

“二次创业,正当其时”

泉州千名企业家与政府领导座谈产业环境

□ 刘宝琴

近日,泉州民营企业“二次创业”大会隆重召开,福建省委副书记、省长苏树林出席并作了重要讲话,省政府党组成员、公安厅厅长牛纪刚,省政府秘书长刘明等省领导,泉州市委书记徐钢,市长黄少萍等市领导,以及近千名企业家出席了本次大会。

据了解,泉州“千人企业家大会”始办于2008年,今年是第五届,规格、规模为历年之最。

在“二次创业”大会上,福建省委省政府、市委市政府为泉州的民营企业带来了一个又一个“福音”。

设立专项资金 5亿元支持“二次创业”

会上,泉州市委书记徐钢从三方面谈了对“二次创业”的看法和感想,还作了动员演讲。他认为泉州“二次创业,正当其时”;在转变提升中开创未来;企业要转型,政府要转变。徐钢说,企业要依托现有基础在“创新转型中创造优势”,政府不仅鼓励传统产业通过变革绽放活力,而且鼓励小微企业走特色发展道路;同时,动员更多的泉州人投身到新一轮的创业中。徐钢认为,泉州人“一次创业”发端于农村,“二次创业”则更多地依托城市,因此,政府



福建省省长苏树林在泉州民营企业家“二次创业”大会上发表热情洋溢的讲话 (林劲峰 摄)

不但要建设好城市“商业综合体”,还要把园区建设好,努力为企业搭建更多的“产业综合体”;落实好政策,让思想再解放一些,先行先试的步伐迈得更大一些,走简政强县、简政强区、简政强镇之路。

据悉,泉州设立了“民营企业转型升级专项资金”,今年市县两级要拿出5亿元支持民企“二次创业”。

加强政策支持 出台十条鼓励措施

记者从“二次创业”大会上获悉,为鼓励泉州民营经济又好又快发

展,今年省政府专门出台了十条措施(《福建省人民政府关于进一步促进泉州市民营经济发展十条措施的通知》)。

省委副书记、省长苏树林在“二次创业”大会上做了发言,对于泉州人和泉州的创业精神,他表示深受感动,他如此评价泉州人:输赢笑笑的泉州人、睡不着的泉州人、做梦都想当老板的泉州人。同时,他还高度肯定了“二次创业”大会的含金量,他说,只有泉州才有资格举办这样的大会。苏树林提出,泉州发展民营经济应该扬长避短,即规避政策短板,发挥泉州的区位优势,做好政府服务、培育良好的产业环境、提供良好的社会依托。

苏树林表示,泉州是福建民营经济的龙头,要贯彻省委的要求,首先要擦亮泉州民营经济的品牌,打造民营经济的乐园,建设有利于民营经济健康发展的生态特区,让泉州民营经济始终先走一步,始终走在全省的排头,全国的前列。他认为,在这方面泉州可以学习厦门,打造样板、赶超厦门,至少可以做到“局部比厦门好”。

在会上,苏树林还强调企业要有自己的文化和品牌。他认为,文化是企业的魂,品牌是企业的脸,没魂没脸活不好,有魂没脸不值钱;企业的文化应该“融化在血液中,落在行动上”,品牌是鲜活的生命,是产



泉州民营企业家“二次创业”大会会场

(林劲峰 摄)

品品质和企业文化相融合的产物。此外,在本次“二次创业”大会上,恒安集团董事长许连捷、三安集团总经理林秀成、九牧集团林孝发作为泉州民营企业代表上台发言。

政府支持 提振企业家信心

血液中涌动着善拼敢赢因子的泉州人,敢想、敢试、敢争先。从商品经济萌芽萌发,到“三来一补”创业起步,再到走南闯北开辟全国市场,励精图治专注质量研发,泉州的民企水手们一次次跃上商海最高的浪尖,在惊涛骇浪中展示出惊人的生存智慧和商业胆识。

与温州、广州等民营经济发达的区域一样,泉州民营经济经历了初期粗放式的快速增长,传统体制下的草

根活力释放已到尽头。不一样的是,当温州资本远离实体经济,在资本市场逐利时,泉州选择坚守实体经济。泉州提出的“二次创业”给企业家鼓舞和信心。

这是自2008年全球金融危机爆发以来,泉州连续举办的第五场“千人大会”。在此之前,从2008年12月底泉州第一次千人企业家大会吹响号角,到调动全市力量服务扶持企业,从推进企业上市步伐,到加快企业自主创新,“千人大会”在关键时刻为泉州民营企业指明方向,提振信心。

上海泉州商会会长陈家泉认为,在刚刚过去的2011年里,面对美元疲软、欧债危机等复杂经济环境,泉州仍然交出了可喜的答卷,这与泉州市委、市政府长期支持企业、关心企业,为企业发展创造和谐环境是分不开的。

银会合作 | Yinhui Hezu

搭建融资平台 助力中小企业

石狮工商联帮助中小企业贷款100多亿

□ 钟静

福建省石狮市工商业联合会积极搭建融资合作新框架,支持小微企业发展,截至目前,该联合会已同民生银行石狮支行、邮政储蓄银行石狮支行、建设银行石狮支行、工商银行石狮支行、泉州银行石狮支行等多家金融机构签署战略合作协议。

以民生银行石狮支行为例,自从2010年4月29日率先与石狮市工商联(总商会)建立战略合作伙伴关系以来,已经为石狮中小企业融资近20亿元,且业务规模保持上升态势。邮政储蓄石狮支行、建设银行石狮支行、工商银行石狮支行、泉州银行石狮支行等多家金融机构以石狮市工商业联合会战略合作伙伴的身份也赢得了石狮中小微企业的信任,通过协会的牵线,企业与金融机构间的关系更加融洽。

民生银行石狮支行首创“商圈销售链”品牌,创新“卫星式”融资新方案,大力支持小微企业发展,通过与布料同业公会、服装城商会、青商会建立战略合作伙伴关系,有力支持了小微企业发展,该行目前在石狮支持中小企业授信总额已经超过16亿元;泉州银行石狮支行首创“布料商户联保”,搭建“产业链”融资新框架,该行石狮布料联保商户授信总额接近20亿元,大力支持227户布料市场商户发展,有效破解贷款担保难问题。

据不完全统计,在石狮市工商业联合会的牵头下,民生银行石狮支行、中国邮政储蓄银行石狮市支行、建设银行石狮支行、中国工商银行石狮支行、泉州银行石狮支行等多家金融机构为石狮中小企业的贷款已经突破100亿元大关。该市工商联相关负责人告诉记者,后金融危机时代,中小企业融资较为困难,市总商会与多家金融机构签订战略合作协议,为企业与银行搭建融资平台,助推金融机构更好地帮助中小企业融资贷款的同时,也助金融机构拓宽了投资渠道。



“30多年前的改革开放,让我们有机会走出去,积累了财富;30多年后的今天,只要我们绍兴反哺经济的土壤培养得好,适合我们发展,我们这些游子会回来。”

绍兴商会会长聚首故乡

□ 钟宏娇

近日,利用在异地的越商们回乡探亲的机会,绍兴市工商联召集了18家绍兴市异地商会的会长开了一个新春茶话会。会上,来自全国各地的越商精英们畅所欲言,而“反哺绍兴”成为整个座谈会的热词。

越商作为浙商的一个重要分支,已经成为经济界一个响当当的品牌。入会的商会会长们均自豪地表示,由于对所在城市经济发展的重要贡献,越商已成为当地政府非常看重的财富力量。同时,多年的商界摸爬滚打,越商讲究诚信、善于团结的品质也日益被行内所认可,这都是越商未来大发展的软实力。

“但树高千丈,叶落归根。”成



都绍兴商会会长刘煊苗说,尽管当地已把他列为川商,但在他心里,还是游子的感觉,如果有机会,他们还是希望能反哺家乡。他阐释说,小孝即孝敬父母,中孝即反哺

家乡,大孝即精忠报国,而绍兴自古以来是讲究孝道的,他相信会有更多的越商会考虑“回归”。

杨松寿则以自己走南闯北多年的经历对绍兴抓回归经济提出

了建议。他认为,要把在外的“游子”们吸引回家乡,政策创新是关键,“只要反哺经济的土壤培养得好,适合我们发展,我们会回来的”。他同时认为,一个包容开放的人文环境同样重要,人文环境应与经济政策完整结合起来。

会上,多位商会会长表示了回绍投资的意向,其中不少是高科技和环保项目。

绍兴对“回归”经济的重视达到了前所未有的程度。绍兴市工商联主席何小玲透露,该市打算在镜湖新区拿出110亩土地,建造越商总部基地。这一信息得到了在座商会会长们的热烈响应,大家纷纷表示要加入进来,使越商总部基地成为一个全球越商与家乡绍兴密切联系的重要平台。

“今年有40家英国企业积极报名参会,涉及众多领域,以四川为代表的中国西部正在成为英国企业的投资热土。”

国际财团纷入川 西博会显后续效应

□ 刘川

中国欧盟商会、美国全国商会、美国百人会、日本经济同友会、日中经济协会、大韩贸易投资振兴公社、泰国总商会、马来西亚经济贸易总商会……翻开第十二届西博会参会参展名单,230余家国际重要商协会组织和国际财团格外引人注目。

据四川日报报道,这些国际商协会和财团实力雄厚,旗下企业涵盖商贸、金融、旅游、汽车、电子信息、高新技术等众多领域。他们不仅带来巨大的投资,还对当地的商业、金融、人才观念等产生巨大影响。为何他们钟情西博会?为何在现今接踵入川?

迅猛发展的四川展现商机

从第一届西博会开始,英中贸易协会每年都积极参会,西博会为其促进中英企业合作提供了重要平台。英中贸易协会总裁傅仲森已

记不清自己是第几次来成都了,“今年有40家英国企业积极报名参会,涉及众多领域,以四川为代表的中国西部正在成为英国企业的投资热土。”傅仲森说。

“迅猛发展的四川展现出多样化商机。”中国德国商会华南区董事会主席霍格尔表示,作为未来的西部物流中心、西部商贸中心和西部金融中心,四川吸引了越来越多的国际财团关注,持续吸引着包括德商在内的众多外商的投资兴趣。

傅仲森还希望川企能够勇敢地“迈出去”,充分发挥展会交流平台作用,实现互利共赢,双向合作。这与今年的西博会工作目标相契合。据悉,第十三届西博会将继续提高国际化水平,以美国、日韩、欧盟和东南亚为重点开展多种形式的交流合作,把西博会打造成为我国扩大进口和企业“走出去”的重要平台。

西博会是机会“聚宝盆”

西博会能给国际商协会和财团带来什么?在很多国际财团组织负责人看来,西博会是巨大的机会“聚宝盆”。

“中国西部对我们来说意味着巨大的市场和商机,我们不会再错过中国西部的发展机会。”尼中经贸协会秘书长纳卡米说。

作为西部地区开放开发的最大窗口和最重要平台,西博会参会国际商协会和财团结构的变化从一个侧面反映出国际经济的新风向。

“日韩展团的积极参与是第十二届西博会国际化的一大特点。”四川博览事务局相关负责人表示。

机会还在于一个个细致入微的投资促进行动中。四川博览事务局对外联络处处长刘萌说,对外联络处一项主要工作就是帮助国外客商“在大海里捞到针,找到合适的商机”。工作人员不仅要发送几十万份中英文邀请函和资料,还要有针对性地进行信息发送和贸易配对。

西博会彰显后续效应

西博会对于国际财团的后续吸引力正在彰显。

去年12月14日,日本前内务省副大臣、日中产业友好协会理事长内藤正光接受四川博览事务局邀请,担当顾问。

“世界财富标记”洛克菲勒家族把目光投向中国西部的四川。第十二届西博会闭幕后不久,省政府与罗斯洛克集团签署战略合作框架协议,双方拟在金融、航空、新能源、高新技术、旅游、教育等领域进行深度合作。

在一揽子合作协议中,洛克菲勒财团将与四川省共同打造具有国际影响力的中国西部金融中心,建设航空产业园,创办新能源全球协作研发园区,在页岩气方面探讨合作可能性,引进美国及欧洲精英教育模式。

这不仅成为罗斯洛克集团在川发展的新起点,也将成为国际财团入川的新坐标。

盟友 | Meng You

福建省民营企业商会: “引资引智”两翼齐飞

首届福建省民营企业商会暨第四届福建省工商联直属委员会2011年理事大会日前在福州召开。“引资、引智”效果突出成为大会的一大亮点。

针对中小企业“融资难”等问题,商会与中国银行福建省分行签订战略合作协议,获得中国银行100亿元授信额度,打造商会主力的融资平台。双方还合作发行“中银财富管理·闽商卡”联名借记卡。该卡首次以IC芯片为载体,实现财富管理、融资便利、优惠便捷、增值服务等功能。

会上,商会还与厦门大学管理学院EDP福州中心签署战略合作协议,并举行省民营企业商会人才培养基地揭牌仪式。据了解,双方将本着为企业发展、传播知识、服务社会的宗旨,共同为企业家的发展提供优质资源、搭建高端交流平台。(俞凤琼)

重庆贵州商会: 签约29家在渝异地商会

重庆经济的快速发展,使得众多外地商会纷纷扎根该市,也让重庆的邻居贵州省找到了迅速发展的快车道。近日,重庆贵州商会在君豪酒店摆下签约台,借用重庆这个经济高速发展的平台,与在渝的上海、四川等29家异地商会签下战略合作协议。

重庆贵州商会秘书长刘云说,重庆贵州商会在2008年成立以来,就一直致力于推动渝黔两地的经济发展,目前,商会会员企业已经达到了100家。刘云说,从2009年至今,他们已经先后组织到5次考察团到黔考察,签约的项目已经达到了47个,涉及能源、物流、制药等各行各业,签约金额已经达到了70亿。(钟臻)

“年后,更多的异地企业家会回到福州,我们一起聚聚、互通信息,讨论回归工程的项目”。

异地商会 榕籍企业家 返乡诉心声

□ 郑雪

除夕之夜,多位在外创业的榕籍企业家纷纷回到老家福州,和亲人们团聚过春节。

和家人在酒店吃过年夜饭的昆明福州商会会长吴朝良,携妻女回到家中,一同观看春晚。外孙和外孙女围绕膝边,一家其乐融融。这位从小在平潭长大,后从事隧道业而走向全国的知名企业家和记者聊起了福州的变化。他表示,最近几年,福州呈现跨越式发展,机会很多,“年后,更多的异地企业家会回到福州,我们一起聚聚、互通信息,讨论回归工程的项目”。吴朝良告诉记者,自己现在很想回到家乡来再创业。春节之后,他计划和朋友一起注册一个异地商会总部,把在全国甚至全世界创业的榕商凝聚起来,“目前已经有很多异地商会加入进来,这个团队会越来越大,捆绑做大,增强凝聚力,让回归工程做大做强,走得更顺、更好”。

而同样回到福州过年的深圳福州商会会长吴焕炎,在除夕之夜回忆起自己创业的点滴。他告诉记者,创业成功的因素在于诚信。他说:“做生意一定要以诚为本,做人要脚踏实地、吃苦耐劳,没有不劳而获的成功。”他告诉记者,经过金融风暴让他更深刻地体会到诚信的力量,正是因为对政府诚信、对供应商诚信、对客户诚信,才能在困难时候得到各方面的支持,在金融风暴中挺了过来。

吴焕炎表示,回乡投资发展是许多榕籍商人共同的心愿,“深圳商会的企业家们已经回乡投资几十亿元,相信福州年后在珠三角召开的企业对接恳谈会将为福州经济发展带来新的春天。”