

02 聚商·锋线 FENGXIAN

赣商大会 电子商务有“钱”景

□ 耿婷 邓敏

“仅一年的时间,销售额从 500 元到 7000 万”,这不是神话,而是发生在全球十大网商之一刘鹏飞身上的真实故事。近日,在外创业的江西网商,以及在本土创业的共 300 余家企业,在南昌聚首江西赣商大会。土生土长的江西人刘鹏飞也回到家乡现身说法。

古有“江右商帮”,今有赣之网商。如今赣商也紧跟时代,开始用互联网做生意。“江西网商虽然起步较晚,但在 2011 年全国网商增长趋势指数排名中,列入前十。”阿里巴巴集团研究中心专家陈亮根据研究数据在现场说明。他为到场的 300 多家企业分析未来电子商务发展趋势,鼓励企业把握电子商务发展方向,放眼全球,赢得贸易市场。阿里巴巴中西部大区总经理余涌表示:希望利用分享、开放、透明的网商精神结合赣商抱团发展。

今年全球十大网商之一的刘鹏飞号称“孔明灯大王”,是土生土长的江西人,他以自己的电子商务创业经验鼓励江西网商创业。他大学毕业后只身一人到浙江义乌创业,几经失败,后来在电子商务领域取得了成功,先后成立孔明灯全球销量第一的飞天灯具厂、义乌灵泉十字绣厂,一年时间销售额从 500 元到 7000 万,具有丰富的创业经历。

据了解,今年前三季度以来,江西省外贸累计出口增幅 61.4%,较全国平均水平高出 38.7 个百分点,外贸形势让江西电子商务“钱”景可观。

“职业经理人从出现到发展,再到最终形成阶层,需要一个漫长的过程,西方职业经理人阶层的形成大概用了 100 年时间。”

职业经理人阶层 有望 10 年内形成

□ 刘发丁 杜金明

11 月 25 日上午,为期 3 天的“2011 中国职业经理人大会”在宁波香格里拉酒店开幕,作为职业经理人行业规模最大的交流活动,大会吸引了来自全国各地的 600 多位高级经营人才。

大会由宁波市政府、全国中小企业家协会、全国职业经理人协会联盟联合主办,围绕“塑造创新中国的商业力量,提升跨越发展的人才格局”的主题,通过论坛、考察交流等形式,共同探讨如何在复杂的经济环境中克服不利因素,帮助企业在严峻的外部形势中找到新的经济增长点,探讨中国职业经理人如何推动企业的发展。

中国中小企业协会会长、国家发改委原副主任李子彬在开幕式上说,职业经理人从出现到发展,再到最终形成阶层,需要一个漫长的过程,西方职业经理人阶层的形成大概用了 100 年时间。李子彬说,职业经理人的市场化、职业化,得到全社会的认同很重要,中国这一阶层有望在 10 年内形成。

成路集团总裁王宗英在大会上宣读了《中国职业经理人发展(宁波)宣言》,清晰了职业经理人的角色定位,倡导敬业、诚信、廉洁的职业道德。大会还评出了“中国职城”、“中国杰出 CEO”、“最具价值职业经理人”等奖项。

此外,旨在探讨“家族成员职业化与跨国职业经理人”和“企业家与职业经理人的合金文化”两个主题的中国职业经理人发展高峰论坛已经在 11 月 25 日下午召开,26 日和 27 日两天,举行了“中国 CEO+1 启动工程仪式”、“全国商帮文化研讨会”、“宁波民营企业考察交流行”以及“全国经营管理人才交流会”等活动。



□ 赵锋 党鹏

“海燕折翅,黄河断流,三秦父老不如意。”

这是上世纪 90 年代前期陕西民间流传的一句顺口溜。年轻一辈的人可能不太清楚,“海燕、黄河、如意”,曾为陕西土生土长的三大彩电品牌,1987 年 10 月全国第一届彩电评比中,它们集体获得第一名,陕西省政府为此还专门召开了一次规模可观的表彰大会。

可惜,仅仅数年间,陕西彩电军团便在日常激烈的市场竞争中败下阵来,往日短暂的辉煌,反而成为笑柄,一声叹息中不知有多少苦涩无奈。

近二三十年来,一幕幕类似的商场悲喜剧,在关中平原一再上演。

神奇“505”与疯狂“白加黑”

据中国经营报报道,陕西家电业“官商”仍占据着舞台中央之时,三秦大地上一批民间商人,悄悄开始了他

们的野蛮生长。

1988 年,38 岁的西安市户县国家干部来辉武正式申请“停薪留职”,因为他发明了一个号称有奇妙疗效的“505”神功元气袋(五月初五端午节是来辉武的生日,产品以此命名)。在此之前,他疯狂地迷上了中草药研究,经常“不务正业”,钻进秦岭和太白山深处采集标本,搜罗散落民间的各种中药奇方。

没想到几年间,大半个中国的人们都在为这个比手掌略大、类似“红肚兜”的东西着迷,甚至有传言称,只要把“505”戴在肚脐眼上,即可治愈百病。

1992 年,“505”如日中天,生产厂家咸阳保健品厂销售该产品所纳税金,占了咸阳市全体公职人员工资的 1/4。那一年,几乎每天都有数千人排队在工厂门口等待提货。来辉武可谓一手开创了中国的保健品行业,因为主管部门的“健”字批号,就从“505”开始。他甚至放出豪言:“505 经久不衰,将与人类共存亡!”

“505”让咸阳几乎一夜之间成了

将整合国家级八大行业协会以及义乌 20 大行业协会的资源,促成国内产业合作基地入驻商贸城,对接厂家源头商品,为网商提供更好的商品资源库。

淮安义乌商贸城拟孕育网商

□ 陶后夫

近日,淮安义乌商贸城一区招商选商活动暨电子商务示范基地启动仪式举行。据浙中新报报道,这个由义乌商人打造的商贸城,今后将孕育大批网商,并帮助一批大学生成功创业。

据了解,淮安义乌商贸城位于

江苏省淮安市淮阴区,总投资 22 亿元,由义乌企业中国创达国际集团打造。在项目动工后不久,意识到国内电子商务正迅速发展的创达集团就有意在这一实体市场布局电子商务产业。此番电子商务示范基地的建设,正实践了这一设想。

该示范基地建成后,淮安义乌商贸城将整合国家级八大行业协会

兵败之后的荣海曾说过,如果海星专注于做 PC(计算机),有可能早已成为中国的戴尔,如果专注于做饮料,很可能成为另一个汇源。

商界悲喜剧闹关中

得家喻户晓。

出身医药世家的郭家学,曾是陕西安康师范学校一位普通教师。1991 年,年仅 25 岁的他从学校辞职,尝试创业。1996 年,他收购陕西凤翔县一家国有药厂,这是后来东盛集团的前身。又过了 3 年,郭家学斥资 6000 万元,收购青海上市公司同仁铝业,并更名为“东盛科技”,完成借壳上市。此后,东盛以每年并购一家企业的速度快速扩张,郭家学成为令人侧目的医药界“资本狂人”和“并购赌徒”。

如今,“狂人”和“赌徒”郭家学,终于学会回归理性了。他承认,东盛出了问题,固然与宏观经济环境有关,但主要是怪自己头脑过热,扩张太快了。他说,要做世界 500 强的理想破灭了,我现在的理想是,做一家盈利能力强,能够给股东创造超值回报的企业。

“秦岭无闲草”,不仅成就了来辉武的神功元气袋神话,还让“白加黑”的创意者郭家学在国内医药界得享大名。

“白天吃白片不瞌睡,晚上吃黑片睡得香。”曾几何时,借助这句别出心裁的广告语,一颗小小的感冒药变

得家喻户晓。

出身医药世家的郭家学,曾是陕西安康师范学校一位普通教师。1991 年,年仅 25 岁的他从学校辞职,尝试创业。1996 年,他收购陕西凤翔县一家国有药厂,这是后来东盛集团的前身。又过了 3 年,郭家学斥资 6000 万元,收购青海上市公司同仁铝业,并更名为“东盛科技”,完成借壳上市。此后,东盛以每年并购一家企业的速度快速扩张,郭家学成为令人侧目的医药界“资本狂人”和“并购赌徒”。

如今,“狂人”和“赌徒”郭家学,终于学会回归理性了。他承认,东盛出了问题,固然与宏观经济环境有关,但主要是怪自己头脑过热,扩张太快了。他说,要做世界 500 强的理想破灭了,我现在的理想是,做一家盈利能力强,能够给股东创造超值回报的企业。

海星成败“多元化”

来辉武辞职的同一年,西安交通大学 31 岁的教师荣海,毅然告别站了 8 年的三尺讲台,拿出 3 万元积蓄,与人合伙创办海星计算机公司,做电脑销售代理。那时候,中国 IT 行业刚刚起步,遍地都是机会,吸引着大学校园里志向高远且有一技之长的年轻人。与荣海成长轨迹相似,后来创立传奇般的“托普帝国”的宋如

华,就是成都电子科技大学的一名老师。

荣海的神奇之处在于,他几乎是以每年涉足一个新行业的速度,不断走向多元化。极盛之时,仅海星集团投资控股企业所涉足的产业,即包括科技电子、生物制药、食品包装、物流零售、建筑地产、公路交通以及服务业,旗下拥有 20 多家子公司,总资产高达 60 亿元。陕西籍企业家、万通集团董事长冯仑不无调侃地说,荣海像海一样,大家都包容。

然而,一心只顾高速冲刺的荣海,最终正好栽倒在那条 64 公里的高速公路上。先后投入 40 多亿元的开封至通许高速公路,成为吸干海星集团资金的无底洞,表面辉煌而庞大的“海星帝国”,竟由此一蹶不振。

2009 年 3 月初,遍布西安的 70 余家海星超市相继关停,西北商界曾经的神袖人物遇到出道以来最大的“麻烦(麻烦)”。之前,为了填补资金窟窿,荣海忍痛出让陕西省第一家民企上市公司海星科技,当地老百姓喝习惯了“荣氏果汁”,则已被外资收购。

兵败之后的荣海曾说过,如果海星专注于做 PC(计算机),有可能早已成为中国的戴尔,如果专注于做饮料,很可能成为另一个汇源。

(黄杰对本文亦有贡献)

本次峰会将以“打造区域性国际金融中心助推国家桥头堡建设”为主题,邀请海内外银行、证券、私募股权投资等机构的高管,共同解析昆明桥头堡任务及发展之路,为区域性金融中心建设工作建言献策。

2011 滇池泛亚股权投资高峰会将举办

□ 东财

“2010(首届)滇池泛亚股权投资高峰会暨滇池泛亚风险资本——项目对接会”于去年在昆明成功举办,为风险投资理念在云南的传播,帮助云南企业引入股权投资资本起到极大的促进作用。

2011 年 5 月 6 日,国务院批准并出台了《关于支持云南省加快建设面向西南开放重要桥头堡的意见》。对于桥头堡建设,国家给予了云南 30 项突破性政策,其中有 10 多项与金融业相关,占近一半的比例,这充分说明金融后盾对于桥头堡建设的重要性。目前中国有 30 多个城市提出建设区域性金融中心,作为云南省第一大城市,昆明应该选择什么样的路径与方式才能抓住难得的历史机遇?云南昆明要担当起中国面向西南开放的桥头堡的艰巨任务,就需要资本作为推力,推动桥头堡和区域金融中心建设的快速发展。云南省“十二五”规划之中就重点强调要发展民族特色产业。因此,在新历史机遇期,云南如何全力推进桥头堡建设?建设中自身有何优势?如何发挥?云南如何打造优势产业基地,推动特色优势产业发展?云南差异化发展路径如何选择?早中期企业在发展之中如何与政府引导基金牵手,实现企业做大做强?

为此,由昆明市人民政府、云南股权投资基金协会、中国风险投资研究院、云南省投资控股集团有限公司联合主办的“2011(第二届)滇池泛亚股权投资高峰会暨云南特色产业与国际资本对接会”将于 2011 年 12 月 15 日-17 日在昆明举办。本次峰会将以“打造区域性国际金融中心助推国家桥头堡建设”为主题,邀请海内外银行、证券、私募股权投资等机构的高管,共同解析昆明桥头堡任务及发展之路,为区域性金融中心建设工作建言献策。



艺术收藏品投资 浙商当主力军

□ 库瓷

“身边很多 60 后、70 后浙商朋友对当代艺术收藏品都很感兴趣,但是苦于没有鉴别能力。”有一种说法是,家庭资产的最佳配置是,不动产占 30%、教育基金占 10%、艺术收藏品投资 20%。一位不愿透露姓名的浙江籍企业家告诉瓷库中国记者,他平时非常喜欢看当代艺术展,每年都会特地去香港等地看艺术展。

尽管艺术收藏品交易市场非常繁荣,一些业专业人士仍旧扼腕叹息。上述艺术收藏品理财机构负责人表示,“资本推动了艺术收藏品价格的

暴涨,使艺术收藏品交易呈现空前的繁荣景象,但艺术仍然与大众无缘。”他建议普通投资者,不要盲目进入这一领域,投资艺术收藏品要耐得住寂寞,要有长久持有的心理准备。

“从投资领域而言,目前的股权投资竞争越来越激烈,回报率也大不如从前,而文化艺术产业随着政府的支持,一定会成为未来的热门投资领域,会有较大的升值空间。”他认为,浙商们平时应该多鉴赏和收藏一些艺术收藏品,既可以创造财富的艺术人生,又可以为家族找到财富和精神的价值传承。

徽商走进北部湾共谋发展



□ 李晟

11 月 29 日下午,徽商走进北部

部湾经济区规划建设管理委员会办公室(下简称广西北部湾办)副主任李延强,广西安徽商会会长侯振宇、常务副会长余向东出席发布会。

据广西新闻网报道,“2011 国际徽商精英年会”是由安徽国际徽商交流协会和广西北部湾办联合主办,广西安徽商会负责承办。本届年会于 2011 年 12 月 2—4 日在广西南宁举行。年会以“徽商荟聚北部湾,携手合作谋发展”为主题,充分发挥利用北部湾经济区的资源优势、区位优势、政策优势,吸引世界徽商关注北部湾、认识北部湾、投资北部湾,并以此为基地开拓东盟市场,实现徽商和北部湾经济区的合作双赢。

年会组织高尔夫邀请赛、温泉焰火晚会、北部湾经济区推介、投资签约仪式、徽商论坛、“七仙女牵手刘三姐”文艺晚会、赴南宁、北海、钦州、防城港市投资考察等多项精彩活动。并邀请著名经济学家樊纲、文化大师余秋雨等名家与会并举办徽商论坛。

据不完全统计,目前在广西的安徽人有 30 万左右,具有一定规模的徽商企业有 1500 多家,在广西总投资额度在 400 亿左右,徽商企业每年给广西当地上缴的税收超过 20 亿元,带动安徽、广西两地人员就业近 10 万人。