

创业点子:组织游戏也能赚钱

如今,这家卖创意的小店已经拥有 200 多名会员, 每月仅会员费就能带来 3000 元左右的稳定收入。这家小店的两位女老板林佳倩和傅思纯, 均为浙江大学城市学院国贸专业大三学生。

提着灯笼夜游,扮成南瓜人在路上闲逛,在数字拼图垫上做人体瑜伽造型……这些有趣的小游戏来自杭州城北一家由大学生创办的“C-

UP”创意小店, 每个月只要花费 15 元钱就可以成为他们的会员,免费参加各种游戏活动和专场晚会。

灵感来自当年的一个两岸青年创意研习营。在 10 多天的时间里,来自我国台湾的大学生和城市学院的大学生朝夕相处,他们带来很多好玩的小游戏。在这个过程中,林佳倩和傅思纯突然萌发了一个想法,何不用这些好玩的小游戏作为创业项目,给年轻人带去快乐?

去年 3 月,创意小店“C-UP”正式开张了。林佳倩和傅思纯从网上收集各种新鲜的游戏玩法,从日韩韩剧里借鉴有意思的剧情,并在网上寻求大学生的帮助。白色情人节之夜、万圣节夜游校园、黑暗晚餐……很快,

一个个有意思的活动引来了众多年轻顾客。

小店不起眼, 盈利空间却很大。去年夏天,两人组织了一场水球战的活动,同学们用小气球灌满水,然后投到别人身上, 从水战中获得清凉。“我们花 8 块钱买了 500 个小气球,灌满水后每个卖 5 毛钱, 一共卖了 300 多个气球,利润达到 1078%! ”林佳倩算了一笔账。

每逢节日都有活动,每个月都有专场,创意小店的名气越来越大。林佳倩和傅思纯说,她们的定位就是为大学生创造一个互相交流、减轻压力和制造快乐的平台,不少会员在这种集体活动中交到了朋友。

(摘自《天下商机》)



香味产品很有市场潜力

随着绿色环保潮流的兴起,人们越来越崇尚回归自然,因此,香味产品的开发逐渐凸显出它特有的市场潜力和发展前景。

【选址及投资】

香味店适合开在中高档商场和一些家居装饰城里。开这种店投资不需要很大,6—10 平方米的空间足矣;再花费 2—4 万元做几个比较漂亮的柜台,雇 2 名店员就可以开张了。

☆友情提醒

关键是要经营时要针对对不同区域不同季节选择销售的产品,这就需要经营者的眼光了。

【香味产品种类】

香味首饰、香味按摩用品、香味梳子、香味枕头、香味服装等。



【经营要点】

香味产品可不是光在包装上弄些香气那么简单,开发经销前是要花费很多功夫进行市场调研和医学研究的。

现代科学研究表明,芳香疗法也是养生保健的一种实用有效的办法。香味店销售的香熏产品都是采用纯天然植物油精心配制而成,可以适合不同年龄和不同症状的人使用。比方说,若遇到经常感觉头痛和恶心的顾客,就应该推荐含有薄荷香的产品;柠檬香可以和薄荷香一切推荐给肥胖者使用,它们合在一起的香味能控制体重;而迷迭香能够抗菌防腐,还能加强记忆,使人的记忆变得清晰,适合推荐给学生和脑力劳动者。

如今香味产品在国外市场很受欢迎,这两年随着国内百姓对生活品质需求的提高,这些产品也越来越受到国内消费者的关注和青睐。可以预见,只要开发出更多的适合消费者需求的香味产品,再加以精心地经营和优质的服务,捷足先登者一定会赚得盆满钵满的哦!

(摘自《78 创业加盟》)

到广阔农村去创业!

“市郊农村就像一座沉睡的金矿,等待创业者去开发”。武汉市农业局副局长农艺师杨普社告诉记者,农村创业潜力巨大,为各界有识之士提供了一个施展才能的大舞台。

武汉市现有农业资源 680 万亩,其中耕地 311 万亩、可养殖水面 180 万亩、林地 160 万亩;有湖泊 166 个,水库 273 座,塘堰 8.51 万口,总水域面积占全市土地面积的 26.1%;低山、丘陵、平原面积分别占土地总面积的 5.8%、12.3%、81.9%。

“武汉市农业资源丰富,但是耕地、水面开发利用不足,大量荒山、荒坡处于闲置状态,”杨普社认为,这为农业创业提供了广阔的空间,通过吸引社会资金的投入,扩大土地、水面等农业资源的开发利用,一来拓宽农民增收渠道,调动农民创业,带一方富裕;二来加快农村产业化、规模化、现代化经营,促进农村经济的腾飞。

随着“两型社会”试点在武汉的实施,武汉市农业创业大有可为。到农村创业,有丰富的农业资源、相对低廉的劳力资源做保障,有产值可观的众多项目,有优惠政策“保驾护航”,因而农业创业前景十分广阔。

(摘自《海南人才网》周韧 肖小秋 / 文)

职业玩家“卖装备”也能月入万元

豪抛数十万元玩游戏,不惜重金玩游戏者越来越多。网络游戏这一产业越来越受关注,在有人豪抛几百万元玩游戏时,有专业玩家通过玩游戏赚钱,通过炒卖装备月入几千元甚至可达上万元。

玩家 3 个月花 60 万买装备

“大不了先不买宝马了。”为了在网络游戏中打赢对手,一名游戏者大放厥词,结果被称做“宝马男”。随后“宝马男”被网友爆出其自称为“富二代”。“宝马男”动辄在区内派发价值 50 元的红包,甚至贴出充值记录,充值数万元玩游戏成了家常便饭。

记者在一款网络游戏中看到,有网友一次充值 25 万元,有网民不到 3 个月就花了 60 万元买装备。

“玩游戏一个月就砸钱几万元的人很多,既有富二代、富三代,也有一些企业高管、外籍人士、私企老板。他们有的是因为生活太无聊而沉迷游

戏,有的则把游戏平台当成另外一个商场、战场,游戏中结交朋友之余,也带来收益。”网民刘先生告诉记者。

职业玩家通过玩游戏赚钱

网游赚钱的除了游戏开发商、代理商外, 也有越来越多的职业玩家、团队通过游戏赚钱。

一些游戏者牵头成立游戏公会或联盟,吸引众多游戏者入会,大型的公会人数可达数万人。因为人多力量大,甚至可以通过与游戏运营商谈判,来获得充值金的高额返还,只要通过游戏工会绑定的通道充值,就可以获得返点。据一款网游游戏者爆料,通过某联盟的充值通道可以拿到 30%的返点。如果照充值数额估算,月返还额或达数万元。

还有人专门做游戏中介代理网站。游戏玩家可以把游戏账号、装备、游戏币寄售在上面,收取成功交易费用。

顶级装备和账号可卖上万元

游戏市场的火爆也给一些职业玩家创造了机会。一些职业玩家干脆炒卖装备。通过“打设备”、“打宝贝”卖钱,月入可以达到六七千元。

记者在淘宝搜索网络游戏装备,搜出数百条结果,不同的装备有不同的价格,一些顶级的装备和账号,价格可以卖到上万元。一名卖家告诉记者,魔兽世界、龙之谷、征途等网络游戏玩的人多,装备也最好卖。随便一个好点的东西就能卖几百元。“一般一个星期可赚到三五百元,好的时候一个装备就能卖到几千元甚至上万元。”一名职业玩家告诉记者,“炒卖装备”好的时候一个月可以收入上万元,一般情况下月入两三千元不成问题。他们一般都在论坛上卖掉或者上淘宝卖,由于长期卖装备,所以很多玩家都很熟悉,会自动找上门。“基本都是自己打了自己卖,跟其他做生意一样,赚的都是辛苦钱。”

农村创业 抓住 12 个空当商机

随着农村经济的快速发展, 如今农民的整体生活水平都有了明显提高,于是在生产、生活方面的新需求也开始出现,这就为那些想在农村发展的朋友提供了很大的市场空间。农村是个大市场, 目前仍有许多就业的空白, 只要肯动脑筋, 就可以开辟出一片创业的新天地。

【老人服务业】随着人们生活水平的提高及观念的更新,老人服务业的社会化、专业化、产业化,以及子女外出打工的空巢老人的增多, 将成为农村独特的行业。

【自然肥产业】自然肥是农家有机肥的统称,自然肥除了提高质量外,还要针对市场需求“绿色化”,这是市场对农产品的基本要求。另一方面,自然肥产业也是城市垃圾的最终归宿,自然肥生产完全可以人工化、工厂化、产业化。

【农产品经纪人】随着农产品逐步与国际市场接轨, 牵线搭桥搞好农产品流通日趋重要,经纪人也将呈现产业化、规模化。经纪人也不再是简单地以推车自卖,弄筐萝卜以“对缝儿”维生,也要具备参与国际市场竞争的专业知识。

【乡村旅游业】随着观光农业、休闲农业的兴起,乡村导游将会成为一个新职业。由于农业旅游的特殊性, 乡村导游除了要具备一般导游素质外, 还应具有较丰富的农业科技知识。

【农机具租赁店】购买农业生产机械及相关配套机具,对于一家一户来说,一次性投

入较大, 且对于大部分农产来说只在生产季节使用, 一家一户投资购买不合算。若在农村开家农机具租赁店, 既可满足农民耕作生产的需求,又可降低农户的生产成本,市场前景必定看好。

【经营图书报刊】随着农民科技意识和法治观念的增强、大量青年农民已不再满足于日出而作、日落而息的传统生活方式,在口袋鼓起来的同时,他们希望自身的文化素养和科技法律意识也能得到提高,以适应社会发展的需要,这在一定程度上正好刺激了农村图书市场的繁荣。因此,在人口较多或交通便利的乡村开个书店,经营一些文化、政策、法规、科技等方面内容的图书,生意肯定火爆。

【缝纫业】时下, 由于各种款式的服装不断充斥市场, 大多数的缝纫店都已经关门大吉,作为八十年代“三大件”之一的缝纫机,不仅年轻人结婚没人买,就连中年人用起来都有些手生。这样一来,不仅农户经常会为衣服坏了拉链、裂开小口等无处缝补而发愁, 就连老年人想做一身合适的衣服也找不到地方。因此,在农村开家能为农民量体裁衣或干些缝缝补补活儿的缝纫店,买卖一定不错。

【民用住宅设计】盖房是农民生活中的头等大事,随着社会经济的发展,农户住宅也向实用、美观、个性化等方面发展,越来越多的富裕农民在建房时更加慎重,以图百年大计,这样就需要有人专门设计、研究新型住宅建设。

从当前的情况来看,农村新建房屋的面积普遍增大,而且也不再是单一的“直肠驴”户型,在讲究实用卫生的同时,更讲究布局和功能。但是,农村民用住宅的设计毕竟与城市住宅设计还存在着较大的差异,需要考虑农业生产的实际需要,这就要求功能和外表必须做到有机

地结合。如果在农村开一家装修店,专门从事民用住宅的设计,肯定大有“钱”途。

【摩托车维修店】摩托车作为农村的大件商品之一已走进了寻常百姓家中,但现在许多乡村还没有摩托车维修店,农户的摩托车一旦出现故障,都得跑到城镇修理,误工费时十分不便。因此,在人流和车流较集中且交通便利的中心村开个兼卖零配件的摩托车修理店,一定会生意兴隆,财源旺盛。

【上门脱玉米侧饲草】玉米不仅经济价值高,而且玉米秸秆还是很好的饲草,再加上玉米本身又适合在北方生长,因此北方大部分的农村都种植玉米。玉米虽然有这么多好处,但脱玉米粒和侧饲草却是一件很让人头痛的事。如果购买一台玉米脱粒机和侧草机,用拖拉机拉着上门为乡亲们脱玉米粒、侧饲草,定能赚个盆满钵溢。

【专业打农药】随着农村种植结构的不断调整,不少农户都承包了大片土地,大面积种起了棉花、蔬菜、瓜果等经济作物。对于这些农户来说,由于严重缺乏人手,农忙时经常会错过最佳的喷药时机,从而造成了农作物的减产。于是,有些种地少的人便瞅准时机干起了替人喷药的服务,专门替人打农药, 既替人解了忧又鼓了自己的腰包。

【乡村网吧】随着信息业的高度发展,许多农民已开始利用因特网来推销自己的产品,足不出户便使客商云集,提高效率,降低成本。开通因特网,能定期为农民发布供货、价格、产业等方面的信息,可大大促进农产品的快速流通。上网冲浪的人不在少数,上网学习、娱乐、寻找信息已成为各地农民文化生活中的重要内容。因此,农村开网吧,前景十分看好。

(摘自《慧聪网》)



■创业项目 I

廖排骨：激情创业,成就梦想

餐饮行业是如今市场发展趋势稳定,需求量大的行业之一。“民以食为天”的道理是自古以来不变的定律,针对如今的餐饮行业,这一道理也不例外。

在餐饮行业中,小吃业凭借着其加盟投资小,风险机遇低,收益见效快的特点深受社会各界有志之士的青睐。郑州小吃创业项目廖排骨抓住了这一餐饮市场的发展规律,用积极主动且具有特色的加盟政策推动品牌在市场上的良性发展。

据了解, 郑州小吃创业项目廖排骨专门组织了一批具有专业技术知识的研究人员对当前的餐饮市场做了良好的分析、研究,发现了广大消费者对便捷化、方便化、营养化、健康化食品的高度追求。为了更好地适应饮食行业的发展需求,廖排骨用获得国家专利发明技术的蒸汽熏透法、乾坤翻移法与糖汁煎熬法对产品进行熟食制作, 整个过程不添加任何防腐剂、色素,在保证产品美味诱人的同时, 确保了食者的饮食安全。

正因为廖排骨经营者在产品的制作过程中严把质量关、口味关、健康关, 廖排骨产品受到了越来越多消费者的赞誉, 受到越来越多加盟者的青睐。

(摘自《长沙晚报》)