

远东电缆

中标渝利铁路建设工程

铁路建设一直是国家基础设施建设的重点。近年来,我国高效推进大规模铁路建设,作为中国电线电缆行业的领先企业,远东电缆有限公司积极响应国家大力开展铁路建设的政策,专门组织力量研发、推广和生产满足铁路建设专用的新品电缆。日前,远东电缆中标渝利铁路输电线路工程,大大满足了该段铁路建设用电缆的需求。

渝利铁路全长 2644 公里,在湖北省境内长约 28 公里,设计为国铁 I 级干线,双线,电力牵引,时速 200 公里/小时。渝利铁路在利川凉雾车站与宜万铁路接轨,是构成沪汉蓉快速客运通道的重要组成部分。远东电缆公司生产的电缆产品成功中标该工程,表明了用户对新远东电缆的肯定,也显示了

梁宝寺能源公司多措并举 引领班组长素质提升

山东能源肥矿集团梁宝寺能源公司积极搭建班组长成长成才通道,不断创新班组长培养机制,建立完善教育培训模式,有力地促进了班组队伍整体素质的不断提高。

“引进”与“走出”相结合。该公司围绕“如何当好班组长”“班组长学管理”等主题,聘请有关专家学者,开设班组长专题课堂,及时“充电补养”。充分利用网络资源,开通了网能大学,为班组长学习搭建了新平台。每月组织一次班组间的现场观摩交流活动,每年组织一次到先进企业学习,使班组长走出本班组、本区队学管理,拓宽了视野,提升了管理境界。

“理论”与“实践”并重。每年对每名班组长至少进行为期 10 天的轮训,该公司专门抽调技术

大同通宝公司 成本管理去粗存细显成效

企业成本管理是提高企业效益的全面手段,大同铁路通宝公司进一步加大对经营管理工作力度,在目标成本管理的控制上收到了明显成效,截止到目前节省各种费用 35 万元,走出了一条适合本企业特点的降耗之路。

该公司实施目标成本管理已有 3 年多时间,但一直比较粗放,效果也不理想,成本始终达不到规定的标准。去年以来,该公司在目标成本管理上进一步完善,实行细化分解。按照企业年初制定的目标成本,从提高每个员工的成本意识、参与管理意识和企业目标成本工作与自身利益上进行广泛宣传和发动。完善修订了《企业目标成本方案》,对所有费用指标量化到岗,明确到人。同时还完善修订了《各部门岗位责任制》和《各部门岗位责任制考核办法》,将全公司所有管理人员均加上了目标成本管理的条款,作为全年工作的重要内容。建立健全了各经营单位生产日考核制度,要求各单位每天将生产、进度及完成任务情况上报公司并将每日各工序、产

东胡集 重拳整治校车净化环境

为认真落实上级有关文件和会议精神,江苏涟水县东胡集镇采取果断措施,进一步整治校车、强化安全监管、净化校园周边环境。

该镇一是建立健全安全监管台账、档案,学校与班级、班级与学生、家长,层层签订安全责任书。二是对两所幼儿园的 3 辆校车,先停运,后审查,凡违规接送、上下学学生的,一律移交公安部门处理。11 路公交车接送学生,学校与车队、车队与家长必须签订安全责任书,保证按时接送,安全行驶,不得超载。三是对经有关部门鉴定为 D 级危房的罗徐幼儿园,立即查封。四是教育用电动车、三轮车、自行车接送学生的家长,要遵章行驶,安全行驶,谨防发生意外事故。五是对镇区网吧、游戏机室进行一次突击检查,凡接待未成年人的,一律取缔。六是对校园周边的小商店、小饭店进行一次过堂检查,凡出售过期变质食品的,一律严惩重罚。(陈裕 邹磊 罗会超)

责编:陈燕 编辑:王长才
版式:张彤 校对:刘晓燕
2012 年 1 月 3 日 星期二

SHIJIEGONGCHANG

世界工厂

省、市、区三级官员点评稻花香



张昌尔



李乐成



刘洪福

□ 本报记者 许强

稻花香是全省人民的骄傲

2011 年,对于稻花香集团来说注定是一个丰收的年份、跨越的年份、转折的年份。2011 年前 10 月,稻花香销售收入突破 100 亿元,实现了湖北农产品加工业百亿企业零的突破,为湖北省“农字号”企业跨越式发展树立了典范。日前,湖北省委、省政府根据湖北省委书记李鸿忠、省长王国生的提议,隆重召开表彰大会,表彰了稻花香的巨大贡献;随后,宜昌市工商行政管理局隆重举行了“稻花香集团驰名商标集群化突破暨关公坊荣获中国驰名商标”新闻发布会,在这些会议上,湖北省、市、区三级官员充满激情地点评了稻花香。

张昌尔(湖北省委副书记):稻花香成为我省农产品加工业“四个一批”工程中第一家过百亿元的企业,这是我省农产品加工业发展中具有里程碑意义的一件大事。稻花香集团从三个人、三口缸、1500 元贷款起步,在蔡宏柱董事长的带领下,艰苦创业、自强不息、敢为人先、开拓创新,书写了我省农产品加工企业由小到大、从弱到强的壮丽篇章,这不仅是稻花香人的骄傲,也是全省人民的骄傲。我们要学习稻花香人豪气冲天、永不言败的创业精神。要学习稻花香人开拓进取、品牌立企的市场观念。稻花香集团始终把品牌建设放在重要位置,通过精品名牌开

拓市场,形成了以“稻花香”为主,“关公坊”、“清样”等品牌为羽翼的“一主多翼”品牌集群。要学习稻花香立足农村、共创双赢的服务意识。稻花香扎根夷陵龙泉镇,以服务“三农”为己任,通过“龙头企业+基地+农户”模式,与农民建立“风险共担、利益共享”的利益联结机制,实现了农民增收与企业发展的双赢。不仅直接为当地 13000 多名员工提供了稳定的就业岗位,还积极投身现代农业发展、新农村建设和各类公益事业,体现了一个现代企业强烈的社会责任感。

希望“十二五”末突破 500 亿

李乐成(宜昌市委副书记,宜昌市

办实事 做好事 解难事 郭二庄矿“民生答卷”提高职工满意度

2011 年,冀中能源邯矿集团郭二庄矿职工人均工资增长 11 万元,达到 56 万元;一期棚户区改造工程 156 户乔迁新居,二期 192 户居民春节前将领到钥匙;大力实施文化惠民工程,井下建成了“安全文化站”;修建了矿区中心广场……一件件实事如一股股暖流滋润着矿区职工群众的心,郭二庄矿向职工交出了 8 张满意的“民生答卷”。

该矿秉承企业发展依靠职工、发展成果惠及职工的人本理念,去年初,根据企业发展实际,确立了增加职工工资、装修职工宿舍、修建中心广场等 8 项民生工程。截至目前,8 项工程全部交卷。

职工工资稳步增长。从 3 月份开始,该矿分井上、井下生产一线、井下辅助三个等级上调 300 元、600 元、900 元工资。5 月份开始,职工的安全

效益奖增加了一倍,职工腰包鼓了、脸上笑了;修建矿区中心广场。投资 500 万元对矿区 6000 平方米中心广场进行翻修改造,路面硬化亮化,改善了矿区环境,为职工创造了休闲、健身、娱乐的优美生活环境;棚户区改造。矿党委配合社区管理中心完成了一期棚户区改造工程,156 户职工乔迁新居“芳苑小区”。二期棚户区 192 户居民春节前将领到钥匙;建立群众工作室。由工会牵头,政工、纪委、工农办等部门协调配合,设立办理事项工作台账,建立“民情档案”,对反映的符合规定的问题逐项办理落实,达到群众最佳满意度。去年共解决处理各类矛盾纠纷 57 起;高标准装修职工宿舍。对 1300 名职工宿舍进行统一装修改造,目前室内精装正在加紧施工,近期可竣工,入住的职工可享受一流的公寓化服

务;新建塑胶标准化篮球场。投资数十万元,将原来的灯光球场改造成抗磨损、耐高温且防滑抗震的塑胶球场,满足了职工业余文化生活需求,推动全民健身活动开展;建立职工书屋。大力实施文化惠民工程,14 个单位的职工书屋面积不小于 40㎡,各类硬件齐全,实现了“职工书屋”全覆盖,让职工足不出户就可以饱尝文化大餐,矿工会被全总命名为“全国模范职工之家”;建立井下安全文化站。在二坑 2911 充填工作面、二水平 22311 运巷建立了安全文化站,安全文化站通过安全宣传牌板、安全寄语、安全事故案例展的形式,加强职工安全形势任务教育。文化站用鲜花、绿叶等加以装饰,配以舒适的座椅和大功率纯净水饮水机,让职工切实感受到了企业的关怀。(程矿生 乔瑞波)

华为:世人眼中的中国神话

□ 蔚行

今天来看,华为的海外战略是成功的,2010 年华为海外市场实现销售收入达人民币 120405 亿元,占了总销售收入的 65%左右。

成立于 1987 年的华为到今天只用了 24 年的时间就超越了诺基亚、西门子、阿尔卡特朗讯等国际巨头,成为仅次于爱立信的全球第二大通信设备厂商,塑造了中国企业的“神话”。华为成为中国企业在这个世界上最具影响力的代表品牌之一。

现在,华为又开始发力企业业务、个人终端业务,当然,还有最引人注目的华为云计算业务,但华为并不认为自己正在经历“转型”,而是在扩展自己的业务线而已,因为转型指的是放弃已有的核心业务而去拓展新业务,但华为显然并没有任何计划放弃自己的运营商业业务,并且在可以预计的几

年之内,运营商业获得的收入仍将在华为总收入中占据很大的比例,但运营商业是存在“天花板”的,华为想要继续壮大规模,拓展其他业务也就成了必然的选择。

华为被西方国家诟病最多的大概要数专利问题了。华为公司很早就定下每年将相当部分的销售收入投入研发,并将研发经费的 10%投入到新技术预研的政策。目前华为公司拥有研发员工 51000 多名,占公司总人数的 46%。

截止到 2010 年 2 月份,华为在全球累计申请专利 49040 件,获得专利授权 17765 件,并通过交叉授权许可,使用他人专利,仅 2010 年,华为就向西方公司支付的专利许可费为 222 亿美元,其中 175 亿美元支付给了美国公司。到目前为止,华为仅支付给美国高通公司的知识产权费用已超过 6 亿美元。

不得不说,华为凭借着其在电信

领域的影响力,正不断地改变着其他国家对中国企业的认知,让世界知道中国的企业不只会做廉价的拖鞋。

据悉,当初华为的欧洲地区分部只有两个人,作为一家通信企业却连运营商的门都进不去。华为的海外合同销售额在 2005 年首次超过国内合同销售额。就在同一年,华为继续不遗余力扩展着自己在海外的业务,先是成为英国电信首选的 21 世纪网络供应商(英国电信对于供应商的选择在业内以苛刻著称),为 BT21 世纪网络提供多业务网络接入部件和传输设备。接着又赢得了为泰国 CAT 价值 1.87 亿美元的订单,为其建设全国性 CDMA2000 的 3G 网络。2009 年 1 月,北欧电信运营商 Telia Sonera 宣布签署两项 4GLTE 商用网络合同,中国华为和瑞典爱立信将在欧洲建设 LTE 移动宽带,这也是全世界首个商用的 LTE 网络。

长):今年,稻花香成为湖北首家销售收入突破百亿元的农产品加工企业,这是稻花香集团发展史上的重大里程碑,是宜昌乃至湖北农字号企业的标志性事件,也是湖北白酒产业的骄傲。近 30 年来,稻花香集团坚持走科学化、规范化、信息化和标准化发展之路,不断转变生产方式、优化管理模式,已经从一个名不见经传的村办企业,发展成为集白酒、包装、物流等产业于一体的大型综合性企业集团,成为宜昌食品产业的骨干支撑。我衷心希望稻花香集团继续发扬“敢冒风险、自我加压、创造机遇、超常发展”的企业精神,再接再厉,开拓进取,在激烈的竞争中再创佳绩、再攀高峰,力争到“十二五”期末销售收入突破 500 亿元大关!

稻花香喜事连连可喜可贺

刘洪福(宜昌市夷陵区委书记):2011 年,稻花香集团喜事连连,可喜可贺。1 月,“稻花香”商标被国家商务部正式认定为“中华老字号”;7 月,稻花香集团党委被评为全国先进基层党组织;9 月,“稻花香”商标以 140.71 亿元的品牌价值入选中国新八大名酒;10 月,稻花香集团在全省“农字号”企业中率先实现销售收入过百亿元,受到省委、省政府的隆重表彰;12 月,“关公坊”荣获中国驰名商标!此时此刻,作为夷陵人,我感到特别骄傲和自豪!稻花香集团以兴企富农为使命,积极履行社会责任,热心参与新农村建设,大力发展农业循环经济,打造百亿企业,树立百年品牌,带动百万农民致富,为调整农村产业结构,带动农业增效、农民增收、农村发展做出了突出贡献!

推动新能源产品 向高端化系列化方向发展 春兰加快 动力锂离子电池 产业化进程

日前,春兰清洁能源研究院有限公司扩建的动力锂离子电池及电源控制系统生产线已全面结束,正式进入量产阶段。这标志着春兰动力锂离子电池研发取得了突破性进展,步入了产业化发展的快车道。

动力锂离子电池是一种具有重量轻、比能量和比功率高、体积小、循环寿命长、无记忆性、自放电率低、温度适用范围广等诸多优点的绿色环保电池,在发展新能源汽车中具有重要地位。近年来,各国均投入巨额资金用于包括动力锂离子电池在内的新动力电池的研究与制造。

为推进新能源产业的可持续发展和完善产品系列,抢占国际高端动力电池市场,早在几年前,春兰清洁能源研究院就投入技术力量进行了动力锂离子电池的研究和开发。目前,该公司一方面加强自主创新,加快自主知识产权体系的建立;另一方面,开展与国内外的多方合作,寻求资源共享,避开技术壁垒给自身发展带来的不利。同时,该公司不仅注重动力电池关键技术、关键材料和产品的研究,而且还加强了对该电池模组应用技术和设备的开发,力求在提高产品能效的基础上,解决该电池系统固有的难题,确保该电池及载用系统的安全性。

春兰清洁能源研究院有限公司负责人说,继动力镍氢电池产业化之后,动力锂离子电池现已成为该公司开发的重点产品之一,它是该公司在动力电池领域实现系列化目标的关键一环,也是其新能源发展的又一增长极。

业内人士认为,在国家发布的汽车产业调整和振兴规划中,未来两三年内,包括纯电动、充电式混合动力和普适型混合动力在内的新能源汽车,要形成百万辆的产能,因此,动力锂离子电池的需求将非常旺盛,从趋势上看,春兰动力锂离子电池产业化后,其收益必将丰厚。(川波)