

“商会成果宣传展”参展商会风采再聚焦

打造市场大平台 抱团勾绘新思维

四川省江苏商会召开创建高端不锈钢有色金属市场研讨会

□ 本报记者 伏芝勇
通讯员 王妮姝

“十二五”开局之后,随着转变经济发展方式步伐的加快,“创新发展方式”不断成为我国经济发展各个层面、各个方面的自觉表现。这一自觉表现,也很快在一些实力商会谋求抱团发展的新思维、新方略上得以显示。

5月21日下午,四川省江苏商会在成都金牛宾馆召开创建高端不锈钢有色金属市场研讨会(下文简称研讨会)。研讨会由会长赵故本、常务副会长沈芳荣主持,常务副会长孟进、张林龙及该商会以不锈钢经营为主的其他会员企业代表共60余人参加,并邀请了部分业内人士、部分在川友好异地商会的代表出席。这次以互动形式为主、集思广益的研讨会,其目的在于催生一种商会抱团发展新方式,推动一个高端共赢市场平台——成都北新不锈钢国际城(暂定名)的“横空出世”。

商会与政府对接 共赢项目应运而生

研讨会上,会长赵故本说,转变经济发展方式是党和国家针对全球经济发展形势,针对中国经济发展的成功经验和在发展中遇到的问题,在新形势下实现中国经济又好又快发展的战略部署,也是国家“十二五”时期经济发展的战略重点。这也是商会为会员企业谋求更快发展、更大发展的良好时机。“我们以转变经济发展



四川省江苏商会会长赵故本(左二)和常务副会长沈芳荣、孟进等主持会议

方式为契机,找到了与政府共谋发展的结合点,对接项目,共赢共进。可以说,成都北新不锈钢高端市场的创建,是应运而生。”

接下来,常务副会长沈芳荣介绍了打造高端不锈钢市场平台的一些具体情况。

北新不锈钢国际城位于成都彭州市的三界镇(北新干道延伸线成德大道旁),规划面积1000亩(远景规划2000亩),整个市场由贸易区、加工区、仓储区和综合服务区四大部分组成,概算总投资20亿元,与著名的万贯服装城、成都现代物流中心、成都国际五金机电城、四川国际农产品贸易中心、北部新城为邻。北新不锈钢国际城的独特性在于,作为成都北部商贸综合功能区唯一的专业不锈钢有色金属市场,将成为不锈钢、有色金属、特种钢材的主要承接地。

该项目得到了成都市委及市政府领导、彭州市委及市政府领导的高度重视、关心与支持,已被列为彭州市2011年重点项目。

商会着力创建这一不锈钢高端市场确立的目标是,为会员企业打造钢材领域服务功能一体化的专业物流基地,并通过优质工程的建设,树立良好的市场形象,建成四川苏商的形象之城、品牌之城、共赢之城、发展之城。

优势市场平台 共同看好发展前景

在研讨会的互动过程中,与会者一致认同了创建这一市场平台的几大利好优势。

按照成都市人民政府批准的《成

都市商品市场布局规划(2009——2020)》,在3—5年内将把金府路、荷花池、府青路、红牌楼等中心城区的商品市场全部迁至绕城高速以外。所以,它符合政府产业发展规划,市场的经营具有稳定性,产权具有长久的保障性。

项目与政府直接对接,得到政府各方面切实的支持和政策优惠,土地价格合理,避免了造价成本的虚高,具有低投资高回报的优势与前景。

市场位于成德经济圈中心区域,而且公路、轨道交通十分发达。由“九纵六横三轨”形成的立体交通网络,能迅速与全国的快速交通网链接,到达成都仅需20分钟的车程,交通优势、区位优势突出。

四川省江苏商会副会长、陕西奥升环境工程有限公司总经理徐冬平,四川省江苏商会副会长、成都市麦维尔食品有限公司总经理袁鹏,四川省江苏商会个人会员、中国核动力研究院设计院第三产业总公司程伟等会员代表先后发言,充分肯定了商会倾心打造这一高端市场平台的大境界、大作为,纷纷看好其远大的发展前景。四川省安徽商会副会长、绵阳百盟投资有限公司董事长俞业钊作为特邀嘉宾,对四川省江苏商会的这一运筹与作为,极为赞赏,认为这是四川异地商会把握发展机遇的一大创新之举,值得借鉴,他也十分看好新兴市场平台的发展前景。

筹建工作紧锣密鼓 创富大戏即将开场

相互交流、共享资源的交流平台,更好地促进深赣两地的经济发展,在赣州市人民政府驻深圳办事处的牵头下,在近60家创会企业的倡议主导下,本着“团结、交流、协作、服务”的宗旨,组建成立了深圳市赣州商会。

在深圳市赣州商会成立庆典大会上,商会负责人表示,赣州商会作为民间社团组织,将搭建起一座企业与企业之间、企业与政府之间的沟通桥梁,实现优势互补,资源共享,帮助、引导和服务企业做大做强,饮水思源,回馈家乡,回报社会。深圳市赣

据介绍,成都北新不锈钢国际城的各项筹建工作,正在有条不紊、紧锣密鼓地进行。作为市场营运商的成都北新不锈钢物流有限公司将在本月底前完成注册,注册资本1亿元人民币,由四川三鑫实业有限公司董事长、四川省江苏商会常务副会长沈芳荣出任董事长。月底前,将召开股东大会,选举产生董事会。届时,市场建设工作将以更快的速度高效推进,明年春节前,第一期工程将全面完工,第一批投资者将顺利入驻。

项目的董事长沈芳荣明确表示,管理必须透明化、公开化,每月将财务报表和工作进展呈现给商会会员,今后将聘请专业人员管理公司。这样细化的目的只有一个:让商会继续良性发展,让广大会员受益,让四川经济更上新台阶。

会长赵故本告诉记者:“在历史性的发展机遇面前,异地商会必须有所担当。要在激励会员企业自主创新的同时,带领企业家们努力创新发展方式,实现空前发展。我们抢占先机、打造这个不锈钢高端市场平台,就是在做这样的担当。虽然这也是一种创新、一种尝试,但我们论证充分,准备充分,并具备运作这样的大市场的实力。所以,在成都、彭州两级政府的关心与支持下,我们赢得的必将是辉煌与精彩!”

赵故本的自信,也是四川省江苏商会一个团队的自信。舞台已经搭建起来,四川苏商的创富大戏即将开场。

州商会也将进一步致力于增强赣南籍在深企业家的凝聚力,树造赣南企业家在深圳的“新赣商”形象,为深圳和赣州的经济建设、社会发展作出应有的贡献。

目前,商会已发展会员企业200多家,会员企业员工达10多万人,投资和企业资产规模超1000亿元。商会将通过各种服务,引导会员企业注重会员之间、行业之间的交流与合作,汇聚人才,整合优势,参与更大规模投资,产出更高效益,增强企业的抗风险能力和市场应变能力。

搭桥梁 助力“新赣商”

深圳市赣州商会成立

□ 兰洁

深圳市赣州商会近日举行成立庆典大会,赣南籍的知名企业家代表近500人出席大会,标志着在深圳的赣州籍赣商有了自己的“新家”。深圳市老领导李灏和赣州市副市长邓又林出席庆典大会。

赣州位于江西的南大门,下辖18个县(区、市),主要经济指标均居江西省第二位,素有江南宋城、客家摇篮、共和国摇篮、世界钨都、脐橙之乡、稀土王国之美誉。赣州与广东一衣带水,其中常年在深圳经商、创业、务工的赣州籍人士就有10余万人,改革开放以来,深圳特区吸引了大量

赣州籍人士来经商、投资、创业,且人数呈逐年增长之势,经初步估算,赣州人在深圳创办有1000多家企业。

一直以来,深圳和赣州两地市委、市政府非常关心赣南籍人士在深圳的投资经商创业,极为关注企业的成长和发展。为了给在深圳的赣南籍企业家提供与政府沟通的便捷通道,搭建



行走商海二十余年,葛永品(右三)越发气定神闲。

□ 王晨辉

浙江援疆,有一支不可忽视、也是其他省市所没有的力量,那就是浙商。目前,在浙江的浙商有30多万人,累计投资达1000多亿元。近日,记者专访新疆浙江商会会长、新疆维吾尔自治区工商联副主席、自治区政协委员等。

从浙江到新疆的闯荡

按现代网络语言表述,葛永品长

得有些“喜感”,同时也有些低调。胖嘟嘟的脸蛋,常带着笑容,让人觉得,他这个人并不是很难接近。

葛永品头衔很多,包括新疆浙江商会会长、新疆维吾尔自治区工商联副主席、自治区政协委员等。

第一次见到葛永品,是在今年4月下旬。

那次,他带着50多名在新疆的浙商到阿克苏调研,记者利用这次机会,认识了葛永品。

葛永品很年轻,今年才42岁,来自浙江东阳农村。

会长商道 | Huizhang Shangdao

“当选商会会长,与其说是一种荣誉,还不如说是一种责任。”

葛永品:责任至 品牌立

“你们来新疆,是来无私奉献的。而我们过来,更多的是为了生计。”4月23日,在与浙江援疆人员的交流中,葛永品并不掩饰,自己当初来新疆,跟很多浙商一样,主要是因为生计。

1985年,高中毕业的葛永品,与父亲一起到新疆闯荡。去了好几个地方,最后,在边城博乐停下了脚步,摆地摊,卖小商品。一年下来,居然也能赚上几千元钱。

“我发现,在新疆做小商品,还是可以赚点钱的。于是,就想到把这个事情做得大一些。”葛永品说,后来,他来到乌鲁木齐,搞起小商品批发。

从商人到企业家的转型

1993年,新疆商贸城落成。葛永品参与到商贸城,改做家用电器批发生意。

葛永品从自己摊位的快速升值中,发现了更快的赚钱方式。1995年,他拿出1150万元积蓄,全部押在新疆商贸城7号楼市场上。

“当时,商贸城每个摊位仅六七方,集资时每个只需4000元,后来却从涨到二三十万元。”葛永品对记者说。

1999年,乌鲁木齐被定位为国际商贸城。

葛永品从中发现了商机,于2001年成立新疆通嘉房地产开发有限公司。后逐步发展成为通嘉集团。

用他自己的话说,实现了自己从商人到企业家的成功转型。

2003年3月8日,葛永品投资32亿元,建筑面积9万平方米的国贸大厦破土动工。当年12月28日就开门营业,创造了新疆商业地产领域、建筑领域的“深圳速度”。

在成功开发国贸大厦后,通嘉集

团又投入12亿元,开发总建筑面积约60万方的综合住宅社区新疆通嘉世纪城。

目前,通嘉集团总资产达218亿元,已成为新疆各方关注的名牌,曾被评为“新疆地产最具产品创新力企业”。

从企业家到责商的攀登

与很多企业家一样,富起来的葛永品,也想到了为公益事业做点事。

他对记者说,金钱的价值,只有在有意义的事业中,才能真正体现。

近年来,葛永品向新疆塔城裕民县吉也克乡中心校援助50万元,用于建设“通嘉希望小学”;向兵团十二师高级中学捐款100万元,用于改造教学设施;同期,又向兵团十二师“学生饮用奶”活动捐赠100万元;2008年初,新疆德汇火灾发生后,通嘉集团捐

“欧洲企业在中国投资庞大,通过这些巨额投资,我们非常适合为中国向更平衡的经济增长模式转型作出贡献。”

在华欧企 整体“向上”

□ 邓敏

中国欧盟商会同罗兰·贝格战略咨询公司5月25日在北京共同发布《欧盟商会商业信心调查2011》。调查称,在华欧洲企业2010年整体增长强劲。

根据这份调查,有78%的受访企业表示过去一年收入取得大幅增长,71%的受访企业获得净利润增长。此外还有74%的公司获得正净利润,而在2009年和2008年这一数字分别是58%和63%。

中国欧盟商会认为,中国市场的战略重要性对于欧洲企业来说正在不断上升。调查中79%的受访企业对其行业在中国今后的发展持乐观态度,另有59%的受访企业表示未来2年在华将有重大新投资计划。

同时,中国欧盟商会认为中国各个市场和行业的竞争正在白热化,高达40%的受访企业认为竞争压力增大是影响其所在行业在华商业前景三大因素中的首要因素,另外两大因素是不断上升的劳动力成本和原材料价格。

罗兰·贝格战略咨询公司亚太区总裁常博逸认为,欧洲企业在中国面临着来自国际和本土对手越来越激烈的竞争。中国本土公司在品牌打造、产品质量、市场营销和销售方面正不断进步,欧盟企业在产品质量和创新方面具有优势,但需要提高品牌认知度。

中国欧盟商会主席大卫表示:“欧洲企业在中国投资庞大,通过这些巨额投资,我们非常适合为中国向更平衡的经济增长模式转型做出贡献。我们在高科技、高质量的绿色产品和技术,以及服务业方面都可以提供许多经验。我们期待在这些领域中看到‘十二五’规划中提及的进一步开放。”

中国欧盟商会也表示出对中国监管环境的担忧。调查中有88%的受访企业认为“法治及透明的政策制定和实施”是推动未来几年中国经济发展的重要因素之一,83%的受访企业认为促进更加公平的竞争和限制垄断有助于增强中国未来的经济表现。



款50万元,用于慰问消防官兵;汶川大地震发生后,通嘉集团又向灾区捐款100万元,同时号召公司全体员工和商户,捐款近10万元。

当选为新疆浙江商会会长后,葛永品也想到,要尽可能地利用自己的影响力,发掘一切资源,更多地为当地老百姓做一些有益的事情。

葛永品带领浙江商会部分成员,到新疆塔城市、沙湾县和于田县等地考察,确定投资项目。

考察时,他个人捐资30万元,用于于田县农村劳动力转移技能培训等。

此外,在新疆浙江商会帮扶于田建设的一条公路和两个村委会建设项目中,他也捐助了20万元。

葛永品说:“当选商会会长,与其说是一种荣誉,还不如说是一种责任。”

在葛永品带领下,浙江商会已成为在新疆的一个品牌商会。