

在义乌市商务局和义乌国际商会的组织下,莫丽贺卡、凯博画材等近20家义乌企业集体亮相2012德国法兰克福国际办公用品展览会。

义乌外贸企业“试水”欧洲市场

□ 王婷婷

去年7月,作为欧元区核心国家之一的意大利被卷入欧债危机以后,义乌外贸企业主对欧洲经济不甚看好。进入2012年,欧洲的经济情况到底如何,义乌外贸企业又该做好什么样的准备?

据义乌商报报道,日前在义乌市商务局和义乌国际商会的组织下,莫丽贺卡、凯博画材等近20家义乌企业集体亮相2012德国法兰克福国际办公用品展览会(以下简称法兰克福文具展),想探明欧洲经济情况,以便于制定企业全年的发展计划。

为期4天的法兰克福文具展让义乌市蒲公英纸品有限公司朱松伟有些心灰意冷:“展会现场采购商的数量不如往年,更糟糕的是有的老客户终止了与我们的合作。”

“因为运输便利,生产出来的产品从东欧国家运到目的地可能只要一两天时间,而且欧洲不少国家之间是免关税的,不少欧洲客商觉得小订单现在更适合在东欧国家生产。”朱松伟坦言,由于人工成本增加、原材料价格上涨、人民币升值等因素造成义乌生产低端产品的价格优势越来越小,一些欧洲客商甚至把小批量订单的生产转移到了东欧国家。

这次参加法兰克福文具展,金鹰工艺品有限公司的业务员牛文娟明显感觉到客商都很谨慎,尤其是债务危机较为严重的意大利和希腊。“希腊老客户下单的时候不断说他们经济不景气,一个劲地跟我讨价还价。有个别意大利老客户跟我吐了一堆苦水,最后一个订单也没下。”牛文娟说,所幸英国、法国、德国、波兰等欧洲其他国家的采购商对本国经济比较乐观,这些国家的订单跟往年相比没有太大变化。

义乌市韩熙手袋有限公司一直以来都不盲目追求订单的数量,而是在中高端市场中以高品质的产品悉心维护着自己的优质客户。负责人曾情菊告诉记者,在本届展会上,他们又结识到百余位新客户,其中还有两三个客户当场就下了订单。

“影子银行”正野蛮生长,一方面顽强,民间对它有很大需求及培育它发展的土壤;另一方面,其“看不见”的部分,对现有规则和监管发出了强力挑战。

当服装商会成立互助资金后

□ 梁丽群

近期,温州市服装商会成立了互助基金,该互助基金由商会牵头,企业自愿参与,采用互助形式,初步建议每份互助50万元,预计基金筹资总额2000-5000万元,这对当地的中小服装企业来说是件好事吗?温州大学国民经济研究所所长胡振华教授接受了记者采访,分析了他对此事的看法。

“以商养会,以会促商” 开辟商会凝聚力新模式

记者:温州市服装商会成立了互助基金,这对当地的中小服装企业会有怎样的影响?

胡振华:我认为基金会的成立是件好事情,它的作用有四,一是帮助中小服装企业克服融资难,缓解生产经营中的借贷压力。二是可以通过服装行业内部的股份转让、产权转让等手段进行资产变现,维持企业资金链的安全。三是可以帮助企业破产清算和资产重组,调整生产规模,降低企业的

□ 木杉

“潮商企业有三条路可以走,第一个是向上走,转型升级。第二个是向外转,海外拓展。潮商在海外的声誉是非常好的,所以我们内地的潮商怎么和海外的潮商加强合作,走出去。第三个,如果我们不向上走,向外走,那么只有向下走。”在2011年12月10日北京举行的2011(首届)天下潮商经济年会上,我国著名经济学家辜胜阻慷慨陈词,纵论潮商的未来与转型路径。

辜胜阻认为,现在刚好是加入WTO10年,中国已经成为世界经济新时期的主角之一,目前正处在一个转型的拐点。通过30多年的改革开放,中国成功地实现了从一个低收入国家迈向中等收入国家的转型。去年是非常重要的这一年,中国在经济规模方面,成为世界第二,仅次于美国,超过日本,但是中国的人居收入只有日本的1/10,所以我们未来的一项重要任务就是要实现从中等收入国家向高收入国家的转变,在转变的过程中,最重要的一项任务是要跨越中等收入陷阱。

宏观经济面临三大潜在风险

辜胜阻说:“温家宝总理讲,要有忧患意识。我觉得现在我们面临的外患大家很清楚,欧债危机、美债危机、北非通胀。另一个方面,我们也有内忧,既有近忧也有远虑。美国经济现在面临二次探底,大家可以看到这是第一次探底,美国经济二次探底的风险很大。那么这是每个国家总债务占GDP的总数,我们可以看到,美国已经接近100%;日本是229%,也就是他的债务相当于占GDP总量的229%;希腊他们的债务总额相当于

GDP的152%,失业率接近15%,年轻人的失业率接近50%,所以在希腊年轻人不敢结婚,更不敢生小孩。发达国家现在面临高失业率,美国的失业率10%左右。”

辜胜阻接着分析,我们也应该看到宏观经济面临的三大潜在风险。一个是中小企业严重的生存困境,会引发企业停产、半停产和民间资本游离实体经济的潜在风险。第二个潜在风险是消费挤出和投资退出叠加引发经济增长下滑。第三个风险

是民间的借贷和银行的坏账引发的经济危机,特别是我们现在看到有一些地方普遍存在的高利贷现象,民间借贷引发的高利贷。

中小企业前行需披荆斩棘

辜胜阻强调:“我今年去了15个省市自治区,对300多个企业家进行了面对面的讨论。2008年我发现中小企业面临的最大的问题就是融资难,2009年面临的最大的问题是没有进展,市场艰难。2010年主要是用工荒,全方位的用工荒。今年是多种因素叠加导致大量的中小企业面临困境。”

辜胜阻指出,中小企业面临的问题,第一个是人荒,招工难、流失多、成本高;第二个是钱荒,融资难、融资贵、融资小;第三个是电荒,还有一些地方是水荒、地荒。那么有两高,一个是高税费,一个是高成本。所以我觉得当代中小企业面临的生存困境有三大表现。

一是前所未有的融资难。融资难是世界性的难题。任何一个国家、银行都会嫌贫爱富,重大轻小,都会锦上添花,不会去雪中送炭,但是内地的企业融资难比较特别。我们的银行体系是国有的,高度集中的,我们的



全国人大常委、民建中央副主席、著名经济学家辜胜阻。

企业是高度分散的,那么银行把钱贷给地方政府,贷给国有企业,但是银行把钱贷给中小企业、民营企业,具有重大轻小、嫌贫爱富的问题。

还有一个是十分严重的用工荒的问题,招不到人,留不住人,用工成本大。

第三个是来势凶猛的高成本。根据我的调查,有10%的中小企业现在在升级,20%的企业在转型,那么还有大量的底层的60%到70%的中小企业现在面临生存困境。有人说转型时期中小企业淘汰一部分也是正常的,但是我觉得少量的是正常的,必要的。但是如果一个社会大量的中小企业歇业、倒闭那么会引起问题。因为我们的中小企业解决了75%的城镇就业,如果从新增就业来看,新增就业的90%靠中小企业,所以社会稳定时期,中小企业也是创业、创新企业。

实体经济的空心化令人担忧

辜胜阻表示,我们现在民间资本日渐热情化,因为银行的存款是负利率的。但前不久重庆的沃尔玛将普通的猪肉标价为绿色的猪肉,价格翻一番,最后调查发现,沃尔玛利润的空间很小,他就以次充好。那么刚才讲到为什么内地的人会大量地到香港去买奶粉,就是因为大家对食品安全的担心,所以现在逃离实体经济一方面是不想干,利润很薄;另一个是没法干。

温州的打火机曾经有4000多家,曾经在全球的市场占有率高达80%,打败了韩国和日本的打火机,但是现在只有100多家。现在中小企业的老板是跑路,大一点的老板是移民。有一个私人财富的报告表明资产超亿元的企业中,27%的移民,还有47%的正在考虑移民。有一个一家两制的案例,有一家企业,丈夫做实业,但是一年做下来只赚几十万,他老婆炒房,赚几千万,这是一个案例。

辜胜阻说:“今年有一个老板和我讲,他也是一家两制,他自己一方面做实业,辛辛苦苦做下来,赚的利润非常微少,那么家里有一个信贷公司在炒钱,做民间借贷,一下子赚了好多钱,利润非常高。所以我的调查结论是2008年是没有订单没得做,那么现在是有订单不敢做,做得越多亏本越多。如果说2008年是显性的外伤,那么现在是隐性的内伤。”

潮商发展要开辟独特途径

辜胜阻还专门针对潮商的特点及其相关的情况,指出了潮商发展所要遵循的独特路径。

辜胜阻说:“中国改革开放30多年来,有两个重要的成就,一个是建立了市场经济体制,还有一个是与市

场经济相适应的两个新的阶层的崛起,一个是商人阶层或者叫企业家阶层,还有一个是农民工阶层。30年前我们只有两个阶级,工人阶级和农民阶级。当时有一个阶层就是知识分子阶层,文革期间把知识分子称作臭老九,小平同志讲知识分子是工人阶级的一部分,也就是两个阶级。改革开放30年最重要的是商人阶层的崛起和农民工的崛起,这两个阶层为了中国的辉煌做出了巨大的贡献。”

辜胜阻分析,商帮有五个不可或缺的因素,一个商帮要有支柱性的产业,比如说,传统的晋商他的支柱性产业是金融。第二个是有标志性的人物。那么我们潮商公认的标志性人物是李嘉诚。第三个特点是有共同的价值观。第四个是有沟通的机制和互动的平台。潮商是做得很好,有很多潮汕商会,这是我们商帮在一起沟通的机制和合作的平台。第五个因素是对区域经济产生较大的影响,我们潮商的支柱产业很多,但是现在越来越多的潮商也开始熟悉资本运作,运用资本市场实现再扩张。

“我觉得李嘉诚父子通过资本运作来实现产业的转型升级,这个是我们潮商应该熟悉的典范。小超人李泽楷用两年的时间用卫星电视净赚两亿,在股市上五分钟创造了近千亿港元的神话。”辜胜阻如是说。

辜胜阻表示,潮商的精神、价值观,我们可以总结很多,比如说吃苦耐劳,勇于冒险,精打细算,勤俭节约,诚信为本,团结互助,和气生财,钱情两分,薄利多销,体察顾客,低调务实。

“我们潮商作为一个商帮有自己的价值观,有自己的精神。而且这些精神我后面还要提到,跟其他地方不一样。”辜胜阻说。

第24届世客会表彰会举行,客家商会代表捐10万助学 客家乡贤情暖故乡人

2月4日,“2012龙年迎春暨协办第24届世客会表彰会”在南宁国际会展中心举行。广西壮族自治区有关领导出席了表彰会,并为成功举办世界客属第24届恳亲大会捐资捐物作出贡献的单位和个人进行了颁奖。

表彰会上,6名客属企业家代表广西客家商会,现场为南宁市明天孤儿学校捐款10万元。“感恩的心/感谢有你/伴我一生/让我有勇气做我自己……”现场氛

围分外温情,孩子们用精心准备的手语舞蹈《感恩的心》表达了对各方爱心人士感激之情。

本次大会共有500多名客家乡贤出席。大会还专门邀请了中国音乐学院、解放军战旗文工团、广西艺术学院、广西歌舞剧院等单位的艺术家前来助兴,献上《客家人》、《稻花香》、《客山歌 山歌客》等充满浓浓客家元素的节目。

(文彩云)



常大,如果基金“挂羊头卖狗肉”,做起高利贷生意,基金的互助性质将荡然无存。

二是把互助基金办成慈善基金会。互助基金的目的是扶危帮困,但绝对不是慈善机构。互助基金是商会发起成立的,在商言商,要用商业的手段达到商业的目的,它应该有一定的利润空间。当然,利润究竟怎么设

成大资本的商业垄断性质,这与基金会的宗旨背道而驰。

好事要办好 取决于基金会如何管理

记者:互助资金成立了,如何防止出现上面您提到的三大倾向呢?如何让这件事情成为让中小工商业主们真正获益的好事一桩呢?

胡振华:今日的中国,农村城镇化的速度非常快,曾经的农民今天变成了工商业主,在中国工商业主数量极其庞大,经营规模又极小的情况下,他们大多数从事劳动力密集型产业,生产的产品供应弹性大,需求弹性小,价格蛛网的发散型的,价格波动非常大,生产者承担的生产风险非常大。不仅如此,这些小的工商业主生产的大部分是生活必需品,而必需品的收入弹性随着收入的增加而递减,因此,他们的市场空间将越来越小。最近十年,中国商品市场丰富,价廉物美,几乎所有中国人都可以消费得起丰富的商品,从这个意义上讲,中

国最近几十年的小的工商业经济是相当有效的。至少比日本、美国强得多。但是,缺乏组织的工商业主不仅难以与市场对接,而且无法从市场中获取最低限度保护,因此,这些工商业主因

而成为中国弱势的社会群体。

将分散工商业主组织成商会,由商会出面组织成立互助基金以应对市场风险无疑是正确的,但如何组织起来却大有讲究。糟糕的是,本来我们期望通过将农民身份转变过来的小的工商业主组织起来以提高他们在市场中的抗风险能力,增加他们收入,但组织起来的结果却可能是大资本组织起来从中获得超额利润。因此不能抽象盲目地看待商会基金,而要看是谁在组织?怎样组织?有一种可能是,让商会组织起来,其实质却可能只是让大资本组织起来,商会基金可能是只对大资本有利,而对市场上的消费者不利,而小的行业业主和普通消费者却成了巧取豪夺的对象。

温州市服装商会成立资金互助基金成立是件好事,但是,好事如何办好,完全取决于基金会的性质与治理结构!

