

国际商业舞台上的华裔企业家

□ 本组稿件采写 王至晴 方琼玟 邹斌

1 王安杨致远：他们是成功华裔企业家的缩影

从某种意义上说，海外华裔企业家在全球商业舞台上的经营成就和深远影响，与任何时候的本土企业家相比，都可谓有过之而无不及。从王安到杨致远、王嘉廉，再到黄仁勋、陈丕宏，海外华人企业家的创业史和成长史，也是一部黄色面孔在国际商业舞台的奋斗史。

据说赴美之初，王安曾到IBM应聘过，答复却是：“IBM是美国一流的企业，我们搞的是高科技……我看你，还是到哪个汽车修理厂去碰碰运气吧！”于是，当他创办公司时，坚决以“王安”这一中国名字命名，以改变华人在美国的形象。

王安公司刚开始主营计算机，直到1971年11月，终于研制出彼时全球最先进的1200型文字处理机。

第二年，王安公司又推出2200型文字处理机，在美国引起极大轰动，人们更愿意将“W P S”认为是“王安处理系统”，而不是“文字处理系统”的缩写。

上世纪七八十年代是王安公司的黄金时代。王安不仅展示出一个电脑博士的渊博知识和创新气质，还将企业家的领导才华和过人胆略显露无疑。当时名震江湖的“三剑客”——考布劳、斯加尔、考尔科同

归旗下。而后来家喻户晓的思科CEO钱伯斯，当时只是王安公司某区域负责人。

1983年，王安公司营业额高达15亿美元，个人资产一度高达20亿美元，稳居全球华人首富。1984年2月，春风得意的王安在美国各大商业报纸连续刊登广告：“请让我们试一试，我们就会在阁下的订单上把IBM一风吹走！”这颇有一雪前耻的味道。

就在王安大红大紫的1978年，10岁的杨致远随母亲从台湾远赴美国。在美国上第一节课时，杨致远知道的唯一单词是“shoe”(鞋)，可勤奋好学的他在22岁那年以优异成绩进入斯坦福大学。

1994年4月，杨致远和大学同学费罗为准备博士论文在网上寻找资料时将收集的网站分门别类，编成软件放在网络上供人免费享用，这便是最早的网络搜索软件。这年秋天，两人放弃即将到手的博士学位，潜心创业，并将网站命名为“雅虎”，杨致远因此被称为“世纪网络第一人”。

1996年4月12日，雅虎正式登陆纳斯达克，股票最初定价13美元，最终以33美元收盘，雅虎



王安

市场价值一日升到8.48亿美元，杨致远成为了华尔街的英雄，媒体称他是继王安之后另一个世界级的华裔商业英雄。1999年，杨致远和费罗已成为网络媒体公司的先锋，公司市值高达390亿美元，而杨致远的财富高涨到75亿美元，成为当之无愧的高科技富翁中的华人首富。

被杨致远取代高科技华人首富地位的是另一位华人企业家王嘉廉。1976年，32岁的王嘉廉正式创业。当时标准数据公司拒绝给瑞士的CA公司做销售代理，他就与朋友



杨致远

一起组建CA国际公司，作为瑞士CA的子公司开展业务，刚开始时只有4个人，“每天都面临着活不下去的危险。”但短短两年之后，王嘉廉就建立起自己的销售网络，并和朋友一起以280万美元买下瑞士的母公司。

1981年12月，CA成功上市，发行股票50万股，筹资320万美元，此后20多年间，王嘉廉陆续并购200多家软件公司，在全球40多个国家有近200家分公司，18万名员工，成为科技界威望甚高的华人企业家。

6 澳洲潮商周光明：为中澳经贸牵线搭桥

从潮人海外移民史来看，尽管早在两个世纪前，澳洲就已经有广东的劳工，但潮汕人移民澳洲的，真正形成规模的还是近二三十年的事情。

上个世纪80年代中期，移民到澳大利亚的潮人开始在商业领域崭露头角。凭着祖辈相传的吃苦耐劳精神，他们从最基础的杂货、食品、贸易做起，很快在行业里处于领先地位。此后的20年里，澳大利亚潮人涌现了许多杰出企业家和著名侨领，周光明、周泽荣、林晋文、魏基成、董明光、郑通亮、郑松明这些响亮的名字逐渐为中外华人所熟知。2010年，侨鑫集团董事长周泽荣成为澳洲华裔新晋首富，2011年继续蝉联。

每当中国国家领导人出访澳洲，或者澳洲华人大型活动的新闻报道中，我们总能看到一个社团和一个人的名字，那就是澳大利亚潮州同乡会和周光明。

澳大利亚潮州同乡会成立于1988年8月8日，发展至今已成为澳大利亚100多个华人社团中最具规模、最为活跃的社团之一，不仅拥有数千位会员，而且在机构设置、经费筹措、活动组织上都十分领先，其主办或参与的中澳交流活动多不胜数。

澳大利亚潮州同乡会的成功离不开全体会员的共同努力，更离不开该会的创办人和现任该会董事局主席周光明的领导。周光明时常十分忙碌，不过并不是因他自己的生意，而是因其在澳洲的声望和特别的组织号召力——包括澳大利亚潮州同乡会在内的数十个社团的荣誉职务几乎占据了他现在所有的时间。

周光明祖籍广东普宁，他待人诚恳，谦恭厚道，热心公益、服务社群、造福桑梓，并致力团结华人社区，促进祖国统一，不遗余力推动澳中两国经济文化交流。在推动澳中经济文化友好交流中，周光明胸怀造福同胞的志向，孜孜不倦为中华文化在澳推广和弘扬做着不懈的努力和贡献。他与众多侨领明确提出“不执意，不盲从，爱澳洲也爱祖国，融入主流社会，顺从世界大潮流”。

他曾协助举办过欢迎胡锦涛、江泽民、李瑞环、李鹏、吴邦国、朱镕基、温家宝、周永康、李长春等中国领导人访澳的盛大活动。他多次参加了“侨心光明万里情”到中国西藏、四川、云南、新疆、内蒙古、贵州等地区义诊爱心活动并捐钱捐物，他曾带头为中国2008年雪灾、地震数次捐款。他分别被推选为中澳建交30周年和35周年庆委会主席。2007年第十四届国际潮团联谊年会在悉尼举行，周光明当选为大会主席，成功完成了3000潮人领袖聚首南半球的壮举。他虽然身兼澳大利亚潮州同乡会董事局主席，但他对其他社团的活动也非常支持，对年轻人给予提携和关照。

据澳大利亚老一辈潮人介绍，目前在澳潮人约占到华人总数的1/10，约5到8万之众，以悉尼和墨尔本的潮人最多。澳洲华裔潮人早期主要从事餐馆、洗衣、种菜等劳作营生，随着华侨潮人数量不断增加，文化水平普遍提高，从业状况也呈现出多元化的趋势。在澳潮商的活动已涉足房地产、制造业、进出口贸易和金融等行业；潮人专业人士则活跃在政治、经济、教育、科研、文化、医卫等不同领域。

2 三华裔企业家荣获美国联邦商务部年度大奖



三华裔企业家荣获美国联邦商务部年度大奖

据美国《侨报》报道，美国联邦商务部主办的2011年东北部14州全国商业发展高峰会，近日在纽约市曼哈顿梅隆银行(Bank of NY Mellon)举行开幕式及年度颁奖典礼，3位华裔企业家分别获得今年联邦商务部不同类别的年度奖项，江俊霖(Joey Chun-Lin Chiang)荣获

年度少数族裔商建业奖，陈雁燕(Tina Chen)荣获年度少数族裔企业领袖奖，而黄青新(Ching S. Wong)荣获年度少数族裔制造业奖。

今年荣获少数族裔商建业奖的江俊霖，是美国大陆工程公司(Core Continental Construction LLC)的总裁。2003年起自行创业，短短8年期间，江俊霖从一人公司到至今规模近千人的工作团队，完工的建筑工程包括18栋住商大楼和9栋知名连锁旅馆。

荣获少数族裔企业领袖奖项的陈雁燕，现任美安超连锁国际网络公司(Market American UFO)执行副总裁。陈雁燕说，经过15年的奋斗与努力，她有幸成为公司目前在

新泽西州最高阶级及收入排名第一的执行高管，更是全美公司中最高收入的14名成员之一。

荣获少数族裔制造业奖的黄青新，是纽约云吞食品公司的老板、金碗控股集团创始人及青新雅集创办人，闻名于世的幸运饼就是他发明的。

美国联邦商务部国家商业发展总署东北部14州总执行长戴文波(Heyward B. Davenport)在颁奖典礼上，代表联邦商务部颁奖表扬所有年度大奖获奖人，并公开赞扬华裔名誉顾问委员会主席朱林骥8年来与他携手合作，在大纽约地区少数族裔商业发展业务的推动工作及卓越的服务绩效。

3 华裔新生代企业家话发展：中国投资空间巨大

据美国侨报网报道，“现在我们最大的市场在中国，这里有最强大的生产力和各种资源，也来自于中国文化本身的人文涵养，就像父亲所说的，‘要经商，先为人’。这是中国的老传统，错不了。”上好佳国际有限公司总裁施学理2日如是说。

8月2日上午，在由中国国务院侨办、中国海外交流协会举办的“华裔青年企业家研修班十届学员联谊会”开幕式上，施学理告诉记者：“我们是做食品行业的，这就需要很多的原材料，在中国就具备这样的条件。而且中国现在的技术又很发达，新的科研成果也多，比如我们上好佳用得最多的土豆就是在中国研制培育出来的一种新的优良品种。而且现在的中国市场也拥有非常完备的市场机能。”

美国新里程投资有限公司总裁潘伯渊则认为：“中国是世界人口最

多的国家，因此零售业市场的发展潜力将是最大的。我身在美国，但现在的贸易大多在东南亚地区，相比起其他国家来，中国有着巨大的空间和潜力。”

不过，中国市场机会虽然不少，困难也同样存在。施学理说：“因为市场巨大、竞争激烈，所以在中国创业是很艰难的，幸好有一些优惠政策的支持能使我们少了很多障碍。比如，我们出口产品产值达到当年

公司产品产值70%以上时，就可以减半缴纳企业所得税。”

当天，中国国务院侨办副主任任启亮在开幕式上表示，华裔新生代的中国改革开放进程中，为中国现代化建设引进海外资金、人才、技术发挥了不可替代的作用。他希望各位学员能继承父辈的优良传统，通过各种形式参与到中华民族伟大复兴的历史进程中来，做出自己应有的贡献。

4 未满20岁创办4公司 华裔青年荣膺加国杰出企业家

被媒体称为“未来盖茨”(the next Bill Gates)，并与社交网站Facebook创办人扎克伯格(Mark Zuckerberg)相提并论的加拿大19岁华裔企业家黄铁锋，行年未过二十，就已经成立过4家公司，2010年6月荣膺加国20位最杰出20岁以下企业家。

14岁时以省教育厅优才计划进入卑大尚德(Sauder)商学院的黄铁锋说，很佩服盖茨和扎克伯格的成就，但对于成功有自己的评价标准。他认为自己的公司，可以发展独有文化吸引全球顶级程序开发专才，就是他作为公司创办人的成功。

他现定居美国加州洛杉矶，忙于经营自己最近开办的集广告和游戏于一身的平台开发Kipp Me公司。他从包括三藩市True Venture等创业基金，募集到25万元种子资本，并且借此取代扎克伯格，成为在美国获得商业创业资金的最年轻企业家。

黄铁锋父母1985年从中国移民来加，自己则在加国出生。在谈及父母对他创业的看法时，他说，虽然父母对他从事的生意并不了解，但他们还是为他敢于尝试而骄傲。

他乐意和加拿大华裔年轻人分享一些自己的经验。他说，首先不要限定自己未来要做什么，须把目光放开，把握机会去做自己喜欢的事情。其次要有自信，勇于尝试。他表示，在洛杉矶发现有很多华裔高级企业经理，但参与创业的华裔不多。黄铁锋认为，华人有解决问题的能力，但需要有信心去承担多些风险。他幽默地说，华人外表看起来较年轻，随时可以善用青春的魅力，感染身边的人。但他认为，最重要是通过行动证明自己的能力，并且超越别人对自己的期望。

在大学主修市场推广、副修政治的黄铁锋表示，他选择商科的原因，和从事会计师专业的父亲有关。他说：“父亲让我明白商业空间发展



黄铁锋

似乎是无限的。我深深被这个行业吸引住。”他去年已经取得卑大商业学士学位，比一般学生足足快了4年毕业。

成功得太快，也是很吃力的事，个中滋味黄铁锋在大学期间有体会。当时，他和同学成立一家网站设计公司，不料生意非常好，他们忙得

不可开交，但从中汲取了大量宝贵经验。

毕业后，黄铁锋和一个好友又创办一家名叫FollowFormation的公司，开发了一个在社交网站Twitter使用的程式，帮助用家吸纳追随者，结果反应异常热烈，而他也成为全球各地社交媒体(social media)会议的演讲嘉宾。

黄铁锋现正与尚德商学院导师卡本(Paul Cubbon)合作，改善该学院的电子市场学课程。他说：“我想向人讲解，可以怎样用目前对社交媒体的一些知识、一些较年轻一代的人难以领悟的细微意义，通过正式的园地把这些知识提供予需要推广的企业。”

黄铁锋又表示：“社交媒体的机会非常多，而学生白白错失这些机会，因为他们以为自己缺乏经验。然而，他们每天花数小时于Facebook、Twitter，以及其他类似网站，这就是有价值的知识。”

策划词 | CEHUACI

在世界商业舞台上，有这样一群特殊群体：他们长着黑眼睛、黑头发、黄皮肤，却讲英语，喝咖啡；他们既有东方商人的低调与古朴，也有西方企业家的张扬与浮华；他们生长于西方也成功在西方；而当国内的企业先行者鼓起勇气走出国门实施国际化战略时，他们已在全球市场耕耘多年，功成名就……

5 华裔新生代企业家：虽在他乡，不忘父母之国

“近年来，中国经济发展迅猛，商机无限，然而在中国投资办企业，我看中的不仅仅是这里的市场，更重要的是我想为家乡的乡亲做点事情。‘君子虽在他乡，不忘父母之国。’”法属圭亚那海洋投资有限公司董事长卓文伟对记者表示。

7月28日上午，由国务院侨办和中国海外交流协会主办的第十期“华裔新生代企业家中国经济高级研修班”在广州暨南大学开班，44名来自19个国家和地区的海外著名侨领、知名企业家的子女，以及希望来华寻求经贸合作的华裔新生代企业家将在此进行为期10天的课程学习。

卓文伟祖籍广东东莞，1989年移民南美洲法属圭亚那，主要从事日用品、食品经营等。担任法属圭亚那东莞同乡会会长的卓文伟富有家乡情怀，今年4月份，在家乡东莞创办了东莞市莞鑫贸易有限公司。

卓文伟说，“我经常往返法属圭亚那和中国，每当有单位邀请我回乡投资或者捐助，我都很高兴前往，因为我的根在东莞，抛不掉的。我希望充当中法两国经济、文化交流的使者，把法属圭亚那良好的商业文化带到中国企业，并把中华民族的优良传统传播出去。”

他表示：“我青睐中国市场，相信中国实力，特别是广东，现在正处于全面转型升级阶段，新兴产业日益发达，商机无限。”

荣泰国际集团有限公司总裁林嘉南是此期“研修班”的班长，他表示，此次前来研修班学习，主要是增进对中国经济的了解，中国的硬件设施十分良好，例如城市绿化建设、道路建设等。“1990年，我在泰国曼谷创办了自己的企业，目前在广州、福建、浙江都有公司的分支机构。我相信未来10年，中国的经济发展走向会更好，将成为世界瞩目的焦点。”

据介绍，“研修班”旨在帮助海外青年华裔企业家了解中国的政治、经济和法律体系，以及对华贸易合作的操作程序；密切华裔新生代及其家族与中国的联系和往来，进一步增强其参与中国经济建设的水平和能力，促进实质性合作与交流。“研修班”至今已举办了九期，均取得了令人满意的效果。

中国国务院侨办经济科技司司长庄荣文表示，相对于老一辈的华侨华人，华裔新生代大多在海外出生、成长，对中国的文化、历史、社会环境了解不深，但近年来，中国经济的飞速发展，给海外华裔提供了广阔的发展空间，越来越多的华裔新生代企业家前来中国投资兴业。

庄荣文希望，华裔新生代企业家通过研修班学习，增进对中国经济的认识，加强彼此的了解，创造合作条件，增强中华民族认同感和自豪感，担当起中华文化交流使者的重要责任。