

开放合作 万贯聚合国际力量

——国际五金行业代表团队考察万贯五金机电配送大市场

10月21日,马来西亚、新加坡、韩国、日本、英国、德国、欧盟、东盟、我国香港、台湾等30多个国家和地区的商会会长及百余名外宾前往成都青白江,对万贯国际五金机电配送大市场的建设现状、物流运输、生活配套等进行现场参观考察。

当晚18:30,青白江区政府在万贯国际五金机电配送大市场接待中心举行了隆重的欢迎晚宴。青白江区委书记、区长孙建成,区委书记孙建成,区委副书记、区长潘祖龙,区政协主席李光明及区委、区政府相关领导以及吴石川、朱仁和、劳健斌、傅森林、赵方奇等数十位全国商协会会长、马来西亚五金机械建材总商会总会长拿督林权兴、署理会长罗夫、副会长许圣杰等外宾出席晚宴。

与会嘉宾彼此进行了热烈友好的交流,对青白江大物流、大商贸、大市场的发展有了更充分的认识,对万贯在青白江区打造中国五金机电的义乌市场给予了高度的认可。认为万贯青白江项目的规划理念先进,符合现代五金机电产业可持续发展的需求。东盟、欧盟等10多个商会,更是当场决定率团入驻青白江,这为西部乃至整个中国的五金机电产业走向国际化发展道路奠定了良好的基础。万贯国际五金机电配送大市场势必将成为中国西部地区五金机电行业最大的国际贸易中心。



成都青白江区委书记孙建成(右三)视察万贯国际五金机电配送大市场



国内外嘉宾参观万贯国际五金机电配送大市场接待中心



马来西亚五金机械建材总商会考察万贯国际五金机电配送大市场



嘉宾参观万贯国际五金机电配送大市场接待中心

既做开发商,更做营运商,将与国内外同行一起,把这个中国五金机电的“义乌市场”集群在三、五年内完成,成为覆盖西部、通往世界的大型商贸地……

深度融入世界经济潮流

□ 万贯集团董事长 陈清华

本届西博会又获得巨大成功,签约成交额有望突破8000亿。这表明,四川是西部最具活力、最具生机的投资热土,吸引了世界的目光。10多年前,沿海是投资的热土,机会很多,但国内外一些商家朋友没有去,丧失了很好的机会。现沿海发达地区正在进行产业结构调整,空间缩小了。而四川在前一轮西部大开发中以13.7%的速度增长,现在势头有增无减,发展真是日新月异,成为投资发展的首选之地。我最近又到马来西亚去,看到的情况与10年前好像差不多,发展相对慢了,商机也相对少了。看来,国内外的同行们不失时机到四川来投资发展是正确的选择。

8年前,我们决定进入五金机电行业,在金府一片农田上,搭起帐篷办公,我们放眼四川、放眼西部、放眼全国,整合商圈和行业各种资源,创新建设运营机电城,并承办了七届“中国西部国际五金机电博览会”,于是成都金府五金机电商圈

迅速形成,这里出现全国罕见的奇迹:万商云集,规模庞大,交易活跃,性价比最高,成为西部最具影响力的五金机电专业市场。

但我们感到仅金府商圈这个平台已不能完全满足新的发展要求,按照市政府规划要求,我们把青白江作为投资建设更大平台的高地,得到政府的大力支持,在提供用地资源、创造优良环境等许多方面做了切实有效的工作,现“青白江万贯国际五金机电配送大市场”已落地生根。

与8年前做金府五金机电城一样,别看这里还是一片素土,用不了几年,奇迹又会发生。这里有亚洲最大的集装箱站,是最具活力的北部工业经济走廊,是政府着力打造的生态工业高地。为促进投资发展,政府还提供了减免税收等特别优惠的政策。整个大市场占地5000余亩,仅五金机电市场就占地2000多亩。我们万贯将投资近50亿,用3-5年时间修建200万平方米,不久,一个面向西部、面向全国、特别是面向世界的配送大市场将以宏大

的规模、高端的档次、全新的功能呈现在大家面前,与周边10多个大市场共同形成一个大商贸、大流通、大展会的巨大平台。这是中国义乌式的五金机电商贸集群,交易额会突破上千亿。

我们特别感到高兴的是,马来西亚的同行们眼光独具,几次互访交流达成共识,已率先来大市场建商贸馆。我们也可以预见,东盟和欧盟等其他一些国家也会相继前来,大家一起深度融入世界经济潮流,互相利用国际市场和国际资源,获得更大的收益,求得更大的发展。

万贯是一个发展中的企业,视品牌为自己的生命,既做开发商,更做营运商、服务商,将与国内外同行一起,把这个中国五金机电义乌式的市场集群在三、五年内完成,成为覆盖西部、通往世界的商贸地,为四川又好又快发展作出应有的贡献。

(本文摘自陈清华在第七届中国西部国际五金机电博览会成都青白江区欢迎晚宴上的讲话)



万贯集团董事长陈清华



“作为万贯(集团)的领头羊,陈清华董事长深谙刚柔并济之道,他知道五金机电行业从表面上看是充满刚性元素的行业,但真正要将一个企业、一个项目做出成就和佳绩来,那就得运用柔性的运营手段进行管理和操作。”

从“刚”到“柔”

□ 本报记者 刘晓琼

采访对象:曾鸿炼,诺霸精密机械(上海)有限公司董事长,上海市工具行业协会副会长,上海市工商联五金商会常务副会长,全国工商联五金机电商会常务理事

《聚商·中国商会》周刊:在常人的惯有思维模式中,大多觉得五金机电行业是一个充满着刚性、生硬元素的行业,而当我们来到万贯集团的青白江项目接待中心后,发觉这里竟然没有那些我们想象中的刚性元素,反倒以为自己来到了一个充满着自然风光和古典风格浓郁的休闲度假会所。作为五金机电行业的专家,您是怎么看待、认识这点的呢?

曾鸿炼:是的,按照大多数的想法,五金机电行业就是一个生硬、刚性的行业,它的产品也是生硬、刚性的,所以展示它的平台也似乎应该是生硬、刚性的,然而万贯集团却恰恰没有这么做。事实上当我们来到万贯集团青白江项目接待中心的时候,往往会感觉比较吃惊,因为这个接待中心给人以耳目一新的感觉,完全没有想象中的刚性元素在里头,有的只是一种“柔”的风格——庭院式的建筑和回归自然的环境,以及轻柔、温婉的茶道、古筝表演,让人以为来到了一个休闲度假会所,体会到一种放松的状态,丝毫感觉不出这里竟然是一个五金机电项目的接待中心。

我认为万贯(集团)之所以这么做源于万贯(集团)的一个文化定位——刚柔并济文化,在文化上将自己与其他同类产品区别开来。作为万贯(集团)的领头羊,陈清华董事长深谙刚柔并济之道,他知道五金机电行业从表面上看是充满刚性元素的行业,但真正要将一个企业、一个项目做出成就和佳绩来,那就得运用柔性的运营手段进行管理和操作。这个接待中心就是万贯(集团)“柔性文化”的体现。

《聚商·中国商会》周刊:西部五金机电博览会一共办了七届,对于本届西博会您有什么看法和认识呢?

曾鸿炼:本届西博会是一次真正意义上的“聚商”盛会,真正起到了“聚商”的作用。由于组办方万贯集团给参会嘉宾提供了一个很好的参会平台和环境,四面八方的同行聚集到了一起,在这个平台上共襄盛举,真正起到了一个交流、沟通、融汇的作用。

《聚商·中国商会》周刊:刚才您谈到了青白江项目接待中心的柔性元素,认为柔性元素是这个项目中心的一个亮点,那么除了柔性元素外,您觉得青白江项目还有哪些亮点呢?

曾鸿炼:俗话说“内行看门道,外行看热闹”,作为同道中人,我们来到万贯集团青白江项目接待中心,还有一种感觉也非常深刻,那就是他们的细节做得好,我觉得细节也可以称得上是万贯(集团)的一种文化亮点。跟万贯(集团)打了多年的交道,我觉得他们之所以能在较短的时间内发展得这么好、这么快,有一个很重要的因素,万贯(集团)的团队非常好。由于有很好的管理团队以及高水准的服务队伍,万贯跟同行的区别就出来了,这个区别就是软件的区别。我们去看一个项目的硬件,也许硬件都是差不多的,而最终能赢得市场和同行认可的东西,就是软件。

链接

诺霸被称为“全球扭矩工具的领导着”,早已蜚声世界。这家总部在英国的著名公司创建于1942年,至今已有60多年的发展历史。



中国五交化商业协会副理事长劳健斌代表中国五交化商业协会授予万贯集团董事长陈清华先生“中国五金机电专业市场流通与运营创新典范”荣誉称号



中国五交化商业协会理事长朱仁和授予成都万贯(集团)实业有限公司“智力中国专业市场综合运营商典范”的荣誉称号

2011年10月19日晚,中国五交化商业协会成立二十周年纪念活动在成都银河王朝大酒店隆重举行。中国五交化商业协会理事长、副理事长及常务理事、理事和会员单位近200人参加了纪念活动。

会上,中国五交化商业协会副理事长劳健斌代表中国五交化商业协会授予万贯集团董事长陈清华先生“中国五金机电专业市场流通与运营创新典范”荣誉称号,中国五交化商业协会理事长朱仁和还授予成都万贯(集团)实业

有限公司“智力中国专业市场综合运营商典范”的荣誉称号,同时还奖励万贯10万元。10万元奖金,这是中国五交化商业协会20年来发出的最高的单笔奖金。万贯进入五金机电行业时间不长,但取得的业绩却是有目共睹的。荣誉是对万贯多年在五金机电行业专业市场运营能力的认可,是对万贯品牌的认同;荣誉是多年来万贯一直智力于五金机电行业专业运营的研发、设计、管理、运营的创新模式的智慧体现。