

策划词 | CEHUACI

“憋”了近一年时间,食用油企业终于不“淡定”了。继鲁花7月10日宣布涨价后,金龙鱼于8月1日起上调价格,幅度在5%左右。有企业界人士分析,尽管通胀压力依然存在,但是有关部门可以动用的筹码越来越少,最终只能走同意企业涨价这一条路。发改委发出放松价格管制信号,面粉加工、日化洗涤行业可能也会波及。



本组稿件采写 刘红杰 邢振宇 潘晴

食用油“涨声”骤起 或波及日化行业



A. 市场现象 | SHICHANGXIANXIANG 金龙鱼涨价5%多数超市已接到通知

食用油巨头金龙鱼日前正式发出通告,金龙鱼旗下豆油、菜籽油和调和油3类产品从8月1日起提价,幅度在5%左右,其他品种保持原价。3日上午,记者走访了多家大型超市,发现鲁花花生油已经涨价,金龙鱼等品牌食用油价格暂未调整。但在一家大型超市,记者了解到,超市

主销的5升桶装油中,金龙鱼旗下的食用调和油、葵花籽油、纯香菜籽油每桶售价分别为639元、79元、612元,每桶均涨3—5元,涨幅达5%。一些超市的金龙鱼价格暂未调整并不代表不涨,金龙鱼食用油涨价已经波及济南。乐购超市公关部负责人也表示,该超市的确接到了厂家关

于金龙鱼食用油涨价的通知,至于涨价的具体时间和幅度,超市方面还要等进一步通知。沃尔玛超市工作人员也表示,超市不仅接到了金龙鱼涨价的通知,还接到了胡姬花涨价的通知,不过涨价的具体内容还不清楚。但是也有个别超市暂未接到厂家涨价通知。

B. 企业说法 | QIYESHUOFA 价格倒挂半年提价缓解成本压力

鲁花公司高层在个人微博中提出“收购一斤花生6块钱,一斤花生的出油率是40%(不算人工成本,不算管理成本),问:一斤花生油应该是多少钱?”的算术题,让公众自己核算产品成本,来表明企业的成本压力。另据了解,目前散装豆油价格波动也比较大,很多食用油企业小包装油或多或少出现了价格倒挂现象。

金龙鱼方面曾表示,自去年11月份以来,由于原料成本大幅上涨,公司销售价格与成本也是一直倒挂,倒挂价格最高达1000元/吨。金龙鱼公共事务部相关人士表示,此次调价是全国性调整。调价的原因是过去半年多时间,食用油都处于价格倒挂(即原料价格远高于出厂价格)。此番提价5%,只能略减企业

亏损,缓和成本压力,保证企业持续生产和供应。业内人士认为,金龙鱼涨价获批,意味着国家发改委食用油限价令归于“终结”,从而掀起新一轮涨价潮。因为益海嘉里是国内最大大豆压榨企业和小包装食用油生产商,有风向标作用。

C. 业界评论 | YEJIEPINGLUN “涨价在情理之中”

对于此次金龙鱼涨价,业内人士纷纷表示,涨价在情理之中,而5%的涨幅,是平衡各方面因素的结果。卓创资讯分析师张兰兰说,“涨价在情理之中,涨价对油脂市场是个大的利好,有利于整个行业回暖,毕

竟油脂行业持续亏损。”数据显示,2010年12月到今年4月初,一级豆油原材料保持在10900元/吨左右的水平,而豆油出售价格一直维持在9500元/吨左右的水平,食用油企业因此最高每吨亏损1000元以上。

中华油脂网高级分析师李飞认为,此次金龙鱼5%的涨幅应该是平衡各方面因素的结果。目前通胀压力仍然较大,有关部门只能接受食用油企业小幅上调价格。根据中华油脂网的测算,小包装提价5%可以帮助企业实现盈亏平衡。不过对于一些大型油脂加工企业来说,由于管理和生产成本较高,这一涨幅可能略微微小。

E. 影响 | YINGXIANG 价格松动信号或影响日化行业

由于小包装食用油国家发改委限价要求每吨在9400元,而从限价令开始时,当时国内市场一级大豆油价格在10000元以上,这样企业一开工就处于亏损状态。中粮福临门人士表示,现在一级大豆油价格在10030元每吨,加工每吨就会亏损630元。

而益海嘉里方面则称,今年以来,为了限价销售公司亏损8亿—9亿元。如果国家能提供定向拍卖,这样也能缓解企业的成本压力。东方艾格油脂油料分析师陈莉娜指出,国家已经定向拍卖了500多万吨大豆,国储只剩200多万吨,国

家不到万不得已的时候是不会动用的。因此,有企业界人士分析,尽管通胀压力依然存在,但是有关部门可以动用的筹码越来越少,最终只能走同意企业涨价这一条路。发改委发出放松价格管制信号,面粉加工、日化洗涤行业可能也会波及。

D. 高层反应 | GAOCHENFANYIN

成本压力大? 发改委认同!

据接近发改委价格司的人士透露,国家发改委已同意益海嘉里旗下金龙鱼等品牌提价申请,金龙鱼将会很快提价。“金龙鱼及益海嘉里旗下胡姬花等食用油品牌都将提价,提价幅度平均在5%左右”。

而中粮福临门相关负责人表示,益海嘉里涨价了,益海嘉里涨价通知应该已经下发到经销商,“中粮福临门内部也在讨论涨价的事,不会回避涨价”。在金龙鱼提价获批前,中粮福临门也同时向发改委提出涨价申请,此时,益海嘉里涨价落地,福临门也将步其后尘。发改委批准金龙鱼涨价,这意味着执行9个多月的食用油限价令归于终结。本轮涨价是否波及到之前被限价的面粉等行业,引人注目。

企业成本压力过大之说,终于获得发改委方面认同。据接近发改委价格司的人士透露,国家发改委8月1日批准金龙鱼涨价申请。8月2日,益海嘉里相关负责人称,“食用油涨价是关系整个行业的事,不单是益海嘉里一家的事。”

此时,发改委同意益海嘉里涨价,意味着企业成本压力过大之说,终于获得发改委方面认同。这也意味着,益海嘉里旗下包括金龙鱼、胡姬花等多个品牌将会在近期涨价。

益海嘉里是国内最大大豆压榨企业和小包装食用油生产商。中纺集团数据显示,益海嘉里每天压榨大豆产能为52万吨,占国内大豆压榨市场份额的26%。而在小包装食用油市场上,益海嘉里2010年销售340万吨食用油,占国内市场份额的59%。其中金龙鱼一个品牌就占到国内市场40%。食用油老大提价获得批准,这意味着中粮福临门、九三集团、汇福集团等等大品牌将会紧随提价,从而掀起新一轮涨价潮。

之前,知情人透露,在鲁花集团提价之际,金龙鱼、中粮福临门也向发改委申请涨价,当时发改委没表态。



345吨 瘦身钢筋流入 保障房工程 质量远低于国标

近日,海南省质监部门根据举报,在文昌市文城镇保障房项目工地查封了345吨“瘦身钢筋”。目前这批钢筋已被查封,文昌市政府已通知工地停工检查整顿。

钢筋质量远低于国标

7月25日,海南省12365质量热线接到举报,称在文昌市文城镇政府保障性住房工地上发现大量不合格钢筋,并已加工待用,海南省质量技术监督稽查总队工作人员立即前往现场。

文昌市文城镇政府保障性住房一期工程位于文昌市文航路,工程分为三个标段,总造价1.36亿元,其中第二、三施工标于今年4月20日招标,现正处于施工单位进场和材料采购阶段。

据海南省质量技术监督稽查总队副总队长郑延安介绍,稽查人员经对工地现场的部分钢筋进行直径卡尺检测,当场发现3吨不合格钢筋,跟国家标准差距很大。海南省产品质量监督检验所出具的质检报告显示,除了10mm型号钢筋合格外,其余12mm、14mm以及25mm等7个规格型号钢筋的质量均大大低于国家标准。该工地第二标段的22mm螺纹钢,其重量偏差结果为“-16%”,是国家“-4%”的最低偏差标准的4倍。

郑延安说,这种重量偏差严重的不合格钢筋被称为“瘦身钢筋”,一旦投入使用,无疑对房屋安全造成巨大的隐患,其后果不堪设想。

文城镇保障房项目的甲方是文城镇政府,据文城镇镇委书记林绍联介绍,这批不合格钢筋分别为文城镇保障性住房建筑工地第二标段和第三标段的待用钢筋。

监理方送检项目不全

经查明,存在重量偏差的钢材是施工单位湖南新康建筑工程有限公司和海南省第一建筑工程有限公司于7月10日至15日分批从海口建材市场购买,涉及广东、广西等地的5个外地钢材生产企业、7个规格型号,总重量345吨、货值155万元。郑延安说,这是近年来海南在建筑工地查获的最大一起“瘦身钢筋”案件。

按建筑工地管理要求,钢筋材料需经工程监理单位核对产品出厂检验报告和产品合格证,并对每个型号产品抽样送至检测中心检测,经检测合格后方可使用。但该项目的工程监理单位海南建弘项目管理有限公司在送检时,只对这批钢筋做了拉伸和弯曲两个指标的检测,未做重量偏差检测。

郑延安说,钢筋重量偏差属于国家强制性标准,属于必检项目之一,不符合重量偏差标准的钢筋一律属于不合格产品。

目前,文昌市政府已经给工地下达了停工检查整顿通知,要求第二标段、第三标段的监理单位全面检查建筑材料安全,并派出工作组对全市在建工地上钢筋材料进行全面排查。345吨“瘦身钢筋”已由海南省质量技术监督稽查总队实行异地查封。

(京华)

银联“直捣”Visa 大本营 渠道之争将愈演愈烈

银联与Visa的渠道之争正有愈演愈烈的趋势。习惯被动回应的银联这回以强势的姿态宣告:银联要进军Visa的大本营——美国。

银联主打单标识卡

8月1日,中国银联常务副总裁蔡剑波和美国第三大借记卡网络运营机构NYCE签署合作协议,约定年内开通NYCE旗下全部取款机(ATM)接受银联卡。届时,银联卡可在美国全境的ATM使用。

同时,目前银联卡已可在美国超过400万家商户使用,占全部美国商户的三成以上。

随后一天,中国银联和全球性收单机构Elavon签署协议,约定逐步开通Elavon在美国、欧洲和加拿大、



墨西哥、巴西等国家和区域商户的银联卡受理业务。

值得注意的是,银联官方新闻稿强调,上述银联卡是指卡面仅有“银联”标识、卡号以62开头的银行卡。这也意味着,银联开始强调“银联单标识卡”的诉求,有意与“银联、Visa双标识卡”区别开来。

渠道之争将愈演愈烈

并且,银联还刻意指出,“不仅用卡日益便利,中国游客在境外用银联

卡,还可节省约占交易总额1%-2%的货币转换费”。

银联的这些海外扩张无疑将对Visa是一个不小的冲击。业内专家指出,银联的国际化网络主要是为持有中资银行卡的境内客户使用,随着它的海外扩张,越来越威胁到Visa的利益,双方之间的矛盾还会进一步升级。

事实上,继“封杀银联海外通道”、处罚银联韩国合作机构之后,Visa近期已将重点转向打造网络支付和移动支付等非传统支付领域的领先优势。

(刘新宇)