

人物小传 I RENWU XIAOZHUAN

他从毛主席故乡走出来,以其独特的经营智慧,大舍大得的胸怀,无畏的创新精神,深刻影响着全国商业的发展、不断刷新着全国商业零售的格局,演绎出一曲曲湘商"敢为人先"的精彩乐章······

取为人先 的楠彩乐章…… 他的名字叫王填,现任步步高商业连锁股份有限公司董事长。

1995年,王填离开湘潭市南北特食品公司,创办了属于自己的湘潭市步步高食品有限责任公司。在王填的领导下,步步高事业取得飞速发展。企业曾连续4年进入商务部和中国连锁经营协会联合发布的"全国连锁经营百强企业"排名,2005年跻身"中国服务企业500强"第258位,位列中国"2005年度上规模民营企业500强"第162位;被中国连锁经营协会评为"2006中国零售业区域明星企业"。2007年,步步高上缴税收2亿元,成为当时湖南零售业界缴纳税收最多的民营企业之一,历经15年发展,步步高集团坐拥连锁门店129家,销售额近80亿元。

2008年6月,步步高公司在深圳交易所正式上市,成为湖南、江西两省唯一以商业连锁为主业的上市公司,"全国民营超市第一股"。一个小小的食品批发公司发展成麾下拥有113家超市、17家百货门店的大型连锁零售企业。

奠定王填夫妇的财富的基础在于一次大胆的收购行动,2002年至2003年间,王填通过银行借款,以7586余万元的价格收购了湘潭市百货大楼、天隆大厦、华隆大厦三大国有商业资产并以这三大商业资产作价1.13亿元注入了步步高投资集团,转而注入步步高商业连锁股份有限公司。

新近动态 | XINJIN DONGTAL

作为步步高商业连锁股份有限公司的领军人物,王填在企业扩张时,一直奉行"农村包围城市"的策略,将主要目标放在二三线城市。然而进入 2011 年,步步高却在省城长沙频频出击,继超市、家电业态在长沙牢固扎根后,今年4 月步步高旗下的"广场业态"、百货业态又高调涌入,在长沙河西市府板块安营扎寨。5 月,面积近 2 万平方米的喜乐地大卖场的装修也已进入关键时刻。另据了解,步步高在长沙另外 3 个大项目的洽谈也正在紧锣密鼓地进行

业内人士分析,随着步步高超市、家电、百货等业态的先后"进城",步步高"进城"战略已经全面拉开序幕。在频频布点的背后,细心的人可能会发现,步步高此番大规模进城,锁定的都是新兴城区的潜力商圈。

未来规划 | WEILAI GUIHUA

从 2008 年上市至今的 3 年时间,是步步高集团调整、完善的一个阶段,而 2012 年将是步步高集团加速扩张的时期。步步高未来的发展方向大致有三点:第一,步步高广场。这是步步高现阶段的一个重点。步步高广场岳阳店将在今年年底开业,步步高广场江西宜春店预计在 2012 年开业。郴州店、怀化店、赣州店已经在动工,明年或后年将陆续开业。第二,在超市业态上,步步高也有一个较大的开店计划。第三,在今年已经成立便利店事业部,将来会有发展便利店的打算。步步高发展的便利店——"阿米巴"将开在社区门口,规模会比一般的便利店大,比社区超市小一点,除了商品、生鲜,还有提供各种顾客服务。

"未来几年内,将在长沙开出 2-3 家 MALL",王填长沙 MALL 攻略早有"后手",一旦"厚势"形成,步步高百货在长沙百货业的地位将坚如磐石。 (画作者 巫皆春)