

商界大腕 | Shangjie Dawan

商会是“商”家——记株洲市温州商会三任会长

湘江之畔的株洲,一个集工业、商贸、交通枢纽于一身,有着“海纳百川”美誉、极具活力的新兴移民城市,勇闯天下的温州人在这方开放、兼容的土地上,创业发展,为株洲的经济建设作出了较大的贡献。

在株洲的温州人自发地走到了一起,他们要在这个城市建立自己的商会。酝酿、谋划、实施,温州人做事总是不声不响却又雷厉风行。

2003 年的盛夏,株洲市温州商会迎来它的诞生之日;至今,已走过 8 年风雨历程。

〔详见 A4 版《商睿》〕



◎ 图为株洲市温州商会第三任会长袁日亮

版面导读 | Banmian Daodu

02

银行「筑池养鱼」傍商会

顺商须重新认识江门

03

超跑俱乐部 在争议中玩「飙速」

04

新奢华主义改变生活

A1

有事找商会 「娘家」创和谐

借道商会 「捷」达创新

A2

精诚至心 商人抱团飞跃

A3

反哺社会行善举 大爱无疆创和谐

郭芳 李伟

“中小企业的融资那么困难,到底政策的出路在哪里? 怎么解决?”6 月下旬,当记者在浙江奉化见到玉球食品有限公司董事长任东红时,他正在为“兜里没钱”而犯愁。

2011 年前后,任东红的公司获批了一个总价 766 万元的农业科技项目,按照地方政府的政策,该项目将由政府补贴 340 万元,但前提是,766 万的资金必须先投入,政府的补助才能到位。但任东红没有这笔钱。

见到任东红时,他刚从银行回来。“银行以三个理由拒绝了我们的贷款申请:一是银根紧缩;二是贷给小企业的成本比贷给大企业的成本高出许多;三是,农产品自然灾害大,风险高,他们银行不愿意贷。”记者面前的任东红一脸

的失望与无奈。

“高利贷”非一日形成

据中国经济周刊报道,任东红告诉记者,拿下这个农业科技项目很不容易,公司的未来也都寄托在这个项目上,“但是现在,因为资金的问题,我们只能选择放弃这个项目。”

任东红也想过到民间去借贷,但担保公司的月息已经在 5 分左右,让他很快打消念头。对于农业企业来说,3 分的月息已经是天方夜谭了。

随着采访的不断深入,记者面前更加“震撼”的场面,令任东红面临的困难显得微不足道——在任的家乡奉化,上百家小企业因资金问题,而选择关门大吉。

冰冻三尺非一日之寒,浙江“高利贷”的泛滥非一日形成,而国家对这一现象,亦关注良久,并已经采取了相应的对策。

今年 7 月初,针对中国中小企业遭遇“钱荒”危机,国务院副总理王岐山特别主持召开了小企业金融服务座谈会。他提出,城市商业银行、农村商业银行、



即使在两三年前,货币政策宽松的时候,银行贷款放万亿出去,温州的小额贷款公司的钱照样能放出去,为什么?毕竟有一批小企业还是缺资金。

农村信用社、村镇银行、小额贷款公司等中小型金融机构要立足当地,避免片面求大和盲目跨区域扩张,更好地服务于小企业。同时,要发展与小企业相适应的小型金融机构。

上世纪末,中央决定在全国各大中



城市成立城市商业银行,其初衷即是“服务地方经济和服务中小企业”。只是,在之后的发展中,逐渐偏离了初衷,许多城市商业银行开始全国性地扩张,热衷于与国有银行和股份制商业银行争抢大客户和大项目。中小企业的融资难题因此没有多少改善。

小贷公司无钱可贷

无奈之下,一些中小企业被推向了民间借贷。

“在商业银行与民间借贷之间存在一个断层,现在的民间借贷太活跃了,说明这个断层缺口太大。”温州市金融办主任张震宇向记者表示,经济的发展需要金融服务的多元化,大银行服务大企业和大项目,小银行就服务小企业。

加快金融体制的改革,建立多元化的金融服务供给体系——这普遍被认为是解决中小企业“钱荒”的大方向。

张震宇建议,政府要搭建一些平台,“例如村镇银行、小额贷款公司发展的步伐还可以再快些,资金互助社、租赁公司、信托公司都可以恢复,把民间资本再集中起来,补充进来。现在很多民营资本想进入金融行业。”

有注册资本金 522 亿,银行融资 251 亿,两者总和为 773 亿,而全市贷款额已经达到 844 亿。在浙江省并不发达的丽水市,小额贷款公司也已达 8 家。但很多人还是贷不到款。

村镇银行之困

与小额贷款公司的破竹之势相比,村镇银行的发展速度相对滞后。

今年初,浙江省丽水市政府决定在全市的九个县市区全面铺开成立村镇银行,目前只批下来了三家。现在碰上困难了。接受《中国经济周刊》采访的前几天,丽水方面接到通知,村镇银行的贷款额度必须控制在注册资本金以下。

就连村镇银行的贷款规模也纳入此次宏观调控的范围了,这让丽水的决策层很是头疼。

在村镇银行,单笔的贷款额多在两三万。“村镇银行成立的初衷就是加大支农支小的服务力度,解决它们的融资难题。但现在提出要将它的贷款额度控制在基金以下,这明显就缩小了支持的力度。”丽水市银监局副局长周林海说,贷款规模控制之后,村镇银行连小额贷款公司都不如了。

从“地下”到“地面”上

目前在温州,绝大多数小企业都面临资金短缺的困局。对此,张震宇呼吁,在银行服务不到的地方,能不能把民间资本都筹集起来办村镇银行? 国家能不能在村镇银行方面办得快一点,政策支持力度再大一点? 如果步伐再大一点,在温州能不能办一家民营银行?

台州市商业银行是全国首家政府没有控股的城市商业银行。经济学家辜胜建议,像台州一样,鼓励民间资本进入中小银行,利用中小民营银行来解决中小企业的问题。“但我们上面望,下面望,相关部门还是不愿意做这个事情。”

“政府已经做很大努力了,但中小企业的融资仍然有很大缺口。”丽水市金融办副主任龚海鸥说,政府方面正在想办法将“地下”的民间资金引导到“地面”上来,将民间资本转化为产业资本。

然后,更多的企业主却认为,不管地方政府如何创新金融业务,如果没有国家层面的政策支持,换句话说,大的政策环境如果不改变,中小企业的“钱荒”困局,将是地方政府难以逾越的“坎儿”。

视野 | Shi Ye

浙商虽已站在制造业的制高点,但没有凸显“产业领袖”地位,原因是资本运作能力欠缺,难以做大做强。探索资本运营规律,提升运作能力已迫在眉睫。

港湾思危浙商

王国益

人生有成易自喜,不知山外有天地。应学孔孟“日三省”,天涯大路会有期。

放眼当代中国经济史,浙商可谓是一艘在大海上航行日久的巨轮,当下已走到十字路口。是否应收目眼下,清火理气,港湾思危,以便前行!

那些年,我在清华大学总裁班研修,与一批年轻企业家相濡以沫,同寝共饮,常与他们开展“浙商危机”的争论。回眸浙商创业史,“姓资姓社”的争论已经远去,而小富即安,还是做大做强的思考,仍久思不下;国际金融危机一劫已经过去,而满足现状,还是转型升级的思虑,仍难下决断;人才富则企业强已成共识,而舍得花钱引才,还是应付当前的理念仍远未到位;五分天下有其四虽是定局,而停滞不前,还是再创佳绩的思想,仍在彷徨。浙商的先发优势渐渐失去,后劲显趋不足。环顾四周,后有追兵,旁有奇兵,危机四伏,险象环生。

毋庸讳言,浙江 50% 的企业主来自草根,缺少文化,心志欠远,闯冒之中创了业,得到这份田地已心满意足。说存款,银行已有千百万;讲享受,汽车房子样样有;论名分,代表委员誉不少。小富即安,观念陈旧,思想不进取,制度不再创新,企业遇瓶颈。这是一种自生性的危机,怎能让其生根?

一些民营企业顺风顺水,事业越做越大。于是他们脑子慢慢发热,行动变得冲动;放弃主业做副业,不抓研发去转行。炒股票搞期货,放借贷投房产,头脑发热,盲目扩张。此类机巧实在愚笨。

浙商虽已站在制造业的制高点,但没有凸显“产业领袖”地位,原因是资本运作能力欠缺,难以做大做强。探索资本运营规律,提升运作能力已迫在眉睫。

许多浙商不懂外语,缺少国际经商经验;企业团队懂国际规则、能越洋谈判的人才少之又少,进军海外,困难重重。

有些年,我国撰写《民营企业收入分配新论》一书,发现一些民营企业交班紧迫,后继乏人,51 岁以上的企业家已近 40%;一些“富二代”志不在企业,不愿接班;现代企业职业经理人制度又缺乏,造成青黄不接等等。

种种危机表明,浙商已非过去的浙商,浙商不能固步自封、沾沾自喜,不能深陷于觥筹交错,不能沉醉于披红戴花,不能欢欣于莺歌燕舞。浙商要猛醒,要自强,要再雄!

(作者系浙江省第五届企业联合会副会长、省杂文学会副会长、浙江大学经济管理学院特邀研究员)

传递价值 成就你我

芙蓉王 文化头条新闻

湖南芙蓉王文化传播有限公司

