

博言 | Bo Yan

3年后中国成世界第二消费市场

上海美国商会和博斯公司日前发布报告称,中国将可能于 2015 年成为仅次于美国的全球第二大消费市场。该报告指出,随着人民收入的增加,到 2015 年时,中国将有足够的购买力来购买全球 14%的商品。此外,据“世界奢侈品协会”最近的一份报告显示,中国正在迅速追赶日本,成为世界第一大奢侈品消费市场。中国富人日益增长的奢侈品购买力也被越来越多的数据证实。咨询机构麦肯锡 2011 年 3 月份发布的一份报告称,中国消费者在奢侈品上的支出每年将增长 18%,到 2015 年将达到 270 亿美元左右。届时,中国的市场规模将超过当前位居世界第一的日本。在 2009 年,这一数字是 100 亿美元。另据世界著名金融机构高盛预测,随着中国奢侈品销售额以每年 20%、全球第一增幅的速度增长,未来 5 年内,中国奢侈品消费将达 146 亿美元,愿意购买奢侈品的消费者将增长到上亿人。

(辛文)

石狮纺织服装商会承诺“零欠薪”

“大家大业大未来”,是石狮市纺织服装商会一个重要的核心理念,依靠大家在大业的基础上共创大未来。

作为新任会长,田启明带领商会会员单位集体倡议“零欠薪”,这不仅是企业家的社会责任体现,更是石狮纺织服装产业“二次创业”的基础。同时,为了更大地发挥对行业的引导作用,商会设立“石狮市纺织服装商会行业辅助公益资金”,用于行业内扶危济困、助学等社会公益事业,并在商会架构中设立公益事业部,把公益事业进行到底。

“商会就要为企业做实事,就要为石狮纺织服装产业做贡献。”对于接下来的工作,田启明表示,除了服装设计之外,还有包括生产流程设计、人才设计、品牌运营设计等多个环节,打造消费群体设计多样性且符合现代规模企业发展的创意“产业链”。同时,商会还和中国纺织企业家联合会、中国纺织工业联合会检测中心、中国纺织信息中心、国家纺织产品开发中心、中国时尚同盟、中国银行、中国民生银行、上海浦东发展银行签署了战略合作框架协议以及总额接近 65 亿元的银行信贷协议,既保证了国家级合作项目延伸,有助于石狮整个“产业链”的升级,又未雨绸缪、找好了对接,整合了各个元素。

(周进文)

叶锡环 吴莹

不久前,正值温商总部基地在如火如荼建设之际,温州市经协办联合市经信委、市发改委、市金融办等职能部门以及项目承办主体单位,走访了郑州、天津、重庆、成都、长沙、武汉等地的温州商会,通过召开座谈、实地考察、具体项目推介等形式开展招商工作。据了解,不少温籍企业家一直有回乡投资意愿或近期回乡投资计划,商会会员有意愿回乡投资发展的高达 93%。

借助平台把根留住

青海省温州商会党委书记、会长温端稿温州是全国乃至全球商业信息传播最快的地方,温商总部基地的建成将使之更上一层楼。不过,政府设置的门槛不要太高,一定要有发展眼光和开拓精神,在处理相关问题时要采取宽容政策,从而吸引更多的在外温商回归,为家乡经济发展贡献力量。

政府要注重办事效率

陕西省浙江商会常务副会长 包秀杰

“过年”向来是中国人的大事儿。在全球经济尚未彻底走出低谷、国内经济喜忧参半的大背景下,那些在商海里摸爬滚打的弄潮儿,赚钱的、赔钱的,欠债的、讨债的,得意的、失意的……他们在这个龙年春节,又发生了哪些故事呢?

老板们的春节故事

罗寿博 庄道秋 卢磊 万润龙 尚启庄 杨联民

内蒙古老板王万恒：自掏腰包暖人心

正月初五,是每年一度的内蒙古海德集团的人才招聘会。趁着年关,海德集团在高管们的张罗下,张开人才招聘的双臂,广纳八方人才,从餐饮酒店行业的中高层高级人才招聘,到一线蓝领员工的广纳;从地产业务的专业技术人才,到异域市场拓展的各类贤达。海德集团都按照规范化人力资源的招聘程序,有条不紊地吸收来自四面八方的求职者,为社会提供着数百个就业岗位。

该集团老板告诉记者,海德近年来拿出上千万的资金投入在招聘人才、培训人才的人力资源工程中,在海德就业的不论蓝领还是白领都受到过各种规范培训机构的专业培训。这些人不但在海德找到了就业岗位,而且相当多的人还通过培训成为有一技之长的行业能手。

内蒙古湖北商会和内蒙古河北商会的一些会员企业,因为在春节前没能拿到应得的上千万元的民工工资和工程款,部分民工情绪很低落,一些包工头也萌生退意。荆州城建公司等企业的老板便在春节期间逐一



是商会给我们构筑了这样一个大的交流平台,让在京闽商相识,增进了解,互相帮助,共同促进。

入商会,得良师益友

陈雪峰(北京福建企业商会副会长)

自 2003 年加入商会以来,心中有许多感慨,更多的是感激,因为得到了许多优质的服务。

商会多次举办了企业管理、市场

走访各个民工团队,甚至用自己拆借的资金和亲戚朋友那里腾挪来的钱发放到困难民工手中,让他们能够过一个相对平稳的年。

内蒙古河北商会会长王万恒还自掏腰包,帮助一个资金链断裂、债台高筑的副会长家人度过年关。温情援助之手,使得很多一线员工得以更加紧密地团结在民企老板和商会组织周围。正月的内蒙古,不见往年的漫天大雪,异常的气候似乎让许多民企人心也变得异常不安。人力之本是生产力的核心因素,很多民企老板也都似乎意识到新一年度人本竞争是未来的核心竞争,都在过年时节就开启了各自的人才公关。

上海老板丁佐宏：7天假6天忙行业发展

2012 年春节七天休假,全国工商联家具装饰业商会会长、月星集团董事长丁佐宏用一天给自己回老家看父母,六天忙于家具行业年前举办的“兴市惠民”活动和企业新一年发展计划。

据悉,2011 年,受世界经济增长放缓,国际贸易增速回落,国内房地产业调控及“达芬奇”事件的影响,国内家居行业发展受到严峻的挑战。因此,丁佐宏决定投入 38 亿元,由全国工商联家具装饰业商会、广东省家具商会作为支持单位,联袂国内百家家具业品牌企业,在全国开展“兴市惠民大行动”。

丁佐宏透露,“兴市惠民”活动开展以来,已受到包括消费者和经销商多方的欢迎和支持。仅以旧换新这一个方面,目前在上海就已有 300 多位消费者以各种方式提出申请。“前几年,国家为推动家电业发展,曾给予购买电消费者补贴,家具业国家没有补贴,我们就尽自己的能力给消费者补贴,也算是为行业为社会做点贡献吧。”

在谈到新的一年月星集团发展

时,丁佐宏表示,“企业发展的关键是人才。春节期间,我们还重点研究了企业发展的人才战略,我们的目标是把公司的能人培养成强人,把较平庸的人培养成能人。钱再多,没有人才公司是难以快速健康发展的。反之,有了人才,就会有钱,有一批能人、强人就可创造出更多的财富。因此,我们还谋划制定集团新的科学培养人才制度,通过制度培养一批更能适应新形势人才。月星集团正在转变发展方式,朝着多元化方向发展,尤其是要加大现代服务业发展力度,今年我们的月星环球商业中心将起航。”

浙江老板楼建美：招工赶订单

刚过了农历正月初三,杭州美心时装设计公司总经理楼建美就忙碌起来:今年出口德国的服装订单猛增,急需增加会缝纫的熟练工。但春节过后劳动力市场的回暖却“慢半拍”,同业间的招工竞争趋于白热。

“老外没有春节,订单催得紧,招熟练工成为企业的当务之急。”楼建美告诉记者,今年出口英美的订单减少,但出口德国的任务却大幅度增加。由于时装的周期短,因此必须在较短的时间交货。为了完成订单,美心时装在杭州和安徽南陵的两个厂区只好满负荷运行。“几年前熟练工的月工资不足 2000 元,如今月薪已经超过 3000 元,好的操作工还容易跳槽。我们三年前在南陵办了一家厂,不到半年同一区域就办起了六七家服装厂。你月薪给两千五,我出两千八,你再出三千……招工难,招熟练工更难。”楼建美有些无奈。

江苏老板卢秀强：真挚问候送员工

作为 2011 年由全国工商联、全国总工会联合表彰的第六届“全国关爱员工优秀民营企业”,江苏秀强

题,在瞬间豁然开朗。从那以后我感受到了学习的好处和乐趣,在企业里经常组织员工进行各方面学习、培训,促进了团队建设,提高了员工的业务能力和企业的竞争力。

此外,商会还特别关注中、小企业的融资贷款难的问题,牵头成立了“北京闽商投资担保公司”,为闽商企业提供融资和担保服务,扶持有发展潜力的中、小企业的成长,促进中、小企业能够扩大生产经营规模,更快、更好地发展。

要杜绝各种回归阻碍

温州市中小企业发展促进会会长 周德文

温州有自己的融资平台,民营企业机制非常灵活,温州商人非常优秀,在外温商回归有利于资源整合。回归后,大量的人才流、信息流会让温州人才集聚、信息畅通,政府应该切实推出



玻璃工艺股份有限公司简称秀强股份)董事长卢秀强春节期间不忘关爱员工。他说,春节要给员工最真挚的问候和祝福。

春节前夕,卢秀强专门组织了“迎新年全员大聚餐,携手共建秀强美好明天”的活动,数千名员工一起大聚餐。卢秀强与其他企业高管、中层干部一起当义工,为员工服务,员工感动地连声道谢。

卢秀强告诉记者,秀强股份倡导“秀强一家亲”的理念。员工家庭有困难,与员工一起伸出援助之手给予帮助;为了让管理人员深切体会到员工的辛苦,向员工表示感谢,春节期间还开展了高管鞠躬、行管干部做义工、员工家访等别开生面的活动,全方位地践行传统文化、关爱员工。

自入会以来,参加了多次的联谊活动,不但拓宽了知识面,还结识了许多新的朋友,会友们都是闽籍在京的成功人士,是各个行业的代表,和他们交流和沟通,感受到很多新的思路 and 创业管理理念。因为同是闽籍企业,又都是企业的决策者,大家在成长过程中共同面临的“管理、创业、可持续发展”的问题,一谈起来很有共同语言,会很快引起共鸣。是商会给我们构筑了这样一个大的交流平台,让在京闽商相识,增进了解,互相帮

助,共同促进,有好的商业机会还可以合作等。

入会三年来,我也深深感受到了各位闽籍企业家恋祖爱乡的情结,他们热心公益事业,对扶贫济困、捐资助学,支持家乡建设上的慷慨解囊,无私奉献的博大胸怀,体现了我们闽籍企业家人格魅力,这些美德和优良品质也是我们商会的宝贵财富和凝聚力,让我深深感受到作为商会大家庭的一员而感到自豪和温暖。

任、教授,市政府决策咨询委员会委员 朱康对

温商总部基地的定位绝不是少数温籍商人的俱乐部,建设温商总部基地更不应该是少数人借此瓜分公共经济租金的一场盛宴,而是面向全球开放的综合性的商业服务平台。为此,政府应该根据整合全球价值链需要,结合金融集聚区和航空大都市建设,合理布局,统筹规划,加快基础设施建设,提高中心城市的服务功能,为温州未来的发展奠定良好基础。

名词解释：总部经济

指某区域由于特有的优势资源吸引企业总部集群布局,形成总部集聚效应,并通过“总部—制造基地”功能链条辐射带动生产制造基地所在区域发展,由此实现不同区域分工协作、资源优化配置的一种经济形态。发展总部经济可以为区域发展带来税收、产业乘数、消费、就业等多种效应。大批国内外企业总部入驻,可以提高区域知名度、信誉度,促进区域政府提高服务质量,优化商务环境,完善城市基础设施和人居环境,推进多元文化融合与互动,加快城市国际化发展。