

风投资金显多元化 分阶段融资降风险

□ 张 艺 罗育冬

在日前于第八届中博会期间举办的中小企业股权融资论坛暨项目对接会上, 50 家国内最活跃的创业投资基金 (VC)、私募股权基金 (PE) 的合伙人对中小企业股权融资进行指引。机构表示, 中小企业应在发展的不同阶段选择不同投资者, 同时论坛透露出未来投资热点正趋多元化, 主要集中在互联网、医疗、新能源、新材料、消费等领域。

分阶段融资可降低风险

股权融资论坛吸引了不少欲找资金的企业家, 参加论坛的人数超计划

1 倍。然而, 不少中小企业反映, 在选择投资方时较为茫然。对此, 软银中国主管合伙人宋安澜表示, 中小企业应根据自身的实际情况, 在发展的不同阶段选择不同的投资者。“根据软银的经验, 培养一个好公司通常要 5 年 - 7 年时间, 期间大约要经历几次融资, 分阶段融资可将公司风险降到最低。”

“在初创阶段, 即做科研和开发的时候, 马上找风投并不对, 这个阶段应找天使投资者、政府。”宋安澜表示, 在完成把技术转换成产品以后, 接下来就到了 VC 的切入点, 尤其在早期投放少量资金, 公司和产品就能迅速发展。待公司度过了收支平衡点以后, 宋安澜认为, 下一步就是

寻找 PE 投资, PE 通常此时会投一笔数量可观的钱。

除了资金, 创投还能给企业提供什么服务? 鼎辉创投合伙人陈文江表示, 一方面创投公司可以把品牌嫁接到企业上, 借此提升企业形象。其次, 可在公司治理结构和内部财务体系管理架构方面进行梳理和清理。此外, 可为公司具体业务的发展带来全新的视角。

宋安澜也认为, 投资方带来的不光是钱, 更重要的是战略价值。“通常一个好的风投团队对企业有较好支持, 包括在市场发展和技术上给企业提供意见, 还可以在财务、法律和人才的吸引上有所帮助。”

未来青睐五大投资领域

在此次论坛上, 发布了一份《中国中小企业股权融资状况报告》, 据称, 今年上半年不论是 VC 还是 PE, 对互联网的投资呈一枝独秀的状态, 但未来的投资热点或有所转向。不少机构也证实了这一现象, 除互联网外, 医疗、新能源、新材料、消费等领域也备受青睐。

宋安澜表示, 软银中国将趋向四大投资热点。首先是传媒、通讯方向。据了解, 软银在电子商务方面历来重视, 阿里巴巴是其投资经典案例。他称, 2000 年软银投资阿里巴巴, 目前投资回报已过 100 倍。

其次是医疗卫生, 宋安澜认为,

随着城市化和人民生活的改善, 不管是在医疗设备, 还是医疗服务或者医药, 都有很大机会。此外, 还有清洁能源和农业。

高盛亚洲执行董事柳青看好内需拉动型产业, 包括零售业、消费行业、金融、医疗等, 更青睐抗周期性行业。她称, 公司一贯倾向于做长线, 平均持有期不低于 4 年 - 5 年, 未来盈利的空间仍集中在具备爆发性增长潜质的、种子型的企业。

宋安澜说: “VC 眼中的好项目应具备这样的特质: 具备优秀的管理团队, 独特的产品服务, 巨大的市场潜力和可预见性的业绩, 包括有可重复性收入, 预期收益可量化。”

河北故城县电力局 五措并举推进财务标准化建设

开展农电标准化建设以来, 河北故城县电力局坚持将财务标准化作为依法依规经营, 规避违法违规行为的重要举措, 进一步规范内部管理, 促进了企业健康发展。

故城县电力局在推进财务标准化工作中, 一是领导高度重视。该局将财务标准化列入“一把手”工程, 由局长挂帅亲自抓、亲自管, 每周听取工作汇报, 调度建设进程, 指导各项工作深入开展。二是员工积极参与。召开财务标准化建设专项动员会议, 明确工作目标, 按照上级要求细化责任, 将工作任务分解到人, 全局财务工作人员团结协作, 全部参与标准化建设, 集体优势得到有效发挥。三是加强制度建设。结合各自岗位职责, 立足工作实际, 修定工作标准 8 项, 完善管理标准 12 项, 固化数据表格 13 例, 优化办公流程 9 个, 建立健全了职责明确、分工合理、衔接有序、全程闭环的良性机制。四是开展特色管理。积极参加“五小”创新活动, 针对工作中遇到的实际问题, 利用先进的管理软件和巧妙设计, 开发“五小”成果 6 项, 提高工作效率, 实现了日常财务管理工作的简单化、便捷化。五是促进管理转型。将财务工作从简单记账会计转化为管理会计, 积极参与企业管理, 每月开展财务数据对标, 提高财务分析的准确性、针对性、实用性, 为领导决策提供科学依据。

(贺立新 王进)

吉林石化为 进出口资金上“保险”

吉林石化进出口公司通过采取多种有效措施, 重点防范资金风险, 实现了 14 年进出口业务资金安全率 100%。

该公司按照“进口抓保供, 出口抓创效, 管理抓规范”的工作思路, 加强风险防范措施。他们专门邀请了法律顾问进行法律知识和合同管理方面的专题讲座, 进行全员学法律法规活动。通过典型案例分析, 重新制定合同管理规定, 严把合同审批关, 严格监管合同执行过程, 进一步理顺了合同审批流程。他们在付款、结算环节层层把关, 坚持每笔业务在合同审批时提交成本核算明细, 制定详细合同执行计划, 做到“跟单核算, 先算后干”。

他们还完善制度流程, 加强业务监管。公司不断修订完善了 49 项工作流程和 15 项制度, 有效堵塞了管理漏洞。同时, 公司加强财务管理, 重点防范资金风险, 科学搭建了内控防风险体系框架结构。他们出台了包括预算管理、预付资金管理办法等在内的多项规定, 严格审核各项资金支出, 加强对资金预算执行率的考核, 确保资金安全率达到 100%。6 月份, 国外一家客户资金迟迟不能到账, 该公司依据相关管理规定推迟了发货日期, 有效减少了资金风险。1-8 月份, 公司累计实现主营业务收入 24187 万元, 同比增长 45.7%。

(赵淑玲 张敬群)

大唐广西分公司 财务工作长袖善舞成效显著

今年以来, 大唐广西分公司在财务管理工作上着力挖潜增效, 通过有效的预算控制、严格的资金管控和会计核算等财务管理手段, 加深与业务部门的深度融合和互动, 改善企业绩效。1 至 8 月份, 节约财务费用 5228 万元。

该公司在财务管理中抓住预算控制不放松, 逐渐摸索出了一套完善缜密的预算管理制度。一是着眼大方向, 坚持“一盘棋”的原则, 强化全面预算管理, 把各项经营业绩指标层层分解到各预算责任主体, 通过预算手段, 协调整个公司的经营管理工作。二是抓住小细节, 就增收收入、保资金、控成本、降费用等重点工作进行详细部署, 要求各企业全力以赴开源节流、增收节支、节能降耗, 一系列预算工作确保刚性约束、责任倒逼措施的落实。三是把握动态监控, 加强过程的动态监控和原因分析, 发挥预算的目标管理功能和成本控制作用, 保障各项成本费用预算控制目标的有效执行。四是抓住管理重点, 加强对燃料、财务基础工作的管理, 强化成本费用的硬预算约束, 加大成本费用预



算执行的跟踪监督与考核奖惩力度。

今年以来, 面对严峻的金融形势, 广西分公司确立了以强化资金集中管理为手段、控制资产负债率为目标, 全面提升理财效益的债务风险控制工作思路。以集团财务公司为平台, 开展了以账户规范清理为基础,

以资金归集上划为重点, 以存量资金调控为目的的三个集中管理关键环节, 全面整合资金资源并进行动态在线监控, 使得资金集中管理实现了全过程、全范围覆盖, 以及三级公司在财务公司的账户开户率 100%。

在加强内部资金集中管理的同时, 广西分公司想办法拓宽融资渠

道, 通盘解决融资难题。加强和金融机构的密切沟通, 及时解决融资过程中出现的问题, 坚持贷款利率不上浮; 通过对资金的一体化筹集和管控安排, 再次成功发行 12 亿元成本较低的短期融资债券; 大唐桂冠发电公司、大唐岩滩水电公司、大唐合山发电公司、香格里拉水电开发公司等先后取得各项借款 252 亿元, 有力保障了生产、基建、并购等资金的需求。

全面启动财务信息化建设上线工作后, 广西分公司结合集团公司关于加强资金调度要求, 从 6 月 17 日起按“月计划、周预算、日安排”要求, 调度和管控系统各单位资金, 做到“有资金没预算不能花, 没资金有预算也不能花”, 提高了资金管控能力, 降低各项财务风险。

会计核算方面, 广西分公司结合实际, 严格审核成本费用, 将公司的经常费用置于制度监督、预算刚性约束之下; 树立“大成本”控制理念, 有效控制工程造价成本。同时, 加强可控费用控制, 避免不合理的支出和非生产性开支, 确保了可控费用控制目标的实现。

(大 唐)

财政部:鼓励各类资本向物联网集聚

财政部企业司司长刘玉廷日前撰文提出, 支持物联网企业借助资本市场筹措资金, 多渠道、多层次地鼓励产业投资基金、创业风险投资基金、私募基金等各类社会资本向物联网集聚。

文章指出, 针对我国物联网尚处于发展的起步阶段, 产业基础和核心技术十分薄弱, 标准体系尚未建立, 以及市场机制尚未完全建立起来等实际情况, 迫切需要充分发挥财政的职能作用, 一方面加大财政投入, 支

持物联网核心技术研发、标准制订、公共服务, 全面提升我国物联网的核心竞争力; 另一方面要发挥财政的杠杆调节作用, 引导和带动社会资本向物联网产业集聚, 逐步形成市场牵引物联网产业发展的良性机制。

据介绍, 我国目前与物联网相关的财政政策比较零散, 而且针对性不强, 也未能形成支持物联网的政策合力。为此, 财政部将加强现有财政政策间的协调配合, 不断优化调整财政支出结构, 合理配置政策资源, 建立

持续稳定增长的财政投入机制, 同时研究相关税收优惠政策, 发挥政府采购引导市场需求的突出作用, 加快形成以物联网发展专项资金为主导的财政政策体系, 营造全面推进我国物联网发展的良好政策环境。

文章同时指出, 我国已经成为全球第二大资本市场, 社会资本充裕, 为我国充分利用资本市场推进物联网发展创造了有利条件。因此, 必须充分发挥财政政策的杠杆作用, 鼓励和引导市场机制更好地发挥配置资

源的基础性作用, 调动各类社会资本持续加大对物联网的投入。财政资金安排要充分体现国家战略意图和政策取向, 为各类社会资本支持物联网发展树立信心。同时, 支持物联网企业借助资本市场, 多渠道、多层次地鼓励产业投资基金、创业风险投资基金、私募基金等各类社会资本向物联网集聚。对于一些大型产业化项目, 鼓励物联网企业引入战略投资者, 走现代产融结合的道路。

(证券时报)

国酒茅台上市 10 年纪实之六

蓄势:跃上再度腾飞的新平台

□ 闻 熙

今年 5 月贵州茅台年度股东大会上传达出一个强烈的信号——公司的发展进一步加速。贵州茅台酒股份有限公司要在“十二五”期末, 达到销售收入 400 亿元的目标。

2010 年 5 月 21 日, 一个为国酒茅台在未来继续腾飞创造空间的搬迁计划, 在赤水河左岸的茅台镇正式启动。

一年时间, 茅台镇的环境整治已初现成效; 昔日与厂区交错的凌乱建筑被陆续拆除; 大批居民告别河谷地带的酷热, 走向现代的城市生活——一个巨资打造的崭新小区在公共服务更为完善的仁怀主城区渐现雏形。

茅台镇大搬迁现场的情景, 预示着一场由工业发展给经济、社会发展带来的更为深刻的变化, 正拉开序幕。

“这样的变化在茅台有史书记载的历史中, 是完全没有过的。这次历史性的转变, 必将给国酒茅台以及生养茅台酒的这片土地带来更为令世人惊叹的奇迹!” 贵州茅台酒股份有限公司总经理刘自力这样描述今天的变化——将来的国酒茅台厂区, 会是在最为环保的循环经济理念之下架构的绿色厂区, 也会是更加先进的酿酒设备和千百年酿酒传统的完美结合, 更会是国酒茅台, 实现再次腾飞的崭新平台。

细心的投资者会发现, 在上一个五年规划中, 贵州茅台的产能以每年 2000 吨的速度增加; 而到了“十二五”规划中, 每年将新增 2600 吨的产能, 扩张幅度增长了三成。

这就意味着, 拆迁已经开始发挥作用, 拆迁后的茅台酒厂区, 将会有更多的厂房和生产空间, 茅台未来的发展有广阔的回旋余地。

茅台独特的生产工艺, 形成了

“库房远远多过于厂房”的景观。茅台酒厂国内首屈一指、接近两百栋的老酒窖藏库房数量, 让私募基金经理们仔细盘算过后笑容满面。

“投资茅台就是投资未来”——这是袁仁国常常挂在嘴边的一句话。他道出的是对企业未来发展的信心, 而信心来源于公司可量化为数百亿资产的充足老酒资源。

2010 年的成绩单, 不管是对公司“十一五”期间的跨越发展进行了漂亮的总结: 全年公司共生产茅台酒及系列产品基酒 32611.75 吨, 同比增长 11.42%; 实现营收 11633 亿元, 同比增长 20.30%; 营业利润 7161 亿元, 同比增长 17.86%; 实现净利润 5051 亿元, 同比增长 17.13%。扣除非经常性损益后的基本每股收益为 535 元, 同比增长 17.13%。

根据贵州茅台“十二五”战略目标 and 规划, 到 2015 年, 茅台酒生产达到 4 万吨; 销售收入力争突破 400

亿元 (含税); 单位生产总值能耗和二氧化硫、汽车尾气排放量控制在国家下达的指标范围内, 绿化、美化厂区, 使环境保护更加有力, 员工生活更加美好, 使“十二五”时期成为公司改革开放以来发展最好最快的时期……

赤水河畔, 工程机械的大规模忙碌作业是酒镇茅台历史上从来没有过的。这里上演的是一场沉寂千百年后的蝶变, 它的能量从历史深处传来, 同时代的脉动相激荡。

对于上市公司贵州茅台和它背后那个闻名遐迩悠远的品牌来说, 10 年是短暂的, 又是悠长的。这 10 年中发生的变化, 是开拓性的质的变化和提升, 其意义和影响超过以往任何一个历史时期。

茅台借助百年品牌的魅力和创新, 开始实现了资本的奇迹。站在新起点上的国酒茅台, 与资本市场相伴的故事, 相信还会有很多、还会更为精彩。

四川遂宁 银企商联动 唱好融资戏

近日, 四川省遂宁市工商业联合会与中国工商银行遂宁分行签署战略合作, 开启了该市服务民营经济、破解中小企业融资难的新格局。“双方合作建立‘银企商’联动的金市服务平台, 必将为促进遂宁市产业结构调整和非公经济的繁荣作出新的更大的贡献。”业内人士分析说。

银行 增加信贷指标 帮助民企“过冬”

面对民企普遍存在的融资难题, 工商银行遂宁分行通过加大授信额度, 积极申请增加信贷指标, 加大对中小企业的贷款额度。据统计, 去年该市民营企业贷款总额达 94 亿元, 其中中小企业贷款 1 亿元, 截至今年 8 月, 已经为小企业放贷 26 亿元。

根据战略合作协议, 工商银行遂宁分行将为民营企业实体提供开户、结算汇兑、投融资、企业现金管理、电子银行等方面的全方位金融服务; 按照国家产业政策和商业银行信贷原则, 加大对民营企业的融资支撑力度, 增加融资额度, 创新融资品种; 利用自身专业能力和资源优势, 为民营企业提供公司财务管理、投融资顾问咨询、资产重组、上市顾问等各项财务顾问服务。

政府 搭建金融平台 让融资更快捷

据统计, 目前遂宁市共有 6870 余家民营企业, 其中中小企业占大多数。“虽然这些企业在纳税方面比不上国有大型企业, 但在提供就业岗位, 维护社会稳定方面却发挥着不可估量的作用。”市工商联党组书记熊云全说。

工商联作为党、政府联系非公有制经济人士的桥梁纽带, 市工商联一直致力于引导和服务民营企业的发展, 尤其关注中小企业的融资问题。据介绍, 目前该市许多中小企业存在融资难, 但这些企业中很多都是利润较高、效益良好, 然而得到的金融支持却不足。

为切实解决中小企业的融资难题, 在与中国工商银行遂宁分行的战略合作中, 市工商联将 3000 余家会员企业的生产经营情况, 尤其是资金需求情况提供给中国工商银行遂宁分行。工商联拥有完善的组织网络和数量庞大的会员企业资源, 其中绝大部分会员为中小企业, 很多企业经营状况良好, 信用记录优良, 是银行优质的客户资源。

企业 金融平台建设 融资有门路了

面对在融资路上的众多“难关”, 众多中小企业对市工商联与中国工商银行遂宁支行签署的战略合作协议很有兴趣, 这让中小企业看到了希望。

业内人士分析说, 战略合作协议的签订对企业来说只能算是一个外部因素, 要真正解决中小企业融资难的问题还得从企业自身出发。要加强自身建设, 提升企业整体实力, 做到规范经营, 健全企业财务制度; 还要加强同银行的沟通, 熟悉融资流程和经验, 只有这样, 才能不“缺钱”。

(杨小东)