

■百姓理财■

守财奴的新年理财计划 坚持抠门攒钱不动摇



大扫除 反映你的理财观

测试题：家里要进行大扫除，你首先会丢掉哪类物品？

- A、旧衣服
B、体积过大的老电器
C、零零碎碎的小东西
D、过期的旧书杂志

解答：

选A的你——赚钱能力很强，花钱的能力更强，尽管你的收入不错，仍觉得钱不够花，建议学学老一辈的优良传统，生活中还是多多开源节流些吧。

选B的你——理财观念属于冲动派，虽然买起东西来不至于浪费，但却常常买一些用不着的装饰品、衣服等，而你又不擅长于另开财源，因此你需要一个擅于管账的人帮助你。

选C的你——买东西至少考虑三次以上，但是在朋友面前又装作花钱毫不在乎的样子，所以一般人都觉得你的经济很宽裕，实际上你是个开源和节流都并重的理财大师。

选D的你——从不乱花钱，买的东西通常都物美价廉。美中不足的是，你只在节流方面努力，很少思考开源的方法，要记住富豪不是节省出来的。

（摘自《汉网》）

在惨淡的 2011 年的股市，我是输得灰头土脸，而且在别的理财项目里也没打到让自己满意的结果。于是，我决定吧自己关在小黑屋里反省一下，找出原因，再战江湖吧。新年快到了，对于来年，我制定了新的理财计划。

2012 年理财计划 1：
保持现有股份不再增加，静静等待

股市的春天，国家已经开始降存款准备金了，待银根松动，想来春天不远矣！

2012 年理财计划 2：
继续坚持抠门攒钱不动摇，把每月收入合理分配，不买没用的东西，少买衣服，少买零食，减少浪费，努力学习抠门方法，从衣食住行四大方面进行全面抠门管理，让每月结余多一点再多一点，都买上货币基金。今年的货基很给力，最近广发 A 的年化收益率几乎达到 6%了，不比定存差嘛！我已经把所有的货基都换成广发 A 了。买理财产品还要什么 5 万起存，我现在买广发 A100 元也可以买哦。有点结余都存到银行买货基，有了目标，就很充实，很有动力。

不要小看这一百元一百元地积攒，假以时日，积少成多，滴水可成江河。这些是我们穷人的攒钱大法，富人们自有更佳投资门路，前些时候朋友开担保公司，允以高息融资，我还是胆怯地不敢投，让别人挣大钱去吧，我等小民，有多大头戴多大帽子吧。

2012 年理财计划 3：
我家现有一套自住房，80 多平米，住单位老家属院，没有什么小区管理，

很脏的。但是也没有物业费。离爸妈很近，坐班车也方便，舒服。所以一直没有动过在外面买房子的念头。现在看来是 OUT 了，房价飞涨，早期买房子的都庆幸不已，我们原来有一套还在房价涨起来之前卖掉了，目光之短浅无人出其右也。

现在房价跌了数百元，我们这个小城只怕跌也有限，和老公商量着，要不买一套呢？单位计划中的福利房迟迟没有定下在哪儿盖，不足 20 万的房价，又是分期付款，我们还是较为轻松的。要不要在市场上再买一套呢，现在手里的货基，付个首付，不差很多，攒一攒就有了。计划中。

2012 年理财计划 4：
投资自己，为内退之后做准备。我们单位女职工是 45 岁内退，内退工资也能拿到 2000 左右，上班才 3000 多呢！我这个中级职称，也不知是 45 岁还是 50 岁退。我希望 45 岁就退，这样再干点什么还不算老。

我见过刚刚退下来的同事，穿着睡衣，抱着小狗，无所事事的样子，整天不是遛狗就是打麻将，孩子都上大学去了，一个大人颇是无聊。一定要找

点事情做做。好歹我还是会计师呢！要不趁着单位清闲考个证先？也是在计划中。

我认识的一个女孩子，大约快十年了。先是开一家小门脸的店面卖衣服，她的定位很清晰，一直是针对教师、办公室文员这个层面的 20+、30+的女性，衣服文雅，做工细，多是纯棉质地，带点小清新。回头客非常多。现在做品牌专卖店，也是一贯的风格。我当了她十年的老顾客，随时可以打 6 折。今年涨到 65 折了。

这个女孩子已经为人妻为人母。生意做得风生水起。她的创业其实就是坚持、坚持、再坚持。有几家做小店的能做到她的水准？中间也有困难期，她的老顾客最后成了老朋友，我们心甘情愿被她挣钱，这也是一种人格魅力吧。

成功的秘诀不多，坚持就是胜利，每个人都有自己的理财风格，一定要坚持做好自己。我是守财奴型的，既然开源有限，就要老老实实守住财富，让老公放心把钱交给我，曾经写过老公是摇钱树，我是聚宝盆，老公很辛苦哦。

（摘自《搜狐理财社区》）



队，任何投资理念的管理和执行都要靠‘人’完成，基金公司团队专业能力的强弱，是决定基金业绩表现的重要因素，和老妹说的要挑能说清楚食材信息的服务人员有异曲同工之妙；第三要看流程，单纯靠人做投资难免会产生失误，如果能有一个严密、科学的投资流程和风险管理制度，就可以有效规范基金管理人的投资行为，和挑食材也要考虑供菜公司的管理和质量很像；第四，小文

还说到经验和口碑，这就更没错啦，因为挑基金也要看基金所属公司的以往绩效，从而来对基金未来业绩做一个大致合理的预期——怎么样，挑菜和挑基金很像吧？”

老爸这番话，还真让我和妈妈连连点头，看来，只要遵循了正确、专业的挑选原则，无论是“食材”还是“理财”，都能做得漂漂亮亮！

（摘自《上海证券报》刘劲文 / 文）

四大原则搞定“食材”与“理财”

俗话说“好的开始是成功的一半”，如果能在投资之初就选到一个优秀的理财产品，自然可以放心长期持有，静候佳音；可是，怎样才能选到自己最满意的那个呢？其实，换个角度看一看，选择投资产品可以像我们天天去超市选择食材一样简单！

推门进屋，发现今天家里的气氛很不和谐！老妈冷着脸坐在沙发里翻杂志，老爸皱着眉坐在电脑摠鼠标，本公子回家竟然都没人打招呼！一问之下才知道，原来搬家后，妈妈觉得在新家附近的大超市买食材方便又便宜，但又舍不得原来小市场里的多样和新鲜，“你爸不帮我出主意就算了，还嫌我唠唠叨叨妨碍他选基金！”嗨！我还以为是什么了不得的家庭矛盾呢！

“妈，老爸不帮你，这不还有我嘛，这个买食材可重要，关系到咱们一家老小的基本健康呢！”妈妈得意地瞟了老爸一眼。

“营养课上老师讲过，想要三餐健康，挑选食材不能马虎。首先要看食材本身，在卫生安全无污染的基础上，重点看看这些食物适不适合自己家食用，适不适合这个季节；二是要看提供食材的服务人员能不能告知相关信

息，比如保质期、注意事项、食用方法等等；三是要看供菜公司和卖菜环境本身的条件和质量；最后就是依靠以往的经验 and 口碑了，如果邻居们都交口称赞，那肯定加分！妈妈你别发愁，按照这 4 个原则再比较比较，绝对能找到最棒的食材！”

“好！”这一声把我和妈妈都吓了一跳，老爸不知道什么时候拖着椅子坐在了我们身后，“小文，你说的这个和专家介绍的‘挑选基金 4 原则’太像了！”妈妈瞪了爸一眼，“瞎说，这挑基金怎么能和挑菜扯到一块儿去！”“嘿，你俩还别不信，听我说说就知道了！”

同样 4 原则，选对基金一点儿也不难！

老爸刚开始投资时，经常会因为“这山望着那山高”而忍不住换掉手里的基金，而在持有新基金一段时间后却发现原来的基金表现得好像还更好一些，直到请教了投资专家，他才真正掌握了选择基金的 4 条最佳原则。

“第一要看基金所代表的投资理念是否成熟有效，自己是否认可这一理念、认可这个基金公司的投资管理模式，就像选食材要先看菜品本身是不是适合自己家的餐桌一样；第二要看团

九个细节决定你的口袋

青春的你，有很多主动权：你有很大的时间肆意挥霍，也可以时不时泛滥一下情感。可是，在对待脑袋和口袋的态度上，你必须谨小慎微。俗话说，经济基础决定上层建筑，想早一些实现财务自由的你，只需要打好地基，在生活的细节上做出小小改变。

细节一：
学习，读对自己有用的书

如果你现在 18 岁，正面临着对大学专业的选择，或者你早过了 18 岁，但你还足够年轻，有学习的渴望。那就请选择一些更实用的科目来给自己充电吧，就某种程度上我们所学的内容也决定了自己将来赚钱的多少。按照概率而言，理科生确实比文科生更会赚钱，特别是一些从事基础学科研究的人，他们不但有扎实的理论知识底和强大的计算和应变能力，并且，比那些沉湎于风花雪月的中文系女生而言，他们更早学会脚踏实地，愿意做些实际工作。当然，我不是否定一本爱情小说对人生的重要性，而一本理财杂志一定让你受益匪浅。

细节二：
健康，越早投资收益越高

虽然我们还年轻，对自己的身体是相当的有信心。而且，劳动合同法也规定了，任何单位，都应该给咱们办三金。所以，拼命三郎们就更加对健康的

事儿置若罔闻。虽然在事业上，我们要努力，可你有没有想过，年轻时的亚健康状态，只能造成你年老后更大的麻烦。从现在起，每年去定期体检一回吧，这会对你的将来大有好处。你不想在而后的日子因为突如其来的疾病毁了你的爱情和前程吧？另外，等你的收入渐渐增加到一定程度之后，你可以考虑购买养老类的医疗保险了，要知道，保险可是买得越早，性价比越高。

细节三：
shopping，追逐名牌只能让自己更糟

这是一条专门提醒女生们的建议。有人说，一个女人的购物态度，会明确她的财商。有时候，你认为你会很会算计，其实不然。比如说把时间浪费在和一个小贩为了几毛钱而争论的事情上，不如购物前做好清单，然后审视一遍，把那些看起来好像一辈子都用不了几回的东西直接删掉。并且，购物时建议选择固定去一些熟悉的店铺，因为那里不仅有和蔼的老板，还经常会有比较多的折扣。拒绝那些貌似诱人的名牌店，它们不但会让你一掷千金，还会让你变得虚荣和不够乐观。

细节四：
友情，能够变现的人脉资源

什么？友情也要去选择、去经营？你觉得这是件丢人又势利的事情，但

是事实证明，拥有很好的人脉可以让你省下大笔钱。通常在医院、餐饮业、车行、金融业、耐用消费品、电器等行业工作的朋友是最值得你联络并保持良好关系的。定期的朋友聚会会往往给你带来意外惊喜，别有事了才急功近利翻开你的通讯本，这种做法要显得丢人势利得多。

细节五：
工作习惯，像对待存折一样对待它

理财中我们常会提到一个名词：时间成本。有良好学习和工作习惯的人通常会从中节约大量时间。他们会将书桌或办公桌整理得井井有条，让老师或老板无形中发现她的细心和能干，这往往是引起老师重视，和让老板给你加薪方式之一。而且，有良好习惯的上班族也不会利用工作时间聊天或者和同事闲话家常，更不会做出穿的品牌比老板高级、在客户面前炫耀这样的蠢事儿……没办法，工作就是工作，你应该学会如同对待存折一样地对待工作，相信你在工作上投入和支出绝对是平衡的。

细节六：
装扮，只投资那些重要的场合

你因为物价上涨而感觉到气喘吁吁，却又不愿意降低自己的格调，把购物场所从高级商场改到地摊超市。建

议关注一些二手商店。没什么好丢脸的，年轻就是一切资本，没必要为了虚荣花费巨资。你看那些购买动辄上千元钱衣服的人，能不能遮住她们逐渐老去的面颊。如果你需要参加一个特殊的场合，而这样的场合是几年一遇的，你必须穿件不丢份儿的衣服，那可以和老板说好，穿过之后再继续倒卖给他，你可能为了某个晚上的盛宴付出一些清洗费就足够了。另外，很多小摊的仿大牌首饰做得相当精致，你不妨考虑买几件随时搭配。最后，值得一提的是，不管哪一双质地好的鞋子，都应该在你的投资计划中。

细节七：房产，谨慎拥有

如果说你想买一套房子自己住，那么买后就别再去分析房价的走势，你居住的房屋永远不算投资项目，哪怕它涨到 100 万元，你可能卖了它去睡大马路吗？而且，买房的事情，一定要谨慎再谨慎，除非有家人鼎力相助，帮你一把付清，否则，房产可能会是你这辈子最大的固定投资项目，从此你将开始为银行打工的生活。而且，这种压迫感会越来越强，前几个月你可能还觉得轻松，以后的日子，不但会让你生活质量下降，还可能让你好几年都没有存款。因为买房之后，还要考虑纳税、装修等一系列问题。

细节八：
通讯，看似无关紧要的事儿

如果你每月的手机话费是一笔很大的数字，还是请加入一些网络的套餐，这会为你节约起码一半的钱。随着网络运营商的竞争激烈，你几乎每个月都可以看到一些新鲜的套餐推出，而且无一例外，它们越来越便宜。还有，你若是发现自己会经常收到一些莫名的服务性讯息、彩信、彩铃，请速与服务台联系，你也许因为操作错误，订阅了一些手机服务。另外要说的是，我发现大学校园里，有很多拇指狂人，别以为短信是很省钱的东西了，往往 5 条短信还不能说清楚的问题，不到一分钟的电话就能解决，为什么要花钱累自己也累别人。

细节九：
运动，不用很奢侈的消费

都市里流行着一些很“炫”运动，比如说，高温瑜伽、普拉提、壁球……但是，它们的费用也是相当的“炫”，一张环境中档的瑜伽会所的会员年卡，少则千元，多则上万元。而且，据本人发现，不少人在办了以后因为毅力不够而中途退出，或者无奈把它当作了洗浴卡（因为水好，冬天会去洗个澡）……运动本是对健康的投资，一下子转而成了奢侈的消费。其实，最简单的有氧和无氧运动就可以满足你，每天跑步上班，或者在附近有球场的社区或学校打打球，是最节约最有效的投资方式了。

（摘自《当代青年》蓬华 / 文）

英国 8 岁男童 卖弹珠 成世界最小 CEO

英国伦敦斯托克纽因顿镇 8 岁男童哈里·乔丁堪称是世界上年龄最小的“CEO”，因为早在两年前，刚过 6 岁的他就创办了自己的“弹珠王国公司”，专门通过互联网向世界各地的顾客销售“玩具弹珠”（也称玩具弹球）。当哈里的朋友都在玩电脑游戏的时候，现年 8 岁的哈里却每天忙于联系供货商、购买库存和处理售货订单。小小年纪就这么有商业头脑，看来宝宝的财商教育不可或缺啊！

6 岁开网店 8 岁成“CEO”

现年 8 岁的哈里·乔丁是英国伦敦市斯托克纽因顿镇的一名小学生，然而，他也可能是世界上年龄最小的“CEO”，因为从 6 岁时起，乔丁就创办了自己的“弹珠王国公司”，专门通过互联网向世界各地的顾客们销售“玩具弹珠”！

据悉，哈里从 6 岁起就喜欢在学校操场上和朋友们玩玻璃弹珠游戏，然而，当他的弹珠全被其他同学赢走后，哈里开始要母亲蒂娜帮他到互联网上买更多的玩具弹珠。可是蒂娜找遍了互联网，也没有找到销售“玩具弹珠”的网店，没想到 6 岁的哈里非但没有气馁，反而对母亲称，他希望开一家自己的销售网站，专门向别人销售“玩具弹珠”。在母亲蒂娜的帮助下，哈里很快就创办了自己的“弹珠国王”网站，专门对外销售各种各样的玩具弹珠。

小 CEO 忙得不亦乐乎

让母亲蒂娜做梦也没想到的是，哈里的“弹珠王国公司”开张后生意竟相当火爆，导致 6 岁的哈里每天都要亲自处理大量的网络销售业务！51 岁的母亲蒂娜接受记者采访时说：“哈里从 6 岁起就对玩具弹珠非常着迷，即使睡觉时，他都会将一些弹珠摆到自己的枕头下。他睡觉前最后谈论的东西是弹珠，他早晨醒来时第一句话谈论的也是弹珠，以至于我们给他取了个‘弹珠国王’的绰号，所以当 he 想要建立一家专门销售弹珠的网站时，我们立即决定将这个网站取名为‘弹珠国王’。我一开始帮哈里创建这个网站时，本意是想教哈里一些生存技巧，好让他拥有一种事业心和责任感，我从来都没想到这个网站的生意会这样好——现在我们三天两头要处理大量的网络购货订单。”

年赢利成千上万英镑

如今哈里的“弹珠国王”网站已经开张了两年，哈里网站上销售的玩具弹珠可谓五花八门、种类繁多，包括颜色、大小和材质都各不相同，从价值几英镑的普通“玻璃弹珠”到价值 599 英镑的限量版“约克公爵弹珠跳棋”可谓应有尽有。哈里的弹珠生意如今已经做到了全世界，连远在美国的客户都会从他的网站上购买玩具弹珠，哈里通过自己的“弹珠王国公司”每年能挣到成千上万英镑的利润！

据母亲蒂娜称，哈里未来的梦想就是开办一家英国最大的玩具弹珠商店，然后在全世界开设连锁店。目前，他最关心的事情就是生产具有自己“弹珠国王”商标的弹珠，所以开弹珠连锁店对他来说还是下一步的计划。

据悉，现年 8 岁的哈里可能是世界上年龄最小的“CEO”，而他希望在不久的将来，就能成为一名靠自己双手致富的英国最小“百万富翁”。

（摘自《太平洋亲子网》）