时,银行为规避风险,往往提高门槛,不直接放贷。需贷款人或企业找到第三方为其担保,而目前来讲,与担保公司合作是贷款方选择信誉担保的最佳途径。而银行也更倾向于和担保公司合作。

以民生银行为例,2009 年,民生银行推出了小微企业贷款产品“商贷通”,为小微企业提供单笔不超过 500 万元平均 100 万元左右的贷款。并在近两年与北京中保兴业等担保公司就中小企业信贷业务专业担保达成合作,双方签订了《中小企业信贷业务专业担保合作协议》。这样,不论从银行还是从企业一方各方利益都得到尽量协调,也为两者搭建可持续发展桥梁。

另外,以上担保公司负责人还提到,因为这样的合作,也避免了以往过多的审核程序,因为签订协议的双方也是建立在互相了解互相信任的基础上,所以不仅为担保公司本身也

为客户节约了更多时间。

据调查,以北京担保公司为例,担保公司一般可为个人提供房屋抵押贷款二手房按揭贷款担保,企业方面流动资金贷款经营性贷款联保贷款信用贷款固定资产贷款应收账款质押贷款担保。担保公司常常代表个人或企业直接面对银行,为个人和企业争取更大的贷款额度。以其流动资金贷款业务为例,它作为

一种高效实用的融资贷款方式,具有贷款期限短手续简便周转性较强速效成本低等特点,深受一些微小企业客户欢迎。

由于政府在政策上的支持,担保公司的发展日趋成熟和完善,根据专业人士分析,担保公司可为近 80% 的微小企业解决融资难问题,在当今经济发展舞台中唱起了主角。
(摘自《中国网》)

谁将是 TMT 下一笔大单

TMT (Technology, Media, Telecom), 一直是各路资本大举杀入的产业,高估值、高投入的融资案不断迭出。

2012 年初,记者通过采访投资人和专家发现,近一两年,在 TMT 领域中,关键的资本流向主要集中在 3 个方面:电子商务、移动互联网、SNS。其中,电子商务(含 B2C、团购)的投资总量最大;移动互联网中小米科技一枝独秀,移动游戏、社区、商务和广告上的投资呈现出单笔金额较小、但数量多、总量大的态势;在 SNS 领域,由于坊间传言腾讯入股开心网的 1 亿美元未经证实,使得豆瓣网的 4000 万美元融资,以及点点网获得的 1000 万美元融资,显得不如电子商务和移动互联声势浩大。

B2C 京东能长多大

京东商城的融资案,可谓一骑绝尘。2011 年 4 月 1 日,愚人节,刘强东在微博上的一句话让整个产业震撼。俄罗斯投资集团 DST、老虎等 6 家基金和一些社会知名人士的 15

亿美元 C 轮融资完成,11 亿美元到账,这无论对京东商城,还是对投资人而言,都是豪迈的赌注。

与让人艳羡的高融资对应的,却是刘强东在微博上不断地吐槽与“牢骚”,被多次谈到的就是物流成本负荷过高。互联网资深评论人洪波对记者称,“全世界一多半的收费公路都在中国,且过路费非常高,国外公司的主要成本就不在这。”

对京东商城而言,虽获如此之高的融资,但如今上市之门又关闭,后继资金何以继?

启明创投合伙人童世豪对记者表示,这不过是媒体的猜测,事实上,有实力的基金和 PE 资金储备可达十亿、百亿,甚至更多,如果真看好一个行业,投资前两名,风险反而比较低。“最大的缺失,可能来自企业文化。”洪波指出,一家成功的互联网企业,公司文化都非常清晰,但京东是什么文化?恐怕没有人能说清楚。

团购:拉手巨损警示

团购作为去年一个飞速增长的新兴领域,国内公司呈现了蜂拥模仿“Groupon”(美国知名团购网站的

景象,上演了“千团大战”的好戏。

阿里巴巴集团秘书长邵晓锋对记者称,从排名前十的团购网站分析,最难的在于会员引入成本越来越高,导航位已上涨几倍,但团购网站必须拼流量,包括美团、拉手,可以说都是几十块钱拉一个会员,而转化率极低;另外,一般团购网站很难做实物团购,只能做本地化服务,需要跑上百个城市,100 个城市就要 100 个团队,并且后面还要有一个延续的体系。

由于缺乏完善体系,目前商家与团购网站的合作关系都非常松散,多数是一票生意的往来,商家单次拿出的商品折扣很低,意味着折扣交易过程中的佣金比例也不会太高,相当于网站的毛利率有限。因此,要支撑高流量成本和商家服务团队,就让团购网站显得举步维艰。

“团购,作为获取客户的方式会长期存在,但靠低价获取客户,这个商业模式是有问题的。实际上最好的商业模式,是根据不同的人、不同的需求,给出不同价位。”邓锋对记者称。

2011 年 12 月 28 日,阿里巴巴团购平台“聚划算”强势推出 2012 开放战略,被业内点评为“收编”垂

直型团购网站的信号。借助淘宝 8 年来打下的电子商务生态链体系,团购网站似乎找到了一条缓解流量成本的路径。

移动互联:小米可否持续

在一片质疑声中,小米在 2011 年 10 月 20 日注入了来自启明创投、顺为基金、IDG 投资、晨兴资本、高通投资和淡马锡共计 9000 万美元融资。在 7 月 12 日,雷军第一次携米聊、MIUI(基于 Android 系统开发的第三方手机操作系统)和外界见面时,即已融资 4100 万美元,当时估值 2.5 亿美元。

累积 1.3 亿美元融资、跨界游戏,以及“雷军出品”,让小米从诞生起就明星范儿十足。“硬件、软件、应用三个都碰到,这事只有苹果做过。”童世豪对记者称,能物色到三种不同的人麾下,这是雷军的厉害之处。不过,高举高打之后,能不能做成还看“造化”。

事实上,苹果已经证明软件、硬件加服务是未来手机必须走的一条路。国产厂商认为此路不通,才留下一片“蓝海”给了雷军,接下来,还看整个团队如何稳健运营。

(摘自《英才》)

丁磊:商人称谓是对我最大的侮辱

我个人很不乐意,不喜欢被人称作商人。别人认为我有钱就是商人,我觉得这是对我最大的侮辱。

1 月 15 日,广东首届粤商菁英年度人物评选揭晓,网易 CEO 丁磊获得“2011 粤商菁英年度人物”称号。在发表获奖感言时,丁磊表示,自己不是为了赚钱去创业的。如果因为自己有钱就被人称作商人,这是对自己最大的侮辱。

以下是丁磊演讲全文实录:

我个人很不乐意,不喜欢被人称作商人,因为我觉得我不是商人。别人认为我有钱就是商人,我觉得这是对我最大的侮辱。我是企业家,还是一个非常有理想的企业家。

当年,我从读大学开始就一直有自己的梦想,我希望成为一个非常优秀的工程师。所以我选择了去电子科技大学读通信工程。

就在 1995 年,我毕业的第二年,我受到邓小平南巡讲话的鼓舞来到了广州。为什么来这里?是因为我想在广州找到我理想可以发挥的空间。那个时候,宁波浙江都不具备这样东西。

创业开始以来我觉得,兴趣爱好是自己最重要的老师,但生存也很重要。所以我们要凭借我们的知识,好不容易生存下来,而且还有很重要的,我们的兴趣爱好得到了海外风险投资的认同。在 1998 年的时候,我记得很清楚,公司门口每天都有很多风险投资人在排队,要和我们谈,说怎么投资我们公司让我们越做越大。

2001 年的时候,纳斯达克股市泡沫破裂,网易亏损了 2 个多亿。当时我的压力很大,我就想,当时我为什么要创办公司?

当很多人问我为什么去养猪,很多人猜忌、质疑。有人说我肯定是为了去赚更多的钱,说我肯定在打着养猪的幌子在干着圈地或者其他勾当。我只想跟大家说,我是一个非常热爱生活的人,我很喜欢猪,我很喜欢吃,我是个美食家,是个吃客。但是,在五年前,我就知道,中国的食品非常不安全。我去农村做调查,发现中国的农业非常的落后,还停留在几十年前原始的状态。

我就在想,我们为什么不能用智慧、资本去改变现代农业的养殖技术?所以我去养猪,我把它当做公司的一个实验项目去进行,我的目标就是能够养出一头全中国最安全、价格合理的猪。中国有 13 亿人,但我们都养不好一头猪。其实,还有很多我们可以去做的事情。
(摘自《中国企业家网》)

弘毅投资总裁赵令欢:“我是奔日子的人”

“柳总(柳传志)有个很有意思的说法,说大体上有这么两种人,一种是过日子的,一种是奔日子的,我想自己大概属于后者。”联想控股常务副总裁、弘毅投资总裁赵令欢对记者如是说。

赵令欢是联想控股总裁柳传志的五大少帅之一,一直很低调。不过最近,其却频频出现在媒体的聚光灯下。继入选“PEI 十年百位影响力人物”之后,赵令欢日前又摘得亚洲 PE(私募股权)行业媒体《PE Asia》的“年度领导力大奖”。

在股权投资研究机构 PEI(PE 国际)的排名中,赵令欢列第 11 位,排名甚至高于中投公司董事长楼继伟,后者列第 13 位。

目前联想系五大少帅都没有排座次。柳传志之前公开表示,他这个联想系大家长也在物色接班人,但是需要一点时间。

柳传志旗下的联想控股业务多元,已涉足 IT、地产、风险投资、股权投资、现代农业、服务业等领域,联想系的五大少帅各司其职,不过,如今联想集团 CEO 杨元庆和神州数码 CEO 郭为已经单飞,柳传志现在精力主要放在三位新少帅——弘毅投资赵令欢、负责地产业务的陈国栋和君联资本的朱立南身上,全力运作联想控股在香港整体上市。

与其他四位少帅都是从联想底层摸爬滚打做起来不同,赵令欢是一位“空降兵”,为人低调的他也深得柳传志信任。柳传志曾评价,赵令欢思路开阔,交游广,业务推进得很好。

“自己总觉得身处这么一个对国家和民族充满历史性机遇的时代,总应该去努力做点事业,多承担点责任。”赵令欢这样解释所谓的“奔日子”。

而柳传志所指的“过日子”,是指那些经营好自己小日子的人;“奔日子”,是指所有追求的人。柳传志还经常提及人要立志做大树,而不要立志做小草。

弘毅投资是由赵令欢一手创办起来,但依然被烙上了的联想印记。赵令欢说:“弘毅源自联想,联想控股强调‘事为先,人为重’,在我们业务范畴的理解中,投资就是投入,弘毅最看重的是企业领头人是不是想做成一番事业,所谓‘志同道合’。”

弘毅投资成立于 2003 年,是联想控股旗下从事股权投资及管理业务的专业公司。目前弘毅投资管理着美元和人民币两类基金,截至 2011 年,总资金规模超过 450 亿元人民币。弘毅人民币基金的投资人由金融机构和民营企业构成,联想控股为基金发起人,全国社保基金为主要投资人;弘毅美元基金的投资人包括来自北美、欧洲、亚洲、大洋洲的全球投资机构。

(摘自《东方早报》周玲/文)

史玉柱:企业家都是“坏人” 马云也不例外

前段时间我发了一条微博,大意是说中国的民营企业家中,凡是从事面向消费者,为消费者提供产品和服务的,实际上还都是好人,但是给大家的印象,给社会的印象,给网民的印象,基本上都是坏人。比如本人,在公众的眼中是一个资深坏人。

比如马云。在几个月以前,马云的形象还是很好的,这次在支付宝的问题上,我认为任何一个遵守契约的、有良知的、正常的人在面对这种情况时,都会做出这样一个决定,但你看看媒体把他骂成什么样子?尽管事情能澄清,但扣上的帽子摘不掉,所以马云未来的名声也好不了

了。再比如牛根生。他出的问题比如三聚氰胺,这是我们国家的现状,是供应链的问题,只要做这个产业的,大家都在其中,不是他一个人的错,他犯的只是失察的罪。

对于为国家做出重大贡献的著名的有能力的民营企业企业家,我觉得大家应该宽容。我们可以批评他,但是不能一棍子打死。一个孩子感冒了,我们应该给他药吃,治疗他,而不应该把他掐死。

我是统计过的,五年前中国著名的民营企业企业家,现在名声好的已经不超过 5%了。还剩 5%也好不了,只是他比别人晚坏上五年。对这种现实,我们不必想去改变,因为我们根本改变不了。

近日我和马云在飞机上谈坏人的问题,谈得很投机。我们觉得,当坏人其实挺受用,前提是只要你自

己不要想着去做坏事,要努力多做点好事。如果你是一个好人,你做了一件坏事,大家都会骂你。如果你是坏人,做了点好事被别人知道了,别人会夸奖你,这个坏人都做好事了,挺好。

其实我们这些坏人都还不够坏。认为我是坏人的,主要就是说我的产品是骗人的,比如脑白金。其实脑白金十几年来我自己一直在吃;比如黄金搭档,其实就是维生素,是国家营养协会根据中国人的特点设计的配方。黄金搭档被一些人认为是骗人的,但是一些美国配方的、相对于西餐设计的同类产品,在中国却卖得很好。

我们坏人做企业,一样要努力解决一个重要问题:企业的利益和员工的利益之间的矛盾。这不是说给员工无休止地涨工资,它会破坏你的管理,我们应该尽可能多地向

在 40 平方米以上。对电子商务等经营场所无特定要求的行业,以前只能设立一家企业的场地,现在可设立多家微企。在政府采购方面,各行业商会也在积极联合行业内的龙头企业,将一部分订单向微企倾斜。聂刚介绍,截至去年 12 月底,仅全市工商系统就向 256 户微企采购了包括办公用品、

电脑维修及耗材、宣传资料及印刷等,采购金额 400.38 万元。今年,政府采购向微企倾斜的力度会更大。并且微企只要获得三峡担保公司开具的保函,就可以获得银行贷款。今后,小微企业贷款甚至有望实现无抵押担保贷款。

(摘自《凤凰网》)

重庆今年 50 亿贷款扶持小微企

聂刚介绍,重庆不仅鼓励应届毕业生和往届生创办微企,还把即将毕业的大学生纳入了微企申办范围。并在全市各高校设立了微企创业指导站,北碚、铜梁、荣昌等地高校还开辟了在校大学生创业园。“鼓励大学生创业是双赢之举,不仅可培养一批高素质企业家,还可带动就业。”聂刚称。

对于创业中经营场所问题,聂刚表示,微企将可利用闲置的旧厂房、居民楼等改造成微企创业孵化园,节约大量房租。如江北区嘉陵三村的微企创业园,就为微企创业者提供了低廉的办公场所。同时,重庆市还允许创业者利用自有住房从事计算机系统集成服务、软件开发、动漫游戏开发、广告策划等行业,经营面积也不再限制

在 40 平方米以上。对电子商务等经营场所无特定要求的行业,以前只能设立一家企业的场地,现在可设立多家微企。

在政府采购方面,各行业商会也在积极联合行业内的龙头企业,将一部分订单向微企倾斜。聂刚介绍,截至去年 12 月底,仅全市工商系统就向 256 户微企采购了包括办公用品、

电脑维修及耗材、宣传资料及印刷等,采购金额 400.38 万元。今年,政府采购向微企倾斜的力度会更大。并且微企只要获得三峡担保公司开具的保函,就可以获得银行贷款。今后,小微企业贷款甚至有望实现无抵押担保贷款。

(摘自《中国经营网》)

近日,重庆市工商局微企处处长聂刚针对大学生创业、小微企业如何获得足够资源等问题接受记者采访时表示,鼓励大学生创业不仅可解决他们的就业问题,还能带动更多人就业,这是一举两得。而在化解微企融资难问题上,重庆今年力争为微企贷款 50 亿元。