

物价高企抑制需求 中小企业生存“困局”加重

□ 黄玫 王凯蕾

国家统计局9日公布数据,6月份全国居民消费价格总水平(CPI)同比上涨6.4%,涨幅再创新高。专家认为,高企的物价将对需求产生抑制作用,企业订单可能因此受到影响;同时由于政策持续收紧,处于融资体系弱势地位的中小企业获得资金的难度将进一步提高,中小企业的生存和发展将面临巨大挑战。

物价高企抑制需求 中小企业融资陷“困局”

在物价高企的背景下,各类生活必需品的价格都有所增长,专家预计

在未来一段时间,居民消费将受到一定抑制。

统计数据显示,除了吃的,穿的、用的、住的也在涨。6月,衣着类价格同比上涨2.1%。其中,服装价格上涨2.3%,鞋类价格上涨0.5%。

6月,家庭设备用品及维修服务类价格同比上涨2.5%。其中,耐用消费品价格上涨0.5%,家庭服务及加工维修服务价格上涨1.4%。

6月,居住类价格同比上涨6.2%。其中,水、电、燃料价格上涨4.1%,建房及装修材料价格上涨5.4%,住房租金价格上涨5.9%。

广发证券首席策略分析师崔永分析说,需求方面,物价高企必然会抑制需求。目前物价持续在上涨,大

宗商品价格维持高位,居民消费动力进一步被压缩。

“在宏观经济层面,物价高企对中小企业订单有负面影响,将降低企业利润的空间,尤其是高负债率的企业,资金面容易紧张。特别是在通胀压力不断增加的后期,处于融资体系弱势地位的中小企业获得资金的难度将进一步提高,日子将越来越不好过。”崔永说。

下半年 CPI 将高位回落 建议尽早为中小企业减负

专家认为,在加息等紧缩政策的影响下,预计下半年CPI将会高位回落。针对目前中小企业面临的多重生

存困境,建议有关部门尽早降低中小企业的综合经营成本。

崔永说,预计下半年CPI将会高位回落,原因主要包括:一方面此前的加息和之后可能采取的宏观调控将使得M1回落,输入性通胀压力减轻;另一方面目前猪肉价格高企会增加养猪的积极性,一段时间后猪肉供给会增加,猪肉价格回落将带动CPI回落。

申银万国证券有关分析人士说,我国当前面临较为严峻的通胀形势,在这种情况下,中小企业融资难度将会进一步提高,建议政府相关部门考虑降低中小企业的综合经营成本,包括税负、租金、物流成本等。中小企业的经营成本降下去了,反映到终端消



费市场的物价成本才能降低,这对于小企业和消费者来说都是有利的。

崔永建议,银行等金融机构应切实执行银监会关于扶持中小企业贷款的相关政策,相关部门也要尽快出台相应的配套政策,共同来缓解小企业的融资压力。

小企业融资:新平台 新模式 新蓝海

□ 苏雪燕 刘琳 吴雨

缓解小企业融资难,银行业金融机构是否“给力”是关键一环。记者在黑龙江、江苏、北京调研发现,银行致力于开发多方合作新平台、研发“无担保贷款”等新模式、开拓高科技小企业这片新蓝海,“招式百出”以求破解小企业融资传统难题。

新平台:搭建多方合作和小企业贷款批量化处理平台 扩扶持范围

银行一般如何发展小企业业务?往往都是由客户经理“踏破铁鞋”一家家地去发展客户,或是坐等小企业主动找银行。这样的方式工作效率低、信息不易获得、人力成本高。为此,银行近两年集中选择了和政府部门、商业组织、市场化组织等合作,搭建多方合作平台。在黑龙江,去年6月,邮储银行

黑龙江分行与该省工商行政管理局全面合作,开展银行送金融服务到中小企业和个体工商户中去的“双送”活动。

“企业在工商局注册的时候就可以得到我行信贷扶持的信息。”邮储银行黑龙江分行负责人赵平平说,“我行在给企业放贷的时候也可以通过政府部门提供的材料了解企业的真实情况。”

多方平台的建设既满足了银行拓展小企业客户的需求,也丰富了银行所掌握的信息。因此,这种模式被银行推广运用。例如,今年以来,工行与国家工商联实现战略合作以支持中小企业、交行也与国家知识产权局签约以搭建高科技小企业支持平台。

在银行内部,早已搭建起的小企业专营机构和特色支行成为批量化信贷处理平台,提升小企业贷款的审批处理速度。银监会近期出台的新规进一步鼓励这种做法,未来银行战略布局小企业服务机构将成为重

要趋势。

新模式:“无担保贷款”、专业市场贷款方案破担保难题

缺乏有效抵押、监控成本较高是小企业贷款难的核心问题。“尤其在经济波动的时候,银行也不可能无限放大风险去支持小企业。”民生银行商务通负责人周斌这样告诉记者。对此,银监会近期已出台相关规定,将适当提高小企业不良贷款比率容忍度。此外,专家开出另一药方:加快金融创新,改良原有的担保模式。

一些城商行创新推出了“100万元以下无担保”贷款,在做好客户信誉度调查基础上,免去担保一环。

江苏银监局泰州分局的负责人表示,当地发展“无担保贷款”几年来的实践证明,通过尽职调查的“无担保”贷款并不会造成大面积的不良。“相反,我们的不良贷款率一直控制

在很低的范畴。”

在国外,许多专业银行只专注于特定的市场,由于对市场的主要客户、现金流走向、票据管理方式等都非常了解,发展客户、提供金融服务就得心应手。

我国的银行也正朝这个方向努力。工行江苏分行就为无锡不锈钢市场、徐州八里钢材市场、南京中央商场集中收银循环贷等提供了金融服务方案。

在南京中央商场,记者采访了从事黄金珠宝零售的王先生。“我们没有固定资产可抵押,就使用了工行的‘集中收银贷’的产品,将我们在商场的应收账款质押给工行,三天内就得到了500万元贷款。”

新蓝海:支持高科技企业获取未来发展新增长点

记者在调研中发现,小企业客户中,高科技企业正成为银行竞相扶持

的“香饽饽”。仅北京中关村一带,就先后有中行、交行、兴业银行等设立了扶持高科技小企业的新模式。

杨先生是中关村从事软件业务的一家高科技小公司老总,今年公司急需借贷,但是和许多科技型企业一样,不具备有形的抵押物。

兴业银行海淀支行通过“兴业芝麻开花”中小企业成长上市计划的辅助产品——“兴业增级贷”,在评级的时候将该公司的产品技术作为增信因素,给予该公司一年期综合授信600万元。

为什么银行竞相扶持高科技企业?兴业银行海淀支行行长邱瑞坤向记者阐述了他的理解:“我国经济增长方式正向科技驱动型转换,自主创新的高科技企业代表未来经济发展的方向,银行需要随潮流而动。”

业内人士解析,未来文化创意产业、高科技产业领域里的小企业,将成为银行支持的一片“新蓝海”。

“新首钢”首尝政企联合招商

作为京西转型发展核心区,首钢将如何实现华丽转身备受关注。日前,由北京市首钢搬迁协调领导小组办公室、市发改委、首钢总公司、石景山区区委区政府等多家单位共同承办的石景山区政府与首钢总公司招商合作大会正式启动,新成立的“新首钢投资服务中心”正式揭牌。这在北京市开启了政、企合作招商的新模

式。

联合招商的启动,是石景山区继2006年与首钢签署《战略合作框架协议》后的又一重要工作。石景山区招商部门有关负责人介绍,新首钢投资服务中心挂牌后,区政府和首钢将实行“双向进入”:区政府派专人驻首钢办公,提供区政府获取的信息资源,首钢高端产业服务部的工作人员也

将跟进政府部门的招商工作,实现政策的最终落实。

同时双方将建立起政企信息、可利用资源和政策三个平台,并在此基础上以首钢主厂区为主要空间,重点发展现代金融、商务服务、文化创意、高端商业等产业。

据介绍,针对入驻首钢高端产业综合服务区的企业,石景山区政府将

提供财政支持。比如对于企业技术创新、文化创意企业等给予资金支持,同时为吸引民营企业总部入驻,石景山区将提供人员卫生医疗、进京落户等一整套服务。石景山将为新入驻企业开启绿色通道,以往企业往返跑七八次才能办完的手续目前两次办妥。此外,石景山还建立了区领导重点企业联系制度,区内企业发展中遇到任

何难题都可以直接联系指定的区领导解决。

另据介绍,截至目前,首钢涉钢产业搬迁调整共分流安置6.47万人,其中向社会分流2.47万人。石景山区共接收14958人,占向社会分流总数的61%,其中实现就业13156人,就业率达到88%。

(张然)

行业透视 | HangyeToushi

产能过剩 维C 行业新门槛发布在即

□ 肖玮

由于市场准入门槛低、产能过剩严重等问题,我国优势出口品种维生素C(以下简称“维C”)在近两年遭贱卖,也正因此,行业对管理升级的呼声日高。近期,苦等国家治理新政的维C行业终于看到了一线曙光。7月10日,记者从相关知情人士处获悉,由工信部牵头制定的《维生素C行业准入条件》最快有望在本月出台,预计将对稳定出口价格起到积极作用。

“目前,《维生素C行业准入条件》正在加紧制定,近期有望出台,最快是7月。当然,由于这一新规的制定涉及发改委、工信部、质检局、药监局、农业部、商务部等多个部委,现在各方还在进一步沟通中,具体出台时间还未最终确定。”上述知情人士称。

众所周知,几年前,中国生产的维C绝对可以算是香饽饽,而且在全



球市场占据垄断地位。资料显示,我国维C产品主要是出口海外,其中东北制药、华北制药、石药集团、江山制药和鲁维制药这5家企业占据了全球维C市场90%以上的份额,由此全球维C价格也基本掌控在这“五大家族”手中。特别是2008年国际

金融危机给我国出口造成巨大冲击时,维C出口却一枝独秀,出口额翻番,让不少企业看到了机会。

然而随后,维C行业市场准入门槛低、管理混乱等弊端开始显现。“丰厚的利润让很多企业在近几年积极上马维C生产线。”一位大型维C生产企业负责人指出,而这一做法的后果就是整个行业产能过剩,企业在出口时毫无定价话语权。

根据国家发改委、工信部此前发布的维C行业调查结果显示,2010年全球维C总需求不过12万吨左右,中国的总产能却已经接近18万吨。在价格方面更是形成鲜明反差,2008年,我国维C出口最高价达每公斤140元左右;但到2010年一季度,维C均价跌至每公斤75元,此后维C售价一度下探至每公斤38元,几近与成本持平。最新数据显示,2011年初,国内主流厂家维C报价也仅在每公斤42元。

近期,中国医药保健品进出口

商会也再次发出预警称,目前维C出口形势堪忧,产能过剩问题愈演愈烈,4月出口价格较去年同期下跌超过30%,部分新加入企业有明显的压价出口动作,以此争夺出口市场份额。“对于酝酿多时的新市场准入政策,整个维C行业以及我们行业协会都在期盼着。”中国医药保健品进出口商会副秘书长谈圣采告诉记者。

在此之前,曾有维C企业向记者透露,在即将出台的《维生素C行业准入条件》中,发改委和工信部经过几轮工作,已基本确定了国内10家维C生产企业作为合规企业,未来其余企业不许上马这一产品。同时,要求合规企业在4月中旬将产能报到工信部。工信部将对这些企业的产能“打折”后报到发改委,最终发改委对国内维C产能进行总量控制。

根据业内专家预测,今年全国安排维C生产约在10万吨左右,同

比削减近五成。“如果今年全国的生产总量能控制在10万吨,将能实现供求平衡,价格也有可能反转。”东北制药董秘吕林全曾公开表示。不过也有业内人士认为,就算新政出台,具体执行情况还很难说。未来,要想解决维C行业乱象,还需要企业通过向高端产品线延伸,来解决低端原料生产无序竞争的局面。

协办单位:

海南亚洲制药有限公司

董事长 **桂金**
总经理:

地址:
海口市国际商业大厦12层
电话: **0898-66775933**
传真: **0898-66700763**

黄光裕参与竞购 英国退役航母

黄光裕再度成为新闻焦点——7月1日有消息传出,一家名为Eagle Vantage Asset Management Limited的公司确认参与竞投英国退役航母“皇家方舟号”,而该资产公司的最终受益人为国美大股东黄光裕。据称此次有多家公司或组织参与竞投,结果将于7月中公布。

可查阅的公开资料显示,Eagle Vantage Asset Management Limited在香港注册,其业务包括家电及电子产品零售、地产及俱乐部营运等业务,主要覆盖香港及中国内地,中文名通常称为“老鹰优势资产管理有限公司”。作为“无敌”级航母的一员,这艘1985年服役的“皇家方舟号”长2091米,宽36米,满载排水量超过2万吨。2010年,“无敌级”航空母舰皇家方舟号进行了最后一航,依据英国政府的国防再评估计划,它将正式退役。

对于黄光裕旗下公司参与竞投航母一事,国美电器副总裁何阳青7月10证实:“我们确实听说并了解到Eagle Vantage Asset Management Limited的确参与了本次退役航母的竞购活动。”他认为,该公司竞购航母是值得关注的一个商业动作,国美对这一创新的项目平台也颇感兴趣。国美方面推测,若竞标成功,该项目可能会是国际新型营销模式的探索平台,比如进行核心产品的新品首发、休闲旅游式购物等。

到底黄光裕方意欲何为?Eagle Vantage Asset Management Limited公司本次竞购项目负责人赵启光称,此次参与投拍“皇家方舟号”航母是依据公司业务拓展需求的一次尝试,如果竞购成功,公司计划将航母改建成世界最大的流动展馆,用于高端会员体验、休闲旅游等项目。

(李晓莉)

外资新设房产企业 北京锐减近六成

在房地产新政对房市的不间断严控下,今年上半年,北京市外资新设房地产企业只有31户,同比减少近六成;原有房地产业外方注册资本增资1.38亿,同比减少77%。

北京市工商局7月10日公布今年上半年北京外资企业发展情况,数据显示:外国企业常驻代表机构数量呈大幅下滑趋势。2011年新登记外商投资企业671户,同比减少2.33%。新设外商投资企业分支机构691户,同比减少15.53%,外国(地区)企业常驻代表机构158户,同比减少55.49%。朝阳区分布外资企业最多,全市超过三成的外资企业都集中在朝阳区。

值得注意的是,今年上半年外资房地产新设企业只有31户,同比减少57%。原有房地产业外方注册资本增资1.38亿,同比减少77%。外资投资房地产增资规模明显小于去年。

另外,从新设外资企业情况来看,我国香港、日本及美国仍是投资主力,日本、新加坡投资骤增,分别增长达259%和243%;而美国及离岸岛国则大幅减少。朝阳区分布外资企业最多,截至上半年末,朝阳区登记实有外资企业4781户,占全市总量的32.13%。新设企业户数登记排名居前的是朝阳、海淀、东城。

(杨滨)