

从恐慌到收获

——中国“弱势”产业的入世十年

□ 王秀琼 海明威 吴宇

十年前,它们是不折不扣的“弱势”产业;十年后,它们成为竞争和改革的受益者——对中国的银行业、农业和汽车制造业来说,中国加入世界贸易组织(WTO)无疑是一个重要转折点。

2001年,中国的银行业刚刚经受亚洲金融危机的冲击,大量不良资产得到部分剥离,但四大国有商业银行总体上仍资不抵债;和发达国家相比,农业经营规模小且分散,科技水平低;汽车制造业长期享受高关税的保护,产销量小,成本高,质量和服务落后。

在当时这些中国最不具备竞争力的行业,入世后的关税大幅削减、降低外资门槛,一度让业内人士对前景感到恐慌。但现实证明,引入外国竞争者并没有击溃中国的“弱势”产业,反而让它们大有收获。

今天,中国商业银行的盈利能力位居世界前列,并成功抵御住了全球金融危机;中国粮食自给率始终基本保持在95%以上;2009年,中国首次超过美国成为全球汽车产销第一大国。

分析人士将上述成功归因为引入外部竞争带来的“鲶鱼效应”、政府大力推动改革和产业振兴、稳健有限度的市场开放以及中国在全球产业链中的位置。

在国务院发展研究中心金融研究所副所长巴曙松看来,中国的银行体系在入世初期还十分脆弱,而此次全球金融危机后,中国银行业仍保持良好的资产质量和盈利水平,并成为

支撑经济应对危机、带动复苏的力量,成功通过了这一外部测试。

“这说明入世带来的竞争压力转化成了市场改革的动力,成为我们提升银行业竞争力、大力推动行业重组、提高内部管理水平的动力。”巴曙松告诉记者,“银行业是否能避免受到入世的冲击,关键就在于外部压力能否转化为内部的动力。”

中国政府在入世前后为四大国有商业银行剥离了巨额不良资产,并自2003年以来通过中央汇金投资有限责任公司向它们注资近800亿美元,助其完成股份制改革并先后上市。

对外经济贸易大学国际经济研究院学者张军生认为,根据中国入世时的承诺,中国金融业本身开放程度并不大,因而金融业受到入世的冲击也有限。

“政府对金融业开放比较谨慎,考虑到了它的承受能力。”他说。

香港经纶国际经济研究院经济学家高路易也表示,在金融业的一些领域,中国并未完全开放,外资公司在这些领域仍面临一定的市场门槛和限制。

央行数据显示,截至2010年末,在华外资银行资产总额仅占全国金融机构资产总额的18.5%。

在农业领域,政府的支持和改革措施与有限度的市场开放也提供了有力缓冲。

四川省社会科学院农业经济专家郭晓鸣告诉记者,入世前业内专家认为中国农业是“暗流涌动,风险巨大”,但中国政府高度重视农业发展和调整,使得入世对农业形成一种倒

逼机制。

据他介绍,中国过去十年间农产品关税削减幅度达72%,现有关税不足世界平均水平的1/4。中国农产品贸易2004年首现贸易逆差,2010年逆差额达231.4亿美元,是2004年的5倍。与此同时,目前中国大豆、食用油、棉花的自给率分别30%、50%和60%左右。

“但整体上看,我国农业所受的冲击仍在可承受范围之内,农业发展总体呈现健康稳定态势。”他告诉记者。

过去十年间,中国政府坚持立足国内实现粮食基本自给方针,出台了停止农业税、对农民实行直接补贴等支持政策,并引入大量社会资本,加强农业产业化经营。据国家统计局数据,2011年中国连续第八年实现粮食丰收。

而在制造业当中,汽车产业无疑是入世时最令人悲观的行业之一。根据中国入世时的承诺,到2006年7月,中国汽车整车及其零部件税率分别由入世前的70%-80%和18%-65%降至25%和10%。

上海汽车工业(集团)总公司董事长胡茂元在接受记者采访时说,与外资汽车企业相比,上汽入世时面临成本价格、品牌技术和服务贸易等多重挑战。

“为此,上汽苦练内功,从质量、服务、技术和成本四个方面全面对标国际先进企业。”他告诉记者。

在五年的WTO保护期内,上汽完成了降低成本30%的总体目标。此外,上汽积极参与国内汽车工业兼并重组,提升核心研发能力,并做强自



国内某品牌汽车生产线。

自主品牌。2010年,上汽实现销量358万辆,位居全球汽车公司销量排名第八位。

专家说话:

汽车分析师贾新光说,一般家庭买车倾向于从低价汽车开始,而入世初期国外企业只做中高价位的汽车,使得中国的民族汽车企业抓住这一机遇壮大发展。

张军生认为,与汽车产业类似,中国许多制造业企业由于和外国企业在全球产业链中的位置不同,因而没有构成直接竞争。

“但随着我们在价值链上往上走,而外国汽车企业在欧美市场萎缩的情况下更多地转向中国市场,再加上交通、能源、环境等外部条件限制,中国汽车企业面临的竞争会越来越激烈。”贾新光说。

中国汽车工业总产值2010年达434万亿元,是2001年的近10倍。吉利、奇瑞等中国的自主品牌也在过去十年间开始崛起。与此同时,中国人均GDP从2001年首次超过1000美元,到2010年已经超过4000美元。

南昌基地投产 双汇扩张重启



□ 陈子盈 陶斯然

南昌基地的建成投产也在一定程度上标志着,双汇在稳定阵脚之后开始对外投资提速。据双汇集团董事长万隆介绍,南昌双汇自2009年开始筹备,总投资额12亿元,项目正式投产后将实现年销售收入20

亿元,是目前国内屠宰能力最高、规模最大的生猪屠宰生产线。

以上的增长。

如此庞大的扩张计划背后,是行业整合的契机。事实上,在“瘦肉精”事件爆发后,万隆曾对外宣称,“双汇屠宰加工厂建到哪里,养殖场就建到哪里”以控制上游生猪资源的安全。南昌双汇相关负责人表示,南昌双汇正是首次采用这种肉类联合加工新模式。

此前南昌双汇基地仅是双汇大规模对外投资的一个缩影。双汇相关人士告诉记者,双汇在十二五期间计划投资约200亿元,发展目标是争取在2015年拥有工厂100家,实现税前利润100亿元。集团2010年收入520亿元左右,计划未来每年增长至少100亿元,2014年实现1000亿收入,每年收入保持200亿

亿元,是目前国内屠宰能力最高、规模最大的生猪屠宰生产线。

在“瘦肉精”事件爆发后,万隆曾对外宣称,“双汇屠宰加工厂建到哪里,养殖场就建到哪里”以控制上游生猪资源的安全。南昌双汇相关负责人表示,南昌双汇正是首次采用这种肉类联合加工新模式。

此次南昌双汇基地仅是双汇大规模对外投资的一个缩影。双汇相关人士告诉记者,双汇在十二五期间计划投资约200亿元,发展目标是争取在2015年拥有工厂100家,实现税前利润100亿元。集团2010年收入520亿元左右,计划未来每年增长至少100亿元,2014年实现1000亿收入,每年收入保持200亿

申能集团退出上海联合

本报讯 申能集团全资子公司上海液化石油气经营有限公司持有的上海联合石油液化气发展有限公司50%股权在上海联合产权交易所挂牌转让,挂牌价格为407106万元。此次转让后,申能集团将退出上海联合。

根据挂牌公告,上海联合注册资本5000万元,经营范围包括化工产品(除危险化学品、监控化学品、烟花爆竹、民用爆炸物品、易制毒化学品),汽车配件,五金交电,日用百货等。中国石油化工股份有限公司和上海液化石油气经营有限公司各持有其50%的股权。截至今年11月30日,公司资产总计53787万元,所有者权益53355万元。

根据公司2010年的审计报告,上海联合2010年实现营业收入235万元,实现营业利润和净利润分别为19656万元和19387万元。评估基准日为2010年6月30日的评估报告显示,公司净资产账面价值为509434万元,评估值为814212万元。转让标的对应评估值为407106万元。

挂牌公告显示,截至评估基准日,上海联合对外长期投资单位共有4家。分别是上海联合石油液化气有限公司,持股50%;上海联合鼎旺石油液化气有限公司,持股50%;上海景胜加油站有限公司,持股40%;上海半图油库有限公司,持股25%。

根据2008年9月2日中国石化集团资产经营管理有限公司上海石油分公司与转让方签订的《协议书》,上海联合所属加油站等投资单位的日常经营、安全管理等职能从《协议书》签订之日起由上海市有风公司所属的零售管理中心代为管理。根据上海联合2011年度临时股东会决议,此次交易后,新老股东将就上海联合及其下属对外投资的单位的日常经营情况另行商议。

(李阳丹)

太钢吨钢耗新水创历史最好水平

本报讯 近年来,太钢加大投资力度,不断完善和改进供水装备和工艺技术,在全流程各工序实施了一大批节水减排项目,吨钢总用水量逐年下降趋势。继去年吨钢耗新水指标实现1.92吨之后,今年吨钢耗新水指标达到1.8吨,创造了历史最好水平。

今年以来,负责水资源利用的太钢能源动力总厂进一步加大节水减排力度,积极用科技手段提高节能减排效果,不断推进装备和技术结构升级。通过对生活污水系统反洗水进行回收,补入工业新水,每天可替代新水2000吨;将旧膜系统超滤膜和反渗透膜进行更换,增加蒸汽加热系统,在提高水质的前提下,提高除盐水产量,替代新水,每天可增加水量7000余吨;发电600吨膜勾兑北郊中水,每天节约新水用量5000吨。此外,他们还通过修复三连铸泵站、中控等水系统内部的一系列节水工作,使各泵站新水消耗较去年同期降低45万吨,实现了安全供水及节水减排的双赢。

据该厂水系统人员介绍,明年,能源动力总厂将实施完成轧钢系统劣质废水处理等一批新项目,将污水场处理后的工业废水全部回收利用,力争全年吨钢耗新水降至1.5吨以下。

(于丹 郭世强 谢利坤)

西门子合资上海电气 扭转在华风电弱势

另据了解,法国阿尔斯通公司也有意合资组建一家风电领域的全球性公司

□ 刘伟勋

继美国通用电气公司之后,又一家跨国巨头德国西门子选择与中国本土企业合资,共同拓展中国风电设备市场,扭转自身在华风电市场上的落后局面。

12月8日,西门子(中国)有限公司与央企上市公司上海电气集团股份有限公司(下称“上海电气”)签署《建立中外合资经营企业的合资经营合同》,双方同意合资成立上海电气风能有限公司和智翔风力发电设备(上海)有限公司。在上述两家合资公司中,上海电气均控股51%,西门子(中国)有限公司持股49%。

据了解,上海电气风能有限公司的主要业务为风电设备销售,注册资本104亿欧元;智翔风力发电设备(上海)有限公司主要业务为风电设备生产与研发,其前身是成立于2009年的西门子风力发电设备(上海)有限公司,此次西门子(中

国)有限公司和上海电气共同将该公司的注册资本从500万欧元提高到6082万欧元。

上海电气在12月8日晚间发布的公告表示,2011年以来,国内风电产业竞争日趋激烈,风电产品市场价格呈现下跌局面。为应对该等变化可能带来的压力,公司拟通过与西门子集团在风电业务领域的战略合作,进一步提高公司风电业务的核心竞争能力,巩固公司在国内风电市场、尤其是海上风电的市场地位,成为国内领先的风机设备供应商。

上海电气是西门子能源业务在中国最主要的合作伙伴,双方此前已组建了上海电气电站设备有限公司等多家合资企业。

据分析,此次合资上海电气,是西门子为扭转在华风电市场上的被动局面而采取的战略举措。最近几年,随着华锐风电、金风科技、国电联合动力等本土风机企业近年来的



视角延伸

此前,美国通用电气公司(GE)于去年9月与央企哈电集团下属的哈尔滨电机厂有限责任公司宣布成立新的合资公司,主要为中国市场开发制造风力发电机组。与此同时,哈电机公司将购买GE沈阳风机厂49%的股份,使得双方在风电业务上成为全方位的合作伙伴。

另据了解,法国阿尔斯通公司也有意合资组建一家风电领域的全球性公司。

不过,丹麦维斯塔斯、西班牙歌美飒、印度苏司兰等其他外资风机制造巨头目前仍在坚持在中国的独资策略。

协办单位:
海南亚洲制药有限公司

董事长 总经理: 楼金

地址: 海口市国际商业大厦12层
电话: 0898-66775933
传真: 0898-66700763