



□ 本报记者 刘晓琼

金秋送爽,丹桂飘香。

这是硕果累累、满载喜悦的季节。9月14日上午,2011年成都市机电行业商会国庆联谊会暨友好商会备忘录签字仪式在成都市万贯金府银座酒店14楼会议室召开。

会议由成都市机电行业商会秘书长宋裕华主持,万贯集团董事长、成都市机电行业商会会长陈清华发表了热情洋溢的讲话;成都市工商联、四川省质监局、成都市质监局的相关领导以及部分机电商会和异地驻川商会的会长、副会长、秘书长、理事共80余人参加了会议。

会议按照五个议程有序地进行。

第一项议事日程是由全体参会人员表决通过成都灿晶机械设备有限公司申请成为成都市机电行业商会副会长,表决通过香港永胜食品机械有限公司申请成为成都市机电行业商会理事。

第二项议事日程是由成都市机电行业商会会长陈清华代表该商会分别和成都钣金协会、成都泉州商会、成都宁波商会、成都机械制造业商会、成都义乌商会、成都江津商会、四川温州商会机电分会等7家商会签署了友好商会备忘录。

随后,会议进行了当天的第三项议事日程,由万贯集团董事长、成都市机电行业商会会长陈清华讲话。陈清华首先对全体参会人员的到来表

团结就是力量 整合就是效益

成都市机电行业商会举行国庆联谊会暨友好商会备忘录签字仪式

示热烈欢迎,并预祝会议圆满成功。

陈清华简要介绍了刚刚参加完的一个泉州南安同乡会。对于参会人员达2000余人的南安同乡会,他颇有感触地指出,随着我国商业的蓬勃发展,横向联盟已经逐渐形成,各商会之间不再地域、行业限制,商会与商会之间无论远近,都齐聚在一块交流学习,这也是成都市机电行业商会的办会宗旨和发展目标的体现。陈清华会长特别介绍了万贯集团目前正在实施的一项名为“10+3”的发展计划。他解释说,所谓的“10+3”计划,其实就是10个东盟国家加上我国内地、香港、台湾三个地区的共谋发展计划。

紧接着,陈清华会长又向与会代表发布了一条更加振奋人心的消息,他说,万贯集团已经在成都市青白江区规划了2000多亩的土地,打算在三至五年内打造万贯国际五金机电配送大市场。他诚邀与会代表和商家到那里去共谋发展。

当回顾万贯的发展历程时,陈清华会长感慨地说,前十年我们是摸着石头过河,而未来的十年,我们有理由创造出辉煌,因为,四川的大发展已经开始了。

最后,陈清华会长用12个字的座右铭——“团结就是力量,整合就是效益”结束了精彩的讲话。

会议的第四个议事日程是各友好商会的领导发言。成都市钣金协会会长李平、成都江津商会常务副会长刘德华、成都宁波商会秘书长蒋天恩、成都义乌商会秘书长朱增壁、成都机械制造业商会秘书长王永章等领导分别作了精彩的发言。

在最后的自由发言阶段时,各与会代表依然热情不减,成都江津商会的常务副会长刘德华还为大家深情“献唱”。随着欢快歌曲的唱响,全场参会者情不自禁地用掌声相应和,将会场气氛再一次推向了高潮。在热烈的掌声中,宋裕华秘书长宣布会议圆满结束。



陈清华会长和成都义乌商会签署备忘录。



陈清华会长和成都江津商会签署备忘录。



友好商会踊跃发言。



成都江津商会常务副会长兼秘书长刘德华为大家高歌助兴。



陈清华会长和成都宁波商会签署备忘录。



陈清华会长和四川温州商会机电分会签署备忘录。



陈清华会长和成都泉州商会签署备忘录。



陈清华会长和成都机械制造业商会签署备忘录。



陈清华会长和钣金协会签署友好商会备忘录。



让闽商鼎立于时代

——访天津市福建商会会长阮志雄

□ 金 容

天津人和福建人的“交集”可以追溯到600年前。他们从最初的小本买卖做起,顺势而为,一步一步变身为商界能手,成为享誉津门的一大商帮。

2005年6月18日,为更好地聚合在津闽商力量,取代仅剩60家会员企业的天津福建经济发展促进会,天津市福建商会在18个发起人的组织下成立。短短6年,天津闽商投资风生水起。

抢滩地产业

清瘦、沉稳、一副金色无框眼镜、一袭黑色筒式西服,近日,记者见到了天津市福建商会会长阮志雄。6年的会长期间,阮志雄把“发展经济、开展维权、回馈社会”视为商会工作的“三足鼎立”。

据不完全统计,截止到2011年第一季度,在津闽籍人员已逾30万,创办各类企业(商户)7600余家,注册资本额超700亿元,投资总规模超2200亿元。而随着滨海新区开发开放的推进,一批批新近入津的闽商将投入更大的资金,助力天津经济腾飞。

“在津闽商的投资领域比较多元化,不仅有制造业和传统批发零售业,而且在服务业、交通运输、仓储、房地产、卫生、文化体育和娱乐业等15个领域、40多个行业均有涉足。闽商采取抱团取暖的方式,带来了产业集群效应的显现,集中表现在钢材、水暖阀门、木材、石材、陶瓷、茶叶、民营医院等诸多行业,部分行业在天津



市场上占垄断地位。”阮志雄介绍说。

紧锣密鼓的投资有时也会遇到烦恼,比如对投资行业不了解、融资不足、维权纠纷等等,这些问题也抛给了商会。

据了解,天津市福建商会在成立之初聘请了农业银行天津分行等很多银行行长做商会金融顾问,不定期开展金融讲座,讲解企业融资之道。目前,以商会为增信平台,天津市福建商会已经与多家银行达成融资战略合作协议,如三五家商会企业在商会的引荐下到银行申请联保贷款等。

“我们也帮助维护会员的合法权益,但维权工作不能作为商会的主要工作,商会会举行法律培训课,引导会员企业懂法、守法,降低每个企业的经营风险。”阮志雄告诉记者。

在他看来,“天津市福建商会就是闽商之家,会员企业就像孩子一样,更需要呵护和培养,使其健康成长。”

行业演变

抱团和行业集聚是闽商投资的一大特点,这与福建历来的社会环境、闽商习性一脉相承。

闽商企业呈现出鲜明的行业集聚性,扎堆在专业化的产业园区或贸易市场。以钢材市场为例,在津闽商投资与经营管理的大型钢材市场十余家,2700余家商户集聚于此,年销售额1600多亿元;还有闽商的传统领域——陶瓷行业,如天津北方建材陶瓷批发市场,进驻商户达800家,每日中转、销售量已突破6000吨,年销售额达20多亿元,行业集聚效应凸显。

因多次采访闽商企业,记者发现闽籍商圈中亲戚邻里从事的行业非常相近,有时甚至整村的人都在从事同一领域,这种行业集聚对于闽商似乎是与生俱来的。但也有人质疑,市场蛋糕终究是有限的,一个村一个镇

的人都做这个,他们还有利润赚吗?

“这是闽商的天然习性,做生意赚钱了就会拉来七大姑八大姨一起做,大家一块儿挣钱。而如果发现市场利润不好,闽商可能早就嗅到其他新商机,不等市场饱和就会转做别的。”多位闽商向记者表达了一致看法。

2005年,天津市福建商会的成立是在津闽商发展的又一重要节点。这是一个完全由企业家掌舵的民间社团组织,有力地将军门闽商拧成一股绳。有数据显示,天津已是闽商赴外投资创业比较集中的城市,约占省外闽商的1/8,很多闽商到天津的第一站就是找商会。

爱拼才会赢

“天津市福建商会致力于工作创新,创造了诸多‘第一’,在天津第一个建立了占地达1300多亩的商会产业发展园区——福建工业园;第一个参与了新农村建设,建立了占地5000亩的设施农业基地;第一个将全国性大型商会活动引入天津;第一个组建了环渤海闽商投资咨询服务公司;第一个成立了闽商慈善基金。”天津市人民政府合作交流办公室主任庞金华在天津市福建商会第二次会员代表大会上如是说。

上述“第一”也是天津市福建商会历年来孜孜以求的发展大计。2006年,天津市福建商会迅速启动在天津市宝坻九园工业园创建“福建工业园”项目,总投资达20多亿元;2009年,商会在宁河县建立千亩设施农业基地,积极投身新农村建设;商会多次参与招商引资,连续6年获得“国内招商引资工作特别奖”,商会先后向南平、天津SOS儿童村、天津天后宫、四川汶川地震灾区、青海玉树地震灾区等累计捐款300万元……一代代在津闽商通过

商会凝聚力量,践行责任。

“下一步,我们将多做些招商引资工作,不只在国内,也要走向海外,动员起全世界的闽商。”阮志雄向记者表示。在担任会长期间,阮志雄大胆提出“商会要经营”的发展思路,主张用企业化经营方式管理商会。目前,商会正在筹建一个订单式的“福建商会大厦”,发挥楼宇经济效益,加上历年商会协助政府招商引资所赢得的奖励,商会实现了“自己养活自己、靠自己发展壮大”的目标。

阮志雄讲了32个字的闽商精神:“善观时变、顺势有为;敢冒风险、爱拼会赢;合群团结、豪爽义气;恋祖爱乡、回馈桑梓。”一字一句,或许回荡天下的闽商最有体会。而今,滨海新区开发开放更是吸引了海内外闽商“淘金”天津,他们寻找着商机,继续打拼着、贡献着,如歌词所述“有时起有时落,好运歹运……爱拼才会赢”。

更正启事

由于编者的疏漏,本报2011年5月29日A1版《打造市场大平台,抱团勾绘新思维》、2011年5月29日A2版《红五月红歌颂党》、2011年6月5日A1版《“高规格”的盛典背后》、2011年7月3日A1版《初探“国际城”,共赴财富新旅》、2011年8月7日A4版《信念铸就儒商的成功人生》、2011年8月21日A1版《项目推动商会大发展,媒体提升商会影响力》等六篇文章中,将作者“王姝妮”(四川大学经济学院国际经济与贸易专业)误为“王妮姝”。特此更正,并向作者王姝妮和广大读者致歉。

经理日报社编辑部

“当财富和个人事业关联不大时,一定要寻找支撑上升的动力。”

企业家如何 安顿“灵魂”

□ 姚凯

经济的发展和时代的进步在瓦解人们原有价值观、伦理观与社会观的同时,并没有及时整合出新的信仰、价值观与伦理道德等社会底线共识。许倬云教授曾经指出:“如今的中国,不但政治化,经济的发展也出现了商品化,所以就出现了信仰真空的问题。”

企业家的信仰缺失使许多企业的发展都受到了阻碍,也使许多企业家自身陷入困境。此外,企业家的信仰真空也带来了诸多社会问题。一个个触目惊心的案例,让我们意识到,没有信仰的企业家,不但无法帮助企业健康发展,还会危及公共安全与健康,关注企业家信仰的问题刻不容缓。

信仰是对某种主张、主义、宗教或某人极其相信和尊敬。信仰的本质是相信其正确,甚至宁愿相信其正确,而不在于其是否真实。所以,信仰无所谓真假,有信仰本身就是一种价值,因为坚持这种信仰使自己有所追求、有所寄托。当物质丰富到一定程度后,人的精神需求就会超越物质,信仰的力量就会对一切施加力量。

信仰是一个精神体系,它起源于敬畏,并由敬畏建立深层次的精神内涵,从而通过心灵的对象显现出来。老子曰:“道生一,一生二,二生三,三生万物。”“道”即是支撑人类精神的信仰。著名社会学家周孝正曾用四句话概括了信仰的真谛:对大自然的心灵感受、对未知领域的敬畏心情、对社会公正的内心追求、对美好人生的情感寄托。

信仰对人有决定性作用。人的理性工具心理系统和情感精神心理系统也是发展变化的,在物质需求没有得到满足时,理性工具系统作用大,但在其基本满足时,情感价值作用增大。这是个动态变化过程。而信仰就是人们情感精神心理系统的重要组成部分。

近些年来,随着市场经济的发展,信仰问题已经引起了企业家的重视。例如,新希望集团的董事长刘永好曾经说过:“赚更多的钱没有太大的意思,当财富和个人事业关联不大时,一定要寻找支撑上升的动力。没有信仰的企业家,或者是没有寄托的企业家,心态肯定不好,肯定会出问题。”这句话在一定程度上反映了企业家拥有信仰的某种理由。王石也曾经反思过:企业家是不是走得太快了,天天忙碌,灵魂都跟不上脚步了。

那么,相较于通常意义上的信仰,企业家信仰为什么尤为重要呢?

首先,对于社会而言,企业家作为掌控资源较多、影响力大的公众人物,他们的信仰已不是个人独善其身的问题,而是关乎整个社会和经济发展的重大问题。目前中国市场经济的不完善性,导致市场中存在着大量信息不对称的情况。虽然重复博弈能够减少市场参与者的投机行为,市场经济法律法规也能对此产生制约作用,但是仅仅依靠博弈和法律约束,并不能够真正解决中国在市场经济发展过程中所遇到的难题,而且可能引发市场的不经济性。而信仰作为一种根本信念,会对市场经济的发展起到引导作用。拥有企业家信仰的市场经济有更多的诚信,更容易建立一种自我约束和共同遵守的制约机制,交易者们也更加容易建立彼此之间的信任,从而顺利签订契约,节约交易成本。有信仰的经济能够更好地平衡贫富差距,引导企业家拥有对财富的理性认识,更好地履行社会责任。

其次,对于企业和企业家个人而言,企业家的信仰决定了企业的价值观和发展方向,企业能否健康持续地发展与此关系重大。同时,企业家的信仰也能为他们提供灵魂的归宿,给他们战胜困难的勇气,最终幸福地走向终点。