

打造区域金融中心 助推桥头堡建设

第二届滇池泛亚股权投资高峰
会将于 12 月在昆明举行

□ 徐婷

记者近日获悉,2011 (第二届)滇池泛亚股权投资高峰会暨云南特色优势产业与国际资本对接会将于 12 月 15 日至 17 日在昆明举行。

来自昆明信息港的消息称, 据了解,本届峰会以“打造区域金融中心,助推桥头堡建设”为主题,由昆明市人民政府、云南股权投资基金协会、中国风险投资研究院和云南省投资控股集团有限公司联合主办。峰会的举行旨在巩固和延续去年峰会所取得的成果,吸引更多股权资本落户云南,推动创新经济发展,促进泛亚区域金融中心和“桥头堡”建设。

同期还将举办“云南特色优势产业与国际资本对接会”。届时,将邀请中央省市政策制定者、经济学家、海内外著名股权投资机构、全球 500 强跨国公司企业、台商、浙商等代表团来昆明,组织投资考察富有针对性的特色务实活动, 为区域性金融中心建设工作建言献策,促进云南特色优势产业的快速发展。

中国铸造协会轨道交通铸造分会秘书长于忠宪近日在河南省洛阳市召开的会议上表示——

铸钢企业有了全国最好的塞头、水口砖

□ 本报记者 李代广

中国铸造协会轨道交通铸造分会六届二次会议近日在河南省洛阳市召开,在这次会议上,中国铸造协会轨道交通铸造分会秘书长于忠宪表示,连续六年困扰行业的核心问题之一——控制钢包浇铸的关键部件塞头、水口质量不稳定导致浇铸失败的现象,在今后已不复存在,经过多年的努力,现在铸钢企业终于有了全国最好的塞头、水口砖。这种产品就是由河南省禹州市新颖耐火材料厂生产的塞头、水口砖。

在这次会议上,禹州市新颖耐火材料厂生产的塞头、水口砖产品,得到了行业专家的一致好评和称赞,中国铸造协会轨道交通铸造分会秘书长于忠宪,原任齐齐哈尔车辆厂铸钢分厂厂长,现任牡丹江机车厂厂长,是国内最权威的专家,他在会议上介绍了他们企业多年来使用禹州市新颖耐火材料厂生产的塞头、水口砖情况,给予了高度赞扬,他充分肯定地说,该厂生产的塞头、水口砖,是国内同类产品中质量最好的。

另外,中国北车集团大同机车厂铸钢分公司总经理槐恩惠也表示,他们这几年使用的也是禹州市新颖耐火材料厂生产的铝镁碳材质的塞头、水口砖,从没有出过问题,质量可靠,帮助他们企业排除了铸钢浇铸过程中的一大隐患。

真诚的海尔,我祝福你

每每带来满意和喜悦的一切,人们都喜欢在心里祈祷和祝愿。我在看到那贴有“真诚到永远”的海尔产品时,我也不由要真心地祝福他。那是月前我买海尔空调的时候,乔迁了新家,我也要买一台空调。对于质量和服务都让消费者满意的海尔空调,成了我的首选。在商城里我们经过比对和挑选,订了一台和我家环境很为相衬的空调,在办理完所需手续后,回到家里。时隔不久,欣新海家电的师傅带着我们选取的空调来了,他们在仔细套上自己那风尘仆仆的鞋后,开始了忙碌的安装,在打墙洞的时候,不仅用的是很人性的防尘设备,还细心地铺好废报纸,在安装完外机后,师傅发现阳台上有很久没有清理的尘埃,迅速拿出工具箱里的毛巾来擦拭,害怕把多余麻烦带给我们。看到这点点滴滴,我和家人不由得在心里佩服和感动,这样真诚地服务,这样真诚地待人,无论是谁都无法不感动。我在感动的同时,也祝愿海尔:你会成为用户的骄傲。

(文文)

温州当地一位官员对记者表示,“跑路”企业家一般有两类,一些像胡福林一样,盲目扩张导致企业资金链断裂,陷入困境。还有一类,就是像王和霞一样放高利贷的。

温商“跑路”背后

□ 温尚

近日,在温州龙湾工业区,箱包公司老板郭明(化名),一直在望着窗外的雨发愣。他做了 10 多年的工厂,如今一直亏本经营。固守不变,企业只能苟延残喘,但如果像其他企业一样扩张,他会不会成为下一个“跑路”的胡福林?

胡福林的跑路与归来,刺激着许多像郭明一样的温州商人。

继续亏本经营?

据《温州商人》报道,这是郭明做老板的第 18 个年头,40 岁的他,看起来要比实际年龄苍老。最近,他感到了前所未有的压力,面对记者,郭明点燃一支香烟,半天说不出一句话。

郭明的工厂坐落在龙湾工业区,拥有自己独立的厂房,旗下员工 130 人,生产的箱包远销至欧洲各国。

“现在的经营环境,比 2008 年还要差!”郭明说,公司的人工成本由之前的每人每月 1800 元左右上涨至 2500 元,而材料成本、用电成本都大幅度提高,致使毛利率降至 3%以下。“现在,我们每年的销售额还有几千万,但利润已经从几百万降低至百万,再降至几十万,到现在,基本是亏本经营。”

这样的经营状况,早已让郭明对公司的主业心生动摇。而与他同时起

步的老板,很多已经进入房地产、新能源等高利润产业,还有更多的朋友进入到担保、高利贷等领域。

“曾经也有朋友让我将公司里的钱参股担保公司,放高利贷。”郭明直言,当时这对他来说确实是很大的诱惑,毕竟“很多朋友确实因为放高利贷赚到了钱”,但最终,考虑到过大的风险,他还是放弃了。

但坚守主业,却让他越来越失望。“虽然订单已经排到年末,但企业在亏本”,而且,“这么多工人要吃饭,做了这么多年的企业,也不能因为暂时的困难就关掉企业”。

虽然,郭明称,如果工厂转手,也会有人接手,不过,“卖完公司,我做什么呢?”郭明坦言,他确实一度认为自己“很多时候过于保守,才导致固守在这个低利润的劳动密集型产业”。

“固守本业,难以发展;盲目扩张,可能破产。”郭明仍在进与退之间踌躇。

胡福林式悲剧

郭明的困扰,信泰集团董事长胡福林或许也曾遭遇。

与胡福林相交 20 年的眼镜商陈女士表示,胡福林的失败之处在于“盲目扩张”。16 岁开始就在父亲店里打工的胡福林,如今已经在眼镜的研发、生产、连锁销售等各个环节完成了全产业链布局。



“胡福林战线拉得太长,多元化扩张的步伐太快,这是其遭遇困境的根源。”陈女士称,信泰遭遇了信贷紧缩时,“许多项目投资至一半,胡福林只得借高利贷”。一位知情者向记者透露,当时,银行抽离的资金达到 6000 万,并最终导致信泰资金链破裂,“这是压垮胡福林的最后一根稻草”。

如今,跑路的胡福林已经归来,温州政商两界也在积极推动信泰重组。不过,更多的“跑路者”,或许不会像胡福林那么幸运。

此前跑路的巨邦鞋业总经理王和霞就是一例。在 7 月 27 日消失后,她就再也没有出现。据龙湾区鞋业行业协会披露,王和霞出走的原因是,“涉足一家非法担保公司”,由于担保公司老板出逃,王也被迫失踪。

据当地一位鞋企老板介绍,王和霞涉足的担保公司,其实就是几个人凑钱放“高利贷”。普遍的做法是,自己出一部分资金,然后以一分半到两分的利息从民间融资,然后以三四分甚至更高的高利息借给他人,从中牟利。据称,王和霞此次失踪,涉及金额

五六千万元,而像王和霞一样的“老板”,在温州永强一带就有上百个。

“多元化”冲动

温州当地一位官员对记者表示,“跑路”企业家一般有两类,一些像胡福林一样,盲目扩张导致企业资金链断裂,陷入困境。还有一类,就是像王和霞一样放高利贷的。

“温州一部分企业确实遭遇挫折,但不能说整个温州经济崩盘了。”温州经济开发区一位官员对记者称,该开发区目前只有两三家企业老板跑路,不是“重灾区”。“所有的公司都要接受考验,那些落后的公司当然会被淘汰,但其他公司会崛起。”他还举例称,“人本轴承、正康实业等公司专注主业,不断进行产业升级,就发展得很快”。

正康实业董事长黄建聪在接受记者采访时表示,这家主营“不锈钢带、不锈钢管材、管件”的企业,1999 年成立时资产仅 700 万元,如今资产规模已达 2 亿。“2004 年,公司开始专注产业升级,只有向有前景、有科

技含量的产品转化,未来才会有竞争力”。

“10 年前,我们用 1 吨钢材生产钢带,可以赚 4000 元,而现在只能赚 400 元。如果不研发,生产有技术含量的产品,公司早就运营不下去了。”黄建聪称,之前,朋友曾多次拉他进入房地产、担保等行业,但他认为“做实业还是要专注”。

不过,随后,黄建聪却出人意料地谈起,从 2006 年开始,他就一直在关注新能源 LED 产业。

“经过长时间的考察我发现,LED 的市场前景很不错。如果项目方案审批下来,我们打算投资 3 亿到该领域。”黄建聪称,为了分担风险,他会引入合作伙伴,自己持股比例在 40%至 50%,投资金额在 1.5 亿左右。而不足的资金,他表示会从银行贷款。

“我不会成为下一个胡福林。”当记者提及“多元化风险”,黄建聪信心十足地说,只有倒掉的企业,没有倒掉的行业。而仅仅两天前,主营 LED 产品的深圳均多立公司董事长毛国钧举家外逃,并由此引发了“LED 倒闭潮是否将出现”的热议。

重质量和守信用历来是商业活动中的生存之道、发展之本。浙商和徽商深知此中真谛,把信誉当作生命,寓托了诚信的职业道德。

浙商堪称当代徽商

□ 市星

相比于徽商当年称雄明清 300 余年,浙商给长三角地区的建设作出了历史的贡献,有人形容“浙商就是当代的徽商”。据悉,目前有 40 多万浙江人在安徽从事商业活动,浙商企业超过 1500 家,创造 25 万多人次就业机会。

商学互补,皆重商不轻学

据市场星报报道,浙商从古代开始就对教育非常重视。在拥有了深厚的文化底蕴之后就能有更为灵活的商业头脑,更为宽阔的视野,相信这是浙商兴盛的重要原因。

徽州人文化底蕴深厚,“富而教不可缓”是徽商笃信的信条,正是如此才“代不乏人”,使徽商几百年不衰,造就了一代徽商帝国。徽商贾而好儒,徽州人在经商致富后都十分重视发展教育,在“振兴文教”上总是毫不吝惜地输金资助。

对于政治势力的依附差异

浙商从本质上讲是“民商”,是一种“民本经济”,是一个现代意义的商帮,与徽商这一传统意义上的商帮有根本的区别。这也就是徽商和浙商在政治依附势力上存在的差异,而这个差异也就是后来两大商帮不同命运的关键点。

近现代的发展命运不同

重质量和守信用历来是商业活动中的生存之道、发展之本。浙商和徽商深知此中真谛,把信誉当作生命,寓托了诚信的职业道德。同时,浙商和徽商能够兴盛,并成为我国十大商帮中的佼佼者,这和他们对于市场的积极开拓有着必不可少的联系。共同真谛背后却隐藏了近现代的不同命运。

改革开放之初。浙江大地涌现出一大批个体经营企业。他们善于捕获商机,敢于冒险,走出家乡,遍布全国及海外,被称为“中国的犹太人”。“民商”的兴起意味着作为封建时代产物的“官商”的衰落。

源力光电建“院士(专家)创新工作站”

2011 年 11 月 18 日上午,古龙集团四川源力光电有限公司“院士(专家)创新工作站”揭牌仪式在该公司会议大厅举行。

成都市科协党组书记、常务副主席陈嘉泰,郫县人民政府副县长陈文,郫县科协主席肖德松,电子

科技大学教授邓宏,古龙集团董事长、总裁赵故本等,先后在揭牌仪式上讲话。揭牌仪式由古龙集团总裁助理张强主持。

成都现代工业港管委会副主任罗骁,电子科技大学教授陈金菊,四川省江苏商会常务副会长兼

秘书长孟进,四川省江苏商会常务副会长张林龙等领导、专家和企业代表参加了揭牌仪式。

源力光电“院士(专家)创新工作站”成立后,相关的院士、专家将定期到站帮助指导工作,解决新产品的研发难题,促进科技成果的转

化,加快企业人才队伍建设,提升企业的自主创新能力和核心竞争力。

揭牌仪式结束后,与会代表参观了源力光电的生产车间。

(特约记者 吴兰 摄影报道)



值得注意的是,《福布斯》认为女婿力量正在崛起。受到计划生育政策的影响,中国的“富二代”中不乏独生子女,“选婿接班型”的企业越来越多。

家族企业 地缘优势明显

□ 谢允灵

记者获悉,福布斯中文版近日发布的“中国家族企业调查报告”显示,由于经商氛围浓厚、民间资本充裕以及经济活力高等因素,广东、浙江、福建等省份成为家族企业的理想孵化地,福州成为全国上市家族企业最多的十大城市之一。

闽上市家族企业数量 位居第四

来自福州晚报的报道称,据了解,对于家族企业的界定,《福布斯》的调研着重参考了中国证监会关于上市公司实际控制人的认定标准,为“实际控制者是某个以血缘、姻缘为连结的家族企业”。截止到 2011 年 9 月 30 日,沪深两地证券市场的上市企业共 2272 家,1268 家为民营上

市企业,其中 460 家为家族企业。从这些家族企业的家族关系看,夫妻关系 1209 个、兄弟关系 1153 个、父子/母子关系 1148 个,这三种关系成为最主要的企业家族关系。

调研表明,家族企业的地缘优势明显,家族企业多集中在传统商业省市。据统计,广东和浙江两省合计上市家族企业达 192 家,占有家族企业总数 41.74%,接近半壁江山。广东是中国近代最早对外开放的通商口岸之一,是中国轻工纺织、机械电子等产业出口基地,上市家族企业共有 101 家。浙江省在近现代出现过很多较有影响力的商帮,上市家族企业有 91 家。其余上市家族企业数量排名靠前的省份如江苏有 53 家、福建有 29 家、山东有 24 家等,都具有经商传统氛围浓厚、民间资本充裕以及经济活力高等特点。

福州成为上市家族企业最多的十大城市之一。在上市家族企业最

多的城市排行中,深圳市的上市家族企业数量最多,共有 48 家;杭州市位居第二,有 23 家;上海和北京均有 21 家;福州有 9 家上市家族企业,数量位居全国第十。

女婿接班成亮点

据分析,家族企业易于进入门槛较低、竞争激烈的行业,在轻工、金属加工、机械制造等行业分布的比例较高,这些行业的准入限制较早放开,国企退出的步伐较快,而且都有一定的规模经济,周期性较强。上市家族企业的表现好于上市非家族企业和国有上市公司。作为判断上市公司盈利能力的重要指标,上市家族企业的总资产回报率(666%)明显优于国有上市公司(1.75%)和上市非家族企业(282%),

净资产收益率(ROE)也好于后两者,表明其单位资产创造净利润的能力较好。不过总体来看,家族第二代接管(任董事长)的家族企业经营业绩不如第一代,特别是“净利润复合增长率”指标,第二代(29.99%)远远落后于第一代(46.65%)。

值得注意的是,《福布斯》认为女婿力量正在崛起。受到计划生育政策的影响,中国的“富二代”中不乏独生子女,“选婿接班型”的企业越来越多。今年统计的家族企业中,共有 19 家实际控制人的女婿在该公司担任董事、总经理甚至董事长等高层职位。

