

全球首个甲醇期货合约登陆郑商所

业内人士指出：作为全球第一大甲醇生产和消费国，甲醇期货的上市将给我国相关企业提供套期保值、规避风险的工具，增强我国在国际石化产品市场的定价权。

□ 本报记者 李代广

10月28日，经中国证监会批准，甲醇期货合约在郑州商品交易所上市交易，这是全球市场首个甲醇期货合约，也是郑州商品交易所上市的第二个化工品种。

中国证监会党委委员、主席助理姜洋，河南省省委常委、常务副省长李克出席了合约揭牌仪式。

我国作为全球第一大甲醇生产和消费国，甲醇期货的上市将给国内相关企业提供套期保值、规避风险的工具，增强我国在国际石化产品市场的定价权。

郑商所争夺国际化化工产品定价权

甲醇期货的上市，使郑商所的上市期货品种达到8个，覆盖了粮棉油糖等农产品领域和化工领域。

今年1~7月，郑商所累计交易金额达到48万亿元，交易量稳居全国第一位。郑商所新品种的上市，也标志着郑州市区域性金融中心的建设再迈一步。

甲醇是一种重要的基础化工原料，在化工行业和新兴的替代能源领域具有重

要战略地位。以甲醇为原料的一次加工产品近30种，以甲醇为原料进行深加工的产品可达上百种，涉及化工、能源、建材、医药、农药和纺织等多个行业。此外，甲醇在深加工后作为新型清洁燃料，可加入汽油掺烧，因此具有战略性的新能源属性。

出席上市仪式的中国证监会主席助理姜洋说：“我国是世界上最大的甲醇生产国和消费国。”

据介绍，目前我国甲醇产能、产量、消费量均为世界第一。同时，我国以甲醇为基础原料的下游企业数量众多，产品覆盖面广。

中国石油和化学工业联合会副会长李寿生说：“郑州商品交易所推出甲醇期货品种，对促进我国石化产业发展与体系建设具有重大深远的意义，增强了我国在国际石化产品市场上的定价话语权。”

甲醇期货是郑商所继2006年推出PTA期货之后，研发上市的又一个新产品，兼具能源及化工产品属性。全球“首创”的甲醇期货，结合此前上市的PTA期货，对于郑商所进一步完善化工品种体系，拓展能源品种领域，巩固综合性交易所的地位，具有重要意义。



图为全球首个甲醇期货合约登陆郑商所上市交易

对推进郑州区域性金融中心建设意义重大

作为全国第一家期货试点单位和中西部地区唯一的期货交易所，郑州商品交易所初步形成了以粮棉油糖等农产品为主兼有工业品的综合性期货品种体系，并发展成为全球第二大农产品期货市场。

河南省省委常委、常务副省长李克在致辞中说，近年来，河南省深入贯彻落实科学发展观，坚持重在持续、重在提升、重在统筹、重在为民的实践要领，经济社会持续快速发展，综合实力显著增强，成功实

现了由传统农业大省向全国重要的经济大省、新兴工业大省和有影响的文化大省的历史性转变，站在了新的战略起点上，进入了蓄势崛起的新阶段。

前不久，《国务院关于支持河南省加快建设中原经济区的指导意见》出台，提出了加快中原经济区建设的一系列重大思路和举措，揭开了建设中原经济区，加快实现中原崛起、河南振兴的新篇章。

甲醇期货的推出，对于进一步拓展期货市场服务领域，完善化工品种期货体系，加快推进郑州区域性金融中心建设具有重大意义。

浦发银行上海分行多维度创新解决中小企业融资难

近期中小企业的发展以及其所面临的困境成为了社会关注的热点，国家相关部门也接连出台政策支持中小、小微企业的发展。浦发银行在这样的背景下审时度势，提出多项创新举措，为解决中小企业融资难提供了多样化的解决方案，帮助众多中小企业获得了企业发展的必要资金。

体制机制创新

中小企业对融资方面的要求往往是用款急、速度要求高。浦发上海分行中小业务已建立了前台客户经理营销、中台推进管理、后台审批的前中后台体系架构，大大加强了贷款的受理和审批效率，

在此基础上浦发银行进一步对中小企业业务信贷额度予以倾斜，深化小企业信贷额度单列制度，优先保证小企业用款额度，确保了中小企业融资服务的方便、快捷。对于国家政策优先支持发展的中小企业，浦发银行还专门制定了有针对性的机制。以科技中小企业为例，浦发银行建立了独立的科技专营机构考核机制，开展专业化经营，并在资金优惠配置、成本利润核算、不良容忍度、尽职免责机制等方面建立了一整套独立、专营模式，进一步完善中小专营机构建设，深化和新设科技特色支行，增强了在中小业务，尤其是在“科技金融”业务方面的市场竞争力。

业务模式及产品创新

中小企业的数量巨大，因而需求也呈多样化的特点。浦发银行通过多方平台合作，创造了联动开发批量贷款的创新模式，并通过一系列的信贷政策改良，弱化了敞口部分对企业常规担保的要求，进行了模式创新，而知识产权质押、股权质押、订单融资、供应链创新、投贷联动创新、银元宝等多样化的产品库更进一步丰富了中小企业主的融资手段，真正为中小企业主提供了有力支持。对于科技、文化、节能环保等重点领域，浦发银行都专门提出了各自对应的中小企业产品开发模式，开发出了一批有针对性的产品，助力相关产业

中小企业的发展。

风险控制手段创新

中小企业融资的另一个特点是经营、管理水平参差不齐，对于银行的风控水平也提出了更高的要求。浦发银行现已配备了专业化的风控团队，对于不同的专业性行业设立了专门化的审批模板流程；实行扁平化操作，确定合理的授信准入标准；建立相应的评审专家库；创新抵质押担保模式；建立违约信息通报机制。通过一系列风控手段的创新，确保中小企业业务的健康发展。

(顶 尖)

新纶科技投资5亿建天津产业园

日前，新纶科技与天津市滨海新区轻纺经济区管委会签署合作协议，将投资5亿元建设新纶科技天津产业园。该项目的成功签约，标志着新纶科技布局环渤海地区的发展战略揭开帷幕。

天津产业园项目占地约311亩，总建筑面积将达15万平方米。新纶科技将引进自动化程度较高的生产、研发和测试设

备，将其打造成业内一流的防静电/洁净室产品生产基地。目前，国内的防静电洁净室行业呈现“大行业、小公司”格局，每年仅电子行业市场需求接近300亿，而公司市场份额相当低，未来提升空间巨大。公司净化工程业务近两年增长迅猛，前景广阔，带来很大的配套设备需求。而天津产业园项目将使得公司能够把握净

化工程业务迅猛发展带来的市场机遇。天津产业园项目建成后五年内预计年产值10亿元，该项目和前期募投项目等有序衔接，支撑公司未来几年持续的快速成长。

环渤海地区是我国继珠三角地区、长三角地区之后的第三大经济增长极。近几年伴随着产业转移和新兴产业的不断兴

起，电子、半导体、LED、太阳能、生物制药等行业在环渤海地区快速发展，形成产业集聚之势。公司将通过天津产业园项目拓展环渤海区域市场，并与深圳基地、苏州基地构成鼎立之势，可提升客户响应速度，降低运营成本，有效支撑公司业务快速增长。

(陈 霞)

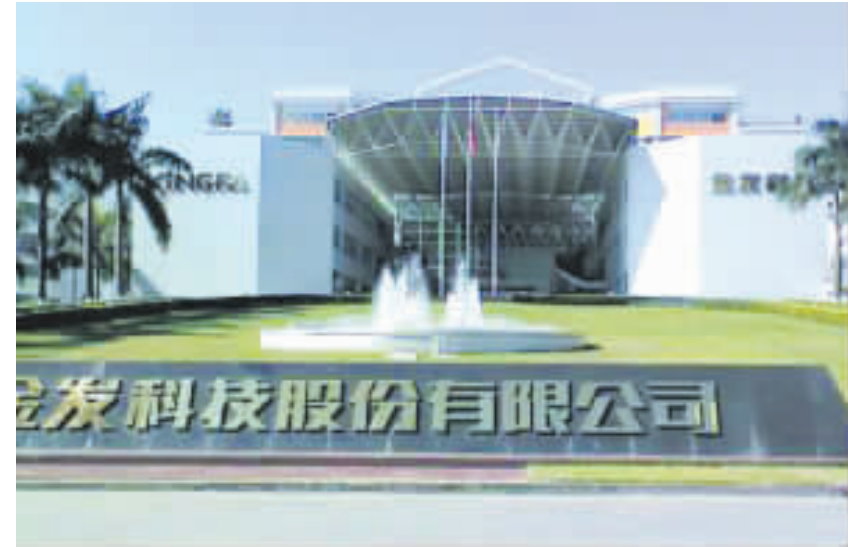
金发科技：倾力打造亚洲最大的完全生物降解塑料企业

□ 刘 燕

金发科技日前宣布，年产3万吨完全生物降解塑料共聚酯合成装置正式投产。该装置年产能仅次于今年早些时间建成的德国巴斯夫路德维希港降解塑料生产基地。该装置的正式投产标志着金发科技自主研发的完全生物降解塑料实现产业化生产，成为亚洲规模最大的生产企业。

据了解，完全生物降解塑料可在自然环境条件下用较短时间即降解成对环境无害的物质，是解决塑料尤其是一次性塑料制品废弃后造成的“白色污染”问题的重要途径。

随着环保观念的深入人心，欧美各国近年来正大力推广完全生物降解塑料袋。欧盟规划在2015年前将完全生物降解塑料包装物的市场份额提高到欧盟地区总体市场份额的20%；意大利已于2010年颁布禁令；美国加州、巴西圣保罗州、澳大利亚南澳州等也将出台类似的强制性法案。在此背景下，完全生物降解塑料市场需求快速增长，2011年，全球降解塑料市场需求从2006年的203万吨迅速增长到120万吨，预计到2015年将超过500万吨。



作为中国改性塑料龙头企业，金发科技瞄准产业化前景最好的聚丁二酸丁二醇酯，于2005年开始集中力量进行攻关，并先后获得国家财政部包装行业研发资金、粤港关键重点突破招标项目等国家、省科技计划立项。

公司表示，已突破完全生物降解塑料合成工艺及其装备关键技术，产品降解性能通过了美国BPI、欧盟EN13432、澳大利亚AS4736-2006等多个国际权威认证，符合国际最严格的标准，其技术达到国际

先进水平，性能达到甚至超过国际同类产品，已先后获得国家发明专利7项，并于2007年被评为国家级重点新产品。

在突破合成关键技术的基础上，公司成功开发了Flex系列、Bio系列、AFR系列等三大系列完全生物降解高性能塑料产品，涵盖了完全生物降解、生物基等不同市场需求的产品，使其成为全球全降解塑料行业产品最为齐全的企业之一。

为了更好拓展海外市场，公司在中国、美国、澳大利亚等国家注册了“ECO-

POND”商标，并将其打造成绿色塑料知名品牌。目前，公司“ECOPOND”全降解塑料产品已在意大利、英国、法国、德国、西班牙、澳大利亚、美国、巴西等国实现稳定销售。

面对国内外快速增长的市场需求，公司加速了PBSA产业化进度，于2009年底在珠海市高栏港经济区投资兴建年产3万吨的PBSA合成装置。该装置于2011年5月12日建成试车，现已规模化量产，月产规模超过2000吨。目前公司已成为亚洲最大、全球第二大生产企业。

公司将择机启动年产9万吨的二期生产线建设项目，不断扩大生产规模，继续优化产品配方结构和生产工艺，持续推出满足市场需求的新产品。力争到2015年实现年产销30万吨完全生物降解塑料，销售收入100亿元以上的目标。

业内人士认为，未来几年，全球生物降解塑料市场的需求将迅猛增长。降解塑料相关扶持政策有望于下半年陆续出台，规划扶持的对象包含生物基材料、完全降解材料等。借助市场需求的快速增长和宏观政策的大力扶持，全生物降解塑料将使得金发科技实现更高层次、更快速度的跨越发展，前景可期。



小天鹅：多元化发展 坚守科技领先战略

中国家电企业的近十年，是从单一走向多元化的十年。从美的空调领域拓展至冰箱、洗衣机，到拥有33年黄金品质的小天鹅洗衣机进军冰箱、空调领域，中国白色家电企业不断以多元化发展的商业模式，逐渐成为国内市场的主导品牌。而多元化的过程中面临着最大的难点在于把握核心技术，以品质优势赢得消费者的信赖。

空调：
全时启动技术
适应多变的天气

普通冰箱只能通过调节温度、湿度的方式对食物进行传统意义上的保鲜，而小天鹅冰箱置于冷藏室顶部的光波发生器源源不断地释放各种易于果蔬吸收的太阳光波，模仿自然光对果蔬进行有效照射，让果蔬持续进行光合作用，自由呼吸，不断合成各种养分，从被动保鲜到主动增鲜，让新鲜“活”起来。

洗衣机：
自动投放
定义产业未来

全心全意小天鹅33年的品质精髓来源于小天鹅洗衣机多年来对高品质的不断追求。今年6月底，小天鹅自动投放洗涤剂洗衣机华丽上市。

“这种洗衣机不仅能实现洗、漂、甩、干和预约时间的自动化，还能对洗涤剂做到自动投放，填补了国内空白。”除此以外，小天鹅相关负责人还介绍，小天鹅“智臻”、“纯臻”等滚筒洗衣机洗净比可高达1.25，远远超过国家一级能效滚筒洗衣机1.03的洗净比。

业内人士认为，未来家电市场的品牌竞争集中度会越来越高，惨烈的竞争将不可避免，只有技术过硬的优质企业和品牌才能成为最后的“王者”。(顶 尖)

工行创新验资服务 助力小企业创业发展

□ 戴 磊

为了进一步加强对小企业的金融支持力度，营造有利于小企业创新发展的良好外部环境，今年以来，中国工商银行依托银政互联合作平台创新开发了方便企业注册验资的“工商验资E线通”电子服务系统，提供工商验资的“一站式”服务，不仅提高了注册验资效率，还能够降低验资费用，为小企业创业减轻了负担。截至9月末，工行已在全国18个省市与当地工商行政管理部门合作推出了“工商验资E线通”电子服务，今年通过该系统完成验资的客户数量已超过6万户，累计验资金额接近410亿元，其中绝大部分是小企业。

据介绍，以往新企业注册验资时需要先由出资人在银行存入资金后，由会计师事务所出具纸质的验资报告，再向工商行政管理部门提交，不仅环节较多，企业还要为此支付一定的费用。而工行创新推出的“工商验资E线通”服务将工行的系统与政府工商注册管理机构的系统连接，实现了信息的实时

交换，相当于把银行网点作为企业登记机关注册相关服务的有效延伸。企业在工行的验资信息通过该系统可实时向企业登记管理机构传递，企业登记管理机构也可以实时查询新注册企业在工商验资账户的资金状况。在这个过程中，工行还为企业提供咨询服务，指导企业熟悉注册流程，协助企业备齐相关申请资料，确保了验资业务的顺畅，有效缩短了审查时间，提高了审批效率。同时，由于该系统实现了企业注册信息在银行和工商行政管理部门的实时交换，有效解决企业注册验资流程中工商登记管理部门、银行和会计师事务所各方信息不共享问题，还可以起到控制业务风险，防范虚假验资的作用。

在此基础上，工行还为新注册的小企业客户专门制定了内容多样、使用方便的系列金融服务方案，整合了结算、理财、融资和银行卡等服务内容，帮助新注册小企业解决在资金结算、财务管理等方面的困难，全力支持小企业创业和发展。