

名企用人 | MingQiYongren

坚决摒弃家族制，也不提倡“职业经理人”的概念

苏宁电器 把人才培养当项目做

□ 姜朝霞

作为南京的龙头企业和全国家喻户晓的家电零售连锁巨头，苏宁电器近年提出发展目标：赶超沃尔玛。这并非不可能实现的事，因为在“人力资源是第一资源”的今天，苏宁人已经在人才培养和储备上奠定了坚实基础。

选人重在品质

苏宁秉持这样的人才观：“人品优先、能力适度、敬业为本、团队第一。”

在苏宁，“人品优先”实际上包含两层含义：首先是指勤奋、诚实、正直等个人品质，这一点毋庸置疑，如果缺乏这些基本品质，这个人肯定是不能用的。其次是职业素养，也就是强调要有责任心、公私分明和敬业精神。

对于苏宁的“能力适度”，外界不免会有疑问，如“苏宁是不是不用能人”。其实，“能力适度”并不是“能力适中”，更不是不重能力。在苏宁，能力是相对于岗位而言的，将一个合适的人放在合适的岗位上，充分发挥其价值和潜能，这样既满足了企业的需要，员工也会干得非常开心。

苏宁招人讲究“严进”，每个应聘苏宁的人，都要通过严格的笔试，并

苏宁快速的发展得益于人才内部培养，提拔内部人的传统。从选人才到提拔人才，苏宁有着严格的规则，又有不拘一格的优选政策。



不用职业经理人

苏宁的高层团队具有两个特点：一是没有创始人的亲属参与企业管理，二是没有所谓职业经理人的身影。从创业开始，苏宁就坚决摒弃家族制，现在已经实现了人才的社会化和多元化，比如目前苏宁的高管人员，70%都不是南京本地人；同时，苏宁也不提倡“职业经理人”的概念。

苏宁董事长张近东在10多年前就提出苏宁要培养“事业经理人”，即学生走出学校以后便进入苏宁电器，通过公司内部培养，从基层一步一步

走向管理岗位

“我们提出事业经理人，一方面是希望能立足于长远发展；另一方面也希望为企业付出的同时分享企业的成长，这是一种主人翁的价值观。”张近东认为，尽管苏宁还处于发展的阶段，尽管年轻的团队有很多不足之处，但他们体现出了对苏宁的主人翁意识。

他并不看好职业经理人的作用，“美国市场相对很成熟，发展平稳，一切都是按部就班，分工明确的，强调规范化、标准化。在这一阶段上，可能职业经理人的价值是会很大的。但在

目前中国的发展阶段，个人的思想或者判断等，很多约束是靠自己的。职业经理人干一天是一天，干完了和这个企业也没什么关系，所以如果过度追捧职业经理人，很可能给企业带来很多短视或者阶段性的问题。”

把培养人才当项目做

苏宁把人才培养计划按照项目来做，并成立了人才培养专项组。苏宁近几年陆续实施了1200梯队、总经理梯队、采购经理梯队、店长梯队、督导梯队、销售突击队、蓝领工程等10多项人才梯队计划。以“1200工程”员工为例，大学毕业生进入公司经历为期1-全球品牌网-5天的新员工入职培训后，经历四大终端1到2个月的轮岗培训，再到部门岗位任职累积6-12个月，考核合格者可晋升为主管，在1到2年内干出优秀业绩者可晋升为部长，成为子公司部门负责人。

苏宁还在各部门设立总监办公室，派“1200工程”员工给高管人员当秘书，在高管人员的言传身教中迅速培养连锁经营管理综合素养，熟悉各种业务流程以及提升工作技巧。按照苏宁人内部的说法，“一个大学本科生，如果进苏宁两年还没当上部长，就只能算是个庸才”。

昊华鸿鹤
人才兴企
以制度拓展人才
发展空间

□ 本报记者 何沙洲

通讯员 吴玲 文迪佳

“使各类人才成长有通道，发展有空间”，四川昊华鸿鹤公司在新形势下为招贤纳才定下基调。连日来，昊华鸿鹤公司下发《关于建立人才队伍梯次结构的意见》和《关于开展公司后备干部推荐工作的通知》正式启动公司人才队伍建设，为公司实施战略大搬迁和十二五跨越式发展作人才储备。

昊华鸿鹤公司新的领导班子成立以来，董事长、总经理谢学端强调着力于人才兴企战略，将后备干部队伍建设作为一项战略性工作来抓，积极推进人才成长通道建设，以岗位履责为基础，以绩效考核为依据，分别建立了公司级领导、中干正职、中干副职、二级中干和技术系列后备人才库。

昊华鸿鹤公司建立后备干部培养档案，将实践锻炼与针对性培训相结合，完善育才机制，形成后备干部学习培训效果评价体系，并与干部提拔任用挂钩。同时，建立后备干部的轮岗锻炼跟踪评价体系，多岗位锻炼提高专业水平和领导能力。对其进行动态管理，同时建立务实的考核机制，优胜劣汰，定期对后备干部进行调整、充实，真正使成绩突出、具有培养潜力的干部进入后备队伍当中，不断提高后备干部队伍活力。

目前，昊华鸿鹤已逐步建立起一只年轻而又德才兼备的后备人才队伍。其中，中干副职后备人才38岁以下占到53%，平均年龄仅33岁，本科以上学历占到81.4%。后备人才岗位广泛分布于行政、技术、设备、党群、营销等众多门类，为鸿鹤的再次腾飞打下了坚实的人才基础。

亚宝药业
组织模范员工
外出参观学习

在中国共产党建党90周年之际，亚宝药业集团特组织过去一年来在各自的岗位上作出突出贡献的模范干部、优秀班组长和先进个人远赴湖南韶山瞻仰伟大领袖毛泽东故居，继承和发扬党的优良传统，学习伟人精神，激励广大员工奋发进取。在今年经济形势震荡、亚宝药业实施重大项目的投资年，亚宝药业依然认真履行对职工的承诺，对这些为企业发展作出突出贡献的模范干部和先进个人进行激励，体现了亚宝药业依靠职工办企业、以人为本的价值理念。

这次外出参观学习的优秀干部、模范员工共计100余人，分别来自集团公司的太原制药公司、四川制药公司、北中大制药公司和亚宝大药房、新疆公司、经销公司等各个分子公司。各个公司的模范干部和优秀员工一同外出参观学习，不仅达到了外出探经取宝的目的，而且也促进了员工相互之间的交流和沟通，推动企业步入以人为本的可持续发展轨道。

(李海珍)

前麦当劳高层 出任乡村基总裁

乡村基日前宣布，任命麦当劳前高管钟彩民为总裁，履新日期为6月1日。乡村基前总裁李红继续担任董事会主席。据悉，钟彩民在麦当劳工作过13年，业内人士分析，乡村基是希望借助其丰富的外企管理经验，摆脱发展瓶颈。

据乡村基公关部负责人透露，经李红提名，董事会批准，钟彩民将全面负责公司日常经营管理工作，李红则主管公司战略方面的事务。据了解，乡村基2010年9月挖来钟彩民担任董事。钟彩民是麦当劳中国创始人之一，1990年至1999年负责麦当劳华北区业务发展工作，1999年到2003年担任麦当劳培训和运营部负责人。此外，钟彩民曾任亚洲区麦当劳汉堡大学教授，为麦当劳系统培养亚洲地区职业经理人。“公司也是看重钟彩民丰富的外企管理经验，能给公司带来先进的理念。”前述乡村基人士说。

然而摆在新任总裁面前的难题不少，尽管此前李红喊出乡村基力争5年在全国达到500家门店的目标，但从去年12月，乡村基传出上海豫园店关门的消息，今年3月其武汉唯一分店江汉路店也悄然关门。今年4月乡村基宣布调整品牌战略，从5月起，在全国范围内141家直营连锁店全部剔除炸鸡翅和薯条，专注做好米饭快餐，但肯德基开始售卖米饭、洋快餐本土化的势头让中式快餐竞争更趋激烈。

此外，业内人士分析，标准化及口味问题一直是中式快餐连锁发展的最大障碍，而乡村基和洋快餐肯德基、麦当劳在管理方面存在不小差距，钟彩民走马上任或许正是为乡村基解决上述问题。

(每经)



在多个公开场合表示，50%的管理

人电脑需求下降及服务利润率缩小

时离开了公司。本周公司CEO李艾

科宣布年度营收目标下调10亿美元

，并预计当前季度可能低于市场预

期，为此他将全力推动增长和削减成

本。

消息人士称，伊安诺蒂主管着惠

普的技术外包和咨询服务，他将留任

至惠普任命新主管。巴祖因斯基的辞

职是在本周惠普给职员的备忘录中

宣布的。

执行副总裁安·利弗莫尔(Ann Livermore)将临时负责服务业务。

数据中心硬件部门主管、执行副总裁大卫·多纳特利(David Donatelli)，现

在接替巴祖因斯基负责技术服务业

务。

(萧渭)

用人之道 | YongrenZhidao

麦当劳 用人才把握“中国机会”

在经济快速发展的今天，国内很多企业都忙于觅才挖人，直接起用成熟人才似乎是快速扩张的一条捷径。而麦当劳则选择了一种看上去很缓慢的方式，大笔投资培训，基层招募，从内部培养。

□ 惠正一

上周末，麦当劳中国宣布，今年在全国范围计划招聘超过50000名员工，其中超过1000个餐厅见习经理的岗位将直接面向应届大学毕业生。

目前，麦当劳在中国拥有员工70000多名。这意味着在一年时间内，麦当劳在中国的员工总数将增加70%。快速扩张中的连锁企业所面临的一大难题便是人才的补给和培养。而眼下的招工难和劳动力成本上升对于连锁企业而言，无疑是雪上加霜。

在这样的背景下，麦当劳究竟有什么样的底气来面对挑战？

用人之道也渐趋成熟

作为连锁餐饮行业的翘楚，麦当劳曾经为一个单词所困扰——McJob（麦工）。McJob一词最早于1980年在北美出现，是由McDonald和Job两个词演变而成的。1990年《牛津英语字典》收进这个单词，并定义为：一种乏味、低薪且少有前途的工作。

对此，当时的麦当劳颇为不服，据理力争，并且要求牛津字典重新

定义 Mcjob。麦当劳（中国）有限公司首席人员官（CPO）陈麒亦指出经过多年努力，今天美国人在提倡一句话，I LOVE Mcjob。

McJob一词由贬到褒背后，麦当劳人之道也渐趋成熟。

心理需求及榜样力量

陈麒亦指出，“一个家庭般的环境，对我们的员工是非常重要的。”然而，工作环境只是一个硬件，打情感牌的雇主需要更多手段，其中的一个关键是对员工心理有着准确的拿捏。

不同层级的员工有着不同的心理预期。首先，最基层的员工需要的是鼓励和认可。因此工作氛围的打造以及恰到好处的比赛项目设置与奖励是个关键。

2004年，符永和刚刚拿到毕业证书便登上了去雅典的飞机。一年前他在麦当劳勤工俭学，通过全明星比赛赢得去雅典奥运村麦当劳服务员一个月的机会。对于这个20岁的小伙子而言，这是一个莫大的激励。7年后，符永和已经是一名餐厅经理，他的下一个目标是营运督导。

其次，有志于晋升的中级管理人员更看重的是发展空间。麦当劳

在多个公开场合表示，50%的管理

员工从内部晋升，而大部分的管理

层都从最基层的工种做起。

最后，高管们需要更大的吸引

力。这时跨国经营管理的机会则正

中下怀。作为中国区的高管，陈麒亦

和麦当劳（中国）有限公司首席执行

官曾启山均来自新加坡。

了解员工心理需求的背后是激发员工的工作激情和潜能。毕竟相当一部分员工并不甘于长期原地踏步。而此时榜样的故事便成为那些努力中的员工一路向前最好的鞭策。

除了精神激励和发展空间，还

有一个不可缺少的硬件——培训体

系。而这个需要砸入大笔真金白银。

1961年，麦当劳全球第一所汉堡大学在美国伊利诺斯州正式成立。从此之后，汉堡大学成为了麦当劳的人才摇篮。去年麦当劳中国汉堡大学落户上海成为中国员工培训和发展的主要基地。到2015年，麦当劳中国汉堡大学计划总投资25亿元人民币，为超过5000位本土管理人员提供运营管理及领导力相关培训。

至此，麦当劳用人的商业逻辑已经清晰地展现在我们面前。通过引导正面情绪和追求，大量内部晋升，最终获得更大收益和忠诚。

前麦当劳高层 出任乡村基总裁

乡村基日前宣布，任命麦当劳前高管钟彩民为总裁，履新日期为6月1日。乡村基前总裁李红继续担任董事会主席。据悉，钟彩民在麦当劳工作过13年，业内人士分析，乡村基是希望借助其丰富的外企管理经验，摆脱发展瓶颈。

据乡村基公关部负责人透露，经李红提名，董事会批准，钟彩民将全面负责公司日常经营管理工作，李红则主管公司战略方面的事务。据了解，乡村基2010年9月挖来钟彩民担任董事。钟彩民是麦当劳中国创始人之一，1990年至1999年负责麦当劳华北区业务发展工作，1999年到2003年担任麦当劳培训和运营部负责人。此外，钟彩民曾任亚洲区麦当劳汉堡大学教授，为麦当劳系统培养亚洲地区职业经理人。“公司也是看重钟彩民丰富的外企管理经验，能给公司带来先进的理念。”前述乡村基人士说。

然而摆在新任总裁面前的难题不少，尽管此前李红喊出乡村基力争5年在全国达到500家门店的目标，但从去年12月，乡村基传出上海豫园店关门的消息，今年3月其武汉唯一分店江汉路店也悄然关门。今年4月乡村基宣布调整品牌战略，从5月起，在全国范围内141家直营连锁店全部剔除炸鸡翅和薯条，专注做好米饭快餐，但肯德基开始售卖米饭、洋快餐本土化的势头让中式快餐竞争更趋激烈。

此外，业内人士分析，标准化及口味问题一直是中式快餐连锁发展的最大障碍，而乡村基和洋快餐肯德基、麦当劳在管理方面存在不小差距，钟彩民走马上任或许正是为乡村基解决上述问题。

(每经)

遗失启事

五块石综合市场1号楼2排2号颜学敏税务登记证正本（号码：51011195510231579A）遗失，声明作废。

协办单位：

海南亚洲制药有限公司

董事长：楼金

地址：海口市国

际商业大厦12层

电话：0898-66775933

传真：0898-66700763