

中国商会

ZhongGuo ShangHui

乡音·乡情·乡亲·商友·商讯·商机

Xiangyin·Xiangqing·Xiangqin Shangyou·Shangxun·Shangji

主编:冯光国 投稿·咨询邮箱:JSZKYG@163.com 新闻热线:028-68230696 68230680 2011年11月20日 星期日

责编:袁红兵 编辑:高凡 版式:刘红斌 校对:刘晓燕 A1

7天接待游客6.42万人次!

排队车辆绵延十公里!

各类客房一房难求!

——一组人、车、房组成的数据,勾画出的是雅安碧峰峡景区在今年国庆期间的“爆棚”场面。

自2000年正式“面世”,历经11年的发展,傲然挺立于旅游市场,当年备受争议的“碧峰峡模式”为当地、为企业又带来了哪些影响?

11月12日,本报记者走进碧峰峡,实地找寻问题的答案。

报企联谊 漫谈碧峰情

建等,都成为了座谈的主题。

不把脖子套在小树上

在2008年汶川地震发生后,由于卧龙自然保护区遭到严重破坏,区内的熊猫均转移至碧峰峡景区。这一突发事件,让碧峰峡迎来了新的商机。当时,许多旅行社都将碧峰峡作为重要线路来推销,不惜打起了价格战,有的还向景区提出包断线路的要求。见此情景,江文军保持着清醒,“不能把脖子套在一棵小树上”,他立即着手于搭建公司的营销渠道,统一了各旅行社的价格;拜访500余家旅行社,整合资源;在“团圆圆回台湾”活动期间,借势营销,提升知名度……一系列举措实施下来,景区的经济效益得到了迅速增长。

深度打造特色牌

碧峰峡的最大特色,是自然景区与熊猫基地和动物园的三位一体,这



山中本无雨,却翠绿人家。

是碧峰峡成功最大法宝,也将是未来坚持的方向。

江文军说,景区三大产品“生态的家园”、“熊猫的家园”和“动物的乐园”是全国独一无二的组合,对该组合的深度打造将一直进行下去。下一步,还准备策划熊猫文化节及温泉项目等。遵循万贯集团“求真务实”的发展观,围绕“三元”发展为基础,完成了各旅行社的价格;拜访500余家旅行社,整合资源;在“团圆圆回台湾”活动期间,借势营销,提升知名度……一系列举措实施下来,景区的经济效益得到了迅速增长。

当记者问及为何要定位于中高端市场时,江文军说,“景区的体量是有限的,当发展到一定规模时,只有侧重于品质的提升,才能提高综合效益,也才能保证游客们的品质需求。”

在营销手段上,景区也将走一条新路,借助时下流行的网络营销方式,策划相关活动,最大程度地推广景区。

团队集体“求真务实”

座谈会上,在热烈友好的气氛中,双方相谈甚欢。作为主人代表之一的周仁勇说,通过面对面的交流,他认为《聚商》周刊的团队是和谐而友好的,这样的团队,凝聚着强大的力量。他相信,有了这样的团队,《聚商》周刊也会越办越好。

在万贯集团,从集团高层到各公司,也都十分强调团队的重要性。在集团“求真务实”发展观的指引下,碧峰峡有限公司也于2008年作了调整,成立了新班子,处事认真的江文军正是在那时被委以重任。周仁勇虽属80后,却有着同样踏实的工作态度。在短短两天的接触中,他们在思路和方法上,的确体现了“求真务实”,给记者一行留下了深刻印象。



短评 | Duan Ping

坚守美丽

回到成都已有几天时间,碧峰峡的美景仍在眼前回放。都说美丽是短暂的,但碧峰峡景区一直在执着于对美丽的坚守,将最美丽的碧峰峡留在游客的眼中与心中。

景区的美丽,源自管理方对大自然的保护。绿色是地球的生命色,是自然景区灵魂的颜色。碧峰峡景区在经营过程中,始终坚持了合理开发与生态保护并重、开发与可持续发展并重的原则,坚持处理好了三个关系:把动植物、水、空气、岩石、文物、阳光等资源当作景点向游人介绍;把动植物、水、空气、岩石、文物、阳光等资源当作企业的财富与资产进行管理;把生态效益放在比经济效益更高的角度处理。对自然美的坚守,使得该景区有了景观之美。

景区的美丽,源自管理方对动物的保护。生命生而平等,动物与人是地球共同的公民。在碧峰峡景区,国宝熊猫得到了当然的最高礼遇。而对其他国家级保护动物而言,也得到了妥善和细致的管理,相对部分城市动物园而言,也获得了较大幅度的自由权。

在目前自然放归条件有限的情况下,这样已是最适宜的方法。这份对生命的坚守,则深化了景区的人性之美。

景区的美丽,还源于管理方经营之道的适时跟进。时代在变,旧方法管不了新问题。1999年,陈清华开创“碧峰峡模式”影响波及全国;2002年,陈清华勇于突破,大胆创新,对自己亲自创立的“碧峰峡模式”进行辨证否定,进而上升成今天的“新碧峰峡模式”,其思想核心是倡导新生代旅游,旅游项目不断更新以适应

对此,碧峰峡从自身实际出发,通过对软硬件的“提档升级”来完成景区环境及服务质量的提升,从而赢得中高端游客的青睐,以此形成对高品质旅游市场的优势地位。这一发展思路是否将创造另一种发展模式呢?我们拭目以待。



◎“鸟”各有志,不分上下。

◎食,我之本性也。

碧峰峡之旅

散记

“泰山”大摆明星谱

到达碧峰峡景区,参观熊猫基地是记者一行的首选。在这里,住着大大小小100多只可爱的国宝。随行的导游告诉我们,在“海归”熊猫园里,住着拥有全球粉丝最多的熊猫明星“泰山”。“泰山”曾旅居美国,但回国后依然不忘“乡音”,要是用四川话叫它,它一样会跑上来。走至“泰山”居住的园区,导游随即用正宗的四川话大声喊着“泰山,快来”,几声过后,一只体格健壮的熊猫便从山下一路跑来,“快看,它就是泰山!”虽然一亮相就引得十余位游客又喊又笑,但大明星仍处之泰然,将我们巡视一番后,又摆了好几个绝佳POSE,让各位“粉丝”收获不少精彩照片,明星气质就是不一样。不过,见我们没准备什么“见面礼”,10分钟后,大明星果断地结束了此次“接见”,迈开矫健的步伐,小跑而去。

身入仙境不自知

第二天,记者早早起了床,早就听说碧峰峡景色迷人,云雾幻变,现在正是一览美景的好时机。打开窗户,却只见一团晨雾,寒意拂面。不到半小时,雾气渐渐散去,灿烂阳光快速地占领景区,只剩下远方的山涧,还堆积着厚厚的云层,在满山的翠意流动中,迂回环绕,慢慢地,如仙气般升腾,稍作停留,再如絮状,如丝状,愈加稀薄。阳光此刻也变得温暖起来,禁不住深深呼吸,一阵沁人心脾的清新感仿佛浸透了五脏六腑,那是一种早已远离城市的呼吸……真希望时间就此停留。

惊险刺激的“早餐”

欣赏完美景,记者一行即赶赴野生动物园给狮子老虎送早餐。其实这是景区的一个游览项目:亲手投食园区猛兽。一坐进改装过的投食车,看见窗户外“包装”严实的钢栅栏,记者不禁紧张起来。汽车一进入老虎区,几只猛虎就围了过来,我们在车里一阵惊呼,忙把准备好的牛肉用铁丝送入了“虎口”。隔着栅栏和加厚钢化玻璃窗,车里的人没有恐惧,与猛兽如此近距离的接触,带给大家更多的是惊险的体验。不过走出猛兽区时,却有了一点后怕:要是当时车突然坏掉了该怎么办呢……

大猩猩的笑容

出了猛兽区,游客们都下车自由行走了。一只关在屋子里的黑色大猩猩引起了记者的注意。它坐在地上,相当的安静,甚至会觉得它更像一座“思考者”雕塑,唯独在活动的,是它那一双似乎会说话的眼睛,“真像‘金刚’!”看得出,它是在努力用眼神与我们交流,有好奇,有疑问,也有无奈,似乎在渴望着什么,让记者心里很不是滋味。为略表安慰,记者笑着向它挥了挥手,此时,难以置信的是,它也朝我们挥了挥手,嘴角上扬着,如微笑一般。终于亲眼见证了“金刚”的灵性,原来大猩猩的笑容是会令人感动的。祝愿它永远快乐!

刻在碑上的警示

行至野生动物纪念园,便看见了一块巨型野生动物纪念碑,还有一排排排绝迹的动物纪念碑,碑上记录了从远古到今天已经永远从地球上消失的各类野生动物。

看着那些从未亲眼见过的动物画像,想象着它们曾经的幸福生活,因为人类的贪婪与无知而不复存在,这不仅是动物们的悲哀,更是人类自己的耻辱!

碑前一根“手腕扭弯了枪管的雕塑”强烈冲击人们的眼睛和心灵,警醒着我们,野生动物是人类的朋友,如果不保护环境,不爱护动物,最终受害及灭绝的将是人类自己!

挂在树上的欢乐

一路参观游览,爬坡上坎,记者颇有些疲惫。这时,突然听见有游客问道,“一只蛋在松花江里游泳,会有什么结果?”咦,怎么会如此奇怪的问题?顺着他的目光看去,原来在路两旁的树上,挂着一个特制的题板,上面写着题目,而答案就藏在题板的背面。“结果就是变成松花蛋!哈哈!”可爱的问题可爱的答案,一阵欢笑过后,疲惫早已自行消散。

一路看下来,题目十分丰富,除了冷笑话,还有知识问答,脑筋急转弯等等,看来,景区管理方为了增加游览乐趣,还真是用心良苦,值得夸奖。

本版稿件由本报记者 高凡 采写

本版图片由本报记者 王兰 摄影

改良市场 样板景区欲再“升级”

对市场 新模式开发成样板

杨汝岱、曾培炎、张思卿、万国铨等同志先后到碧峰峡视察,对碧峰峡给予了高度评价和肯定。“碧峰峡模式”成为旅游景区开发的典范和政企合作的样板。

对当地 村民生活今非昔比

碧峰峡是一个劳动密集的产业,随着碧峰峡的开发成功,为当地带来了资金流、信息流、商品流。在碧峰峡景区的接待大厅门前,摆放有一个大型展板,以文图并茂的形式,生动记录了碧峰峡景区开发前后的实况对比。10年前,当地与外界相连的只有一座风雨飘摇的木板桥,山里的泥巴路一遇下雨就难以行走,如今,村民们出行有公路,游客们进山有大桥,下谷有电梯,交通早已今非昔比;10年前,当地农民人均年收入1000余元,如今,许多村民已从第一产业转向第三产业,人均年收入翻了5倍,且不乏年收入逾10万甚至数十万元的村民;10年前,村民们住的大多是破旧的泥瓦房,不少已年久失修成为危房,如今,村民们修建起座座漂亮的“小洋楼”,遍布山间,既居住又兼经营“农家乐”,居住条件大为改善……

据了解,为解决当地劳动力就业,碧峰峡景区员工近千人,其中有相当一部分就是当地农民。碧峰峡景区内有60多间商业铺面和摊点,也

都实行了对外招商,扩大了社会就业。

为了发展当地经济,景区帮助农民和养殖专业户在雅安市的雨城区、名山、荥经等区、县,建立了养牛基地、饲草基地和养鸡场等,专为碧峰峡生态动物园提供饲料供给。仅此一项,每年就为当地农民增收多200万元。

碧峰峡景区打造成功,同时也让雨城雅安多了一张精彩的城市名片,在四川这个旅游大省中拥有了独特而诱人的“王牌”,吸引了不计其数的国内外游客,经济效应和品牌效应明显。

对企业 前瞻思路引导市场

走在景区游览时,记者发现不少地方正在维修和改造。据万贯碧峰峡有限公司总经理周仁勇介绍,目前景区正在大规模地“提档升级”,力图实现更高端的旅游品质和更完善的服务,为游客提供更精致、更完美的旅游感受。

碧峰峡的发展,似乎一直都在“升级”中。最初的“碧峰峡模式”完成了对当时旅游业现状的“升级”;随着市场发展,万贯集团董事长陈清华对自己亲自创立的“碧峰峡模式”进行了辨证否定,进而上升成今天的“新碧峰峡模式”,其思想核心是倡导新生代旅游,旅游项目不断更新以适应

旅游者需求的提高;旅游方式不断革新以适应旅游者需求的提高;旅游服务不断创新以适应旅游者需求的提高;旅游目的突破,实现旅游由悦目到悦心层次的跃进。

据了解,在万贯集团的“棋盘”里,碧峰峡并不是盈利最大的一颗“棋子”,但绝对是最有特色的。这颗“棋子”还承载了企业管理者的创新思维和前瞻思路,面对时下每逢“黄金周”各景区即现“吃住行困难”的局面,旅游市场也早已提出了种种质疑。从悦目到悦心,实质上体现的正是景区良性发展与游客品质需求的相适应。

对此,碧峰峡从自身实际出发,通过对软硬件的“提档升级”来完成景区环境及服务质量的提升,从而赢得中高端游客的青睐,以此形成对高品质旅游市场的优势地位。这一发展思路是否将创造另一种发展模式呢?我们拭目以待。



◎云蒸霞蔚,人间仙境。

◎青山绿水间,恍若入云端。

◎山中本无竹,只缘我最爱。