

战略转型 | ZhanlueZhuanxing

融资压力,逼中小企业转型升级 专注品牌创新是唯一出路

顾烨 张正富 陈国洲

受 2010 年以来连续 12 次上调存款准备金率和 5 次加息等诸多因素影响,不少中小企业遭遇融资难,面对巨大的压力,一些企业被迫停产减产。然而,更多的企业却在主动寻求转型升级。

在位于“绸都”苏州的中国东方丝绸市场,随着盛夏的来临,丝绸产品到了传统热卖的季节,然而由于融资难,一些丝绸企业不堪茧价高涨的重负,一筹莫展。

商户陈顺元说,今年春茧减产,白厂丝价格一路上涨,如今已经冲到每吨 41 万元,相比 2010 年同期每吨 253 万元的价格上涨了 62%。

陈顺元说,暂时的原材料价格上涨并不可怕,可怕的是贷款难。“今年 1 月我去贷款,银行说资金面紧张,基准贷款利率涨到了 5.81%,我没敢贷。现在我去银行一问,说年利率要达到 10%,比基准贷款利率 6.56%上浮五成多,我有些不解,可银行却说,你不要有人要,年息 15%,想要的人都在排队呢!”

中国 99% 的企业是中小企业,总数达 1080 万家,他们创造了 60% 左右的 GDP,贡献了 50% 左右的国家税收总额,提供了近 80% 的城镇就业岗位,然而眼下一些中小企业融资难确实存在。

但根据中国人民银行对 7000 多个中小企业的调查,今年 6 月末,中国中小企业贷款同比增长 18%,比大企业高 7 个百分点,与此同时,上半年人民币贷款同比少增大约 4000 亿元。

很显然,金融对中小企业的支持力度并没有减少,但是银行贷款总量覆盖到全国,平均下来还是有限,因此仍然会有企业无法得到贷款。

眼下陈顺元的企业资金缺口达 100 万元左右,由于外购原料不足,企业无法满负荷正常生产,许多机器处于闲置状态。“资金短缺导致的原料不足暴露了我们自身存在的问题,有工厂无原料,现在我们不得不考虑延伸产业链,发展自己的原料基地。”陈顺元说。

与陈顺元的企业不得不缩减生产规模不同,青海伊佳布哈拉集团有限公司眼下正在大力扩展生产规模。公司副总经理



马鸿雄说:“五年内我们企业的规模将翻两番,这一计划得到了银行的贷款支持。”

在伊佳公司宽敞明亮的车间里,记者看到电脑绣花机、缝纫机嗡嗡作响,数百名女工专心致志,飞针走线。马鸿雄告诉记者:“公司主要生产各式穆斯林小白帽,2010 年总产值达 1.4 亿元,其中出口 1.3 亿元,2011 年我们的总产值有望达到 2 亿元。”

这家民营企业 1998 年在黄河岸边的积石山下靠 7 万元资金起家,目前已经成长为世界最大的穆斯林民族服饰及用品生产商,其主打的“布哈拉”品牌受到海外穆斯林的广泛认可,占全球市场份额的 40% 左右,年均出口增长都在 40% 以上。

马鸿雄说:“我们的成功秘诀在于拥有整个产业链,我们的竞争对手,有的有市场无工厂,有的有工厂无市场,我们拥有整个产业链,一旦有什么经营困难,就

可以通过调整某一个链条以应对其他链条上的问题。”

伊佳的技术优势来源于新式绣花机,这是该公司与一家绣花刺绣机器生产企业合作开发的,将刺绣图案输入机器,一个工人可以操作三台机器,一天至少能生产 200 顶帽子,而原来靠手工,平均一个工人只能生产 20 顶。

伊佳的市场优势来源于公司在沙特阿拉伯、阿拉伯联合酋长国、巴基斯坦、马来西亚、印度尼西亚、尼日利亚设立的销售网络。马鸿雄说:“和许多企业不同,我们不靠代理商,我们 2009 年开始运行 M2C (生产厂家对消费者)经营模式,如今这种与

市场直接对接的模式开始发挥作用,企业能在第一时间应对市场的千变万化。”

“正是看到这些,银行才会贷款给我们,公司才得以扩大再生产,继续转型升级,从做帽子到做服饰。”马鸿雄说。眼下,伊佳的产品已经开始供不应求了,刚刚进入 7 月,到手的订单就已超过全年的生产能力。公司预计在未来 5 年内,销量年均至少增长 1 倍。

和伊佳一样,常州东方伊思达染织有限公司也因为转型升级获得银行贷款。企业法人代表恽中方告诉记者,早在 2007 年,鉴于纺织行业产品利润率不断下降的严峻形势,企业经过反复调研考察,开始转型投资开发低成本、低能耗、高技术、高附加值的锂电池新项目,并成立了江苏伊思达电池有限公司。

如今伊思达公司生产的锂离子动力电池已经通过美国 UL 和欧洲 CE 安全检测,生产的电动汽车的锂电池已成功为海南马自达的新能源汽车配套。眼下在转型的关键时刻,企业获得了江南农村商业银行给予的 1500 万元贷款支持。

【学者建言】 转型要与创新“嫁接”

一方面,贷款难倒逼企业转型升级,另一方面转型升级的企业获得贷款支持。中国中小企业协会会长李子彬说,中小企业唯一的出路就是加快转型,从而化解种种不利因素。

对此,江南农村商业银行董事长王国琛也表示赞同,他说:“中国正加快转变经济发展方式,专注于品牌、创新的企业代表未来经济发展的方向,银行也相对比较喜欢这一类型的企业。”



北车百亿投资 落户珠海

生产轨道交通装备

钟啸 王辉晖

即日起,广东轨道交通装备制造双核驱动的态势将更加明显。继国内装备业巨头中国南车集团三子落定广东之后,国内的另一个行业巨擘中国北车集团也开始在广东大展拳脚。7 月 15 日下午,珠海市政府与中国北方机车车辆工业集团公司(以下简称“中国北车集团”)举行签约仪式,此番强强联手,必会刺激广东上万亿的装备制造业市场的破题加速,在满足公共交通需求的同时,打造出一条强健的装备产业链。

北车将在珠海分期 投资超百亿元

按照当天双方签订的《战略合作框架协议》,中国北车集团在珠海分期滚动投资规模将超过百亿元人民币,以轨道交通装备制造为主,同时包括电传动与电机电器产业以及城市轨道交通建设等领域。

“刚刚开通的京沪高铁上,北车提供了近一半的移动装备,与此同时,在全国铁路机车车辆和城市轨道车辆产品市场上,北车也占据了一半份额。”一位中国北车集团工程师向记者表示,公司拥有 CRH5 动车组、CRH3 动车组两个国际领先的动车组技术平台,三个国际领先的大功率交流传动电力机车产品系列技术平台,两个国际领先水平的大型养路机械项目也落户北车。

让珠海更为看重的是,利用这个巨头激活自身正在蓬勃发展的装备制造业。“此次落户珠海的项目具有较强的配件配套生产能力,相关多元化业务也呈现出良好的发展势头。”一位开发区方面的人士向记者解读了中国北车集团落户的“题中之义”。

在签约仪式上,双方合作的首个项目“100%低地板有轨电车”成功落户珠海市富山工业园。“100%低地板有轨电车”属无污染环保交通工具,是国外先进技术首次在国内应用,中国北车集团正是以珠海的发展为基础,逐步向地铁整车制造及其他轨道交通装备制造领域

延伸发展,做大做强轨道交通装备制造产业。

大项目成粤交通装备制造 制造业火车头

“广东这么大一使用市场能够吸引国内两大巨头前来落户并不奇怪,关键是广东在这个过程中如何做大自己。”业内人士对于广东“大型项目带动装备制造业”发展的思路颇为推崇,“比如,京沪高速铁路 80.5% 采用高架桥通过,这也催生了一批生产 900 吨箱梁体量运量车的企业;同时,我国时速 350 公里的高速铁路采用无砟轨道,这种技术的引领也培育了一批无砟轨道施工成套装备研制企业。”

而在不知不觉中,这已成为广东推动大型项目落地的重要考量。日前刚刚下线首辆地铁的广州南车番禺基地毫不吝惜打出了“老广牌”,号称将以这个首期投资近 8 亿元的项目,带来 20 亿元以上初期年产值。南车株洲电力机车有限公司执行董事、总经理徐宗祥更向记者透露:“广东省内有 30 多家企业与南车有合作关系,为南车制造的城市轨道交通车辆提供数千个零部件。”

“这一点并不需要为珠海担心,双方应该在合作中有这样的共识,共同开拓市场,共同培育配套产业发展。”一位专家认为,此前珠海借力航展发展航空制造业的模式已经是“轻车熟路”,“上一届航展,各国及地区的参展商签订了 28 个项目、价值约 93 亿美元,成交了 254 架各种型号的飞机。而在这热热闹闹的背后,当地依托中航工业的航空产业园获得了茁壮成长,其高端装备制造的底蕴已经具备。”

而就在今年 3 月,中国北车集团还与深圳市政府签署了《深圳市人民政府与中国北车集团公司战略合作框架协议书》,也表明了该集团打造南方总部经济体的战略意图。中国北车集团的入局,必将与中国南车集团在广东的三颗落子形成竞合,进一步拉动整个广东轨道交通装备制造业的大发展。

江西中小企业遭遇“用钱”瓶颈

记者日前从江西省政府获悉,今年以来,央行 6 次上调金融机构的存款准备金率和三次加息,加上原材料价格、能源价格、劳动力费用上升等因素影响,促使企业运营成本增加,江西企业资金紧张现象突出,运转压力巨大。

江西省工信委主任谢碧联介绍,金融机构放贷收紧,企业贷款困难加剧。5 月末,全省金融机构本外币贷款比年初初增 736 亿元,增幅同比下降 9.9 个百分点。据

对全省重点园区企业抽样调查,全省 34 家重点园区有 684 家企业流动资金存在短缺问题,比去年同期增加 150 家,流动资金缺口同比增加 37.6%,中小企业融资难问题较为突出。

江西省发改委副主任吴晓军说,人民币升值、财务费用和运输成本上涨等因素也进一步挤压了企业的盈利空间。从原材料成本看,1-5 月工业生产者购进价格上涨 13.3%,比工业生产者出厂价格涨幅

高 1.2 个百分点,企业盈利空间受到挤压;从流通成本看,由于燃油价格上涨等原因,物流运输成本同比上涨 10% 以上;从融资成本看,据调查,中小企业获取银行贷款的综合成本同比上升 13% 以上;从人力成本看,全省中小企业用工月平均工资超过 1500 元,约比上年增长 16%。

江西省表示将多措并举破解资金供应难题。充分发挥省级融资平台的作用,

加大股权融资、企业债券等资本运作力度,确保重大项目建设资金需求;拓展股权登记和股权质押融资业务,尽快挂牌组建省股权交易所,力争全年为中小企业融资 80 亿元;加强政银企对接合作,重点组织、衔接好今年新开工的重大项目贷款,鼓励符合条件的中小企业选择集合债、集合信托、短期融资券等新型融资方式。

(李美娟)

食品饮料跨境并购频发 上游产业投资价值凸显

据外媒报道,光明食品正在洽谈收购澳大利亚 Manassen Foods 事宜。消息人士称,光明食品几周前接触过 Manassen Foods 所有者,商讨了收购 Manassen Food 的可能性。该交易成为光明集团海外收购的又一次尝试,也是国内食品饮料行业跨境收购频发的又一例证。在国内食品安全形势逼迫下,食品行业横向的跨境收购以及纵向的产业链整合行为均趋于活跃,吸引更多战略投资者及财务投资者的关注。

食品行业跨境并购活跃

光明的海外并购之路始于 2010 年年初对澳大利亚最大粗糖生产商 CSR 糖业公司的收购。光明先以不超过 15 亿澳元出价向 CSR 表达收购意向,但遭拒绝。紧接着,光明将出价金额提高至 17.5 亿澳元,可惜最终还是被丰益国际夺走。随后,光明在英国联

合并干公司(United Biscuits)、美国维生素零售商建安喜(GNC)等海外并购案中也以失败告终。唯一成功的一起海外并购是 2010 年 10 月对新西兰信联乳业有限公司 51% 股份的收购。

在中国企业出海的同时,在入境收购方面也有重大案例披露:雀巢公司 7 月 11 日宣布已经和徐福记的创始家族签署了合作协议,以 17 亿美元收购徐福记 60% 的股份,目前尚等待中国监管部门的批准。此次收购前,雀巢近期已经陆续收购了云南山泉矿泉水和厦门银鹭饮料公司。

进入 2011 年以来,食品饮料行业跨境并购持续活跃,据 ChinaVenture 投中集团统计,2011 年至今,食品饮料行业已披露 11 起跨境并购案例,超越了 2010 年的 7 起,活跃度达到历史最高水平。ChinaVenture 投中集团分析师冯坡认为,由于近年来中国食品行业质量安全问题频发,导致整个行业市场格局发生变化,一方面,龙头企业谋求



收购国外高端品牌及上游产业链资源,以加强产业链控制及自身竞争力;另一方面,国内食品饮料行业企业食品安全风险加大,也导致部分投资者谋求退出,为具有进军中国市场需求的国外巨头提供了入境收购的机会。

而食品巨头境外收购中,也有意借助 PE 资本以增加收购成功的可能性。在 2010 年年底光明食品与美国保健产品零售商 GNC 的并购谈判中,即有消息称光明接洽黑石集团欲联手收

购。6 月,有媒体称一支由上海国际集团牵头、规模达到百亿元的海外并购基金正在上海金融办、上海市政府酝酿筹备当中,光明集团是其潜在出资方之一,如该基金成功募集,或将成为光明集团海外收购的重要推手。

机构掘金农林牧渔

除了跨境并购,食品饮料行业最重要的整合趋势是向上游产业链延伸。目前,国务院食品安全委员会及其办公室正在组织有关部门编制《“十二五”期间国家食品安全监管体系规划(2011-2015)》,指导全国食品安全监管体系的建设。可以预见,食品安全监管的加强必然会推动大型企业向上游产业链延伸。向产销一体化商业模式进行转变的光明食品集团即是其中的活跃者,在进军海外市场之前,光明集团已在国内尝试向上游渗透,对云南英茂糖业的收购是典型案例。而聚焦上

游资源地,也是光明出境收购的主要方向。

食品饮料企业向上游延伸,也使得农林牧渔行业投资价值得以凸显,受到更多投资者青睐。7 月 12 日,泰山投资亚洲控股有限公司宣布,将携包括欧洲乳品生产商 Mueller Milch Management 在内的投资者,对华夏畜牧(三河)有限公司投资 4500 万美元,并获得关键少数股权。三聚氰胺事件后,上游高端奶源企业市场前景看好,华夏畜牧正是因其高品质原奶产品受到投资者青睐。7 月 14 日,联想投资、九洲投资分别注资江苏常州市立华畜禽有限公司,其中联想投资注资 3000 万美元,九洲投资注资 1 亿元。立华公司是目前江苏省第一大肉禽养殖企业、全国第二大黄羽肉鸡养殖企业。

政策方面,农林牧渔行业也迎来利好。为增加生猪供给,7 月 13 日国务院召开常务会议决定,2011 年中央

对支持大型标准化规模养殖场和小区建设的投资恢复至 25 亿元;同时对养殖户(场)按每头能繁母猪 100 元的标准给予补贴;支持生猪原良种场建设,加大生猪冻精补贴力度。在新政支持下,养殖行业发展前景看好,预计将吸引更多上游企业巨头及 PE 投资机构的关注。

(辛华)

国药准字H46020636

快克[®]

复方氨酚烷胺胶囊

一天一粒防流感

一天两粒治感冒

请在医生的指导下购买和使用

海南亚洲制药生产

海南快克药业总经销