

中国商会

ZhongGuo SHangHui

乡音·乡情·乡亲·商友·商讯·商机

Xiangyin·Xiangqing·Xiangqin Shangyou·Shangxun·Shangji

投稿·咨询邮箱:JSZKYG@163.com 新闻热线:028-68230696 68230680 2012年2月12日 星期日

责编:袁红兵 编辑:高凡 版式:刘红斌 校对:梁英 **A1**

回乡创业 乐商回归总动员

□ 孔丽琴

40多万在外乐商的创业,积累了大量的资金和创业经验,而近年金融危机频仍,乐清近些年的产业升级、区域发展等变化,为乐商回归提供了众多发展机会。近日,乐商回乡创业投资洽谈会在浙江省乐清市行政管理中心会议中心召开。

关 注

“多年来,我一直希望能为家乡乐清的城市建设出一份力,去年市政府提出的乐商回归工程,今年市两会响应省委省政府关于建设山水浙江、文化大省的目标,又提出加快建设海洋经济强市,积极开发海岛资源,将把西门岛、桃花岛建设成海洋旅游岛等蓝图,让我备受鼓舞。”

在乐商回乡创业投资洽谈会上,作为与会的乐清籍境外企业家代表,墨西哥浙江企业家商会会长黄卫国第一个发言。黄卫国在墨西哥经商多年,能在自己家乡参与建设,是他多年的愿望。

近些年在乐清市政府工作报告或政府部门相关会议中,“乐商回归工程”屡被提及。吸引在外乐商回乡创业投资,早已成为乐清本地相关部门负责人和企业家的共同心声。

温州有一个“世界温州人”的平台,杭州也有“浙商大会”,这些活动



都为地方经济提供了很好的交流环境。乐清也有必要设置这样的平台,让乐清商人有一个更好的交流机会。另外,市政府也要求相关部门对分散在世界各地的乐清籍商人、商会进行系统调查,建立“乐商档案”。由部门主动与在外乐商进行对接,积极挖掘乐清商人多年来的创业经验,可进一步提炼乐商创业内涵。

思 乡

20世纪90年代中期始,敢为人先的温州商人开始尝试在异乡组建民间商会。1995年,第一家异地温州商会——昆明温州商会成立。此商会

成为全国各地异地商会的首创者。

到现在的16年间,几乎全国各大中城市都成立了异地温州商会,截至2011年12月底,全国各地地级市共组建204家异地温州商会,其中商会会长由乐清人担任的比例达35%,商会理事、副会长为乐清人的比例高达60%。

据调查统计,2011年乐清市在外乐清人在全国各地累计投资额达到1800亿元以上,创办工业企业约3800家,创办商品交易市场230多个,实现年工业总产值超过1300亿元,全年市场交易额达到1500亿元以上。

而另据不完全统计,乐清市现有3万多海外华侨华人、港澳同胞,分布

到现在的16年间,几乎全国各大中城市都成立了异地温州商会,截至2011年12月底,全国各地地级市共组建204家异地温州商会,其中商会会长由乐清人担任的比例达35%,商会理事、副会长为乐清人的比例高达60%。

在世界57个国家和地区。其中,亚洲3000余人,欧洲近13000人,美洲10000余人,非洲200余人,大洋洲300余人,中国香港、澳门3000余人。国内归侨侨眷近4万余人。

乐清市外侨办工作人员介绍,到2011年底,乐清华侨、华人、港澳同胞和留学人员在乐投资企业131家,总投资额达1045亿元,利用外资535亿元。

无论是在国内还是国外发展的在外乐清人,故乡的云总是令人怀念,回乡创业投资是不少在外发展的乐清游子的共同心声。

北京好日子服饰责任有限公司负责人林佳祥,他的另外一个身份是俄罗斯莫斯科乐清中华总商会常务副会长。在乐清市外侨办提供的今年乐商回归创业投资洽谈会拟应邀人员及项目统计表中,林佳祥的拟回乡投资项目名称中写着“华侨大厦”四个字。

时至今日,林佳祥每次回国仍不由感叹:“一下飞机,看到那么多黄色的面孔,心里就踏实!”

动 作

然而,吸引在外乐商回乡创业投资需要一系列实实在在的准备动作。促使乐商回归,必须提供一批有发展潜力的优良项目,方能产生吸引力。

在本次乐商回乡创业投资洽谈会上,不少企业主都是有备而来。

“龙的传人”齐聚为祈福

首届华夏“龙头企业祈福盛典”将在黄帝故里举行

□ 本报记者 李代广 河南省新郑市举办。

本届活动由世界中华民族联合会、中国国际华商联合会、中外名人名牌联合会、河南省炎黄文化研究会等单位联合主办。世界中华民族联合会主席、毛泽东特型演员陈远征是本次

活动的发起人,作为大会组委会主席,他表示,此次活动是一次团结“龙的传人、黄帝子孙、华夏精英”,并带动中小企业发展,且具有中华民族特色、复兴中华传统文化的公益活动。



黄帝故里新郑市即将迎来华夏精英

商人更要讲政治

——天津山西商会会长张世伦访谈

□ 谭洪安

发生于八年抗战最终胜利的那一天(1945年8月15日),自幼即随服役于国民党军队的父辈从山西晋城老家到天津,未几大陆政权更迭,父母匆匆远走海峡对岸,他则留在从津津门的亲戚家里,沐浴着新中国的阳光雨露,长大成人。

经过不堪回首的历次“运动”和文革浩劫,上世纪80年代,终以“自学成才,锐意改革,承包国企”而在企业界崭露头角,成为优秀共产党员、全国劳动模范,得到邓小平等历任领导人接见表彰。90年代初更“工而优则仕”,官至天津河东区副区长和人大副主任,2004年退休后,旋即出任天津山西商会会长,并发起组建全国晋商联盟,力图重振昔日的“天下第一商帮”。

这就是张世伦的大半生,跌宕起伏,不乏传奇色彩。2012年新年伊始,在海河之滨的天津山西商会总部,这位年届67岁却老而弥坚的“带头大哥”,谈到了晋商的过去、现在和未来。

新晋商的主流力量

记者:提起山西企业家,人们首先想起的就是“煤老板”,在你看来,究竟这二三十年新一代晋商的主流力量何

在?

张世伦:山西“煤老板”名声在外,而且给人印象不太好,其实他们在山西民营企业中占比例不大,像我们天津山西商会600多家企业会员,真正的“煤老板”寥寥可数,所以他们并不能代表新晋商的主流。

现在大家提得比较多的百度李彦宏、富士康郭台铭等,都是新一代晋商中的佼佼者,从事的又是新兴的互联网和电子科技产业,让人眼前一亮。但坦率说,做到类似规模和影响力的晋商还是偏少,我专门做过统计,近年来全国企业500强和民营企业500强里,山西企业能上榜的屈指可数,即使能上,大多也是资源型的国有企业。跟老一代晋商做长途贩运、做票号金融业登峰造极的辉煌相比,目前大多数晋商所从事的行业分布较散,单个企业实力较弱,除了采矿外,还真没有什么很鲜明的产业特色可言。

晋商血脉的传承与断裂

记者:以你多年从政从商的实际体验来说,在新的晋商企业家身上,老一代晋商血脉,哪些得到传承,哪里又发生了断裂?

张世伦:早年我在工厂里搞技术出身,后来到区政府当领导,分管的是经济、金融、外贸、城建和房地产,



都是要解决实际问题的,所以对老晋商几百年的历史只知道一个大概脉络,并没有做过深入系统的研究。

不过,我自小在晋商家庭长大,养父母家里开了一家做水果生意的货栈,耳濡目染,很小的时候算盘就打得飞快,后来私营商业改造的改造,合营的合营,很多东西不复存在了,但儿时的深刻印象,如商家诚信守诺,精打细算,善待员工等等,伴随终身。

7年前接手商会时,我花时间逐个走访了属下的100多家企业,老实说感觉非常失望,这些企业情况参差,普遍管理不善,跟我记忆中的晋商大不一样。前几年《乔家大院》等电

视剧热播,让传统晋商头上有很多光环,我觉得山西各地政府和企业花大力气宣传过去的光荣无可厚非,但这些年晋商发展速度大大落后于浙商、苏商、粤商等沿海商帮,是不争的事实,我们更重要的是关注和改变现状。

商会扩大影响的突破口

记者:你接手天津山西商会这几年,不仅会员企业数量增加了好几倍,商会的号召力和在全国商界的影响也越来越大,主要的突破口在哪里?

张世伦:最要紧的一点,是转变商会职能,整合企业资源。我刚上任时,整个商会连我一共就两个人,一间小办公室,企业主找上门来,无非就是看中我曾经当过区领导的身份,请托找人办些麻烦棘手,却往往跟企业经营发展本身没多大关系的事。

我想这样下去怎么行呢?这几年的重点就是推动企业内合外联,转型升级,争取上新兴产业和大项目,实现规模化和高效率的投资,现在单个项目投资几亿甚至十几亿元的都不稀奇了,已经投产的项目收益也不错。你看今天我们商会扩大到1200平方米的办公场地,团队增加到几十号人,没有属下会员企业的壮大发展,这是不可想象的。这样我们才能有个坚实的平台,发起组织全国晋商

联盟,为促进晋商复兴多做一点实事。

关于“捞政治资本”

记者:听说天津山西商会是国内各大民间商会里第一个主动建立中共党支部的,而这些年你与商会一起获得了从地方到中央授予的很多荣誉,你不担心别人议论你借此“捞政治资本”吗?

张世伦:我不仅在商会总部建立党支部,也要求属下会员企业都建立各自的党支部分部,这在全国民间商会里是绝无仅有的。有些商界同仁不理解,说咱们都是做生意的,想法赚钱就行了,花力气搞这个有什么意思呢?我说这想法是不对的,至少是不全面的。

最现实的问题是,严格来说,民间商会只是一个服务型机构,与会员企业之间联系相对松散,不是管理与被管理的关系,但商会和会员企业都成立党组织后,两级党支部之间就变成上下级的关系了,我说的话他们就听得,其中的意义不言自明。更重要的是,在中国的现实环境里,从过去到现在,毋容讳言,无论做什么,都要“讲政治”,作为商人和商业群体,就更是如此。

不明白这一点,何谈重振晋商,再造辉煌?

社会需要 成熟型商会

□ 陈巍

我国的商会组织是在改革开放后才逐步得到恢复和发展的,但发展速度明显滞后于市场经济的发展,商会和行业协会的发展比较混乱,层次设计、区域设置标准和以及商会和行业协会分工还不尽合理,并没有在市场经济中充分发挥其应有的作用。

根据中国社科院工业经济研究所余晖研究员的调研,目前的行业协会(商会),在生存状况上大致是二三开:有1/3难以维持,有1/3勉强维持,只有1/3发展得比较好。第一类既无信息功能,更谈不上协调会员间的集体行动;第二类功能比较单一,以提供简单的信息服务为主,同时承办些活动;第三类延伸了政府的部分管制功能,或者通过自身的功能创新,在信息提供和协调组织方面都赢得了会员企业的信任,正朝着自治性组织的方向发展。总的来说,现存行业协会(商会)大都习惯于依赖政府的支持,难以真正成为会员企业的利益代表。也就是说,在目前政府强力参与下,我国商会组织的整体发展是欠佳的。

按照政府的参与程度,我国商会的发展形式可以再细分为政府主导推动且具备法人资格的行业协会、企业自主推动且具备法人资格的行业商会、企业自主推动且不具备法人资格的二级商会和政府企业合力推动且具备法人资格的商会或协会四种。其中最后一种数量最少,也是最有发展潜力的政企推动型商会,即商会与政府有一定的联系,但关系密切程度一般。由于政府在商会组建过程中就不断放权,会员企业参与了商会的组建过程,商会章程的制定、商会领导人的选举等一系列过程,因而对商会有一种归属感,商会凝聚力和向心力大大增强,从而商会工作开展比较顺利,能得到会员的广泛支持。

商会比政府更加接近企业特别是中小企业,更熟悉企业界出现的问题和困难,能够在政府的利益与企业的要求之间做出平衡;它不是一个行政管理或执法机构,因此能更加灵活地做出决策,对中小企业提供及时的帮助或援助。市场经济越成熟越发达,市场经济体制越健全越完善,就越需要商会组织发挥中介作用。

针对民间商会的特点和市场经济的发展趋势,我认为政府在当前时期必须意识到三个问题。

首先,政府要意识到让商会发展起来,是减轻政府的负担。自改革开放以来,政府一直在不断减负,比如大学生的毕业不再分配就是政府减负的一个例子。随着市场经济的发展,政府还要意识到只有政府功能弱化,市场经济的发展才能更加规范。政府不可能管得了那么多,它必须通过商会等机构来对企业进行管理,因为政府不可能比商会更加了解企业所存在的问题和需求。

其次,政府要意识到管理企业需要很大的社会资源。随着民营经济的发展和强大,民营企业瓜分了大量的社会资源。既然资源到了民营企业那里,就应该让它们依靠社会来进行自我管理,而不是靠政府花费大量资源来管理。而且,市场经济的发展也只能靠行业规范来管理,民间商会越成熟,对政府就越有利。

再次,政府还必须意识到商会的发展对政府有利,对民间商会政府必须给予相应的组织和引导。政府必须提升自己对非政府民间商会这种社会组织的管理能力,尽快完善关于商会管理方面的政策和法规。因此,政府对商会的发展不能采取观望、任其自发发展的态度,必须提供组织、鼓励和支持,建立规范的商会队伍管理制度,加强对商会人员的培训和教育,引导企业重视商会的作用,把商会发展当作政府责任来落实。(作者单位:福建省政府驻京办)