

产业市场 | ChanyeShichang

面对美国的“反倾销”调查,国内企业如何应对?又如何变坏事为好事?金龙集团的做法是:另辟蹊径,开发新产品,开辟更加广阔的市场,提高抗风险能力。

金龙铜管 让“中国制造”扬名墨西哥

□ 本报记者 李代广

“美国相关部门在2010年11月作出仲裁,对在墨西哥生产的铜管征收平均税率为26%的反倾销税。现在看,美国的反倾销诉讼反倒成了好事,促使我们开发出新产品,开辟出更加广阔的市场,提高了抗风险能力。”7月15日,金龙精密铜管集团股份有限公司(以下简称金龙集团)召开一年一度的年中职工代表大会,专程赶来参加会议的金龙集团墨西哥分公司总经理尹建,在接受本报记者采访时说。

在蒙克洛瓦落地生根: 在墨投资额最大民企之一

蒙克洛瓦是墨西哥一座只有20万人口的北方小城,素有“钢都”美誉。金龙集团投资1亿美元兴建的金龙精密铜管公司在这里落地生根、迅速成长,成为在墨投资额最大的中国民营企业之一。2006年以来,金龙集团在顺利完成国内布局的同时,积极寻觅国外建立企业的机遇,实现集团国际化的目标。经过反复考察和市场分析,墨西哥科韦拉州蒙克洛瓦市的优惠条件,最终吸引了金龙集团。

金龙集团的墨西哥投资项目一期投资5000万美元,年产内螺纹铜管6万吨,远期产量目标12万吨。

墨西哥投资项目的实施,是金龙集团走出国门,冲击国际市场的一次尝试和在国际市场上进行布局的重大

决策,也是金龙

集团生产与装备技术的首次输出,是创建创新金龙、百年金龙的重要一步。

金龙集团在墨西哥投资建设的现代化精密铜管加工厂,得到了党和国家领导人的关注和支持,中共中央政治局常委、国务院副总理李克强分别作出重要批示,对企业此举予以鼓励并提出殷切希望。



遭遇“反倾销”调查: 美国客户主动承担费用

中国时间2009年10月1日(美国时间2009年9月30日),美国国际贸易委员会接受位于美国的塞罗流体产品股份有限公司(MO)、神户威兰德铜产品有限公司(NC)、穆勒铜管产品股份有限公司(TN)和穆勒铜管股份有限公司(TN)的申请,对来自中国和墨西哥的无缝精铜管进行反倾销责任调查,并宣称中国和墨西哥的倾销幅度分别为60.5%和76.5%-85.7%。

金龙铜管每年向美出口约3万吨,对美出口的紫铜管占我国出口的65%,占美国进口的42%。同时,金龙在墨西哥的生产线也于2009年10月投产,计划销售2万吨/年。金龙铜管因此成为该反倾销调查中受影响最大

的企业。

2010年9月27日,美国商务部作出终裁,对进口自中国和墨西哥的无缝精铜管分别征收11.25%至60.85%以及24.89%至31.43%的反倾销税。其中金龙中国适用11.25%、金龙墨西哥适用28.16%的税率。

被初裁10.26%反倾销税后,金龙集团通知了美国客户,称不合理的成本增长使其无法再向美出口,公司计划调整出口地区。

于是,2010年的5月21日,金龙铜管在美国最大的购买商,也是美国最大的空调生产商Goodman公司的副总裁William Topper给金龙集团董

事长李长杰来信,表示愿意继续巩固双方合作关系,信中表示要继续100%全部采购金龙铜管的产品,并把金龙铜管作为首选供应商,并派代表到金龙谈判。为了维持供需关系,对方主动提出由他们来承担因反倾销产生的额外费用,全额支付反倾销税保证金。

当年6月9日,William Topper又飞赴上海与李长杰会面商讨金龙铜管的供货及反倾销应对事宜。

变坏事为好事: 开辟欧洲和南美市场

“等来的判决对金龙集团是不利的,铜管利润很薄,26%的税率让我们根本不可能再向美国出口。”尹建青告诉记者。

为了开辟新市场,金龙集团墨西哥分公司把目标市场转向墨西哥当地、欧洲和南美,将第三条制冷铜管生

产线改为生产铜水管,并开发出中央空调用铜管。

“我们很有信心实现今年盈亏持平的目标,从2012年开始盈利,在2013年达到理想的盈利状态。美国的反倾销诉讼反倒成了好事,促使我们开发出新产品,开辟出更加广阔的市场,提高了抗风险能力。”

金龙集团墨西哥分公司现有员工近500人,90%是墨西哥人,公司人力资源总监、客服总监、销售总监等全是墨西哥人。

墨西哥有1亿多人口,国内市场需求可观。墨西哥签署了11个自贸协定,涉及包括欧洲、南美地区和美国、日本在内的43个国家,国外市场需求庞大。

此外,外国公司在墨当地投资,可享受自贸协定的优惠政策。墨西哥人力资源丰富,劳动力素质比较高,人口红利可持续到2040年到2050年。

据尹建青介绍,近几年在墨投资的中国企业呈增长趋势,总投资额近6亿美元,主要集中在制造业、矿业、农业及工程承包等领域。

【链接】

公司内存

金龙集团总部位于河南省新乡市,是目前世界上最大的空调与制冷铜管生产企业,在上海、重庆、珠海、山东等地拥有多家子公司及成员单位,总资产60.3亿元。

2010年,金龙集团的铜管销量达到40余万吨,销售收入235亿元,制冷铜管国内市场占有率居国内同行业首位。

延伸阅读 | YanshenYuedu

汉龙矿业 15 亿美元全资收购非洲铁矿企业

总部位于四川成都的汉龙集团相关负责人7月18日晚向记者证实,旗下子公司汉龙矿业确认已于北京时间7月15日下午5时向澳大利亚上市企业、铁矿石勘探及发展商Sundance Resources Ltd公司提出全资要约收购。收购总金额约15亿美元。

由于Sundance公司拥有位于喀麦隆的穆巴拉铁矿项目绝对控股权,这意味着一旦汉龙此次收购成功,中国企业将拥有世界

第三大未开发铁矿区。目前,穆巴拉铁矿已探明储量28亿吨,潜在资源过百亿吨,可供开发约50年。该项目预计2014年开始生产,产量高达每年5000万吨,排名世界第五。同时,该项目配套的铁路、港口等矿区运输基础设施建设均与中国企业签署了合作备忘录。

据介绍,今年3月18日,汉龙矿业通过一项收购以18.6%的股份成为Sun-

dance的单一最大股东,4个月之后再次发起此次全资收购。

对此次收购,该项目主持者汉龙矿业执行总裁、董事总经理肖辉博士表示,汉龙矿业正在向世界级矿业集团挺进,这次收购对于中国的矿产资源行业意义重大。在穆巴拉项目中,中国企业从开发到建设的强强联合无疑将催生相关行业新的格局。

(杨杰)

专利拍卖招商公告

受专利权人委托,北京金槌宝成国际拍卖有限公司将对下述专利(申请)权进行拍卖,欢迎报名参与竞买。详情可查阅我公司网站www.jcbcpm.com,或致电010-57110083索取详细资料。

1、一种节能型过街天桥 (ZL201020612075.2)

本实用新型目的是设计一种有着较好的节能作用的节能型过街天桥,能够起到节能环保的作用,并且能够充分发挥过街天桥的自身优势。节能环保,降低政府投资,帮助政府解决交通与公厕问题,收益来自广告收入。

2、智能输液加热器 (201110009871.6)

本发明设有显示模块,有恒温发热件,有智能控制电路,显示模块,减轻患者在输液时的痛苦,可增加严重患者的存活几率。智能收费系统,无需专人管理,本设备投资小,见效快。

3、一种可调控气枕 (ZL201020154745.0)

本实用新型涉及枕头技术领域,包括枕袋,还包括气垫,气垫缝合在枕袋下方,枕袋与气垫之间设置有平衡板。其结构简单、操作方便、舒适且实用,可适用胖、瘦及各年龄段的人群。

4、跨岸支承式施工缝装置 (201010585512.0)

本发明涉及桥梁道路施工技术领域,采用本装置既能保证有效支承,又能按设计要求达到伸缩自如,在保证了施工缝能

达到交通路面的设计要求的同时,延长了施工缝的使用寿命,减少经常封路带来交通不便及维修浪费;该施工缝装置结构简单、安装方便,相对节约成本,通过实施后能够达到良好的效果。

5、新型抽油烟机 (ZL201020547332.9)

本发明是一种可使扇叶和电机避免油烟熏腻的抽油烟机,扇叶和电机不因油腻附着而增加阻力,轻松工作,不增加耗电,免擦洗。本发明彻底隔绝了油烟和扇叶、电机的接触,只需擦洗开放处,很容易清洁。

6、香烟控制器 (200910187995.6)

本发明是香烟控制器,就是把香烟放到一种时间控制盒盖开启的透明塑料盒里,从而控制香烟的取出时间的长短,达到少吸烟健康身体的目的。填补了控制器类的产品中缺少控制吸烟产品的空白。

7、一种带有排交错弹子、T形弹子和保险栓的锁头及钥匙 (ZL200610124189.0)

本发明结构新颖,设计合理、结构紧凑、防盗性能好;制造、生产简便、快速;平板钥匙能双向开启,使用方便。使用范围广,可广泛用于酒店、住宅、保险柜、信报

箱、楼宇工程配套、汽车防盗产品等。

8、一种便携式汉语拼音学习机 (ZL201020249127.4)

本实用新型包括:学习机壳体和软键盘,所述学习机壳体内部装电路板,所述软键盘连接在所述电路板上并和所述学习机壳体固定在一起。方便携带,可让不同阶段人群快速学习汉语拼音并掌握正确的汉语发音。

9、真空节能锅 (ZL201020285451.1)

本实用新型由锅口、锅壁和锅底三部分组成。锅壁加工成双层,把中间空隙处抽成真空,锅底采用凹凸平面线条,呈弯曲的放射状分布,锅底的面积大于等于锅口。其优点在于:减少能耗,减少碳排放。

10、轮椅用遮雨遮阳棚 (ZL201020542830.4)

本实用新型包括多个架体和防雨绸布,使用时,利用防雨绸布底边的夹子将遮雨遮阳棚夹在轮椅处,即可起到防雨防晒的功能。其优点是:结构简单,使用方便,给轮椅使用者带来了更大的便捷。

11、空气发电装置 (ZL201020597409.3)

本实用新型公开了一种空气发电装置,属于新能源发电技术领域,该装置利用光照产生的空气动能发电,实现风光互补发电,缓解用电压力,适用范围广泛,使用便利;在冬天,能起到采暖的作用。

以案说法 | Yianshuofa

协办单位:成都市青羊区人民法院

经理身份公司自认 所欠货款应当偿还

近日,四川省成都市中级人民法院审结一起买卖合同纠纷案,认定购货人对本公司项目经理的身份和曾向对方支付货款的自认,足以证明买卖合同关系成立,维持了要求其偿还欠款的判决。

案例:

2005年8月21日,某电气公司与某建筑公司项目部安装分部胡某签订产品购销合同,约定由电气公司向建筑公司供应管材;价格在供方提供的价格表基础上管材下浮40%、管件下浮50%;供货数量、规格以实际发生计算;供方在收到材料计划单后5日内以汽车运输方式送至需方的大楼工地;需方应在货到验收合格后1个月内支付当月全部货款。

合同签订后,电气公司共28次向约定交货地点运送总价值17万多元的各类管材及管件。建筑公司员工邹某、张某在送货单上签字确认。2007年4月10日双方对账,确认供货17万多元,建筑公司尚欠货款799万元。电气公司签字人为代理人曹某,建筑公司签字人为代理人张某。此后,电气公司为索要货款,将建筑公司诉至法院。

法律解释:

一审法院认为,电气公司与建筑公司项目部安装分部签订的产品购销合同,虽不能认定其上加盖的建筑公司项目部安装分部的印章为建筑公司刻制,但并不影响签订人胡某的行为系代表建筑公司的职务行为,其与电气公司签订的买卖合同的效力应予以确认。

案涉大楼由建筑公司承建,从28份送货单看,电气公司的实际供货期限与建筑公司承建期限吻合,且建筑公司在法庭审理中自认先后两次向电气公司支付货款。因此可以认定电气公司所供管材,由建筑公司实际用于上述工程的施工,建筑公司应当对胡某签订产品购销合同的行为及邹某、张某签收货物的行为承担民事责任。

从电气公司所举的某法院民事判决书及庭审笔录看,建筑公司对张某为该公司项目经理的身份予以了自认。根据合同法第四十九条之规定,电气公司有理由相信张某有代理权,应认定张某对电气公司与建筑公司债权债务的确认行为有效,建筑公司应对其代理行为承担民事责任。据此,判决建筑公司向电气公司支付货款799万元及相应利息。

宣判后,建筑公司提起上诉,被二审法院判决驳回。

点评:

当事人自认是诉讼过程中经常会遇到的一种现象,对自认的效力,最高人民法院司法解释规定,“诉讼过程中,一方当事人对另一方当事人陈述的案件事实明确表示承认的,另一方当事人无需举证。”可见自认事关重大,理应慎之又慎。

(成青法 张俊 陈莘 朱新朝)

协办单位:

海南亚洲制药有限公司

董事长 **楼金**

总经理:

地址:海口市国际商业大厦12层

电话: 0898-66775933

传真: 0898-66700763

2011年上半年,成都物业市场表现相当活跃,租赁市场持续升温——

成都甲级写字楼及仓库租金均创历史新高

□ 本报记者 何沙洲

“2011年上半年,受强劲需求的带动,成都市甲级写字楼平均净有效租金达到110元/平方米/月,为成都写字楼市场有记录以来的最高租金水平。零售地产市场中,多个零售物业在上半年积极调整市场定位及租户组合,以期实现定位

上升约2个百分点。自2010年第四季度起,全市甲级写字楼净吸纳量已连续3个季度超过3万平方米。当前成都市甲级写字楼平均净有效租金达110元/平方米/月,为成都市场有记录以来的历史最高租金,较去年同期大幅上涨201%。

继去年二、三季度锦江国际大厦、仁恒置地广场两座单一业权甲级写字楼入市之后,航天科技大厦及平安财富中心(原中汇广场2期)分别于今年前两个季度竣工入市,使得成都市场单一业权甲级写字楼数量进一步增加。而“随着又一座单一业权甲级写字楼百将大厦接近竣工验收并将于年内入市,天府广场-红照壁区域作为成都市首个高端商务聚集区的认知度将获进一步提升。但随着下一年度东大街及人民南路沿线大量新增项目的入市,未来成都甲级写字楼市场竞争定将日趋激烈。”仲量联行成都商业部总监张裕鹏表示,“但与此同时,市场需求也在不断增加,位于核心区域的高品质甲级写字楼未来将会吸引更多高端客户和机构投资者的关注。”

吴允棠说,在连续5个季度(含本季)均有新增甲级物业入市且新增体量累计达到34万平方米的情况下,截至第二季度,成都市甲级写字楼空置率为31.8%,仅较去年年底微幅

新型 GJF 干燥超微粉碎机

国家高新技术企业浙江丰利粉碎设备有限公司研发的GJF干燥超微粉碎机列入国家火炬项目,评为国家重点新产品。专家认为GJF干燥超微粉碎机集干燥、超微粉碎、分级三重工艺于一体,成功解决了含水量高的物料超微粉碎难题,是粉体工程的重大突破,其技术处于国内领先水平;所采用的三角形齿圈定子和带高速活动锤的转子结构以及带变速分散机构的双螺旋加料装置属国内首创。

浙江丰利运用已引进的国际超微粉体先进技术(德国HOBERT技术),优化产品结构,将高精度涡轮式超微分级机和高速冲击式超微粉碎机有机结合起

来,在粉碎过程中达到最大的节能效果。经用户使用证实,该机具有干燥效果好、粉碎细度细、能耗低、使用寿命长等特点,特别适用于化工、食品、染料等行业的干燥超微粉碎,能最大限度地提高产品质量和生产率,具有显著的经济效益和社会效益。

目前,GJF干燥超微粉碎机各项性能达到国外同类产品水平,且价格只有进口价的1/3-1/5,产品出口马来西亚、印尼等东南亚国家;替代进口产品在国内外多家企业广泛应用,深受用户欢迎。

咨询热线:(0575) 83105888 83100888 83185888 83183618 网址:www.zifngli.net 邮箱:fengli@zifngli.cn