

三十而立变三十而富 财富越多压力越大

原来人们要求“三十而立”,现在变成了“三十而富”,经济基础和物质条件成为衡量成败的标准。

跑步前进透支未来

再过 4 个月,李冉就满 35 岁了。35 岁,竞选国会议员失败的亚伯拉罕·林肯在问自己是继续还是放弃;35 岁,李彦宏在迎着着百度上市;35 岁, 经历职业巅峰的球星齐达内宣布挂靴……35 岁,它预示着一段生活的结束,还是预示着另一段生活的开始?李冉陷入了焦虑。

李冉是北方人,1999 年在南方读完大学后留在了广州。在这个举目无亲的城市里,开始了个人奋斗。跟大多数初入社会的大学毕业生一样,他从打工起步,国企、外企、民企都做过。几年前,李冉和两个朋友合伙开了一家服装加工厂,李冉以 45%的股份做了大股东。几年的苦心经营,如今工厂有员工近 300 人,加工出来的服装全部出口,年销售收入达到 1 亿元,业务范围从服装加工向上游面料生产延伸,一些国际一线品牌也成了他的客户。看似稳步前进,但李冉难有安全感:服装加工行业竞争激烈,仅在他的工厂所在地——广州新塘,类似的企业就有几千家,政策、资金、市场……任何细微变化都会带来业务上的不确定性。比如,今年订单充足,明年就无法预期。

李冉说,现在的社会保障机制还不完善,包括医疗、意外伤害和养老等,“虽然有保险,但不知道日后能否成为足够的保障。现在社会发展如此快,几年都有很大的不同,更何况十年、几十年以后。”李冉只能给自己定下“活到老,做到老”的目标。

虽然拥有珠江岸边两套江景房,日常生活暂无忧虑,但李冉觉得,原来人们要求男人“三十而立”,现在变成了“三十而富”,经济基础和物质条件成为衡量成败的标准。从“四大件”到“有车有房有闲”,成家立业的标准在物质条件的指向性上越来越明确,也越来越高:“好像 30 多岁你还没富,你这辈子就没机会了。一旦被这样的成功模板驱使着,不焦虑几乎是不可能



的。”跑步前进的人生带给李冉的还有身体上的透支:30 岁的人,40 岁的心脏,50 岁的颈椎……外界的压力和对于自己严格的要求,到头来反刃自伤。是享受生活,还是为了生活?

财富越多压力越大

哲学家罗素说:“人类应用 20%的时间工作,用 80%的时间生活。”刘束把这样的时间表当成自己的人生理

想,但如今他发现这个理想正离自己越来越远。

刘束今年 33 岁,从北京一所名牌大学研究生毕业后,供职于一家金融机构。虽然也要时常加班、出差,但总体来说他的时间并非是“一块挤不出水海绵”。30 岁之前,他的税后年薪已过 20 万元,本来他可以优哉游哉享受人生,可是,他偏偏给自己制定了一份“远大理想”:40 岁实现“财务自由”,开始环球旅行。

起初,刘束觉得除了房子之外,手

上有 500 万元现金就可以提前退休,可是伴随着房价飞涨、物价走高,他心里越来越不安,对于现金资产的期待也节节攀升。为什么会有这样的感觉?刘束说:“社会竞争激烈,不进则退。拥有越多,要求越高——有了一样东西,想要十样;有了十样,就会想百样。财富越多,压力也越大。”

为了实现自己的人生理想,刘束过起了“理财生活”。当然,投资实业,一方面自己的资金实力有限,一方面渠道也不多,他就拿出一部分积蓄购买了理财产品,另外拿 50 万元“杀”入了股市。其实读研究生那会儿,刘束就开了股票账户,平时也有些“小打小闹”,可如今当全身心投入股市后,他才发现,原本简单的生活,平添了无数烦恼。

首先就是时间没了。刘束说:“原来股民这么累啊。白天吧,要看 A 股的行情,晚上要看欧洲的股市,早上一睁眼还要关心美国的股市。上市公司出中报和年报时,一天要看好几家公司的报表和券商的研究报告。周末为了提高投资水平,还要去听券商组织的讲座。偶尔跟朋友聚会,说的也都是股票。我做这些事还不能耽误工作,你说我有多累。”

更多的是心灵煎熬。刘束说,自己原来的想法很简单,把年盈利目标定为 20%—30%。“本来觉得,就是抓两三个涨停的事儿,应该很容易。可事实上却很难,涨与跌是那样的莫测,预期与现实之间有道不可逾越的障碍。”

做了一段时间,刘束才明白,普通人从股票市场赚钱太难了:上市公司融资拿走大笔钱,高管高价变现赚大钱,政府券商稳收税费,股民就成为了被赚钱的群体。“从我身边朋友的情况看,七亏二平一赚,就是这么回事。”是斗志昂扬,还是感情失落?

化解焦虑寄托希望

蔡婧的女儿不到 10 岁,却已经在美国生活了 3 年多:“能不想女儿吗?想到心疼的时候都睡不着觉。”

蔡婧是北京一家公关公司的客户经理,收入不低,但属“北漂”一族,没有北京户口。3 年前,女儿到了上学的

年龄,由于没有户口,如果在北京上学,不仅要托关系,还得交一大笔赞助费,十分麻烦。最后,看着周围同事纷纷送孩子出国留学,蔡婧一狠心,也把女儿送到了在美国生活的姐姐家,“算是在姐姐家寄养吧。”蔡婧无可奈何地说。

人们都认为,物质生活更为丰富时,人们的抱怨应该更少,人们的安全感应该更强,可事实恰恰相反,现阶段社会焦虑几乎覆盖了所有人群。

中央党校教授吴忠民认为,社会焦虑的出现,一方面源于当代中国正经历急速的转型,人的流动性加剧,相应的社会建设却不配套,强化了社会成员对生活的不确定感。另一方面,也是由于随着社会成员个性意识、财产意识和维权意识的觉醒,人们对现实的生活质量以及未来的美好生活更加重视了。

李冉觉得,内心的欲望和外界的压力都加剧了现代人的焦虑。看着身边的朋友有的把孩子从小送到国外读书甚至全家移民,看着有的人不再信任爱情选择单身,看着厂里的年轻工人整天想着要赚到更多的钱……李冉很迷惑:“人们都把名望、地位、金钱当作成功,可这些只是成功的附属品,并不是成功本身。人们的精神追求去哪儿了?”

专家认为,焦虑固然可能会激发出一个人的潜能,但如果一个社会弥漫着焦虑气息,会带来许多负面影响。社会焦虑会增大社会成员对社会的非认同感,造成社会成员之间的紧张关系,降低社会的合作程度,助长人们的短期行为。

专家表示,虽然现实中大多数人都会感觉到焦虑,但人们不能被焦虑压垮。作为个人,需要保持一种正确认知社会、评价自我的价值观,保持积极健康的生活心态。政府部门应构建一种更加完善的发展机制,为人们尤其是年轻人提供更多平等的竞争机会,创造更加宽广的上升通道,并尽快完善社会保障,让人们对未来生活形成稳定的预期,让希望有所寄托,情绪有处释放,将焦虑转化为追求幸福的动力。

(摘自《人民日报》朱隽 / 文)



警惕超市陷阱 大包装 并不真超值

“东西总是大包装的更合算”,这个被多数人默认的生活常识或许并不是事实。日前,有市民反映,其在超市购买的三块组合装香皂,算下来一块香皂的单价竟比单独买一块香皂更贵。记者实地调查发现此情况属实。超市方面表示,出现这种情况的主要原因在于超市从供货商处进货时,从进价上看已经存在“组合装促销价比正常价更贵”的情况,超市只是在进价上进行同比例抬价出售。要解决此问题,只能建议供货商改价或更改包装方式。

为何东西买得越多越贵?这是是否合理?上海诚达永华律师事务所律师马胜浩认为,超市如果在广告中以“超值”等方式进行宣传,有误导消费者的嫌疑,使消费者误以为以优惠价购买了商品,而实际却令消费者的合法权益受到损害。

专家建议,如果促销优惠装“变相”涨价,消费者可以依据凭据向商家要说法,也可以要求商场退货。而作为消费者来说,在购买商品时,也要多留一个心眼。对于“超值”、“促销”的产品,可以先看看单品销售的价格,再进行对比,看是否真的划算。

(摘自《解放日报》茅冠隼、祝玲 / 文)

典当行淘便宜金

国际金价飙升引发连锁反应,黄金典当价再度上涨创历史新高。目前广州多家典当行不约而同再上调了黄金典当价格,部分典当行的黄金回收价上涨至 335 元/克以上。但由于每克比普通金饰价格低 70~80 元,吸引不少精明的市民去“淘”便宜金。

黄金典当价水涨船高

国际金价连续多周上攀,最近两周更是势如破竹。8 月 11 日,国际现货黄金突破 1800 美元,创下 1814.40 美元/盎司的最高纪录,现货黄金价一周上涨了 83.2 元,涨幅达 5%。黄金销售市场率先作出反应,纷纷上调黄金销售价格。广州一些知名金店内,前周五挂牌金价还在 420 多元每克,到周一已经升到了 440 元,周二的价格是 444 元,近日已达到了 450 元左右。“这两天升得太快,基本上天天都要换新牌价。”销售人员称,黄金价格已经连涨了好几天,黄金每天都在以 5 元甚至 10 元的价格上涨。

典当行受此影响,黄金典当价也是水涨船高。近日,记者咨询广州首家典当行,该行给出的黄金典当价史无前例地达到了每克 335 元。与市面上的金条和金饰品存在价格差价不同,典当行对典当的黄金不论品牌,只认分量,足金、千足金均可典当。与此同时,广州另两家典当行的报价相对略低,如广州金金典当价足金和千足金的价格在 270 多元/克,广州珠江典当行的价格则在 260~270 元左右,不过两家典当行的工作人员均称,这也已是历史最高位了。

黄金典当价直追铂金

典当行内工作人员表示,上周二变动得最厉害,一天内的黄金回收价格跟着国际交易价已经波动了近 20 次。

记者注意到,绝当金销售价格却并未像典当价格一样“应声大动”。据广州某典当行人士介绍,典当行十天内大概两次上调了绝当金售价,累计调幅达 15 元/克,目前该行千足金售价达 375 元/克,足金 365 元/克。“绝当金价格的调整与黄金典当价格相比有一定的滞后性,这是因为绝当黄金销售价格基本上随着黄金卖场的价格调整而变的。”

值得一提的是,此前铂金价格一直高于黄金价格。记者发现,广州多家典当行挂出的黄金收购价与铂金收购价相差无几,由于铂金近期没有涨,有些典当行黄、铂金收购价格已持平。

黄金变现热情升温

在这波金价热潮中,投资者的黄金变现热情也在升温。据某典当行不愿具名的高级典当师透露,7 月以来黄金典当变现业务量一直处于上升趋势,“进入 8 月以来,黄金变现业务已达 40 余单”。不过绝当业务相对较少,因为部分投资者只是将手中的黄金进行短期典当以满足融资需求,并不着急变现。

“如果急着用钱,手头又有低价购进的金条或黄金饰品,现在典当应急还是很划算的。”上述典当行工作人员劝说记者赶快将手中金饰典当。据他透露,今年 2 月份,金饰



品、金条典当价格还在 270 元/克左右,短短半年间,黄金典当价就已超过 300 元/克了。

不过也有业内人士表示,虽然黄金当金价格已经攀升至历史最高,不过一旦到期不能赎回,典当者的损失还是比较大的。除了当金远低于上海金交所金价之外,黄金典当需要支付一笔手续费和 4%左右的利息,且时间越长,赎回的费用就越高。

让人意外的是,部分典当行在此良机却停止了黄金回收业务。据分析人士透露,金价一路飙升也带动了“黄牛”收购黄金的热情,他们出的价格高过典当行,客户如果要卖黄金,其实更愿意找“黄牛”。

典当行金饰供不应求

黄金大热还吸引了一批精明的客户到典当行去“淘”金,典当行里的生意也跟着热闹起来。记者了解到,对于一些过了期限的绝当品,典当行会将它们送去专业加工厂重新加工成新的金饰品,去除了流通、租金、加工等成本,因此典当行里的黄

金价格要比商场里便宜不少。尽管不少典当行上调了黄金变现价格,但绝当金的售价仍维持在千足金 370 元/克、足金 355 元/克左右,而商场里品牌黄金饰品售价却高达 450 元/克。

因为典当行的饰品价格优惠,且在款式方面随机性较强,因此不少市民甚至是年轻人也常常到典当行里来“淘宝”。市民王女士就没有去赶商场里的黄金盛会,而是选择在一家典当行里给小外孙挑选黄金饰品,“想买一个小南瓜形的吊坠,这里的黄金饰品价格一直要比商场便宜,一般要便宜个 50~60 元/克,款式也蛮多的,很划算。”而典当行工作人员也表示,“我们的黄金饰品一摆上柜台就被买走,供不应求。”据了解,像黄金项链、吊坠、戒指、耳环等都比较受欢迎。

不过,随着金价进一步走高,价格大幅回落的风险也在加大。理财专家表示,适度配置黄金是對抗通胀的重要途径。但是,中短期金价累计涨幅已经非常巨大,建议目前对黄金进行谨慎配置。

(摘自《信息时报》徐岚 / 文)

境外旅游 用卡更省钱

正值暑假,不少人都计划着海外旅行,以往出国前大家都忙着找取现、划账、消费有优惠的信用卡,然而在日趋竞争激烈的信用卡市场上,不少银行为了吸引境外消费客户,都针对不同的国家推出了不同的特色服务,除了传统的现金消费类业务外,有银行还推出了日文翻译、刷卡返现等活动,当然对于喜欢团队游的客人而言,近期也有不少刷卡优惠,有境外旅游的人不妨择优而选。

免费特色日文购物翻译

对于大部分的境外自助旅游者而言,尽管懂英文的人不少,但懂日文的人就不太多了。伴随着日本自助游的开放,语言成了不少中国人在日本吃住旅行的障碍,特别是要在日本购物,语言不通就成了大麻烦。为此,有银行推出了日本购物向导服务,为大家在日本扫货提供了便利。

从 2011 年 7 月 1 日至 2012 年 3 月 31 日,民生 JCB 信用卡持卡人通过预约在小田急百货店(新宿店)购物,可享受最多 2 小时免费陪同导购(汉语,英文)服务。在卖场,持卡人可向钟表、珠宝、化妆品的售货人员随意咨询,消除语言障碍,安心享受更加自由更加充实的购物时光。在 5 楼使用民生 JCB 信用卡购买钟表及珠宝,可享受 10%的折扣优惠。

不过,要享受这一翻译向导服务的话,需提前用电子邮件、电话等预约,从上海启程前,可以致电信用卡的客服热线详细咨询。对于目前尚未持有民生银行 JCB 信用卡的人而言,由于申请办理信用卡需要 15 个工作日左右的周期,因此有意享受该项服务的旅游者应提早申请办理卡,以免赶不上出发时间。

境外刷卡有优惠

中国人出境都爱购物,不少银行针对爱购物一族,推出了境外刷卡优惠活动。从 8 月 1 日至 10 月 31 日,兴业银行举行“随兴游”境外刷卡活动,持卡客户仅需使用在本行系统中登记的手机号码,编辑短信“CCBZ”发送至 95561 报名,即可畅享在活动期间使用兴业信用卡于境外发生的刷卡/取现成功交易,每满 5 笔抽 1 笔该笔金额返现 1%的优惠。平安信用卡的客户在境外消费满一定数额后,也可以获取包括行李箱在内的价值不等的礼品,大家在出国旅游前,不妨可以关注一下。

对于喜欢团队游的持卡人而言,各家银行与旅行团合作,通过刷卡入团的方式可以获得不小的优惠。兴业银行持卡人通过芒果网“随兴游”活动专区,使用本人名下兴业信用卡成功购买指定“随兴游”境外线路,可享活动期间使用兴业信用卡于境外发生的刷卡/取现成功交易,每满 5 笔抽 1 笔该笔金额返现 3%的优惠。与此同时,光大银行在本月推出了,刷光大银行 Visa 标志信用卡,双人报名可立减团费 500 元,境外信用卡交易可获 5 倍积分。此外,报名中青旅任意旅游产品也可以享受 5 倍信用卡积分,而平安银行的持卡人在途牛旅游网上预订指定线路产品,并刷平安信用卡支付,也能获得 200 至 500 元不等的优惠。

不过,由于正值旅游旺季,各家旅行社和旅游网站的价格浮动较大,旅行社本身的优惠活动也比较多,因此建议持卡人在享受刷卡优惠活动前,先进行一下价格比较,以便能获得更多的实惠。

(摘自《新闻晨报》郭文珏 / 文)