

编者按:吴石川著作《中国民间商会探索》再版义卖发行慈善活动在万贯五金机电城成功举行。该书的成功发行,在社会各界引起了广泛的关注和好评,表明我国市场经济体制创新大有希望,利益多元的社会建设大有希望,民主政治的推进大有希望。

五金机电行业的智慧结晶 中国民间商会的经验总结

《中国民间商会探索》掀风潮

10月20日上午,全国工商联五金机电商会创会会长吴石川先生的著作《中国民间商会探索》再版义卖发行公益活动在第七届中国西部国际五金机电博览会主会场万贯五金机电城成功举办。

全国工商联原党组书记、副主席,现国务院参事室特约研究员保育钧,全国工商联参政议政委员会委员、中国经济体制改革研究会特约研究员、国家工商行政管理总局原司长张经,中国五金交电化工商业协会理事长朱仁和,全国工商联五金机电商会负责人、副会长劳健斌,全国五金机电采购联盟理事长吕世家,马来西亚五金机械建材总商

会会长拿督林权兴、署理会长罗夫,台湾五金商业同业公会名誉理事长高长松,新加坡中国控股有限公司副总裁李选梅,全国工商联五金机电常务副会长傅森林、赵方奇,万贯集团董事长陈清华等五金机电行业同仁数百人出席了发行仪式,现场共义卖认购5200本。

整个再版发行仪式成为中国五金机电行业的慈善义举活动,也成为本届西博会机电展现场的一大闪光点,受到了广大五金机电商家朋友和国际友人的广泛赞誉,中国五金机电商会协会大团结、大联合之举受到了社会的一致好评。



著者侃谈 | Zhuzhe Kantan

“这不是一部口述历史,而是一部关于商会发展实践的理论集成,有回顾式总结,有前瞻性创新,有统筹全局的韬略,有微观管理细节。”

聚合“集体智慧”

□ 吴石川

《中国民间商会探索》一书,今年4月由中国文史出版社初版3000册。没想到的是,本书出版引起很大反响,据图书发行部门收到的订单,决定再版5000册。

近半年来,一些领导、专家和业界朋友通过短信、电话和写文章等方式,表示对本书的赞誉和对我

的鼓励。全国工商联会员部李树林副部长对我说,这本书全联领导都看了,中央统战部副部长、全联党组书记、第一副主席全哲洹认为,“这是五金商会经验的总结。”清华大学博士朱晓红副教授说,“这不是一部口述历史,而是一部关于商会发展实践的理论集成,有回顾式总结,有前瞻性创新,有统筹全局的韬略,有微观管理细节。”对各方

面的鼓励我深表感谢。这不仅是对我本人,而且是对所有从事这方面研究的同仁的鼓励和鞭策。

在“再版的话”中我已陈述过,对本书的赞誉应该是对业界同仁的赞誉,是对五金商会集体的赞誉。本书中以我的名义发表的讲话、报告等文稿,有的是五金商会领导班子集体讨论的,反映五金商

会,不是我个人探索所能完成的。并对未来寄予期望。本书收录部分同仁的文稿,旨在多角度反映其实践内涵,大大丰富了本书的内容,提升其价值。借此机会,我还要向各位老领导、老同事和各位朋友,对我15年商会工作中给我的支持帮助,对本书出版给予的指导和支

持表示衷心的感谢!

借西博会契机,在采购商中办展会,发布机电指数,实现西部五金机电与世界零距离接触

亚太五金商会名流日前盛赞金·青机电大商圈

万贯国际五金机电配送大市场大获嘉许

备受世界关注的西博会日前圆满落幕,作为分会场的万贯五金机电城可谓赚足眼球。万商云集西部,“在采购商中办展会”的理念,让万贯之前“辐射西部、影响中国”的战略目标一步步走

向世界。此次西博会,来自国内外的客商再次参观了万贯青白江项目——万贯国际五金机电配送大市场,该项目气势恢弘的招商中心和极具人性化的规划设计理念,赢得了包括马来西亚、新加

坡、菲律宾、中国香港、中国台湾等地数千名五金机电行家的称赞。而随着金·青机电大商圈规划的进一步落实,作为万贯正在建设的重点项目,万贯国际五金机电配送大市场正聚合各种加速度

实现专业市场的集群效应,其市场价值和品牌含金量也随着各国五金机电商家进军西部市场的脚步,日渐彰显中国西部五金机电的专业力量。

亚太五金商会联合会第一次筹备会在成都召开

2011年10月19日晚,亚太五金商会联合会第一次筹备会议在万贯集团会议室成功举行。会议由中华全国工商业联合会五金机电商会副会长劳健斌主持,来自中国、马来西亚、新加坡、中国香港、中国台湾等五金商会代表共计50余人参加了会议。会上讨论通过了亚太五金商会联合会的名称、章程框架方案,审议了六种会徽图案,初步确立了亚太五金商会联合会



对五金机电行业专题研究、行业交流,行业展览和投资合作的功能定位,初步确立两年一届,轮值开展年会,并决定将尽快设立秘书处,进入具体的操作阶段,争取在下次召开会议时具备正式成立的条件。

马来西亚五金机械建材总商会会务顾问拿督谢国培、总会长拿督林权兴、署理会长罗夫,副会长许圣杰、刘扬光、总务高铭良,台湾五金商业同业公会名誉理事长高长松、香港五金商业总会代表戴

熙、新加坡中国控股有限公司副总裁李选梅、中华全国工商业联合会五金机电商会负责人副会长劳健斌、创会会长吴石川,常务副会长傅森林、赵方奇,副会长王政国、王海泉、张金卜、吴岳翰、夏锡汉、林众伟、陈清华、罗大铭、李明太、梁勇、褚延运,代秘书长曹克俭、副秘书长颜叶、陈伊,全国工商联参政议政委员会委员、中国经济体制改

革研究会特约研究员、国家工商行政管理总局原司长张经、云南省五金机电商会会长张源渊、上海五金机电商会常务副会长曾鸿炼、中国精品五金杂志社常务副社长程锋、中华五金杂志社夏文燕等领导和嘉宾出席了会议。

另外,在此次会上商议决定,全亚洲的五金人联合起来,在条件成熟时汇聚在成都青白江召开亚

洲五金大会。

从成都市场到西部市场再到国际市场,万贯集团“放眼西部、聚焦国际”的战略宏图,随着亚太五金商会联合会第一次筹备会在万贯集团的召开,西部五金机电真正实现了与世界的零距离接触,而搭台的万贯集团,也因此而享誉世界。

以万贯国际五金机电配送大市场为中心的青白江专业市场集群,辐射整个中国西部地区,未来发展空间巨大。

万贯筑巢引凤 迈开国际大步

日前,媒体刊登的几则消息令万贯的商家振奋不已,多年筑巢引凤,“当好专业市场运营商”的理念,也让国际商家纷至沓来,进军西部市场,进驻万贯国际五金机电配送大市场正广泛影响业内同行的投资决策。万贯立志让西部五金机电国际化的步伐,坚定而坚决。

笔者了解到,2011年9月底,由万贯与国际商会共同组织的东南亚参展之行,商会商家都取得了良好的效果,商家纷纷要求,希望万贯带领着大家加快走国际化步伐。据悉,明年,万贯与国际商会将再次组织商家到德国科隆、俄罗斯以及东南亚参展。另外,欧盟机电组织已决定把欧盟机电中国分会展场设在成都青白江,亚太五金商会联合会也在青白江设立中国联系点,为加强互动联系,万贯在新加坡、吉隆坡设立了联络处。这样既加快了与全世界商协会的交流,为商家走向国际化提前铺好了路,又为国际化的青白江项目走向全球打下了坚实的基础,也为商家朋友们搭建了更为广阔的交流与发展平台。

在10月20日召开的第七届中国西部国际五金机电博览会上,欧盟机电协会专家委员会对中国西部五金机电产业的发展势头表示出非常大的信心,特别是对以万贯青白江国际五金机电配送大市场为中心的青白江专业市场集群非常看好。他们认为该市场集群紧邻亚洲最大的铁路集装箱中心站,辐射整个中国西部地区,未来发展空间巨大。

同样是在西博会期间,马来西亚国际五金展馆落户青白江,更是让万贯国际五金机电配送大市场频添国际化色彩。据了解,从去年10月份开始,马来西亚五金机械建材总商会领导就曾几度来蓉考察,最终敲定了马来西亚国际五金展馆在青白江落地生根。西博会期间,马来西亚五金机械建材总商会组织了近百人的代表团前来,为两国企业间的合作和互动发展做出了贡献,也为西部五金机电走向国际迈出了坚实的第一步。



新加坡、马来西亚、中国台湾等国家和地区的客商参观万贯青白江项目展位。



观点 | Guandian

推动行业商会法建设

□ 保育钧

编者按:本文摘自作者在吴石川《中国民间商会探索》再版发行仪式上的讲话。作者希冀通过该仪式的举办,推动我国五金机电行业的发展,呼吁大家都要建立商会法摇旗呐喊,在若干年我们有了商会法后,在商会法的规范下发展我们的事业。

吴石川老先生的这本书是新中国成立以来,特别是改革开放以来书写商会企业家自己商会的第一本书,过去商会的书都是学者写,这本书是企业家自己写,是办商会的人自己来写的。

1988年吴石川老先生领着十几位五金界的同仁们到全国工商联值班室,我接待了他们,他陈述了要建立一个五金行业商会的理由,我听了之后,很受感动,于是毫不犹豫地支持他们。从那之后,我知道吴石川同志和其他一批同仁们,走遍千山万水,讲尽千言万语,吃遍千辛万苦。终于把中国的五金商会团结起来,成立了全国工商联属下的一个五金机电商会,到现在已经凝聚了一大批企业家,搞了各种活动,为企业服务,办各种各样的市场,搞会展和国际交流。

在这种过程中,其中的甘苦只有经历过的人才知道。为什么呢?因为中国几十年是搞计划经济,现在搞市场经济。民企和中小企业怎么来管理?只能通过行业商会自理章程、自筹经费、自我管理、自我约束。只有这样才能把行业发展起来。只有这样才能号召政府管理企业,可惜的是我们新中国成立60多年来,商会没有法,无法可依。1902年中国办了第一个商会之后,新政府就制定了商会法,在辛亥革命之后,中华民国有商会法,北洋政府有商会法,南京政府有商会法,唯独我们现在没有商会法。为了发展我们的市场经济,必须要有行业商会,必须要有行业商会法。为了我们行业的发展,为了我们建设市场经济旗帜,真正建立民主、富强新中国,一定要推动商会法!



书评 | Shu Ping

民间组织应该传道授业解惑

□ 张经

仔细看过吴老师的著作,韩愈先生说过:古之学者必有师,我通过跟五金行业多年来的接触,越来越感觉到,吴老先生的这本书更是一本声声泪、字字血的教科书,是一部中国民间社会组织如何在改革后的中国大地上,蓬勃发展、茁壮成长的纪实。

韩愈老先生给我们说:师者所以传道授业解惑也。传道?传什么道?吴老先生的这本书是传:我们中国的中小企业要想得到生存、发展、壮大的这样一种进程,必须要团结起来,要联合起来,要想不被一些市场上的不要势力欺负,那么只有自己抱成团。

何为授业?就是我们中国的民营企业,特别是中小企业,为什么要联合起来?联合起来干什么?在当前新的形势下,特别是党中央要求加强社会管理工作的时候,我们通过这样的民间组织能够做些什么事。传道授业解惑。解什么惑?就是让我们中小企业在一起通过这样一种民间商会的组织才能保障自己的权益,占领和扩大自己的市场。

从吴老先生的《中国民间商会探索》一书中可以看到老骥伏枥、志在千里,这也是对我们这一代和后代所应该学习的一种精神,我不是做书的推销,但是我把我看完这本书的心得奉献出来。请大家翻过书以后自己去评判。