

日前,由中国企业联合会和中国企业家协会按照国际惯例推出的 2011 年中国制造企业 500 强企业名单已对外公布,五菱集团以 12018 亿元营业收入名列中国企业 500 强第 330 位。

从整体上看,2011 中国制造企业 500 强的营业收入、资产总额、所有者权益、利润、门槛值均比上一年有大幅增长。

据了解,五菱集团首次进入

责编:陈燕 编辑:刘文景
版式:张彤 校对:刘晓燕
2011年11月1日 星期二

SHIJIEGONGCHANG

世界工厂

远东电缆为十七届非盟首脑峰会顺利举行保驾护航

目前,中国机械设备有限公司给远东电缆有限公司发来感谢信。信中对远东电缆有限公司在第 17 届非洲联盟政府首脑峰会期间,为维护马拉博城市电力系统稳定所作的杰出贡献表示感谢。

17 届非洲联盟政府首脑峰会于 2011 年 6 月在赤道几内亚首都马拉博开幕,非洲 50 多位国家总统出席了峰会。赤几政府高度重视这一空前盛事,

人力、物力、财力投入空前。为保证非盟峰会期间的电力稳定,远东电缆有限公司驻马拉博工作人员配合中国机械设备有限公司,现场出色地完成了保电工作,为 17 届非洲联盟政府首脑峰会的顺利举行保驾护航。

多年来,远东电缆有限公司以优质的产品品质与服务造福于客户。为保证产品质量,远东电缆有限公司建立了完

善的质量保证体系,从原材料检验、过程检验、出厂检验,远东都严格执行“三检”制度,在生产工序中也采用自检、互检、专检等措施来保证产品质量,从而有效地做到了不合格品不出厂。为提高服务品质,远东加强营销战略管理,无论是售前、售中、售后,从客服受理到现场技术指导,远东都提供了完善的服务方案,最大限度地解决客户在使用产品过程中所遇到的问题。

一分耕耘,一分收获。如今,远东电缆已普遍应用于德国、越南、印度、柬埔寨、印尼、牙买加、刚果、几内亚、尼日利亚等国家的机场、水泥、城镇建设、高速公路、电网等建设项目。远东电缆有限公司凭借着在技术、质量和服务等方面的优势,用追求卓越、永不满足的精神,努力成为世界电缆业的领跑者。
(吉荣康)



创先争优 助推企业和和谐发展

—2011 年赤峰市松山区农电局党委创先争优活动纪实

□王东玲 高艳庆

坚持把以“安全零违章、服务零投诉、从业零违纪、工作零失误”为主题的“党员先锋岗”竞赛活动与“创先争优”活动紧密结合,发挥好共产党员的先锋模范作用。组织了“我身边的共产党员”主题征文演讲活动,讴歌了在创先争优活动中涌现出的爱岗敬业、无私奉献的优秀共产党员的先进事迹;举办“创先争优做表率、弘扬先进展风采”“我要当标杆”主题演讲比赛,在全局掀起“树标杆、对标杆、学标杆、赶标杆”,弘扬正气、团结奋进、真抓实干的新高潮。选手们用一句句饱含深情的话语,讲述了一个个感人至深的故事,展现出一位位平凡农电人创先争优的光辉形象。敬业爱岗、默默奉献的共产党员姜文;带病坚持工作、无私奉献的好司机李海珠;业务工作带头人张凤英;30 多年如一日、用双脚丈量线路的农电人王海联;立足岗位、自学成才的全国优秀农电工刘云峰、王景阳等等。通过演讲比赛,使大家对农电事业有了更深层次的认识,推动了创先争优活动再上新台阶。

特变电工衡阳变压器有限公司近年来在开拓市场中,注重以技术创新为依托,通过自主创新,不断开发出高科技含量产品投放市场,其产品技术性能好和科技含量高,深受国内外用户的青睐。今年以来衡变公司针对市场的结构性变化,通过认真分析,结合自身的实际情况,适时的调整了市场方针,并提出了应对措施,狠抓“两头大”市场,即狠抓新兴能源产品市场,狠抓中小产品市场,推行“抓大不放小”的市场方针。要求营销人员要认清市场形势,与时俱进,要改变营销观念,一切以获取订单为出发点,一事一策一议地去研究,精耕细作,没有固定的形式,没有教条的束缚,全力以赴地抢抓订单。衡变公司在该项目的投标过程中,一切围绕市场需要,按照客户的特殊要求,快速反应、及时沟通,提前服务,当好业主和设计单位的参谋,赢得了业主和设计单位的高度信任。

衡变中标火电百万机组 500 千伏级最大容量变压器两台

10 月 20 日,从中国采购与招标网传来捷报,特变电工衡阳变压器有限公司一举中标了福建石狮鸿山电厂二期百万机组两台 500 千伏、114 万千瓦主变压器,此项目的中标,是衡变公司目前 500 千伏及以上产品中容量最大的变压器,使衡变公司在火电百万机组项目中取得了历史性的突破,创造了新的业绩。

特变电工衡阳变压器有限公司近年来在开拓市场中,注重以技术创新为依托,通过自主创新,不断开发出高科技含量产品投放市场,其产品技术性能好和科技含量高,深受国内外用户的青睐。今年以来衡变公司针对市场的结构性变化。

通过认真分析,结合自身的实际情况,适时的调整了市场方针,并提出了应对措施,狠抓“两头大”市场,即狠抓新兴能源产品市场,狠抓中小产品市场,推行“抓大不放小”的市场方针。要求营销人员要认清市场形势,与时俱进,要改变营销观念,一切以获取订单为出发点,一事一策一议地去研究,精耕细作,没有固定的形式,没有教条的束缚,全力以赴地抢抓订单。衡变公司在该项目的投标过程中,一切围绕市场需要,按照客户的特殊要求,快速反应、及时沟通,提前服务,当好业主和设计单位的参谋,赢得了业主和设计单位的高度信任。

衡变公司将把这次福建石狮鸿山电

中国首台 晶核造纸设备 在晶牛集团诞生

10 月中旬,晶牛集团在引发造纸行业二次技术革命的微晶造纸脱水设备生产技术的基础上,推出以自主研发的高耐磨材料晶核新材料制造的中国首台晶核造纸脱水设备。

十年前,晶牛集团首创微晶造纸脱水面板,以其省网、省电的显著优势被全国造纸行业 300 多家企业争相采用,通过节能降耗为这些企业带来数百亿元的经济效益,在全国造纸行业引发了“二次技术革命”的浪潮。鉴于造纸行业箱板纸市场潜力巨大,但该纸品对生产设备耐磨损度有特殊要求,晶牛集团历时两年时间,利用企业自主研发的由多种晶体材料组成的复相型新材料晶核新材料,通过配方调整、特殊工艺成型和高温烧制精加工制成晶核造纸脱水设备。晶核新材料填补世界空白,获第十七届全国发明展览会银奖,具有耐磨、耐高温、耐腐蚀、抗冲击、易安装、使用寿命长等特点,已被广泛应用于煤炭、钢铁、电力、化工、冶金等行业。晶核造纸脱水设备的强度和耐磨性能比原微晶设备高两倍,它的成功问世将彻底解决箱板纸生产线脱水设备寿命短、停机时间长、事故率高和成本高的技术瓶颈问题,为推动造纸行业生产技术再创质的飞跃,发挥不可替代的作用。

(苗红英)



稻花香集团常务副总经理刘运湘发言



会议现场

联系和沟通,学习和借鉴稻花香发展经验,在双赢的基础上,整合各种资源,推动湖北酒业振兴与发展。同时,不少企业代表在会上邀请稻花香集团成立专班赴实地考察,尽早达成联合共识。

省经信委副主任、总工程师陶红兵说,湖北酒业的整体综合实力还不强,与第一梯队白酒品牌还存在较大差距,此次联合重组座谈会的召开,拉开了做大、做强、做优湖北酒业的序幕,是振兴湖北酒业的一次总动员。他希望通过以稻花香作为联合重组的试点,积累经验,以典型引路,全面铺开,振兴湖北白酒,他表示,省经信委将坚持以政府引导、市场主导为原则,按照《湖北省食品工业“十二五”发展规划》的总体要求,在盘活存量,做大总量上下足功夫,引导白酒生产要素向领军企业聚集,逐步形成龙头企业引领市场的发展新模式。

(李辉)

白庄矿“精品工程” 强化质量标准化建设

山东能源肥矿集团白庄矿以创建“精品工程”为抓手,大力提升矿井安全质量标准化建设水平,将标准化理念延伸至生产全过程,实现了质量标准化由结果达标向过程达标的转变。

该矿坚持在“精、细、严、实”上做文章、下真功、求实效,注重严格奖惩、动态达标,进一步完善质量管理制度,对工程质量进行了严格考核和责任追究,提出了“班班创精品,月月出亮点”的要求,使质量标准化在巩固中提高。特别是重点加大 3905 一条线的工程质量整治,进一步强化措施,统一标准,突出工程质量、现场面貌、文明生产等重点,对物料码放、管线吊挂、设备管理等工作一律严格按照质量标准化要求进行整治,大到工作面,小到开关、管线,都落实到具体责任人,并将各区域的质量标准化创建成效直接与承包责任人绩效挂钩。积极学习“智慧矿山”建设经验,按照“全面起步、重点突破”的要求,丰富、拓展安全质量标准化内涵。严格实行责任追究制度,做到管理全面,检查严格,不定期组织生产部室人员进行拉网式的检查,对问题多、质量差、落实整改不及时的,对工程质量差、问题多的头面一律停止作业,进行整改,并召开反面现场会,以良好的现场工程质量和卫生面貌确保安全生产。

(周军)

潍柴迎来 65 周年华诞

2011 年 10 月 21 日,潍柴迎来 65 周年华诞。山东重工集团董事长兼党委书记、潍柴控股集团董事长兼党委书记谭旭光,中华全国总工会高层,潍坊市委及政府高层,陕汽集团董事长方红卫,陕西法士特集团董事长李大开,上汽依维柯红岩总经理熊伟铭,以及国内主机厂代表、潍柴海外代理商、潍柴大客户等数百位嘉宾出席了潍柴 65 周年庆祝大会。

追溯潍柴 65 年的发展历程,历史常常出人意料:当 1946 年 10 月那家造军械的小手工作坊诞生时,没有人能想象到 65 年后,她会成为中国最大的汽车零部件企业集团;即便时间转

向 1998 年,当谭旭光接掌濒临破产的潍柴时,也没有人敢预言她能否浴火

重生,更没人敢憧憬她会在接下来的 13 年时间里引领中国制造业走向世界……

是什么支撑了这个又一个奇迹的出现?

企业文化领域的泰斗——埃德加·沙因说:“请永远把文化作为力量之源放在首位。”

是的。站在潍柴 65 年的历史节

点上,我们惊奇地发现,“自觉、自信”的文化软实力才是支撑潍柴能够创造

这个又一个奇迹,并最终抓住历史

机遇,实现跨越式发展的根本动力之

源。

“即使把同样的厂房、设备、技术、制度、资金等全部整合起来成立一个新公司,也无法打造出第二个潍柴,因为承载于潍柴人身上的企业文化是专

属于潍柴的宝贵无形资产,别人学不

会、偷不走、买不来。”谭旭光告诉笔

者,65 年来,潍柴“自觉”的企业文化

建设就像接入了活水的池塘一样,总

能够根据时代的需要,自觉地不断进

行更新,持续保持新面貌,并持续助推

先是执行力文化。“做就负责,干就到

位”这掷地有声的八个字,是执行力文化最有力的表述。

1998 年,谭旭光在上任后的第一

次会议上提出了“约法三章”:一、坚持

原则,敢抓敢管,不做老好人,不当太

平官;二、扑下身子,真抓实干,为企业干实事,为职工办好三、以身作则,

清政廉洁,要求职工做到的,我首先做到,不允许职工做的,我坚决不做。

“约法三章”的提出标志潍柴执行

力文化的正式确立,其实它在内容上

与一般企业制定的制度相比,并无特

别之处,它的不同凡响在于得到了高效执行。

正是从这年开始,潍柴的企业文化建设逐步由自发向自觉阶段过渡。

之后,公司开展的机构精简、分配

制度改革、技术改造、营销创新、资本

运作等各项变革和创新行动中,执行

力文化如影随形。

2004 年 7 月,谭旭光在潍柴第十

八届职工代表大会上对潍柴的执行

文化进行了总结提炼:第一,忠诚企业,

恪尽职守,把事业成功作为历史使命;

第二,雷厉风行,令行禁止,把各项指

令落到实处;第三,重视过程,关注结

果,把每项工作做得尽善尽美;第四,

服从全局,团结协作,把团队精神贯穿

于工作始终。

(光耀)

(周军)