

众说 | Zhong Shuo

徽商兴与衰

兴 为什么是徽州

过去总结徽商兴起的原因，不外乎山多田少，人多地少，生活艰难，不得不出外经商，但中国类似这种自然环境的地区很多，为什么有些地方出土匪，而徽州出商人？说明这不是唯一的理由。我总结了五点：

第一，地方经济结构决定。即使人口不太多时，徽州山区所产粮食都不能满足自身生存需求，只能利用本地资源如林木、茶叶、徽墨、纸张等销售出去，换回粮食。第二，悠久的经商传统。据历史记载，早在唐朝徽州的经商风气就已兴起，宋代以后更不用说了，到明中叶时徽商作为一个商帮正式成型。第三，血浓于水的宗族支持。徽州人的观念是“读书好、经商好，效好便好”，同族之内一人经商总是互相帮扶，再由血缘观念扩展到地缘观念，在各地建立徽商会馆，利用乡土观念和行业组织发展经济，开拓市场。第四，开拓进取、不怕困难的精神。留存下来的徽州文书中有“一贾不利再贾，再贾不利三贾，三贾不利犹未厌焉”之说，可见徽商之坚韧。第五，勤俭起家的作风。徽商刚出门经商时，都是小本经营，财力微薄，靠的就是积极进取、善抓机遇、意志坚定，才最终获得成功。

——卞利(安徽大学徽学研究中心主任)

衰 传统文化式微

传统徽商衰落的原因，是清中叶(道光年间)取消盐业垄断经营，加上太平军长期战乱，以及地方官府的敲诈勒索，近因则与民国时期到新中国建立后徽州地方宗族社会的逐步解体有关。

其一，悠久的文化传统，浓厚的儒学氛围，本来是徽商发展的有力支撑，但近代以来，随着社会动荡、政权更迭，宗族内权威人物的文化素质急剧下降，以往的乡痞反而往往身居家族高位。其二，徽商兴起的前提和归宿都是教育，徽州地方传统教育体系从清末取消科举后日渐式微，上世纪50年代则基本连根拔掉了。其三，从民国到新中国建国初期，地方政治权力不断下移，政治觉悟较高的穷人取代了有钱有文化的地主和商人，成为基层权力主体，徽商的衰落是早晚的事。

导致传统徽商最终消亡的，是1953年~1955年的“一化三改造”运动，即实现社会主义工业化、工业、农业、手工业和商业“三改造”，强制要求公私合营。在当时的现实背景下，农业合作化高潮迭起，村镇党政权力日益强大，而徽商主要从事手工业和商业，又以个人自由买卖为最大特点，受到全面控制乃至消失，实属必然。

——沈葵(安徽省社科院当代安徽研究所所长)

(以上据中国经营报报道，谭洪安采写整理)

你喝得痛快，我赚得开心

温商转战葡萄酒

□ 徐齐

红酒正成为温州人继房产之后的又一投资热词。和房产一样，转战红酒，温州资本也难以改变“蜂拥而上”的特性。两三年时间里，温州红酒的进口量、消费量和商标注册数均以惊人的速度增长。温州业界甚至喊出了打造“中国葡萄酒集散地”的响亮口号。

据浙江日报报道，7月，温州市鹿

中国富豪大“比拼”

报告称最富 40 人财富内地超港台，多来自传统侨乡

□ 王永生

现如今，中国大陆的富豪正在崛起，排名前40名的富豪财富已超越香港和台湾排名前40名的富豪。

近日，国务院侨办、华侨大学和社科文献出版社联合发布的2011年《华侨华人蓝皮书》指出上述信息。

华商·财富

大陆富豪财富超过港台

据法制晚报报道，蓝皮书指出，全球华商财富绝大部分仍然集中在东南亚和港台地区，但中国大陆富豪的崛起和发达国家华人高科技企业的兴起，正在改变全球华商财富的地域和行业分布格局。

福布斯2010年度各国或各地区前40名富豪榜中，中国大陆、香港和台湾地区及新加坡、马来西亚、印度尼西亚、泰国、菲律宾等东南亚五国共计241名华人富豪入选，合计总财富达48544亿美元。

其中，中国香港、台湾、大陆地区分别占总财富的26%、14.5%和28.2%，大陆地区所占的总财富最多，前40名富豪财富合计为13666亿美元。

华商·分布

多出自传统侨乡闽粤浙

中国大陆富豪主要来自东部地区。据蓝皮书介绍，中国大陆富豪榜前400名富豪有81.1%来自京、津、沪、闽、粤、浙等10个发达省市。

蓝皮书还特别指出了闽粤浙三个传统侨乡省份。三省富豪占入选人数的37.8%和总财富的40.1%。

中国城市经济学会副会长、中国社科院城市发展与环境研究所研究



员牛凤瑞表示，浙江、广东等地都是商业比较发达的地区，商业积淀比较深厚，形成经商致富的文化氛围。

另外，三地还有一定的地理优势，受着一定商业文化的影响，且一直以来都为商业口岸，本身就是一种优势所在。

中国社科院社科文献出版社出版的《中国经济区比较》指出，改革开放以来，经济特区和沿海港口城市成为中国吸收外资的重要平台，对国家和地方经济发展作出了重要贡献。

华商·影响

房地产成海外最大投资

中国大陆的对外开放催生了一批商业新移民到世界各地从事贸易，也使餐饮、旅游、金融、地产等传统行业重获生机，并改变了海外华商的区



域分布和行业发展态势。

如在餐饮业方面，海外中餐馆已走出唐人街，经营地域不断扩大，资本来源多元化，出现了一批现代化经营的连锁企业。

在贸易、批发与零售业方面，中国东南沿海地区的出国商人特别是温州商人，已成为推销中国小商品的重要力量。

随着华人新移民的增加，房地产业成为加拿大华侨华人经营增长最快的行业，也是投资额最大的行业，

香港富豪李嘉诚、李兆基、郑裕彤、郭炳湘兄弟等大量投资房地产，台湾的统一加拿大基金公司也在温哥华等地兴建大量房屋。

华侨大学经济与金融学院副教授饶志明分析总结华商财富行业分

布特征为：东南亚华商财富仍集中在传统行业，但高科技产业成分在增加；香港华商财富集中于房地产和服务业；台湾华商财富集中于传统制造业和电子信息产业。

他说，现如今，遍布世界各地的中餐馆、贸易批发、商业零售已不限于服务华人社区，而是扩大到华人社区以外并以非华人社区为主要服务对象，以移民和国内游客为主要服务对象的旅游、租赁和金融服务业也获得前所未有的发展。

一场网商的“盛典”

第八届网商大会
9月在杭举行

□ 金羊

每年9月举行的全球网商大会以及全球网商颁奖盛典已经成为国际互联网特别是国际电子商务界最为瞩目的盛事。9月9日，第八届网商大会将在浙江省人民大会堂拉开帷幕。本届网商大会全程包括网商大会主论坛、女性论坛及各相关分论坛。网商评选颁奖晚会在今年将首次从网商大会会议议程中剥离，成为一个独立活动。同期举行的2011杭州网货交易会(9月9日~11日)也将让来自全国各地的参观商尽享电子商务时代的“海淘”乐趣。

近年来网货市场的蓬勃发展可以说是汇聚了全国优秀网商的辛苦与付出。纵观中国近现代商业文明，晋商、徽商、浙商、闽商等带有地域特质的商帮都曾历经数百年才缔造出辉煌的历史和独特的文化。然而，互联网的迅猛发展，使得“网商”这个名词在短短几年内就迅速崛起，到现在已然成为了国内乃至全球经济中不可忽视的重要力量。

网商大会是目前中国规模最大的电子商务行业性会议，于2004年首次举办。在历届网商大会中，全球十佳网商的颁奖晚会总是让网商们的注意力无法转移。而在今年，2011全球网商评选也将在9月步入尾声。考虑到网商群体快速壮大的现状，为给十佳网商一个难忘的授奖夜，组委会在今年特别将颁奖晚会从网商大会中独立出来。

据悉，本次晚会将走“奥斯卡”颁奖礼风格，入场前的红毯仪式，就将给予30强网商绝对的聚焦感。

临商银行青睐小企业

□ 温跃

“效率真高，手续真便捷，服务真贴心！”谈到临商银行的商户金融特色服务，在临沂商城经营塑料原料的张胜利赞不绝口，“我这个月通过‘惠商贷’累计提款十几次，都是当日申请当日获得贷款，多盈利8万多元呢！”

来自金融时报的消息称，据了解，“惠商贷”是临商银行专为市场商户量身定做的信贷产品，商户根据需要可

随时使用和归还贷款，无需再逐笔签订借款、担保合同。

临沂商城是目前江北最大的批发城，现有服装、化工、建材、五金等各类专业批发市场，商户交易流动性强，对金融服务灵活性和便利性也提出了更高的要求。今年以来，在人行临沂市中支的指导下，临商银行认真落实稳健的货币政策，积极实施以小企业为核心的发展战略，在支持小企业发展壮大的同时，逐步将自身打造成支持小



企业的“特色银行”和“精品银行”。上半年新增小企业贷款2623笔、金额136亿元，占全行上半年贷款增量的75%；6月末，小企业贷款户数1417户，占全行客户数的199%。

据该行相关负责人介绍，他们按照“小企业到哪里，服务就延伸到哪里”的工作思路，围绕批发市场小企业客户的位置转移，整合网点资源和调整机构网点布局，积极贴近市场、贴近客户。截至今年6月末，在各专业批发市场和物流中心设置支行13家，直属

支行营业部和二级支行25个，覆盖专业批发市场48处，覆盖率达706%；安装ATM机、POS机共计1672台，较2010年末增加314台。

同时，根据商城内不同专业市场的交易特点，该行集中优势资源将市场内的12家支行打造为“商户金融服务特色支行”，并根据各支行的不同周边环境，确定不同的服务对象和业务范围，每家支行只做2-3家市场，将贷款审批权限由100万元扩大至150万元，努力实现“差异化、专业化”服务。

至今年6月末，12家商户金融服务特色支行拥有客户经理83名，占全行客户经理总数的32%；推出支持商贸小企业的创新信贷产品5项，同比增加3项。上半年，12家商户金融服务特色支行新投放小企业贷款997笔，金额64亿元，占全行小企业贷款增量的48%。

临沂市兰山区板材产业集群是山东省首批20个中小企业产业集群之一，临商银行把重点支持该产业集群

发展，作为强化小企业客户金融服务的突破口，着力探索加大对产业集群有关小企业客户的金融支持力度。

据了解，为深入了解板材行业商户融资需求特点，该行加大了市场走访力度，累计走访营销板材产业商户270家，授信金额1.8亿元，目前已投放175家，金额1.1亿元。对企业实行择优扶持，上半年向213家环评手续达标、经营状况良好、依法合规经营的板材业优质小企业及个体工商户新投放小企业信贷资金1.4亿元，进一步促进产业结构调整。

记者注意到，在对产业集群企业优先做好信贷服务的同时，临商银行根据板材行业结算特点，着重强调为各商户提供综合性金融服务：通过推广用商付通转账电话、网上银行、手机银行等特色非现金结算产品，上半年累计为板材行业小企业安装商付通67户，办理网上银行150户，开办惠商卡2400张，有效提升了产业集群小企业的资金周转效率。

今年以来，临商银行在沂水县支行以采用“龙头企业+上下游小企业客户+银行”的运行方式进行试点，是支持农业龙头企业以及为其配套生产的上下游客户群体共同发展的又一亮点。

在试点中，该行沂水县支行与当地畜牧业龙头企业六和集团合作，由六和集团担保公司提供担保，直接向与六和集团合作的从事畜牧养殖的农场、养殖户提供信贷服务。同时，为确保信贷资金“专款专用”，临商银行沂水县支行直接向农场、养殖户等上游供货商支付采购款，农场、养殖户的销售收入也自动转入还贷账户。今年上半年，该试点行投放该类贷款金额5800万元，累计支持养殖户220户，贷款无一逾期。

“临商银行以商贸物流、产业集群、农业产业链这三大区域的小企业作为支持重点，很好地结合了农业大市、商贸物流强市的辖区经济实际，通过做细、做深、做透小企业贷款业务，实现了自身经济效益和社会效益的有机统一，可以说是‘服务小企业成就大事业’！”人行临沂市中支党委书记、行长祖洪涛如是说。

上半年临商银行实现盈利1.8亿元，同比增盈0.85亿元；6月末中小企业不良贷款余额1.8亿元，同比下降1.5亿元，占比同比下降11.3个百分点。经营效益和不良贷款“一增一降”，为今后该行小企业信贷业务的可持续增长，奠定了坚实基础。