

猪肉价格涨 引发养猪赚钱热 [详见 B1 版]	如何解决 创业中的十大难题 [详见 B3 版]	中产阶级面对钱财缩水 “资产隔离”更保财 [详见 A2 版]	“瓦良格”启航: 航母产业链反哺经济五年 1500 亿 [详见 C1 版]	投机的市场 股民逆势抄底两天赚 15% [详见 C3 版]
现碾现卖 磨房又成新宠 [详见陈 B2 版]	业余达人 四大生财捷径 [详见 B4 版]	三十而立变三十而富 财富越多压力越大 [详见 A3 版]	我们的婚姻谁做主: 解读婚姻法司法解释六大焦点 [详见 C2 版]	万亿美债投资面临缩水 中国外储损失可能超 20% [详见 C4 版]

外国人来华狩猎 今年重启?

在中断 5 年后,外国人来华狩猎有望在今年重启。

5 年前曾引起广泛质疑

相关部门曾在 2006 年准备举行“2006 年秋季国际狩猎野生动物额度”拍卖,公告一经刊出,便在公众和媒体间引起广泛质疑,此后外国人来华狩猎活动暂停。

日前,国家林业局保护司委托“野生动物猎捕专家委员会”对两起外国人申请来华狩猎的申请进行评审,评审获得通过。专家们要求当地狩猎场和主管部门对被猎杀的动物与许可批准猎杀的动物种类、数量进行查验比对,每年对动物资源数量进行监测。这是 2006 年中国暂停外国人来华狩猎后首次启动相关评审。

据悉,评审结果并不具有行政效力,不能作为狩猎依据,但是评审结果将成为国家林业局是否下发行政许可的重要依据。

申请猎捕数量为 16 只

近期,正安国际旅行社收到了美国 4 位狩猎爱好者的狩猎代理委托,随后联系青海都兰国际狩猎场,拟于今秋奔赴狩猎场猎捕岩羊 6 只,藏原羚 4 只。中国妇女旅行社也收到三人申请,希望猎捕岩羊 3 只,藏原羚 3 只。随后两家旅行社向主管部门提出了申请。据了解,岩羊和藏原羚都是二级保护动物。外国人猎杀岩羊、藏原羚等动



物,主要是采集标本,希望收藏动物头上巨大的角,其大小是狩猎爱好者比拼“成绩”的重要标准。在猎杀到这些动物后,狩猎场工作人员会把角锯下来交给狩猎者。

追问

1 狩猎会否破坏生态?

严句 (国家林业局野生动植物保护司副司长、总工程师):目前恢复外国人来华狩猎的工作刚开始,

所以一事一议,对每次狩猎的数量及影响都会要求狩猎场提交评估报告。以后规范后,林业管理部门会根据狩猎场的情况确定其不同种类动物每年允许打猎的数量,不管是外国人还是中国人打猎,总量都要控制在这个规定的数量内。

野生动物有自然死亡率。狩猎者会选择角大的羚羊去打,而角大也意味着成熟或者老年,因此一般情况下不会对种群造成较大的影响。

2 是否出于利益驱动?

严句:外国人来华狩猎保护动物,交纳的费用中,除了狩猎场自留的一部分外,剩下的费用中,有 40%归省里,4%归州里,56%归县里。大部分归县里安排,也是体现了补贴基层的意思。

如果外国人猎杀的是国家一级保护动物,还需要交纳一笔资源管理费,这笔钱会全部进入国库,国家林业局不会动。

3 狩猎只针对外国人?

严句:国人也可以在国内狩猎,应该说国人狩猎比外国人来华狩猎手续简单。对于非保护动物,比如野猪,只需要向县级以上相关行政主管部门申请。对于二级保护动物,需要向省级林业部门申请,一级保护动物需要国家林业局批准。而且费用比外国人便宜。

说法

【专家】狩猎应“打公不打母”

措施:导猎员配备望远镜在现场监视狩猎者

评审会上,除了两家旅行社提交行政许可申请外,青海都兰国际狩猎场代表介绍了狩猎场的资源状况、接待能力;青海省林业厅介绍了该省野生动物猎捕及管理工作方案。随后专家进行讨论,有专家提出,如果狩猎者进入猎场后不按照行政许可的动物种类打,而是乱打,怎么办?都兰国际狩猎场代表回答说,



导猎员会在现场监视狩猎者,并且配备了单筒、双筒望远镜,导猎员和狩猎都经验丰富,会在确认之后再打。此外,这些狩猎者都会与旅行社签署合同,书面承诺遵守中国法律和行政许可,并自愿在触犯法律后接受中国法律制裁。

现场有两位专家都要求,狩猎场应该建立查验程序,确认狩猎者打的动物种类与行政许可一致,数量上不超过许可要求的数量。狩猎必须遵循“打大不打小,打公不打母”的原则,应该尽量猎取病弱的动物。

都兰国际狩猎场还在会场提出了 2011 年至 2012 年狩猎限额,其中该狩猎场拥有岩羊种群数量为 42621 只,申请猎捕量 520 只,猎捕率 1.22%;藏原羚种群数量 1525 只,申请猎捕量 53 只,猎捕率 3.48%。

【猎场】国际狩猎为当地创收

措施:目前狩猎价格将在申请获批后确定

在评审会上,青海省都兰国际狩猎场负责人提出,恢复狩猎主要基于三点考虑。

首先是狩猎不会对动物资源造成重大影响。根据 1996 年调查数据显示,都兰国际狩猎场可供国际狩猎的食草性哺乳野生动物蕴藏量为 12.75 万只,2006 年以前开展狩猎活动时,年狩猎限额一直控制在资源量的 0.33%以下,与过去单一的捕食为目的狩猎活动和正常死亡等相比,狩猎额度是比较保

守的,对生态平衡所造成的影响较小。

其次,狩猎可缓解野生动物与牲畜间的争食矛盾。

再次,狩猎为当地创收。据正安国际旅行社总经理王巍告诉记者,在 2006 年以前国际狩猎活动中,狩猎一只岩羊的价格是 7900 美元,一只藏原羚的价格是 1500 美元。青海省在 1995 年到 2005 年的 10 年间开展国际狩猎中,每年猎杀数量在 100 只内,年创收 163.2 万元。其中 15% -

35%用于牧民草场补偿和地方管理部门开展资源保护。这将有利于当地形成民间反盗猎防控体系。

至于目前狩猎的价格,据了解,将在申请获得审批后,再进行确定。

【释疑】狩猎保护动物是否合法?

《中华人民共和国野生动物保护法》第十六条:禁止猎捕、杀害国家重点保护野生动物。因科学研究、驯养繁殖、展览或者其他特殊情况,需要捕捉、捕捞国家一级保护野生动物的,必须向国务院野生动物行政主管部门申请特许猎捕证;猎捕国家二级保护野生动物的,必须向省、自治区、直辖市政府野生动物行政主管部门申请特许猎捕证。

(摘自《新京报》)



范正伟 慈善“名利场” 不能没有灯光

尚德捐赠门的问题,不在于企业的免税动机,而在于这种“空手套白狼”的行为为何能畅行无阻?“只见来时路,不见去时踪”,恐怕是中国慈善事业的最大软肋。慈善可以是“名利场”,却不能没有灯光。美国卡耐基基金会前主席卢塞尔曾说,慈善事业要有玻璃做的口袋。惟其透明,才有公信。

中国红十字会的信任危机还没过去,中华慈善总会的发票门又接踵而来。不同的是,这次的导火索不是郭美美似的“很傻很天真”,而近似于故宫丑闻连环爆中的“内部斗争”。

英雄不问出处。正是罗凡华这位内部人士,爆出了尚德电力的捐赠门,并连带牵出了中华慈善总会的发票门。据罗凡华反映,1700 多万捐赠品被折价变卖后钱款去向不明,企业却因“慈善捐赠”享受了减免税政策;在交了 5 万元额外捐款后,顺利拿到慈善总会开出的捐赠发票……

慈善一地鸡毛,几方名利双收。只是,受捐赠的学校被当猴耍了,中国慈善的公信再遭蚕食。尽管后来尚德公司给予了“澄而不清”的回应,给人的感觉却是越抹越黑;尽管慈善总会的马后炮聊胜于无,换来的也只是一声叹息。

这几年,从诺而不捐、诺而少捐的明星诈捐门,到数字游戏、捆绑营销的企业慈善秀,慈善日渐成为某些人眼中的“名利场”。眼前发生的尚德捐赠门,不过是名利场中又一场蹩脚秀而已。坏就坏在有人“搅局”,戏演砸了。

也许有人会就此批评企业的动机,甚至呼吁慈善的去商业化、去名利化。这种对慈善的纯洁期待,反映了许多人的善良心理,也未尝不具有建设价值,但终非治本之策。回顾一下近年来中国慈善的点滴改革,其背后的推力,往往不是“动机拷问”,而是一次的“偶然曝光”。

其实,如果我们抱着实事求是的态度,就应该看到,即便不认同“慈善就是交易”的极端观点,也应该以放水养鱼的心态,包容并且欢迎各种慈善捐赠者。事实上,在许多慈善发达的国家,各种税收减免等优惠,往往是人们选择慈善的重要动力。因此,尚德捐赠门的问题,不在于企业的免税动机,而在于这种“空手套白狼”的行为为何能畅行无阻?“只见来时路,不见去时踪”,恐怕是中国慈善事业的最大软肋。《2010 年度中国慈善透明报告》显示,完全不披露和仅少量披露信息的慈善组织比例高达 75%。当一切都在暗箱操作时,尚德捐赠门自会油然而生,类似昆明红十字会副会长善款玩乐、温州红十字会出纳贪污百万等贪腐违规行为也难称稀奇。这也是为什么各国慈善机构都把公开透明作为基本要求,为什么近日公布的《中国慈善事业发展指导纲要(2011-2015 年)》,也将“推行慈善信息公开透明制度”写入其中。

慈善可以是“名利场”,却不能没有灯光。美国卡耐基基金会前主席卢塞尔曾说,慈善事业要有玻璃做的口袋。惟其透明,才有公信。不久前,为了挽回信任,中国红十字会开通了捐款信息平台,向公开透明迈出了重要一步。如今,同样作为“独立系统”的中华慈善总会,如何平息舆论质疑,恐怕同样需要早日打开尘封的大门。

(摘自《凤凰网》范正伟/文)

► 财智书简 | Caizhishujian

金钱梦话

□龙良贤

2、不让施与的计划成为痛苦的心理挣扎

首先,你必须考虑施与的金额,最好是收入的固定百分比。若设定一个固定金额去施与,是较难达到效果的。因为对富人来说也许是九牛一毛,但对穷人而言,却可能根本负担不起。即使就个人而言,他一生中收入的多寡,也在变动中,所以固定金额的施与,不太切合实际。若固定某个百分比,不但对每个人都公平,且收入变动时,更觉得合理。你赚的愈多,施与的就愈多,虽然百分比仍然是一样的。

订定百分之一至百分之五的比例最为恰当。也就是说,不要少于百分之一,多于百分之五。

多年来,我就有这个施与计划,我的施与对象主要是在街头上乞讨的伤老病残。我刚开始执行自己的施与计划时,订定了百分之五的标准。当我开始指导他人执行施与计划时,也建议提取收入的百分之五。渐渐地,我觉得这个数字并不实际,不能达到减少对金钱拒力目的。因而,我都建议订定百分之一至百分之五的施与比率。

(连载之三十三)



这项比率区间,并非凭空设想。我曾经花了好几年的时间,收集施与计划的资料,分析成功率。根据统计,百分之一至百分之五的比例,成功率最高。其他的比例,很容易半途而废。

循序渐进的方式,也很值得采用。先订定收入百分之十的比例作为施与的金额,看看成效如何。如果觉得心里舒服,结果也令人满意,就继续施与这个比例。如果你有提高百分比的意愿,而且负担得起,不妨增加比率,但上限不要超过百分之五。百分之一并没有什么不好,有些人却宁愿选择较高的百分比。有人会觉得,施与百分之十的感觉固然很棒,施与百分之三的感觉更是三倍的棒。更会有人感到,他的血压和施与百分比成反比。施与愈多,血压愈低。

执行施与计划并非要你心安理得,而是要让更多的金钱流入你的荷包。心安理得不过是施与的附加效果。找出一个最合适自己的施与比例,必须注意不要让施与的金额太大而造成对自己的伤害,也不要施与太少觉得不痛不痒。