

老字号焕生机

八马茶业显霸气

□ 吴镇山 曾秀钗 张跃良

在宝安国际机场的两个候机楼里，人们都可以看到一家茶叶门店：八马茶业。作为深圳的“老字号”，八马茶业在宝安有40多家门店。八马茶业的区域经理黄女士告诉记者，这套制茶的小铜像在机场展示的同时，还在深圳市大运文化园展示。

这套栩栩如生的小铜像展示的是安溪铁观音制作的八大主要步骤，分别为：采青、晒青、晾青、摇青、炒青、揉捻、包揉、烘焙。

黄经理介绍，小铜像显示的是安溪铁观音制作的基本流程。据了解，八马茶业是大运文化园中唯一的铁观音茶业企业。八马茶业有限公司的创办者王氏家族正是清乾隆年间发现、培育出世界名茶铁观音的王士让的后代。现在第十三代传人、中国茶叶流通协会副会长、泉州市总商会副会长、八马茶业掌门人王文礼是国家级非物质文化遗产安溪铁观音制作技艺传承人。八马茶业用古法技艺还原三百年前纯正的铁观音滋味。

在八马茶业机场店，记者看到，茶业店里的关于茶业介绍的小卡片上多了英文版。黄经理介绍，为了迎接大运会，公司专门对机场等重要区域的八马茶业门店的销售人员进行英语培训。同时，制作了中英双语的说明书。



◎王文礼与八马代言人许晴小姐合影



“福建是产茶大省，安溪是福建的特色产茶县，希望中国茶企像八马茶业一样，继续朝着做精、做深、做专的方向，促使茶叶由农业向工业、粗加工向深加工转变”，著名茶学专家、国家植物功能成分利用技术研究中心主任、国家教育部茶学重点实验室

主任刘仲华教授表示，中国5000多年饮茶历史。1995年之前，茶叶“深加工”几乎为零，短短十来年时间，已经发展到了400亿元。新时代，中国茶企必须用现代技术和方法，思考茶叶“深加工”，提取、分离、萃取天然药物、保健品和美容品，促使其走向大

产业。

随着经济全球化的加速发展，国际化已经成为铁观音行业发展的必然趋势。定位于“商政礼节茶”的八马，为铁观音试水国际化，将中国茶文化推向世界，走出了一条独特的浓情之旅。

【相关链接】

据悉，八马茶业已正式签约进驻法国巴黎奢侈品集中区域——巴黎六区日耳曼区的繁华街区，并成立八马茶业首个欧洲营销中心，为其国际化进程奠定了坚实基础。

波司登成 中国航天事业 合作伙伴

□ 商中尧

日前，世界名牌波司登与中国航天基金会签署合作协议，旗下上海波司登国际服饰有限公司被授予羽绒工业领域唯一的“中国航天事业合作伙伴”荣誉称号，其生产的“雪中飞”“康博”“冰洁”牌羽绒服成为“中国航天专用产品”，并获准使用中国航天基金会商用标志。

据了解，“中国航天事业合作伙伴”是企业与中国航天事业最高级别的合作形式，由中国航天基金会统一管理运营。作为经中国人民银行批准、在国家民政部登记注册的全国性公募基金会，其对合作伙伴有着严格的甄选条件和程序。波司登是中国纺织服装领军品牌，也是亚洲规模最大、技术最先进的羽绒服制造商。波司登羽绒服16年蝉联中国市场冠军，羽绒服产量占全球市场的1/3，2010年集团实现销售收入158亿元，品牌价值超180亿元，堪称中国民族工业栉风沐雨、励精图治的杰出代表。

全国工商联纺织服装业商会会长、波司登集团董事长高德康表示，多年来波司登弘扬民族精神，忠于自主品牌，专注核心业务，狠抓科技创新，注重产品质量，打造国际先进制造品质，成为国内消费品领域唯一统揽“世界名牌”“全国质量奖”和“中国工业大奖”的企业。“波司登‘追求卓越，永不满足’、‘件件是精品，处处有我服务’等核心理念与中国航天人科学严谨、精益求精的精神十分契合，这是双方携手共进、合作共赢的基础。今后，我们将加大对航天事业的关注和支持，同时努力向科技含量高、时尚创意强的高端品牌产品迈进。”

创新是发展的不竭动力，合作将为提升企业制造水平提供重大机遇和契机。未来，波司登将以技术创新为抓手，以质量安全为基础支撑，以优化品牌形象及销售渠道、推动产学研结合及产业链整合为两翼，推动中国防寒服从实用型向时尚型、休闲型、运动型转变，引领中国服装品牌走向世界。

海王集团将到皖合作药物管理

□ 郝猛 刘润泽 刘文静
强薇 夏丽霞

不久的将来，大家耳熟能详的解酒高手海王金樽也要“合肥造”了。前不久，在皖粤经贸合作活动现场，深圳海王集团董事长张思民接受记者采访时表示，海王集团拟投资20亿元，在合肥高新区投资建设生物工业园及医药阳光配送中心。

同时又是深圳市总商会会长的

张思民说，合肥的招商环境很好，是整个华东的“后花园”，科技、教育都非常发达，行政审批效率也很高，在深圳的企业中已经形成集聚效应。

张思民介绍，他仅今年就已经来合肥七八次了，还经常带一些深圳企业到合肥考察，现在不断有企业抱团到合肥发展。

提到即将在合肥上马的“海王项目”，张思民告诉记者，项目产品预计3年左右能够建成下线。另外，

海王还将在合肥建立华东地区最大的药品物流投资项目，建成后，合肥将成为覆盖华东地区的药品物流配送中心。

海王带给合肥的不仅仅是产品下线和物流，将来还会对安徽省看病拿药起重要作用。张思民透露，将来还会与安徽省内的医院合作，升级新的药事管理系统，通过该系统，药物从配送进入医院，到医院对药物的使用流程，甚至对患者用药

一个企业的发展和定位，就像一个人的成长一样，最难的是认识自我、设计自己的未来

济源钢铁 驰骋工业用钢市场

□ 尚雯

近年来，追溯济源钢铁的成长史，在其经营不断发力的过程中，有一股最为重要的力量来自产品结构调整。的确，“好产品+速度”在全球经济进入后危机时代中让济源钢铁高歌猛进，所向披靡。仅仅7年时间，济钢在建筑用钢向工业用钢转型、由普钢向优特钢转型上实现了突破性的跨越，并成为中国特钢协会会员。

济源钢铁在没有国有大型钢铁企业的强大背景和雄厚实力下，在钢铁市场领域找到了自己的一片蓝天，走出了符合自身生存的创业之

路，这不能不说是个奇迹。而创造这一奇迹的，不仅是济源钢铁人超越自己的精神气概，更是济源钢铁创业激情的释放。

力量在风中回荡

2008年下半年，济源钢铁作为国内为数不多的生产建筑用钢品种最全的钢铁企业，曾经以建筑用钢打入黄河小浪底、长江三峡、西气东输、青藏公路等国家知名工程。

在国家4万亿元投资拉动中，济源钢铁成功开发的新产品有三级、四级、五级螺纹钢，其中“国泰”牌HRB500级螺纹钢比国家正在强

力推广的HRB400级热轧带肋钢筋超前了一步。济源钢铁开发的“国泰”牌HRB500级热轧带肋钢筋给建筑用钢带来了一场新的“革命”。

汶川发生地震后，济源钢铁不忘社会责任，一举开发成功HRB500E级螺纹钢并取得了抗震钢筋的生产许可证，为济源钢铁进入防震建筑钢筋领域打开了门户，该产品将用于大型水电站、核电站等工程。

正是依靠特优产品，济源钢铁在危机中实现了骄人的利润，仅铁道部直接采购济源钢铁产品就达80万吨，应用于高速铁路郑西、石武、京沪、宝西专线，还有南水北调穿黄工程、郑州黄河公路铁路两用桥等



◎张思民

的跟踪上，都会一目了然。这将大大增加医院对药品的进货渠道及使用的透明度，也提高了患者的用药安全和对药品使用的知情权，有助于杜绝医院多开药、错开药情况的发生。

国家大型工程。

“魅力”无穷展雄风

2010年，中国钢铁企业在微利和亏损边缘徘徊，济源钢铁在工业用钢中高档领域继续叫响“国泰”品牌。新开发生产了15个钢种，品种钢年总产量达118万吨，首次突破百万吨大关，仅此一项就实现增效超过1亿元。从全省钢铁行业利润数据看，济源钢铁占河南省30多家钢铁企业利润的一半以上，并连续3年位居河南省钢铁行业第一名。

经过金融危机洗礼后的济源钢铁，2011年进一步打造与下游企业共生共赢的战略供应链，并实现“你中有我，我中有你”的新型战略合作关系，以规避市场风险，实现自身快速发展。

因为专注 所以活力

——记浙江省宁波佳信旅游用品公司的发展之路

□ 吴敏

由于人力以及原材料成本的增加，宁波市总商会会员企业——宁波佳信旅游用品有限公司（以下简称佳信）的利润率和去年同期相比有所下滑，但这并没有阻止该公司扩张的脚步。

这个以生产沙滩伞以及旅游帐篷等户外旅游用品起家的公司，在这个炎炎夏日接连租下了附近几家公司的空余厂房，开足马力，扩大产能。

活力之源

制造业成本的居高不下，企业利润越来越薄，很多老板把产能压缩到最低，利用企业作为融资平台搞其他项目的开发。外界的喧哗和

浮躁，没有影响到佳信的老板王兆军，这个外形精瘦机警的东北男人，显然更专注于他所熟悉的这个行业。公司从2004年开始盈利，之后年销售翻番，由于在业界知名度的不断攀升，和上下游供应商的关系日渐熟络，来自世界500强的国际大客户下的订单量已经足够佳信消化了，所以，公司不再像初创阶段那样什么订单都接，他们在选择终端客户时很是苛刻，公司绕过中间商直接向销售商供货，零距离对接使佳信减少中间流通环节的费用。

佳信扩张欲的旺盛，来源于不断的创新，据王兆军介绍，公司每年投入新产品研发方面的资金达500多万元，年均50多项发明专利的推出，使得公司和行业内其他公司相比有着很强的竞争力。在主打产品旅游用品日渐成熟后，公司开始进



行获得一个多亿的授信额度，但在目前大的宏观环境下，中小企业融资难，贷款风险高以及信用担保机制体制不健全对企业的影响还是比较大的。

此外，今年上半年，浙江永强——和佳信同行业的企业上市成功，给佳信的上市打了一针兴奋剂。公司特意从大连聘请了资深的会计师，成立事务所，组成一个专业的团队。目前，上市的各项筹备工作正在有条不紊地进行。笔者了解到，佳信的决策层是由几个年轻而富有活力的70后组成，没有类似其他家族企业那么保守的管理模式，财务相对透明，这也使企业的上市工作没有了人为的障碍。“进入中小企业板，成为公众企业，就等于将自己的企业运作完全置于透明的市场化环境之中，一切活动都得按市场的规则运行。这对我们的创新能力、治理结构和经营者素质都有很大的促进作用。”对于公司的发展方向，佳信显然已经有了明确的目标。

助力五金行业 新发展

安粮临沂荣升山东五金
机电商务理事单位

日前，山东省工商联五金机电商会二届十次常务理事会在“石油名城”东营市的蓝海国际大酒店召开，安粮临沂五金城首次参会并获得省工商联五金商会组织一致通过，荣升为商会常务理事单位。山东省工商联五金机电商务副会长曹元、会长吴亮亮，秘书长樊云昌，常务副会长张雪忠，副会长褚延运、徐国尊、巩秀文等领导人及商会会员约100人出席会议。

本届会议由省工商联五金商会副会长、台湾英迈（临沂）工具有限公司总经理褚延运主持，会上总结了2011年上半年工作内容及下半年工作要点，并通过了关于增补商会副会长、常务理事等事务的提议。安粮临沂五金城荣升为省工商联常务理事单位，在樊秘书长、褚副会长等领导的亲切指导下，安粮临沂五金城相关负责人与吴会长、青岛五金机电商会会长王泽龙等领导及会员单位进行了深切交流，各方对安粮临沂五金城的入会表示了热烈的祝贺和欢迎，并对项目的运营理念表示了高度的赞赏与大力支持！

安粮临沂五金城入会省工商联五金机电商会，是项目招商和运营管理活动的里程碑。通过参会，安粮临沂五金城与省内权威行业组织建立了密切友好的合作互助关系，并将与省内各大五金领头企业齐头并进！

（鲁闻）

贵阳市西商会 直指产值 “60亿元”

8月15日，记者从贵阳市西博会第二届会员代表大会上获悉，由该商会会员组建的贵州黔商市西集团公司自成立3年以来，总资产已达13亿元。十二五期间，该商会将力争分别培育一家产值上10亿元、一家产值上20亿元、一家产值上30亿元的商业企业，努力实现公司总产值60亿元的目标。

（王迪）

齐心解难题 互惠亦互利

□ 湛雁 张舒

8月16日，由重庆市温州商会常务副会长吴建华先生和重庆市浙江商会副会长郑斌文先生共同发起成立的重庆渝汇融资担保有限公司与重庆市中小企业局联合举办了一场“重庆市中小企业融资担保、创业服务推介会”。会上，重庆市中小企业局融资服务处处长代修超介绍，今年上半年，全市1885户企业获得融资担保243笔，担保发生额达22412亿元，比去年同期增加了9542亿元，增长幅度为74%。可以说，担保融资正在为缓解该市中小企业融资难发挥越来越大的作用。

目前，中小企业在发展过程中，最主要的大难题便是融资难。加之后金融危机时代，政府银根紧缩，存款准备金率的多次上调，使得企业融资难上加难。重庆渝汇融资担保有限公司的成立，正是面对重庆大发展的历史机遇，并专注于为重庆市广大中小企业及浙江商会、温州商会会员单位的融资担保需求提供贴心服务，力争为促进重庆市社会经济的繁荣与发展做出贡献！对此，到会嘉宾重庆市担保协会会长林维利给予了高度评价，“作为企业融资过程中一支重要生力军的担保机构，以提供融资担保、金融产品担保等多种方式，不但降低了企业融资的门槛，也降低了银行的借贷风险，从而有效缓解了中小企业融资难的问题。”