

中国十大文化名酒 中国惟一满族传统酿酒工艺(满族全烧锅)

道光廿五  
辽宁本溪市五粮集团满族酿酒有限责任公司  
诚招北市级以上区域营销专员  
网址: WWW.daoguang.com.cn 销售热线: 0416-3883835

责编:邓梅 编辑:林荫  
版式:张彤 校对:阳红  
2011年11月8日 星期二

# JINGYINGCHUANGXIN

## 经营创新

### 以创新精神 加入文化产业的国际竞争

□冯武勇

“酷日本，热遍世界！”这是日本经济产业省官方刊物秋季版的封面。

以往，日本的文化产业基本限于“内容产业”，主要指动漫、影视、出版、艺术、设计等有形产品。近些年，日本把文化产业定位从“内容产业”提高到“软实力产业”。今年3月以来，日本进一步面向海外打造“酷日本”国家形象和国家品牌。

在韩国，“韩流”同样被提升到国家战略的高度。本世纪初，韩国投入大量政府预算扶持文化产业，将其定位为“21世纪国家战略事业”。“韩流热”不仅使韩国影视、音乐、娱乐等产业创造出惊人利润，还为韩国汽车、家电等产品的市场开拓和旅游观光等立下汗马功劳。

同样的趋势也出现在欧美文化产业大国。法国出台“数字法国2012”战略，加强了对高技术内容产业和创意产品的政府扶持力度。在英国，政府把电影、音乐、广播等13个文化产业归类为“创意产业”，联手商界、艺术界着力打造“创意英国”的新形象。

放眼世界，文化产业的国际竞争正方兴未艾，这可以说是全球化、信息化、绿色环保时代的必然产物。不同于汽车、家电等“硬产品”，文化产业无需耗用大量能源、资源，无需搭建庞大的物流体系，最大资本是人的创造力和智慧，而产出效果却能强力。

作为具有5000年文化传承的新兴经济体，中国以创新精神加入文化产业的国际竞争，既可开拓新的经济增长点、提高“中国制造”附加值，更是拓展中华文化国际影响力、增强国家软实力的时代需要，同时也将是全球文化多元化、价值多元化的贡献力量。

徐忠东：探索文创企业的“集成创新”之路

### 电子商务为农产品销售助力

□李美娟

2006年以来，我国通过电子商务累计促成农副产品销售8000多万吨，在建立健全农村现代商贸流通体系，促进农产品流通，解决“买难卖难”问题等方面发挥了积极作用。

徐敏认为，我国农产品现代流通虽得到一定程度的发展，但批发市场、集贸市场等传统渠道仍承载着80%的生鲜农产品流通量。未来，我国应进一步改进农产品流通交易和管理方式，促进电子商务、连锁经营和现代物流等现代流通方式的发展，提高流通组织化程度。

### 未来5年房地产业将加快转型

□周文林

楼市未来走势及产业健康发展一直受到业内广泛关注。在5日举行的搜狐企业家论坛2011年会上，多位与会专家围绕当前房地产领域的焦点问题进行了讨论，有专家认为，未来5年内房地产行业的转型将会加快。

要依靠政府主导建设来平抑房价，另一方面还要靠市场推动，增加改善性住房、投资性住房的需求。既不能靠单一的市场化，也不能靠单一的保障房。

天朗地产董事长孙茵表示，未来5年国内房地产行业将加快转型，房地产业将从相对比较单一的住宅地

产向综合产业运营的方向去发展。她

北京大唐万邦，本是一家以“复制古画”为主营业务的企业，这家企业以独特的方式切入了古画复制领域，又以高端的技术实现了“复旧如旧”的文化意味，赢得市场青睐。在企业稳步向前的路上，其掌门人徐忠东又一次以敏锐的眼光、独特的方式为企业开辟了更广阔的文化发展之路。

□李娇龙

北京大唐万邦，是一家人以“复制古画”为主营业务的企业。尽管从事的是“复古”的行当，它的主人徐忠东却是一位喜欢并擅长“创新”的企业家。

### 用“新”打造中国传统文化产品

徐忠东告诉记者，以前的复制技术，只是企业的基础。大唐万邦拥有一批高科研发人员，分别由高级工程师、工程师、高级技师、外聘研究员、副研究员等高科人才组成，构成了一个梯次合理、科学搭配的研究团队。主要集中在软件开发、颜料开发、材质研究等多项领域。公司依靠自主创新，通过现代科技手段对中国传统书画材质和工艺进行复制、复原研究，公司承担的“数字分色及水色、墨色合成复制中国传统书画技术研究”课题，已经获得国家发明专利，并荣获2007年度北京市科学技术进步奖。由于该项技术的独创性，可以达到对文物授权复制的高保真性，可代替文物书画原件陈列的作用，已经被广泛应用于中央档案馆、国家博物馆、人民大会堂等19家博物馆、院，为抢救和保护民族珍贵文化起到了重要的作用。

### 集成创新撑起文化大平台

徐忠东认为，所谓“平台”，就是

“支撑”和“整合”，用一个词来说就是——集成创新。目前他们正在为北京老字号历史衍生产品提供设计、研发与创意。就是依托“老字号”历史文化产品的研条件，立足于西城的文化底蕴，通过关键技术的研发和整合设计，为“老字号”包括北京市文化旅游、文化演艺、艺术品和设计服务业等在内的各领域提供支撑，为文化旅游纪念品、演艺衍生品、历史文化艺术品衍生品、时尚衍生品提供平台服务。企业已经与人民大会堂、北京人艺、北京海洋馆等单位意向合作，还与“北京1949新华产业园”签约共同打造文创园区。可以说，这些业务是以前“古画复制”业务的升级。

是什么样的契机使徐忠东将企业往这个方向转舵呢？

徐忠东告诉记者：其实企业的方向并没有变。古画复制是一种技术，这种技术不仅可以用于古画复制业务，也可以用到更多的文化产品设计创造之中，如果搁置这种技术不用就很可惜了，他们就是要扩大项目种类，将这种技术进行提升和创新，再应用于方方面面的文化产品之中。

目前，徐忠东正与“北京1949新华产业园”合作，进驻园区，为其做技术支持，因为徐的企业有很多技术设备是高端的，大多小型设计公司如果要购置这些设备成本太高，而且没有必要。徐忠东为园区内的各个设计公司提供设备和技术服务，这样就可以资源共享，实现更大的效益。但是，设备技术只是一个方面，更重要的还是设计能力，所以他们同时也将整合园区里的优秀设计公司，共同承接项目，进行优势互补、共同设计。在徐忠东的眼里，这就是“集成创新”。

### 创新开发“旅游艺术品”

徐忠东认为，目前我国旅游衍生纪念品的开发力度还需提升，相比而言，像埃及这样的国家，是以旅游业为支撑的，所以他们的旅游衍生品做得非常好。而我国有很多产业作为支撑，旅游产品却比较“薄弱”，缺少个性化。徐忠东说下一步要开发的是“旅游艺术品”，不单是旅游纪念品。艺术品的实现就是要设计它的“专属性”，要



北京“大唐万邦”掌门人徐忠东

让消费者享受的是专属的“体验性”艺术品消费。通过专属属性可以有效消除“同质化”，一方面提高了衍生品的品位和档次，一方面也提高了“盗版”的生产成本，使旅游艺术品实现向高端的提升及运营的良性循环。

拿公司和“人艺”的合作来说，他们要为一个剧目设计衍生品，就可以设计限量版的签名艺术品，同时，还会有配套的主题活动等，这每一件都会带给消费者独一无二的文化体味，这样就实现了专属性、个性化及体验消费。这样的艺术品作为纪念品赠予亲朋，也是很有意义的。创意产业就是做“增值”和“增量”的，如果赋予衍生品文化符号、文化体验，这个产品的价值才能实现。

让消费

者享受

的是专属

的“体验性”

艺术品

消费

通过专属属性

可以有效消除

“同质化”

一方面提高了衍生品的品

位和档次

一方面也提高了“盗版”的生

产成本

使旅游艺术品实现向高

端的提升及运营的良性循

环

拿公司和“人艺”的合作来说

他们要为一个剧目设计衍生品

就可以设计限量版的签

名艺术品

同时，还会有配套的主

题活动等

这每一件都会带给消

费者独一无二的文化体

味，这样就实现了专属性、个性化及体验消费

这样的艺术品作为纪念品

赠予亲朋，也是很有意

义的。创意产业就是做“增

值”和“增量”的，如果赋

予衍生品文化符号、文化

体验，这个产品的价值才

能实现。

### 改制创新 吉林企业文化火了

□刘毅非

记者从吉林省工商局了解到，截至目前，该省已有50家发行单位、16家出版单位、3家文艺院团、1家电影厂和9个市（州）所属的市本级电影公司、电影院完成转企改制，形成了以长影集团、吉林出版集团、吉视传媒股份公司、吉林歌舞剧院集团、吉林省影视制作集团、吉林动漫集团等知名国有文化企业为框架的文化产业格局。

吉林省较早被列为全国文化体制改革的试点省份。为此，该省专门建立了由宣传、文化、工商等部门组成的文化体制改革和文化产业发展工作领导小组，并出台了若干支持文化体制改革、促进文化产业发展的政策措施。

吉林省积极支持社会资本参与文化事业单位转企改制，文化企业以股权作价出资，实行资产重组。同时，该省还降低文化企业市场准入门槛，加强对文化企业改制和文化产业市场准入的登记指导，放宽经营场所限制、经营范围和经营期限等诸多限制。这些做法赢得了文化改制单位的普遍好评。

“转企改制是新生事物，在此之前没有参照范例。省里都对我们降低了门槛，放宽了审批条件，使我们改制顺利成功。”吉林省第一家转企改制文化企业、吉林省曲艺团有限责任公司董事长李壮说。

今年9月，吉林省歌舞团要由事业单位改制为企业。按照《企业名称登记管理实施办法》，事业单位改制后应重新核定名称，不能再保留原事业单位的名称，但是考虑到省歌舞团历史上形成的知名度，吉林省工商局特事特办，为其核定了“吉林省歌舞团有限责任公司”名称，并提供全程服务，在提交材料当天就发放了营业执照。

改制后的吉林省歌舞团，机制搞活了，经济效益不断提高，社会效益也

更加显著，新作品《长白山韵》在国内

外演出多场，取得了不俗反响。

### 李东升感言：创新是一场持久战

□文遥

在TCL总裁李东升看来，创业之路通常有三个阶段：第一是跑腿，一定要有勇气走出去，卖东西最怕自己胆怯，胆量很重要。

第二是动手，电子制造业强调工业能力，就是讲求效

率、速度、成本和质量控制，要心灵手巧。

第三是动脑，也就是创新——想

法讨好市场喜欢，就要在跑腿、动手

的基础上多琢磨。

不论做人还是做企业，诚信和口

碑都是最重要的基石。只求目的，不

问手段也许能挣到“快钱”，但同时

也在透支信用，扼杀企业未来做大做强的机会。

对于年轻人，我有句老生常谈的话：要成功，必须有理想和追求，但又要脚踏实地；每个阶段都要给自己设定通过努力可以达到的目标，不要好高骛远。如果一开始就定位太高的话，往往因不切实际而不能达至成功，因为你的思想决定了你的心态和行动。

重视螺丝钉。现代中国人的观念里，往往对细枝末节的东西重视不够。古代的匠人建造木楼和高塔，不用一根钉子，还能留传百世。当今电子产品的设计也要提倡这种工匠精神，外观设计要时尚，工艺也要精湛，最好看不到螺丝钉。

乔布斯先生的辞世在中国引发

了一场关于创新的辩论和思考。创新是一场持久战，只有起点，没有终点。要学习在全球范围内协同各方优势，通过创新实现共赢；中国企业全球竞争力的关键在于创新能力的积累和培养，这个过程需要持续投入，也需要有利于创新的机制和土壤。

中国目前是全球工厂，要想建立全球品牌和渠道，我们必须充分发挥分布在全球各地经销商的力量，我们的通路才可能会被打开，我们的规模才能够不断壮大。也只有在全球通路被打开的时候，我们才能更好地发挥品牌的力量，让创新生活全球共享。

我认同稻盛和夫观点：中国企

业必须摒弃拜金主义。中国经济正处

于激烈变化前夜，拜金主义盛行，很多企业经营者不择手段拼命赚钱，不走正道，以为人格理念修炼不着边际。面对严峻形势，企业必须摒弃拜金主义，获利没错，但不要损人利己，且要高度重视员工。

有人说乔布斯致力于生产消费者想用的产品，似乎总能把握行业下一步的方向。乔布斯却说：我不知道消费者想要什么，我只是在搞明白自己需要什么，并确保其他人都需要这个东西。所以了解消费者，首先要了解自己。在消费电子领域，消费者已经有很多选择。以市场为导向，学会“只生产必要的东西”很重要。

过去十年，中国企业摸着石头过

河，走了国际化发展之路，未来如何进一步提高国际竞争力值得思考。我个人觉得，第一要抓住传统制造业升级换代的机会；第二，要通过产业创新，形成新型支柱产业；第三，通过商业模式的突破和服务经济的高速发展。

过去十年，中国企业摸着石头过河，走了国际化发展之路，未来如何进一步提高国际竞争力值得思考。我个人觉得，第一要抓住传统制造业升级换代的机会；第二，要通过产业创新，形成新型支柱产业；第三，通过商业模式的突破和服务经济的高速发展。

过去十年，中国企业摸着石头过

河，走了国际化发展之路，未来如何进一步提高国际竞争力值得思考。我个人觉得，第一要抓住传统制造业升级换代的机会；第二，要通过产业创新，形成新型支柱产业；第三，通过商业模式的突破和服务经济的高速发展。

过去十年，中国企业摸着石头过河，走了国际化发展之路，未来如何进一步提高国际竞争力值得思考。我个人觉得，第一要抓住传统制造业升级换代的机会；第二，要通过产业创新，形成新型支柱产业；第三，通过商业模式的突破和服务经济的高速发展。