

A4 CAISHISUMIAO | 才市素描

东航启动最大规模招聘 航空公司打响人才“抢掠”战

近期，各大航空公司在国内各大城市招聘空乘人员、飞行员的活动频频，与当前国际航空市场上各大航空企业纷纷减薪裁员形成鲜明对比。业内人士分析称，这反映国内航空市场潜力巨大，各航空公司为抢占市场，已提前打响人才争夺战。

□朱晓颖 赵秀丽 胡诚

中国各大航空公司相继迎来大规模招聘空姐时段。10月31日，中国东方航空启动史上最大规模招聘，面对全国招1000名乘务员。在南京奥体中心，仅东航江苏公司就招200名乘务员，即日有数千名“帅哥靓妹”前来竞聘。但可以明显感觉到，成为“空姐”、“空哥”的职业“门槛”在降低。

“门槛”降低

由于中国航空公司的飞速发展，航空公司飞机、航班数量不断增多，近年来对乘务员的需求增大。体现在招聘条件“条条框框”上就是，报名“门槛”日渐降低，“千里挑一”情况不再。此次，东航江苏公司的招聘就是首次突破地域界限，

不限户籍，最低学历线降至“中专”。

空乘人员曾经拥有令人羡慕的薪水，但如今，飞国内普通航线的乘务员也仅仅是工薪偏上阶层，收入处于中等水平。飞国际航线乘务员薪水相比较高。一位今年4月刚刚入职东航公司的“空姐”表示，此前，她们接受3个月培训，每人缴纳了1万元培训费，现在她们正处在待飞状态，没有工资拿。她表示，正式飞行后，飞国内普通航线的“空姐”，每个月收入是“基本工资+飞行小时数计费+各种津贴”，总额在5000元左右，并不到1万元。

近期，各大航空公司在武汉及国内各大城市招聘空乘人员、飞行员的活动频频，与当前国际航空市场上各大航空企业纷纷减薪裁员形成鲜明对比。为何会出现这种现象？业内人士分析称，这反映国内航空市场潜力巨大，各航空公司为抢占市场，已提前打响人才争夺战。

招乘活动此起彼伏

继今年5月东航面向全国招考500名空乘人员之后，近期东航再次面向全国招收不少于1000名空中乘务员，并在武汉、上海、北京、杭州、成都等10个城市设立报名点。

与此同时，近日，南航2011年秋季全国招乘武汉站也火爆开场，报名者云集。武汉招聘地点设定为三大校区，10月



31日在武汉体育学院科技馆三楼第一报告厅，11月1日在华中农业大学求实楼S1报告厅，11月2日在武汉工业职业技术学院行政楼7楼715会议室。

无独有偶，今年10月，国航在武汉招25名应届高中毕业男生充实飞行员队伍。如果时间再往前推，去年下半年，国航仅在汉招飞人数就达到35名；厦门航空公司也于去年11月在武汉启动了第二阶段招飞工作……

为了招揽人才，各大航空公司之间甚至开始“打擂台”。比如，此次东航招乘，首次将空乘专业的中专生纳入招收对象；南航2011年秋季全国招乘武汉站报名，在武汉不设名额限制，只要符合条件都可以录取。人才争夺可谓紧锣密鼓，激烈异常。

国内航空运力飞涨

国内航空公司招聘动作频频，与之形成鲜明对比的是，去年和今年在国际

航空市场上，美国、英国、澳大利亚、比利时等国的航空公司纷纷裁员降薪。其中缘由为哪般？业内人士分析，首要原因是这些国家的航空市场已经发展成熟，对人才的需求趋于饱和，而国内的航空市场正处于一个高速发展的成长期，对各种人才的需求与日俱增。

去年，南航机队规模达到400架，亚洲第一，世界第六；今年10月，世界最大飞机空客A380加盟南航并首飞。东航同样不弱，作为位居全球客运规模前十的航空公司，东航拥有380架大中型民航运输飞机，14家主业分（子）公司和32个海外营业部，构建了以上海为核心枢纽……

于是乎，在航空运力大举扩张的情况下，各大航空公司便首先展开了一场以人才为重点的争夺战。而武汉由于正着力打造“中部门户”机场，并且在湖北省及武汉地方经济的强力带动下，武汉航空市场也愈显蓬勃生机。这也是各航空公司青睐武汉的原因。

海归就业报告:近六成成为普通员工

随着留学热潮的进一步升温，近年来，回国发展的海归人数在激增，据人社部统计数据显示，截至2010年底，我国留学回国人员总数已达6322万人，估计“十二五”期间，留学回国新增人员将达到50万人以上，这也预示着海归的就业压力将进一步增加。现阶段，海归的就业情况究竟如何？他们能获得怎样的薪资待遇？主要的就业去向又是怎样的？

启德教育集团旗下的国际教育研究院，联合海外院校及教育机构，在去年“海归就业力调查”的基础上，以全国7000余名各行各业的海归为样本，重磅推出升级版“海归就业力调查”报告，以翔实的数据抽丝剥茧，客观、准确地揭示数据背后的海归职场生存现状。

海归薪资差别明显

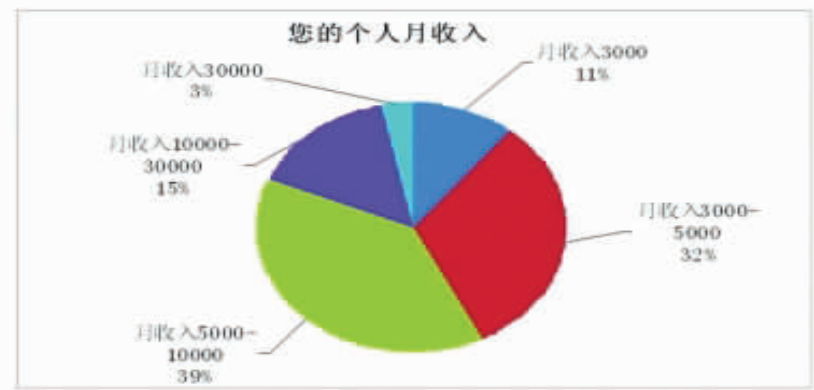
据启德教育国际教育研究院调查显示，现有七成海归主动选择回国就业，他们提出的月薪要求从3000-10000元不等。其中虽然不乏优秀的海归进入知名企业担任要职，但也出现了不少“海带”与“海参”，薪资待遇也是千差万别。

从调查结果来看，顺利步入职场海归们身居要职拿高薪的为数不多。海归的起薪一般在3000元左右，薪金在3000-10000这个区间的占受访人群71%，他们之中，有58%的受访者的工

作职位是普通员工；月薪上万的人只有15%，这部分海归一般在企业或机构中担任主管、经理级别的职务；真正的高薪人群更是少之又少，仅有6%左右的受访者是企业主、合伙人或是公司CEO等高管。据受调查者透露，现在进入世界500强和国内科研机构以及大型国企的难度越来越大，所以他们对于薪金的要求也越来越趋于理性，不会漫天要价。

就业渠道更广泛

在接受调查的海归中，有67%的人群集中在北、上、广、深四个大城市，还有24%在东部沿海城市发展，而在中西部城市就业仅占9%，可见，就业城市对于海归的薪金及发展有很大影响，大城市和经济发达地区对于海归的人才吸附能力很强。



80后需要伯乐

——读《用欣赏的眼光看待80后》有感

□林林

能否成功，也许就决定于你对待事物的态度或者是看事物的角度。这是我在读完《用欣赏的眼光看待80后》这本书之后的感想。

80后是最近几年来在媒体上出现颇多的一个词，人们对80后褒贬不一，其实对80后冠以各种看法的部分缘由，都是因为人们没有正确地认识到事物的本质，就像本书前言中说的：人们对80后褒贬不一，不管是持正面看法的人还是持负面看法的人在谈论80后这个问题时，普遍犯了一个严重的错误，那就是“以偏概全”，以百万分之一的“特殊80后”来代表普通的80后。由于绝大多数人仅仅看到了某些局部，只看到了某些表面现象，于是

“盲人摸象”的问题就出来了，各种偏见出现在媒体上。

我相信大家都看过，伯乐与千里马的故事。人们常用“伯乐相马”这个成语来比喻有真知灼见善于发现人才、选拔人才的人。而千里马，即是人才。

现在市场经济发展迅速，企业需要各种有能力的人才，而有一个好的伯乐尤其显得重要，《用欣赏的眼光看待80后》这本书就讲述了一个“伯乐”怎么样才可以挑到一匹好“马”，一个企业的发展，离不开好的人才，现在企业的竞争归根结底，就是人才的竞争，人才是一种特殊的经济资源，是推动企业发展的原动力。如何把一个企业发展强大，这是一个重要的问题。很多人都认为现在的80后是“颓废的一代”、“垮掉的一代”，但是事实并不全

是这样，有时候，换一个角度看，就会看到不一样的结果。就如书中说的“不管是什么样的企业家和经理人，只要你明白了不同80后群体的特点，愿意用高薪吸引‘杰出的80后’和‘优秀的80后’，企业就会兴旺发达，因为一位‘杰出的80后’为企业创造的价值可能会大于5位‘失落的80后’，而企业付出的代价也许只有2倍或者3倍。只可惜很多老板不会算这个账，以为为人和人都是一样的，所以尽量选择价格便宜的，结果可想而知。”所以本书中，作者就管理方式和选拔人才方面给出了独到的见解，使人看后受益匪浅。

这些生于80年代的人，很多都还在为生活中的很多压力所焦虑，面临就业、住房、婚姻等等社会压力。所以，如何才能更好地生活，成

了80后们最关心的问题。态度决定一切，那么如何才能更好地抓住机遇呢？《用欣赏的眼光看待80后》这本书，给了80后莫大的鼓舞和激励。欣赏，即享受美好的事物，领略其中的趣味，给了身为80后的肯定。夹缝中生存的一代，是他人给80后贴过的标签。标签是别人贴的，“我要我强大不被击垮，我要我温暖不缺睿智”，这本书给了80后坚定的信心，新的心态。看过这本书，你会发现它的渠道非常多，发泄的渠道，抒发的渠道，表达的渠道都有很多，最后才能得到所谓的真，从中耸立。

《用欣赏的眼光看待80后》这本书，从不同的角度阐述了对80后的认识。如果你是还在为生活和就业而焦虑的80后，或者是为了生产效益和企



求职难催生“职客”一族

□牛其昌

简历一次次石沉大海，面试一次次碰壁。毕业求职难，几乎是当下所有毕业生不得不面对的难题。近年来甚至有不少毕业生在网上发帖“悬赏求职”。庞大的求职需求也给许多从事人力资源管理、人脉广泛的职场人士带来了商机。他们凭借自身的关系网络和专业知

悬赏工资找到理想工作

小林是山东财经大学的一名应届本科毕业生。她告诉记者，自己就是通过“职客”的帮助找到了一份满意的工作。



“今年3月份，一个很偶然的机会，我在网上打开了一个‘职客’网站。然后抱着试试看的心里，在该网站注册了账号，填写了求职简历和薪资要求，并提出悬赏一个月的工资寻找一份理想工作。没想到，不到一个月就有好几位‘职客’主动联系上了我。”

在对比“职客”们提供的职位信息后，一份来自外企的文秘工作吸引了小林。随后通过“职客”的牵线搭桥，小林顺利地通过了层层选拔，最终成功入职，并按双方协定支付了一个月的薪水作为报酬。

“挤了半天招聘会，投了半天简历都没有找到好工作，没想到最终通过‘职客’迈出了职业生涯的第一步。”小林笑着说。

通过网站“揭榜”赚钱

记者随后联系上了帮助小林介绍工作的“职客”李女士。采访中得知，李女士是济南高新区一家外资企业的人力主管，不仅人脉资源较为丰富，而且之前也多次帮助亲戚朋友介绍过工作。“在给小林介绍工作

之前，我就经常通过‘职客网’帮别人介绍工作。”李女士告诉记者。

记者在网上搜索了一下“职客网”，发现相关求职网站有数十家，不仅有全国性的网站，还有地域性较强的地方“职客网”。导报记者随机打开一个名为“大众职客网”的网站，最新的求职“榜单”便映入眼帘，其信息大都是“悬赏××元应聘××职位”。不同的职位，不同的待遇使得悬赏金额从1000元到万元以上不等，甚至有人悬赏10万元希望得到在事业单位或高校工作的机会。

“职客”在经过网站验证后，便能够查看求职者的个人简历，如果觉得能够满足求职者的求职意向，就可以以“揭榜”的形式领取“任务”。“揭榜”之后，“职客”们不仅会向应聘者提供职位信息，而且会提醒求职者应聘需要注意的事项，如面试指导、薪资待遇等，尽可能帮助应聘者成功

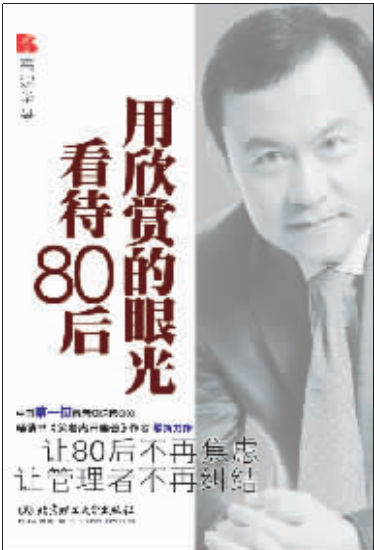
入职。若应聘者应聘成功，“职客”便能获得双方协定的悬赏。

“其实，‘职客’一族并不神秘，在我看来就是‘一对一’的求职中介，就好像给亲戚朋友介绍工作一样。”李女士告诉记者，想做“职客”要靠个人的关系网，只要手头有充裕的职位资源，剩下的只需做好求职方与企业的沟通即可。

据了解，由于悬赏求职的大多是在校学生，经济能力有限，悬赏金额大都以一个月的工资为基准，大约在1000元-2000元之间。“生意好的时候一个月可以完成三四单交易，最多每月可以赚3000元左右，但收入波动较大，只能作为兼职。”李女士表示，“职客”很大程度上依赖现有的人际关系，基本属于零成本行业，而且交易的成功与否，还取决于求职者的个人能力，因此收入波动明显也是正常的。

“职客”一族的出现，一方面拓宽了毕业生求职的“门路”，增加了找到好工作的可能性；另一方面，“职客”一族还可以充分利用自己的人脉资源和就业经验，比较容易地获得额外的报酬。

(潘清)



业发展而纠结的管理者，请花费上几个小时的时间，耐心读完这本书，我相信，读完之后你一定会豁然开朗。态度决定一切，而看事物的角度也与成功有莫大的关系。

《用欣赏的眼光看待80后》高建华著 2011年10月第一版 北京理工大学出版社 定价：29.80元