中国商界集群传媒 传承品质服务高端
国内外公开发行 国内统一刊号:CN51——0098 邮发代号:61——85

理理日報·聚商 JuShang Zhoukan 周刊 中国商会·会所·会馆·俱乐部 Zhongguo Shanghui·Huisuo·Huiguan·Julebu

投稿·咨询邮箱:JSZKYG@163.com 新闻热线:028-68230696 68230680 责编:袁红兵 版式:黄健 校对:梁英 第049期 总第7167期 2012年2月26日 星期日 壬辰年 二月初五

民间借贷给不少人带来了很大的损失,虽然现在大家都谨慎了许多,但损失还时有发生。如何杜绝这种现象?

民间借贷危机后 温商谨慎借钱

□ 褚睿雅

去年下半年,温州有多家企业的老板因为资金链断裂而出走,让很多出资人血本无归。

在温州,民间借贷资金多来源于家庭个人,如同小溪汇集成江海一样,在温州特有的熟人社会中,甲可能会从众亲朋好友处筹集一笔游资,然后以稍高的月息借贷给乙,而乙再以更高月息借贷给丙。以此类推,尽管有极大风险,但"坐着赚快钱"还是让许多温州人卷入其中。

那么,经过一系列的老板出走事件后,温州人对借钱的态度是否发生了改变?

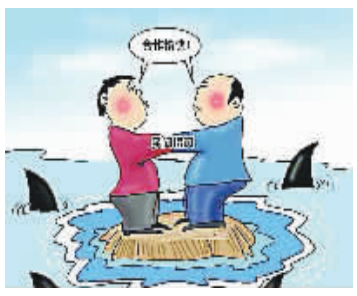
借钱人想方设法要回钱

刘先生在温州的城郊办了个厂,因为这几年生意不太好做,资金周转有些困难,就问亲戚朋友借了一些钱,一个月一分五的利息,这钱他从2009年下半年借过来,一直用着。但是去年9月份开始,就有很多人和他说,家里有急用,要把钱拿回去。

"去年4月份刚开始有老板跑路的时候,他们都还很放心,没有人问我要过钱。去年9月中旬,跑路的事情多起来,他们就开始不放心了,找了很多借口想把钱要回去。有的说要买房子,有的说要做生意,有的说给小孩子读书……我知道都是假的,他们是怕我的厂子倒闭了,也学别人一样跑路。"

刘先生就想办法把钱凑出来还了,他知道越不还,讨钱的人会越多,他们都会担心他的资金链,现在他手上就留着两个哥哥借给他的钱了。

刘先生告诉记者,以前借钱非常方便,有时候隔好几个人的钱也能借过来,只要利息高。但现在,很难借了,除非是知根知底的人,否则人家一般不会轻易借。



利息高了反而更不敢外借

许先生也是个典型的"吃利息"的人,他手上有50万元的闲钱,现在放在一个办厂的朋友那里吃利息,一个月利息一分。这在很多温州人眼里是很低的利息,去年上半年,借出去的钱差不多都是月息一分五以上,两分的也很普遍,但现在,月息一分五以上的很多人都不是很敢往外借了,怕对方是捞一笔就跑。

许先生告诉记者,他有个朋友开了个担保公司,他以前也会把钱借给这个朋友的,但今年不敢了。前一阵子,朋友一直让他把钱放他那里,他没敢放。因为他从另外的朋友那里听说,很多放高利贷的人,资金链断了,都是最后从亲戚朋友那里借一笔,然后跑路。所以,他宁愿利息低一点儿,也要放在办厂的朋友那里。"我这个朋友是比较靠谱的,而且他厂子的效益也不错,放着也没有问题。"

与许先生的乐观不同,张先生就是在这一波借贷潮中吃过亏的,被卷走了200万元,追了好久都没有要回来。这200万元中,有100万是借的。为了还这借来的100万元,他卖掉了自己的一套房子。本来他是想捞一笔,最后反倒赔上了自己的房子。许先生告诉记者,今后他是无论如何都不会去"吃利息"了,还是踏踏实实做事好。

孙先生一直把钱放在自己的一个做房地产的亲戚那里吃利息,以前他曾帮一些朋友搭桥、牵线放去自己的亲戚那里,但现在已经不敢了,有朋友拜托他,他也拒绝了。他怕出事,虽然亲戚的公司并没有出现问题。

就算有项目也不轻易外借

采访中,记者了解到,现在很多温州人对借钱一事都谨慎了很多,不敢轻易往外借,有钱放在外面"吃利息"的话,都想法子去拿回来,除非自己特别信任的人,一般也不太敢借。就算有厂子、项目的,也不敢轻易借。

赵先生在去年4月份借了100多万元给他的表弟做生意,看到去年很多人跑路以后他心慌了,就问表弟要钱。但表弟一直没有还他,还拿了个知名景区项目给他看,说这个项目至少值一亿。赵先生放心了点儿。但后来听人说,有人就是把手上的项目卖了,然后跑路。赵先生又担心了起来,所以,他现在正努力想办法把钱要回来。

曾经把钱放在朋友那里吃利息的陈先生告诉记者,他已经把放在朋友那里的30万元钱要回来了,虽然朋友有厂房,但他还是不放心,钱还是放在自己手上比较好。他现在把钱都存在了银行里。民间借贷给不少人带来了很大的损失,虽然现在大家都谨慎了许多,但损失还时有发生。如何杜绝这种现象?温州中小企业发展促进会会长周德文告诉记者,虽然现在多了许多宽松的政策,但中小企业的生存亟须更多的阳光。建议允许民间资本进入金融领域,建立更多的与中小企业发展相适应的金融机构,解决中小企业融资难。在金融体制改革方面尤其要把民间借贷合法化提上日程,如出台《放贷人条例》。民间借贷阳光化后,就可以对那些原来不合法的善意民间集资进行规范,并可为国家增加税收、提供就业机会,也有助于社会稳定的维护。当大量善意的民间集资合法化之后,对那些恶意的集资行为的打击就会比较简单。

视野 | Shi Ye

老板宁愿"跑路"也不愿意申请破产,这也是目前缺少破产法保护的无奈之举。

老板为何要"跑路"

□ 武文静

从去年4月开始,就不断曝出温州民营企业老板"跑路"的消息,至今,老板"跑路"潮仍在继续上演,"跑路"这一现象也从温州商帮扩大到了鄂尔多斯、长三角等地,所涉及的行业也越来越多。

据中国产经新闻报报道,在全球经济放缓和国内宏观政策从紧的大背景下,房地产、钢铁、造船等行业都受到了不同程度的冲击。与此同时,一些企业近年来过度扩张,风险意识薄弱,当诸多市场因素综合发力时,资金链断裂成为压垮民营企业的最后一根稻草,最终引发了企业老板"跑路"。

从结果来看,老板之所以选择"跑路",肯定是经过利弊权衡的。如果不"跑路",民营企业还有别的选择吗?"对于房地产企业而言,在有人愿意接盘的情况下,还可以卖股权卖地。但就算有人买,企业和土地的价值也会被大幅低估,只能是贱卖。"亚豪机构市场总监郭毅说。

按照国内现行的法规,在我国企业法人达到资不抵债、无力清偿到期债务的条件时,唯一能够合法退出市场的途径就是向人民法院申请破产还债。当债务和债权人申请破产,并经过法院同意后,其他企业资产立即被冻结,法院就会成立专门的小组清理破产资产。而此时,债权人无法找债务人拿到欠款,只能找到法院。

不容忽视的是,对于企业来说,哪怕是债权方来说,这条路不仅程序复杂、耗时耗力、成本最高,并且不一定能够达到预期的效果。如果借的是银行的钱,可以走法定程序合法地退出。但现实是,很多"跑路"老板借的是高利贷,企业已经资不抵债了,走司法程序自然更是难上加难。

"老板'跑路'的影响是多方面的,从产业角度来看,经营者放弃产业发展将影响到实体经济的发展;从社会投资情绪来看,老板跑路会影响到区域经济的正常发展,有可能影响到后续的经济投资等问题。"中投顾问宏观经济研究员白朋鸣说。

此起彼伏的老板"跑路"潮将对经济产生诸多不利影响,在国内外经济放缓和宏观政策从紧的大背景下,如何才能从根本上解决老板"跑路"问题?

据了解,美国的破产法中,一旦破产申请通过,此时就进入了"自动终止程序",一旦进入这个程序,债权人不得催债,也不能给债务人打电话和写信,债权人甚至可告其骚扰。事实上这就给破产的企业一丝喘息,让债务人对案件进行思考,找出一条重组或清算的途径。

此外,也有专家建议,政府和行业协会应该联手,搭建一个银行和需要贷款的中小企业的平台。确实有很多企业因为资金链断裂而死了,但是也有的企业,只要借到了钱,它又活过来了,而且还活得很好。对于那些有潜力的企业,需要通过这个平台对其进行考察。

西部首选

雄厚资金寻优质项目,免抵押,可风险投资,手续简捷,个人、企业项目不限、地域不限。

电 话:028-68000128

| 版面导读 | Banmian Daodu

02 『龙宝宝』催生商机 海外商人齐忙活
03 『圈子』会所 非营利倡慢生活
04 被争夺的『富二代』
A1 民间投资如何打破『玻璃门』
A2 『百亿级』对话 顶级企业家联盟
B1 借势聚财 120亿『小试牛刀』
B2 『用工荒』何时解 商会人荐良策
B4 卢伟硕 商者该出手时就出手

时下,浙商那草根的特质——谨小慎微却又大胆敢闯,让他们像观望不景气的经济环境一样面对后代的接班。

浙商 经营"代继" 如下一盘棋

□ 郝博闻 淮纯菊 张沙莎

无论是接班创业还是守业,浙江商人庞大的财富代继总是令人瞩目。在这个企业家平均年龄不超过50岁的商人群体中,对于再次开创新局面的活力和热情,依然显现在第一代的创业人身上,他们自诩为草根创业——精力旺盛、热情、百折不挠——但面对下一代接班,这可能不是他们的标签。

浙商们的接班问题

据新金融观察报报道,更多的时候,浙商们的接班问题被视为这一地区的社会问题。在庞杂的企业家交流会、年会、或以接班传承为主题的论坛上,接班话题总是经久不衰。

往往,这种会议的策划人善于请出诸如方太集团的董事长茅理翔、正泰集团的南存辉

作为接班话题的布道者——前者在家族企业接班问题上自成一套理论,被媒体许为"接班人教父";而后者则创立了"败家子基金",这个贴切的名字后来成为"富二代"接班不力的救命稻草。

大环境的接班,看起来确实有条不紊地进行。种种研讨会往往充斥着形而上的理论:比如要传承的不是企业而是精神;要把社会责任留住;要接班人具备国际化的先进思想,等等。

但看看浙江省在册的68万民营企业,那些中小业主像极了干旱年景里种地的农民,在面朝黄土背朝天的耕耘中——仅仅是和现在萎靡的制造业搏杀,他们还来不及想象用于接班的财富,是否会在他们这一代人手中留住。

时下,浙商那草根的特质——谨小慎微却又大胆敢闯,让他们像观望不景气的经济环境一样面对后代的接班。

"财富代继"尴尬

对大形势不看好,确实转移了中小企业主的视线。不仅在当下,倒退几年,经济形势对浙商财富代继出现的随性在很早就开始隐隐发挥作用。

以往的资料里——《2005年浙江中小企业发展报告》披露,浙江省中小企业,特别是小企业的存活率不到五成。而2004年,浙江每天约有240家民营企业注册登记,但同时,每天也有130家企业注销关闭,存活率仅为45.83%。

这种存活率并没有随着年份的增长而提升,反而刺激了中小企业对于财富传承的看法,那句在企业家创业时期就广为流传的民谣彰显了这一点:人生一世,阳关一时,耍过一把,想那么多干吗?儿孙自有儿孙福,自有一双手——浙商自由随性的本质,为家业的传承打下了另一种烙印。

但并不是所有浙江中小企业都会走向最终没落。那些尚在健康成长的企业希望基业常青,但企业主并不将经营的砝码放在自己的后代身上。甚至,职业经理人制度也没能过多参与到浙商中小企业的经营中。

因为信任——或许又是浙商群体中的基因。这个中国最为抱团的商业群体,在外力面前产生的不信任,亦将整体接班推到一个尴尬的局面中。

在娄仲平的吸管厂董事长办公室里,如今又加了一个位置。一名年轻人坐在他身边,作为助手帮他处理公司事务。这是他从内部选拔上来的"职业经理人",相比外聘的经理人,他更懂吸管的制作流程,了解大股东的方方面面,对工厂的事务也了然于心,更重要的是,他化解了外聘经理人的信任危机——这个和娄仲平一起打拼了二十多年的人,不仅完成了技术的积累,更重要的是,完成了对企业和大股东的忠诚度积累。

忠诚对浙商很重要

在浙商中,这种内部提拔的经理人更适应他们的文化。而在之后的财富代继中,他们将辅佐新的东家对家族产业开始新的控制——仅仅是拿到股份和帮助完成接班,忠诚对浙商很重要。

而娄仲平的吸管厂并不属于纯粹的家族掌管型企业。和娄仲平一起从创业初期就摆摊的小舅子现在只是厂里的一名司机,而小姨夫则是厂区的园丁。他们不参与管理,每月拿厂内规定的工资。

像多数浙商一样,他的妻子负责管理财务。娄仲平今年45岁,依然是那种心怀抱负但行事又谨小慎微的企业家。他的女儿在国外留学,几个月前,他买了一辆保时捷跑车——这是女儿回国后的座驾,也是她未来对家庭财富接手的一个象征。尽管她可能只是董事长或大股东,身边的一切会由父亲提拔的经理人去安排,但娄仲平说这是必须的:"董事长是自己的家人,这个企业才会安稳。"

这或许是浙商性格上的羁绊。总是在一种"战战兢兢,如履薄冰"的状态下前行,在人们纷纷围观浙江大型民营企业接班部署下,实体经济重要的组成——中小企业的接班却依然在草根的棘丛中前行。