

策划词 | CEHUACI

北京市警方近期破获一系列“山寨洋文凭”案, 查实 200 多名企业高管“上钩”, 被骗金额上千万元。

众多企业高管何以被美丽谎言蛊惑?“洋文凭”骗局屡屡发生, 背后隐藏着什么行业内幕?“新华视点”记者近日追踪调查, 并走进北京市海淀区公安分局看守所, 与造假者余某“狱中对话”, 听他揭开“山寨洋文凭”地下产业链。



# 200名高管买“山寨洋文凭”背后

## ——北京“洋文凭”造假者余某自曝行业利益链

### 特别午餐

刘鹏凯/文 何兵/图



1. 春节刚过, 我照例让办公室做个计划, 招聘几名既有高学历又有专业特长的实用型人才。



2. 招聘会上, 黑松林的招牌吸引了不少大学生。我们的安排是: 上午, 理论知识考试; 中午, 一顿免费午餐; 下午, 进行操作比赛。



3. 中午到点了, 工作人员为每人送上了一份午餐: 硬邦邦的糙米饭, 两条不足二寸的小鲫鱼, 另有一些大白菜外加两张餐巾纸。午餐时间一小时, 满够用的。



4. 起初, 大家用餐都挺文雅。不一会儿, “嗷嗷嗷”的声音来了。有的抱怨饭太硬, 菜太咸; 有的抱怨菜太差, 鱼太小; 还有的拉家常, 扯山海经。也有几个闷不作声, 专心致志埋头吃饭。



5. 等大家都吃完了, 我作了一个午餐小结。吃饭用了多长时间, 这是效率问题; 不合口味就不吃了, 这是取向问题; 鱼刺、餐纸扔哪儿了, 这是习惯问题。原来, 这是顿特别午餐。



6. 面对这些学生, 我有些自责: 水至清则无鱼, 人至察则无徒。黑松林是不是太苛刻了! 好在大学生们似乎都有了一些收获, 这又让我深感欣慰。(作者刘鹏凯系江苏黑松林粘合剂厂有限公司董事长)

## A. 国内开班、美国考察、新加坡答辩

### “山寨洋文凭”速成路线图

看守所一间审讯室里, 记者见到因非法经营被逮捕的余某。他说, 2008 年经业内人士介绍, 他得到“哥伦比亚国际学院”授权, 可在国内以这所“世界名校”名义招生办学。随后, 余某租用北大资源大厦的几间办公室, 挂牌“哥伦比亚国际学院中国管理中心”, 并对外招收 MBA(工商管理硕士)、DBA(工商管理博士)课程的学员, 聘请老师并租用场地给学员授课, 组织答辩。除了在国内学习, 还会组织学员去美国一次, 费用由学员自己承担。余某说, “一般也就 4 天时间, 说去美国学习, 实际就是考察, 到处看看玩玩。”



其实也就是走个形式, 不可能不通过。他说。速成“洋文凭”费用高昂。“硕士 5

万多元, 博士 9 万多元, 这是我们一般的收费标准。”余某说, 不管是 MBA 还是 DBA, 只需一年时间, 学员就能拿到“哥伦比亚国际学院”学位。据海淀区检察院办案人员介绍, 2008 年到 2010 年, 余某伙同另外两家公司负责人, 以招收“哥伦比亚国际学院”MBA、DBA 课程学员为名, 共收取学员费用 207 万元。那么, 企业高管们花钱买来的“洋文凭”是真的吗? 记者通过查询教育部涉外监管信息网发现, 所谓的“哥伦比亚国际学院”并不在教育部公布的美国大学名单之列, 这所学校颁发的文凭没有得到教育部承认。

## B. 招生、培训、发文凭

### “山寨洋文凭”运作产业链

余某此前在北京中关村从事技术工作, 看到不少人开公司倒卖“洋文凭”发财后, 他也选择了这条“生财之道”。“这个地下行业已存在 10 多年, 形成了一个完整的产业链。”办理过多起“山寨洋文凭”案的海淀区检察院检察官饶明觉说, 犯罪嫌疑人设立教育咨询类公司, 以公司名义招聘员工, 公司之间通常会分段负责招生、培训、论文答辩、颁发学位、学历认证各个环节, “一条龙”的运作模式明显。余某与另外两家公司签订合作协议, 分工负责, 收入分成。学员通过答辩后, 由他颁发“哥伦比亚国际学院”的学位证书。他算了一笔账: “在学员收费中, 负责招生的拿 40%, 交给国外学校 20% 左右, 请老师上课占 20% 多, 我们公司能拿 20%。”



“招生是利润最丰厚的环节”, 他说, 在北京, 许多公司办公地点选在北大、清华等名牌大学校内或附近, 或者租赁教室、聘请校内老师, 就是为了骗学员报名。除了“傍名校”, 还在“洋文凭”校名上花尽心思。有的编造一些“极具吸引力”的国外大学名称, 如美国内申大学、美国理工大学等; 有的用亚伯拉罕·林肯大学等与美国一些名校相似的名称误导学员。制作“山寨版”教育部门网站是

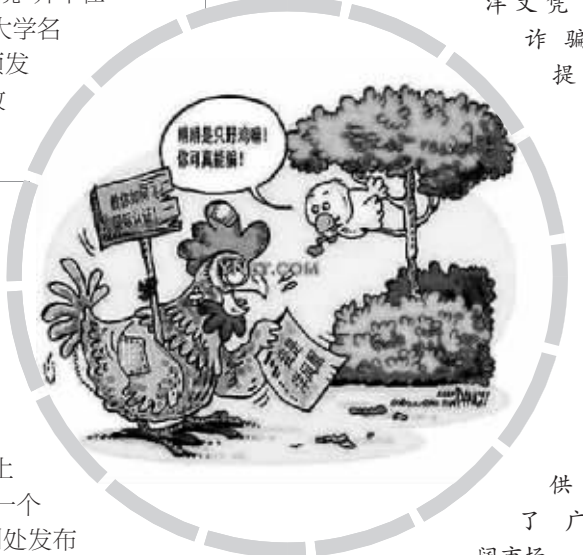
迷人的另一个惯用手段。“洋文凭”造假公司先在互联网上模仿高校网站制作一个“山寨”网站, 然后到处发布学校简章及招生宣传信息, 之后再仿制教育部学历认证中心网站, 进而对自己颁发的学历证书进行“认证”。余某透露, 在北京, 从事“山寨洋文凭”业务的公司有 100 多家。在国内, 负责产业链中培训内容的公司主要集中在北京、上海、深圳等大城市, 而负责招生的公司则遍及全国各地。他预计, 这个产业的从业人员至少有几万人。“我的公司从注册开始, 一直没有相关部门上门过问业务。”余某说。监管的缺失, 导致各种“教育咨询公司”批量生产“山寨洋文凭”。

## C. “山寨洋文凭”不难识破

### 企业高管为何趋之若鹜?

近年来, 国内不断曝出知名企业高管“洋文凭”造假事件, 引发公众关注。海淀区检察院的办案人员告诉记者, 仅今年 1 月至 5 月, 该院就受理 7 起利用国外假学历实施的犯罪案件。涉案的 339 名受害人中, 八成是企业副总经理以上级别的高管人员, 甚至还包括社邦中国集团公司等知名企业的高管。

稍有常识的人都明白, 正规国外大学文凭不可能只花钱买。为何众多企业高管仍对“山寨洋文凭”趋之若鹜? “说实话, 大部分学员是冲着‘洋学历’的光环来的。”余某说。科普作家方舟子 10 多年前就关注“洋文凭热”。他对记者说, 许多人就是为自己脸上贴金, 觉得“洋文凭”在手很有面子, 而造假公司正是利用这种崇洋媚外的心理才行骗成功。“民营企业老板一般学历较低, 文化层次不高, 也希望学点东西”, 余某说。但不学企业高管没有时间或者不想长期学习, 这样就为宣称“短期内能迅速获得学历”的“山寨洋文凭”诈骗提供



诚信缺失的突出表现。有关人士说, 国内一些花钱买假文凭者即使被曝光, 也经常不会受到严厉惩罚, “这在社会诚信体系健全的国家是不可想象的”。饶明觉等人表示, 目前国内教育培训市场亟待规范。特别是“洋文凭”市场乱象丛生, 急需加大打击力度。教育、公安、工商等部门应对各地教育培训市场专项整治, 对违规与境外合作的机构专项整治。姑息造假者, 等于丧失政府监管的公信力。

## 汇丰银行携手 JA 中国举办“2011 未来企业家峰会”

### 培养现代企业家 从高中生抓起

由全球最大的非营利教育机构国际青年成就中国部(以下简称 JA 中国)与汇丰银行联合主办、复旦大学管理学院协办的“2011 未来企业家峰会”于 2011 年 7 月 15 日至 17 日在上海复旦大学举行。哈佛商学院的高级分析员戴华女士、ITT 的副总裁洪涛先生、EMC 的 HR 总监狄巧女士、复旦大学管理学院副院长吕长江教授、汇丰银行上海分行行长邱运平先生和 JA 中国董事长周保罗先生等嘉宾共同出席了本次活动。来自北京、上海、广州、成都、济南、淄博、深圳、佛山、南京、无锡、苏州、昆明共 12 个城市的 148 名高中生和 52 名教师参加了此次峰会。在三天的活动中, 这些来自全国各地的高中生不分学校和地区, 临时自主创建自己的“公司”团队, 在资深企业顾问和优秀大学生的指导下, 组成模拟公司, 体验企业经营管理, 制作商业计划, 展现团队合作, 探讨企业家精神。STC 公司的开心农场(阳台种菜)项目、JIA 公司的灵感艺术(校服回收)项目、Lustre 公司的电影记录生活项目分别获得



“商业计划大赛”的一、二、三等奖。来自首都师范大学附属中学的贾泽同学则夺得“未来企业之星”的头魁。与会者盛赞此次峰会的成功, 言及本项目对中学生的长远意义, 复旦大学管理学院副院长吕长江教授在现场发言称: “未来中国经济的快速发展, 对经济与商业管理人才的需求与日俱增, 青少年将在这一趋势中扮演日益重要的角色, 我们很高兴能与汇丰银行、JA 中国为中学生举办这届‘未来企业家峰会’, 为中国的中

学生创造一个展现自己经济商业素养和创新能力, 与杰出企业家及国际知名高级经理人面对面交流机会, 通过现场的创新挑战丰富他们的经济知识, 开阔学生视野, 在企业模拟训练中综合运用经济商业知识, 从而提升团队合作、沟通能力、决策能力、领导能力和创新能力等一系列能力。”言及获奖感受, 夺得本届“未来企业之星”头魁的贾泽如是说: “这三天对我来说终身难忘, 不仅是因为获得了这个奖项, 而是有机会与这么多

优秀的人一起学到了很多。这次比赛在我面前打开了一个全新的世界, 通过情景模拟、角色扮演这些新颖而又直观的形式, 我在团队合作、双赢思维和演讲技能方面又获得了新的成长; 志愿者老师则为我们展现了一个全新的视野, 他们教会我们剖析创新的不同层面, 解读创新性思维和做决策; 通过身边的所有同学们, 我学到沟通、有效的团队合作和创新实现共赢, 最后, 我想说, 领导力就是竞争力!” (据中经网)

[上接 A1 版]



## 曹德旺, 当之无愧的“中国首善”

福耀玻璃在改革开放尤其是实行市场经济以来加快改革的潮流中迅速发展壮大, 通过不断引进新技术、新设备, 扩规模、上档次, 从只能生产十多种规格产品的小厂, 发展到能生产 1 万多种规格产品的大公司, 结束了中国汽车玻璃依赖进口的历史。目前, 福耀集团有员工一万多人, 已在福清、长春、上海、重庆、北京、广州、湖北等地建立了汽车玻璃生产基地, 还分别在福清、双辽、通辽、海口等地建立了现代化的浮法玻璃生产基地, 在国内形成了一整套贯穿东、南、西、北、合纵联横的产销网络体系, 总资产达 90 多亿元。2001 年底, 中国加入世界贸易组织后不久, 加拿大国际贸易法院向包括福耀玻璃在内的中国汽车玻璃行业发起反倾销调查, 曹德旺成立专门的反倾销应诉办公室, 并派出工作小组, 经过 8 个月的艰苦应诉, 赢得我国“入世”后的第一起反倾销案, 成为当时的轰动性新闻。

## C. “我会鼓励陈光标继续做下去”

作为一位身兼国务院国情研究员、福建省政府特约经济研究员、中国汽车玻璃协会会长、福州大学客座教授等职务的成功企业家, 曹德旺创业的每一步都浸透了艰辛和毅力; 作为一位率先进行企业股份制改造、最早踏入资本市场的民营企业家, 他前进的每一步都充满了胆识与信心; 作为一位拥有美国内布拉斯加州“海军上将荣誉军衔”的华人, 他品味着美国里根总统曾经获得过的殊荣, 折射出第一代中国创业企业家的传奇。他自 1983 年第一笔捐款起, 从事慈善事业长达 28 年, 几乎见证了从中国慈善事业从零起步、渐成气候到如今形成一定规模的全过程。当记者问他如何看待陈光标高调做慈善时, 他说这个问题要两面看。“我也认为陈光标是个有缺点的人, 我们大家都有缺点, 为什么要求做慈善的人一定要十全十美呢? 媒体怀疑他捐的没有他说的那么多, 那他捐一半有没有? 捐三分之一有没有? 起码比其他人强吧! 要学会宽容、包容, 不要看他捐了多少, 而要看他是否有一颗慈善的心。如果有机会见到陈光标, 我会鼓励他继续做下去。”

曹德旺以一颗宽容、慈善之心看待受到责难的陈光标, 但他自己却保持着低调做人低调做慈善的一贯作风。他说自己不可能亲自去灾区派发红包, 不然哪能集中精力搞企业。当问到子女对他这么大手大脚的捐赠是什么态度时, 他说我的孩子都很支持我, 他们都非常优秀, 很低调很节约, 本身消费都不需要多少钱。“我教育孩子就是不要在别人面前显示出自己很有派头的样子, 显示出自己与众不同, 要表现对整个社会对公众的敬畏。”曹德旺讲了一件“有趣”的事: 有一次和一个做企业的朋友去打高尔夫球, 朋友把钱包放在球车上, 被场地上推球车的女服务员偷了 200 元。他发现后, 破口大骂, 还打了那个女服务员一巴掌。当他准备再次出手时, 我上前制止他: “够了, 你打我, 就和你绝交。”他说, “见到需要帮助的人, 我们要尽自己的力量去帮助他。我认为, 如果不能兴起全民慈善, 那么中国的未来就没有希望。”