

石化双雄炼油巨亏 地方炼厂产能闲置

——透视中国炼油业“怪现状”

□ 陈玉明 詹奕嘉 刘霞

中国石油、中国石化发布的三季度业绩报告显示,今年前三季度,两大油企净利润超过1600亿元,但炼油业务却继续出现巨额亏损,共亏损646.39亿元。

记者调查发现一个“怪现象”——在石化双雄炼油巨亏的同时,许多地方炼油企业担心的不是亏损,而是无油可炼。

如果炼油业务是“赔钱货”,为何地方炼厂翘首以待?如果炼油业务是块“肥肉”,为何石化双雄又频频叫苦?

一边巨亏 600 多亿元
一边近 9000 万吨产能闲置

今年前三季度,中石油炼油业务亏损415.39亿元,中石化炼油板块亏损231亿元。

然而,有意思的是,国家发展改革委发布的一项统计数据显示,今年1至8月,国内炼油行业累计亏损仅18.4亿元——虽然统计时段和口径有些差别,但两个数据之间的巨大差异依然不免让人吃惊。

是谁对冲了石化双雄炼油业务的巨额亏损?显然,只能是国内其他炼油企业——目前中石油、中石化炼油产能约占全行业的80%,此外还有60多家地方炼油企业,其中半数在山东。

“我们只要有油可炼就会有盈利,无非是盈利多少的问题。”山东东营一家炼油厂负责人说,“我们炼的是品质差的燃料油,比炼原油成本高很多,还能不亏损;中石油、中石化炼油为什么亏损,我也不大明白。”

这家炼油厂负责人说,地方炼厂最苦恼的事不是亏损,而是没有稳定的油源;没有油源就等于无米下锅,没



法开工。

据全国工商联石油业商会统计,目前我国地方炼油厂约有1.3亿吨炼油能力,但每年炼油只有约4000万吨,近9000万吨的产能被浪费。

石化双雄掌控采贸炼售
地方炼厂夹缝中求生存

一边是能生产但频频亏损,另一边是不亏损但不能生产,国内炼油业“怪现状”背后隐藏着怎样的症结?

中国能源网首席信息官韩晓平等业内专家指出,当前石油业从上游的原油开采和进口,到中游的炼化,再到下游的成品油销售各个环节,石化双雄都牢牢掌握了主导权;在整个产业链中,民营企业只能在夹缝中求生存。

“打个比方,地方炼厂的‘咽喉’扼在垄断巨头的手里——巨头的手松开,地方炼厂可以吃饱;它们的手一

紧,地方炼厂就要‘闹饥荒’。”韩晓平说。

民营企业不但难以获得国内的油气开采权,也没有从国外进口原油的自主权。据全国工商联石油业商会秘书长马莉介绍,加入WTO以后,商务部每年批准一定的原油非国营贸易进口量指标,今年是2910万吨,仅占原油进口量的约1/10。“数量少不说,非国营原油进口得持有中石油、中石化的排产证明才能入关,而且都必须返销给中石油、中石化旗下的炼厂,不能供地方炼厂使用。”

据业内人士介绍,现在中石油、中石化每年统一配给地方炼厂的原油仅179万吨,与1.3亿吨的炼能相比,这点油几乎可以忽略不计。当前地方炼厂最主要的油源是燃料油——燃料油是原油在炼厂加工过程中的一种渣油,可以提炼出一部分成品油,但是成本比原油提炼要高得多。

而在下游的成品油批发零售环

节,石化双雄同样主宰着市场。“目前全国共有加油站11万多家,其中民营加油站约5万家。”马莉说,“虽然民营加油站数量占总数的46%,但民营加油站多在偏远地方,大城市、主干线的加油站主要是中石化、中石油的,所以民营加油站的成品油零售量比例并不高。”

让各方公平竞争
促市场健康发展

国家发改委日前表示,正在对中国电信、中国联通涉嫌宽带接入领域垄断问题进行调查,这一消息引起社会各界高度关注。不少炼油产业人士也期望,国有炼油厂和民营炼油厂能形成公平、平等的竞争关系,共同推进我国炼油业的健康发展。

“石油行业集中度太高,已严重影响了市场公平竞争。”多位地方炼厂负责人对记者说,“我们现在最期待的就是能落实国务院去年5月出台的‘新三十六条’,对各类投资主体同等看待,为民间资本营造更广阔的市场空间。”

据一些地方炼厂人士介绍,虽然“新三十六条”要求创造公平竞争、平等准入的市场环境,不得单对民间资本设置附加条件,并明确提出“支持民间资本进入油气勘探开发领域”,但由于缺少实施细则和制约机制,挡在地方民营企业面前的“玻璃门”依然没被拆除。

韩晓平建议,国家应该大力鼓励民营企业“走出去”,在境外开采原油,

并调整石油进口政策,适当放开对民营企业进口原油流向的限制,允许符合国家产业政策的地方炼油企业使用非国营原油贸易进口配额。“这既有利于增加国内的成品油供给,促进市场竞争,更有利于维护我国的能源安全。”

现在,地方炼厂担心的还不只是油源。今年4月国家发改委要求,限制新建1000万吨/年以下常减压装置,2013年将淘汰200万吨/年及以下常减压装置。而据息旺能源统计,我国大部分地方炼厂的总炼油能力在200万吨/年以下,将近80%的地方炼厂面临淘汰,届时炼油业集中度或将进一步提高。

【业界视角】
“地炼”与“国炼”
应高效“嫁接”!

“部分地炼企业由于装置及技术落后,不仅污染严重而且耗能较大,油品质量不能达到国标品质,因产品单一而抗风险能力较弱。”广东省油气商会油品部部长姚达明坦言,“但有关部门应该给炼厂规定合适的技术、环保标准,而不是一刀切地把所有小炼厂都关掉——小厂不等于一定不好,有时候小有小的好处。”

姚达明认为,炼油化工一体化和规模化生产已成为石化行业发展趋势,建议国家推动国有炼油企业和民营炼油企业在整个产业链上加强战略合作,为中国油气产业的发展壮大共同出力。同时,地方政府应协助民营炼油企业集中资源、统一规划、合理布局,形成“集团军”优势,同时建立和完善地炼成品油储运销售体系,使地方炼厂的成品油直接供应民营加油站,减少销售和运输成本。

上药集团挂牌清空所持新华联制药股份

据报道,继2010年10月份将上海新华联制药有限公司90.31%股权转让给凯迪药业后,上药集团近日在上海联合产权交易所再次挂牌,拟将所持上海新华联制药剩余9.69%股权悉数转让,挂牌价格为4065.76万元。

挂牌公告称,第一大股东浙江凯迪药业不放弃优先受让权,在标的股权转让后,北京昆吾九鼎医药投资中心(有限合伙)将对新华联制药进行单方增资。据业内人士介绍,凯迪药业已确定受让新华联制药剩余股权,并计

划推动新华联制药在未来三年内上市。

目前,被转让96.9%股权的评估值为1076.85万元,挂牌价格较评估值溢价幅度达277.56%。报表显示,截至2011年9月30日,新华联制药资产总

计4.89亿元,净资产1.09亿元,前三季度共计实现营业收入8366.75万元,营业利润509.87万元,净利润378.05万元。

业内人士称,上药集团剥离新华联制药有利于规避其与现有资产的同

业竞争,并优化产业结构。据了解,新华联制药前身为上药集团华联制药厂,因2007年出现药品污染事件导致药品生产资格被吊销。此后上药集团通过连续两次转让,逐步将所持新华联制药股份清空。(新华)



□ 刘琳 吴雨

“当初急需资金做生意,无奈厂子刚起步,连财务报表都不完整,很难从银行贷到款。”天津锦美碳材科技发展有限公司负责人谈起成立伊始举贷无门的情景,颇有感触。

与这家从事材料研发、贸易的小企业一样,不少小企业因缺乏有效担保、财务报表不健全等因素,贷款困难重重。为解决小企业融资难问题,中国建设银行创新产品,借助多种手段助小企业解决贷款需求,树立了“大银行”服务“小企业”品牌。

分阶段提供服务
“拳头”产品助其成长

“为小企业在不同阶段提供相应的融资产品是近年来建行服务小企业的着力点之一。”建行小企业业务部主要负责人余江介绍,目前建行的“成长之路”和“速贷通”已成为服务小企业的“拳头”产品。

通过“速贷通”产品,锦美碳材以公司法人房产为抵押,不久就获得了110万元的贷款。不仅如此,随着企业

建行“接地气” “大银行”服务“小企业”

出口规模扩大,评级情况改善,企业又通过“成长之路”产品获得了贸易融资贷款,两个月就拿到了四笔贷款,解决了资金周转的问题。

据了解,“成长之路”针对成熟期,且财务信息相对充分、经营稳定,贷款额度大、担保灵活的小企业;“速贷通”则适合成长期、财务报表不健全,需借助外部增信的小企业。

近3年,建行小企业贷款年均增长40%,已累计为16万家小企业客户放贷1.4万亿元。“成长之路”现已发展成包括“联贷联保”“诚贷通”“租赁通”等30余项产品的综合体系。

不局限于“一抵了之”
大银行勇闯新路

“短、小、急、频”是小企业信贷的特点,缺乏有效抵押是其融资难的痼疾。在解决这些问题,树立“大银行”服务“小企业”品牌方面,建行走出了一条自己的路。

“脱胎于大中型企业的融资模式不适合服务小企业客户,我们需要因地制宜地设计产品。”建行副行长朱小冀表示,服务小企业要“接地气”,重新制定营销、风险防控、成本核算制度,更好地与小企业需求对接,多发放信用贷款,不能再走“一抵了之”的老路。

据介绍,建行推出小企业“信用

贷”产品,在切实掌握企业经营状况、资产状况、信用记录等情况下,无需抵押担保可提供最高500万元贷款。

产品效果显现,服务效率提高离不开机制保障。有别于大中型企业的信贷业务流程,建行推广“信贷工厂”模式,贷款申请、受理、评估、审批、发放到回收都采用工厂式的流水线作业,业务办理效率较以前提高近一倍。

目前,建行“信贷工厂”模式的小企业经营中心已建成238家,贷款投放占总量的77%。

与专业平台开展合作
批量经营缓释风险

小企业规模小,抗风险能力弱,需要以社区为平台集群化发展。建行依托政府、社区管委会、专业协会等平台开展互助合作,缓释客户风险措施的同时,对产业集群优质客户开展“批量服务”。

苏州中科半导体集成技术研发中心有限公司是一家科技型小企业,有形资产较少。在当地工业园区的推荐下,建行苏州分行从科技型企业获得的补贴、专项基金入手,以专利权质押作为补充担保方式,推出了适合此类小企业的“助科赢”产品,向该企业发放贷款500万元。

此外,建行还首创网络银行信贷

服务,在2007年与阿里巴巴合作推出网络银行业务,将企业网络交易记录、信用积分、诚信指数等作为评价和授信的依据,网上办理客户贷款的申请。

今年以来,信贷紧缩下中小企业资金链越发紧绷,建行提出进一步释放存量资源用于支持小企业业务发展,将小企业的信贷资源向重点战略城市倾斜,推动小企业业务零售化转变等规划。

目前,建行中小企业授信客户已占企业客户总数的90%,今年上半年中小企业新增贷款已占企业新增贷款的68%。

国药准字H46020636

快克

复方氨酚烷胺胶囊

**一天一粒防流感
一天两粒治感冒**

请在医生的指导下购买和使用

**海南亚洲制药生产
海南快克药业总经销**

国资委将力推能源央企并购重组

《中央企业“十二五”发展规划纲要》或于年底正式公布

近日,国资委宣传局局长卢卫东在“2011(第三届)中国能源企业高层论坛”上表示,中央能源企业要加快整合企业内部资源,实现内部资源配置最优化、效益最大化,积极推动企业之间的并购重组、合资合作、相互参股等多种形式的联合、融合、整合,不断增强企业的核心竞争力和抗风险能力。

与此同时,卢卫东表示,中央能源企业要根据《中央企业“十二五”发展规划纲要》,把自身发展规划和中央企业整体发展规划衔接起来,特别是要推进实施转型升级战略,突出主业,向战略性新兴产业发展,向研发制造、资源勘探开发等产业链高端领域发展,建设世界一流能源企业。

据悉,这是国资委相关负责人在公开场合首次提到《中央企业“十二五”发展规划纲要》。

记者了解到,《中央企业“十二五”发展规划纲要》或将在今年年底的中央企业负责人会议上对外正式公布。

卢卫东指出,对中央能源企业来讲,还存在着诸如经济运行中的困难多、发展质量不高、后劲不足等问题。而如何打造具有国际竞争力的世界一流能源企业,卢卫东强调,下一步中央能源企业要制定实施科学的发展规划和发展战略,加强管理,整合资源,加快推进企业的结构调整,积极履行社会责任等。

卢卫东表示,中央能源企业要坚持开发国内国际“两个市场”,利用“两种资源”,积极推进国际化经营,提高企业全球配置资源的能力。虽然近几年中央能源企业“走出去”的步伐很大,但也经历了国际政治、文化、汇率甚至社会动荡的风险,因此要切实建立适应国际化经营的企业组织架构,完善境外投资决策制度、强化风险管理和防范制度建设。(郭玉志)

我国LED产业核心技术缺失

记者从在广州召开的第八届中国国际半导体照明展览会获悉:中国LED照明产业大而不强,目前面临核心技术缺失和市场推广难等两大瓶颈。中国科学院、中国工程院院士师昌绪表示,半导体照明能给人类带来许多福音。相关预测显示,2015年我国照明用电约6000亿千瓦时,如果半导体照明进入30%的普通照明市场,可年节约1000亿千瓦时。

据统计,2010年广东LED企业近3000家,实现产值853亿元,产业规模约占全国50%;而2011年的产值有望超过1600亿元。“但不可否认,我们LED企业实力不强。”主办方有关负责人介绍说,即便是广东最强的LED企业,要是拿到我国台湾地区,连前10名都排不进去。

广东省科技厅厅长李兴华认为,要推动LED产业发展,企业做大做强,应突破两个突出瓶颈:一是核心技术和关键装备受制于人,二是市场推广应用难度较大。为此,LED产业应形成协同创新的机制,同时,政府应对其市场应用给予一定扶持。

(贺林平)