

经理日报

2011年6月7日 星期二
辛卯年 五月初六
第147期 总第6919期
今日12版

新闻热线:(028) 87369123
传真:(028)68230696
电子邮箱:sw6150@126.com
责编:邓梅 版式:黄健 校对:梅健秋

THE MANAGER'S DAILY

高管“大换血” 济源双汇复产

6月2日上午,在停产81天之后,济源双汇举行了复工生产仪式暨消费者座谈会,双汇集团董事长万隆首次袒露瘦肉精事件以来的心路历程,并表示,“十二五”双汇集团投资速度不减,超千亿元目标不变。

[详见 A2 版《主题策划》]



老骥伏枥,志在千里!
今年63岁的陆致成,无疑是中国IT产业德高望重的人物。“尚有差距”是他经常说的话,他的愿景是用自己的双手,创造一个世界一流的高科技企业!

63岁陆致成: 创业矢志不辍 志在千亿同方

企业论坛 | Qiye Luntan

重造“道德血液”是关键

张绪才

济源双汇食品有限公司于6月2日开工复产。双汇发展发出公告称,济源双汇已经具备了复工的条件。复产得到了职能部门的同意。据了解,济源双汇除总经理外,屠宰、质量、采购的主管也遭到了更换。新任总经理曾经在双汇的品管部任职七八年。

“瘦肉精”事件,不仅在社会上造成很坏影响,也给双汇造成巨大损失。“瘦肉精”风波后,济源双汇何时重出“江湖”,自然成为公众十分关注的问题。现在,济源双汇“高调复产”,这是双汇的大事,也是消费者的大事。但愿双汇这次重出“江湖”,能够给消费者端上一盘“放心肉”。

毕竟,国人大都还是爱国产名牌的,而双汇又是中国肉食行业的“排头兵”、“大哥大”,无论从产业角度还是消费者情结来考虑,人们都不愿意看到双汇步“三鹿”后尘,这对国家对消费者都是一大损失。国人希望双汇能跳出“瘦肉精”事件阴影,重振昔日风采。

双汇欲重振昔日风采,关键在于企业自身“道德血液”的重造,生产出让消费者吃得放心的产品。一个企业只有流淌着浓浓的“道德血液”,才能生产出让消费者放心的食品。“水能载舟,亦能覆舟”,企业与消费者的关系也是如此。

令人欣喜的是,济源双汇这次重出“江湖”,是得到了当地政府和有关职能部门的同意后才做出的决定。与此同时,双汇管理层也进行了“大换血”,并严格了一些管理制度。公司方面还表示,济源双汇公司已经划定了不再收生猪区域,猪都是从其他“较为健康的区域”收取的,属于“源头检验”。应当说,这是双汇复产的一个好开端。

行文至此,笔者真心希望,复产后的济源“双汇”深刻吸取并牢记“瘦肉精”事件带来的伤痛教训,让做的比说的更好——“不看广告,看疗效”,从此生产出100%让消费者吃起来放心的肉食品。也只有这样,复产后的“双汇”,才能更稳健地站起来,赢得市场、赢得百姓口碑。

张艳

近日,在参加搜狐经济学人论坛在清华大学的演讲后,陆致成接受了记者的采访。这位在1989年利用自己科研成果结余资金创业的老师,现在是中国最知名高校企业清华同方的总裁,今年清华同方提出,以2011年为圆点和起点,用5年时间实现1000亿市值规模。

63岁的创业者

“我是20岁下乡,25岁毕业,40岁做企业,现在63岁。到今天为止,咱还是把自己定位成一个创业者。”面对记者,陆致成显得很谦逊。

陆致成之所以这样说,是因为他还有一个宏伟的目标,也有一个带路的榜样。这个宏伟的目标是将清华同方打造成一个世界一流的

高科技企业,这个榜样是雷石东。陆致成介绍,他在很多年前认识了雷石东,这位世界上最大的媒体和娱乐公司之一维亚康母的掌门人,曾是一位律师,65岁开始创业,现在创造了世界上最大的媒体集团。

陆致成说:“有时候我也挺着急,我比年轻人还着急。毕竟我这把年纪,我希望在我的有生之年能够看到更快的发展。”

陆致成的愿景是用自己的双手创造一个世界一流的高科技企业。这句话是陆致成在每次清华同方公司内部的大会上,不是开头就是结尾的一句话。在清华同方内部,高管和每个员工也都牢牢记住这句话。

然而,对于一般人而言,65岁已经是国企掌门人年龄的红线,63岁的陆致成是否也将受到年龄红线的限制?对此,清华同方相关人士介绍,作为清华企业,领导人的年

龄并没有硬性的限制。

柳传志的粉丝

“为什么到今天为止我们的态度很谦虚?这里有一些清华人身上务实谦虚的本色,但更主要的原因还是我们底气不够足。”

同样作为IT行业的精英,人们常常不由得想到联想和柳传志,并将之与同方和陆致成做比较。因为这两家企业不仅同样有电脑产业,还涉足其他类似风投的行业。

(下转 A2 版)



遭大中电器原始“合伙人”追讨合作利润 国美新任掌门张大中遇麻烦

刘新宇

张大中最近碰到了烦心事,但这事与国美没有关系,而是与其创立的、已被国美收购的大中电器相关——大中电器的原始“合伙人”胡董志近日向北京第一中级人民法院起诉张大中,要求张大中向其支付(部分)合作利润7000万元,并将北京市大中电器股份有限公司列为第二被告,要求承担连带清偿责任。

张大中方面日前强势回应指出,“事情都过去20多年了,其间未有任何异议,现在提起这样的诉讼当然是对方的权利,但大中方面认为合同其实早已解除,我方将遵照法律程序作出安排,并相信法律会作出公正裁决”。

起诉原因:心里不痛快?

“我跟他要300万元买房子,他不肯,



张大中

我感觉不公平、不痛快,就把他告了”,胡董志在接受记者采访时说出起诉的原因,而起诉的关键在于胡董志手里握着1987年10月其与张大中签订的一份《张大中与胡董(董)志合作协议》。

记者获得的这份《合作协议》上约定:

由原告“胡董(董)志投资人民币3000元”,并“维护大中电器的正常经济利益”;“大中电器支付全部利润的15%于(予)胡董(董)志”,“利润根据资金周转情况发放”。

原告在起诉书上指出,从《合作协议》的签订,原、被告原始投资“大中电器”至今已逾24个年头。其间,原告陆续收到过被告支付的零星利润分配,数额每年不等。但是,被告始终没有依据《合作协议》约定的“纯利润的15%”分配比例,履行全部给予原告法律意义上的利润分配的义务。

诉讼:或以和解告终?

按胡董志的描述,1985年,他参与大中电器修理部的工作,并将筹集到的3000元借与张大中,“大中提出音箱厂30%的股份给我,我不要,我说你把大中电器公司15%给我吧。”胡董志作为大中电器原始“合伙人”的身份至此似乎已经确立。

(下转 A2 版)

本期导读 | 企业家
REVIEW | ENTREPRENEURS

经营企业 | ENTERPRISE

A2
谢霆锋欲推“PO 朝霆”上市

A3
完成环保核查
中邮速递 IPO 渐近

理 通商道 | COMMERCIAL

A4
20“芳龄”MBA 教育领悟成长

B1
“老字号”的生存新法则

财 智人生 | LIFE

B2
俞渝:最大收获不是巨额财富
而是跌宕乐趣

B2
唐萌:从国企工人到集团董事长

富 在市场 | MARKET

B3
虞锋:换个角度 仍是赢家

B4
绿博会“搭桥”
中日企业携手把握绿色机遇

诺基亚中国区负责人离职

6月2日,诺基亚中国公司证实,诺基亚大中国、韩国及日本区高级副总裁梁玉媚离职,她的相关业务暂由原诺基亚中国公司总裁赵科林代理。

诺基亚公司并未透露梁玉媚离职的原因,但梁玉媚在公开信中说道:“现在我希望能有更多的时间陪伴家人。”有业内人士分析,诺基亚目前在智能手机领域面临的困境,使身为诺基亚重要地区负责人的梁玉媚选择了主动离开。诺基亚公司表示,梁玉媚离职后,她所负责的业务暂由原诺基亚中国公司总裁赵科林代理。业内人士表示,诺基亚不久前刚宣布把中国作为其主要的研发基地,因此中国公司在其全球布局中的地位更重要。

(古晓宇)

