

从东海之滨到云贵之巅,从海平面 -50 米到高原 1893 米;从海水到淡水,从软体贝类到脊椎动物;从家族产业到上市公司! 大连獐子岛渔业股份有限公司与云南阿穆尔鲟鱼养殖有限公司的合作跨过无数“障碍”,终将“不可能”变成“可能”。

两个企业 千里姻缘“缘系”鲟鱼一线牵

□ 孙雨竹

说起这次具有里程碑意义的合作,大连獐子岛渔业股份有限公司董事长吴厚刚有个“故事”,那就是由一次展会促成的“传奇”——

一次展会 成就一段“千里姻缘”

俗话说,有缘千里来相会。大连獐子岛与云南阿穆尔的“相会”则从亚洲走到了欧洲。那是在 2009 年 5 月召开的欧盟布鲁塞尔渔业博览会上,有一个美国客户找到吴厚刚,“你跟我来,有个好东西给你看”。跟着客户,吴厚刚看到的是几个牌子的鱼籽酱,其中就有咱们中国的“阿穆尔”。据这位客户说,有次出差别人送了他两盒,因为中途要到纽约公干,他便托朋友把鱼籽酱卖了。让这位客户没有想到的是,这两个小盒子卖掉的钱竟然“填平”了他这次出差全部的差旅费用。这是个很有前途的行业! 吴厚刚和阿穆尔的负责人石振宇聊了很久,最终因为“海水”和“淡水”的行业差距,没能达成意向。

大连獐子岛渔业股份有限公司有一个制度,不论是谁出差,都要汇报情况,吴厚刚自然也不例外。说者无心,听者有意。听说小小的鱼籽酱在国际市场拥有这么大的利润空间,公司的



这条上百公斤的鲜鱼,只是养殖基地里的“小不点”。

董事们也都上了心。2010 年 8 月,阿穆尔公司技术总监石振广到大连出差。“侦察”到具体情况的董事们都劝吴厚刚“见见”,就是这次会面,让吴厚刚看到了两家企业共同的经营理念,看到了淡水与海水的合作可能。

去年 10 月份,吴厚刚领着公司几个高层管理人员,到重庆、云南的阿穆尔养鱼基地进行考察。考察的那些天,

天下大雨,通往养殖基地的路很多都被水淹了,夜里有时要打着手电筒去找路。有次车还翻到沟里,但吴厚刚领着他的团队坚持着,看基地,看管理,探讨合作方式。

去年 11 月,大连渔业博览会期间,獐子岛与阿穆尔签订了合作意向。今年 4 月 22 日,双方正式签订协议。

一个跨越千里的“企业联姻”,就

这样顺理成章地“结”下了。

一次合作 达成一个“造富梦想”

在吴厚刚眼里,中国是未来鲟鱼最大的消费市场。但是,这个市场究竟有多大? 他还是没有想过,也没法去想。

但是,有一点是可以肯定的,这是一条可以带着农民共同致富的道路。

早在獐子岛与阿穆尔合作前期,他们就探讨了“让富于民”的问题。鲟鱼的生产包括育苗、孵化、养殖和加工等环节,两家公司的老总都认为,可以让农民介入到这种高端鱼类的“低端”养殖过程,让出部分利润,以带动当地农民致富。公司可以将鱼苗提供给养殖户,由养殖户养上三四年,卖回给公司。这种作法,既增加了当地农民的收入,又减轻了公司的运营负担。

为此,两家公司合作之初,就将“创造水的价值,造福千万农民”当作自己的奋斗目标。

除此以外,吴厚刚还计划对阿穆尔旗下的各个养殖场进行升级改造,

为每个鱼场拨出 15% 的生态投资,让阿穆尔成为旅游升级版的养鱼场。

这是中国海产企业第一次投资淡水养殖。这次投资,不仅让獐子岛有了第一条自己的淡水鱼,也让贫困的山区农民有了一条致富的新途径。

一次携手 欲创造一个“发展奇迹”

这次携手合作,为云南阿穆尔鲟鱼养殖有限公司解决了资金、管理、销售等“存量”问题,也让公司有了更加长远的打算,那就是在 10 年以后,公司的鱼籽产量要达到 500 吨。500 吨是个什么概念呢? 目前,全球市场的鱼籽缺口量是 900 吨,而全球每年的生产量不足 400 吨。这个目标一旦达成,意味着阿穆尔公司将成为世界最大的鲟鱼生产企业。

这个目标能否实现? 给我们打保票的不仅有阿穆尔的管理人员,还有吴厚刚。据他介绍,目前,阿穆尔公司拥有的种鱼储存量,国内最多,大概拥有鲟鱼苗 21 万尾。按照当前的市场价格,如果每公斤鲟鱼可卖到 80 元,每只鱼 100 公斤,每条鱼就可以卖到 8000 元;再加上鱼籽每公斤可以达到 500-1000 欧元,那一条母鲟鱼可以卖到 5-55 万人民币。21 万尾鲟鱼,带给公司的,将是几亿元的营业收入。

而记者们参观的盘溪鱼场,据说是阿穆尔公司最大的鱼场。像这样占地面积 50 亩的盘溪鱼场,两家公司计划在未来三年以内再发展 10 家。

大连獐子岛与云南阿穆尔携手的目的,不仅要做世界最大的规模,还要做最好的品质。

40 亿打造西游记公园

连云港 51 项目

广东觅“婆家”

□ 肖小乐 肖陆军

5 月 13 日,连云港(深圳)文化旅游(旅游)产业投资说明会在深圳举行。连云港市委书记、人大常委会主任王建华率队为总投资额 3386 亿元的 51 个项目在广东寻找“婆家”。记者从会上获悉,斥资 40 亿元的西游记主题公园即将于今年 7 月正式动工建设,预计两年内建成,届时将成为我国第四代大型主题公园。今后连云港还将开通直飞中国香港、日本的航班。

王建华透露:此前,《西游记》中的“美猴王”六小龄童曾多次建议,应尽快在中国办个西游记主题公园或者美猴王餐厅,“不能让孩子们只玩迪斯尼和吃肯德基”。但该主题公园何时开建、建成什么样,一直是谜。

王建华表示,连云港是公认的孙悟空的老家和西游记文化的发源地,西游记文化是连云港城市文化的核心元素和个性魅力所在。占地 1500 亩,总投资约 40 亿元人民币的连云港“西游记文化主题公园”将以西游记文化为核心元素,以花果山景区为依托,以实景形式再现西游网络游戏,具备高能数字娱乐和体验娱乐互动,数字实时互动的神奇梦幻乐园。

“西游记文化主题公园”属于第四代大型主题公园,将打造成为中国最高端的文化创意产业项目之一,成为连云港文化产业聚集区、区域文化创意产业中心、连云港旅游目的地高端接待平台和时尚休闲区。

山东能源新矿集团 携手国电电力公司 共建热电联产项目

近日,山东能源新汶矿业集团内蒙古上海庙能源化工基地开工建设了 2 × 330MW 综合利用热电联产项目,该项目由新汶矿业集团公司与国电电力发展股份有限公司共同出资建设,基于充分发挥双方管理和技术优势,建设工期计划仅为 21 个月。

据了解,开建综合利用热电联产项目,推进资源开发转化,可有效提高煤炭资源综合利用率,有力解决煤矸石造成的环境污染,改善生态环境和地区环境空气质量,真正形成“地下开采、地上生态”的循环经济格局,符合国家能源产业及环保政策。同时,该项目还可为地区电网末端提供电压支撑,保障电网安全可靠供电,满足基地工程项目用电需求,缓解地区性电力短缺,促进能化基地建设和经济发展。

上海庙能源化工基地处于国家新规划的蒙宁陕甘能源化工金三角地带,与全国 13 个亿吨级煤炭生产基地的宁东能源化工基地毗邻,已探明储量 142 亿吨,预计远景储量 500 亿吨以上。2011 年 2 月,国家发改委正式批复《上海庙能源化工基地开发总体规划》,标志着上海庙能源化工基地被列入国家规划,成为内蒙古自治区首个国家级能源化工基地。

新汶矿业集团自 2006 年进入该地区实施开发建设,目前已拥有 170 平方公里 2695 亿吨资源储量,建成投产了长城、福城两座年产量 200 万吨以上的煤矿、180 万吨 / 年的长城洗煤厂、300 万吨 / 年的中心洗煤厂一期工程,正在建设 500 万吨 / 年的沙河口煤矿、180 万吨 / 年的黑梁煤矿,筹建 180 万吨 / 年的横山堡煤矿,配套建设 200 万吨 / 年的捣固焦及系列煤化工项目、24 万平方米的机械化修、物流项目及办公、生活中心,逐步建设成“五矿四厂一中心”,此次开工建设的 2 × 330MW 综合利用热电联产项目系基地园区大型厂区之一。

(翟延民 金伦)

中俄将在江 苏常州合作 生产锂电池 隔膜

中俄新材料国际科技合

作示范基地 19 日在江苏常

州奠基,根据规划,常州将在

3-5 年内建成年产 1 亿平

方米的锂离子电池隔膜生

产线,并形成自主知识产权。

该项目名为江苏立鼎动
力锂电池隔膜材料有限公司,
位于江苏武进经济开发区,
作为 2011 年常州先进制造
技术成果,由国家级黑龙
江中俄科技合作及产业化中
心、常州市侨裕集团、常州大
学等单位共同自俄罗斯引
进。据公司董事长姚自力介
绍,项目总投资为 10 亿元,
首期投资主要为引进俄罗
斯的先进技术,形成年产 4000
万平米的锂离子电池隔膜
生产线;后期拟在吸收国外
先进技术后,增加年产 6000
万平米的生产线,最终形

成年产 1 亿平米的生产规

模;同时该项目还将吸收国

内外知名专家学者,建立国

家级高性能锂离子电池隔膜

研发平台,实现产学研一体

化,产品质量达到国外先进

产品的同等水平。

俄罗斯科学院院士、高
分子研究所所长叶甫盖尼·
费德洛维奇·巴拿林说,隔膜
是锂离子电池关键的内层组
件之一,是锂电材料中技术
壁垒最高的一种高附加值材
料,性能优异的隔膜对提高
电池的综合性能具有重要作
用。

俄罗斯驻沪领事安德烈·
比特金说,非常高兴看到
俄中两国在新材料领域的合
作上实现了新的跨越,希望
今后能有更多的俄罗斯科
技项目在中国开花结果。姚自

力说,从锂电池隔膜材料开
始,中俄新材料国际科技合
作示范基地将紧密结合国内
材料科技进步需求,逐步加
深和俄罗斯方面的交流和联
系,把更多的俄罗斯科技成
果引进国内。(顾晔)

成都工商联永川商会在蓉成立

本报讯(记者 张永忠) 近日,成
都市工商联永川商会成立大会在成都
市家园国际酒店隆重举行。四川省工
商联副主席谢光大、成都市委统战部
常务副部长田野、副市长(工商联党组
书记)刘战国,成都市工商联副主席孙
光泽,重庆市永川区委副书记宁光贤,
永川区委常委、统战部长刘义全,永川
区人大副主任宋章华等领导出席了会
议。重庆永川籍在蓉企业家、商界精英
300 余人参加了会议。

大会由成都市工商联副主席孙光
泽主持,选举产生了第一届成都市工商
联永川商会领导班子成员。成都华川公
路建设集团有限公司董事长兼总裁谢
应文当选为会长,成都市华油房地产开
发责任有限公司董事长罗昌仁执行
会长,成都市永昌泰塑料包装有限公司
总经理曹泽富等任常务副会长。会间,
中共成都市委统战部常务副部长田野,
重庆市永川区政协副主席、工商联主席
唐昭平为成都市工商联永川商会授牌、

谢应文会长同时表示:目前,商会



成员已达 88 家。成都永川商会的成立,
标志着众多永川籍企业家已在成都扎
下了根,也标志着永川籍商界精英由
“各自为政”转向了“联合作战”。它既是
永川在蓉企业家的“娘家”,也是政府与

市场主体(企业)之间的桥梁,更是企业
之间相互了解和合作的平台。希望通过
商会的作用,让广大永川籍企业家精诚
合作,紧密联系,共同打造“永川品牌”,
在成都树立“永川形象”。

法国大师牵手四川高校共同打造时尚理念

□ 吴瑕 张欣然 本报记者 樊瑛

2011 年 5 月 9 日,四川师范大学服
装学院荣幸地邀请到了法国奥利维
时尚与设计学院院长奥利维埃·杰瓦
尔先生为该院学生做专场学术讲
座,法国奥利维时尚与设计学院和四川
师范大学服装学院合作项目也由此拉开
帷幕。

一个好的设计不仅包括设计本
身,还应注重设计的包装、广告,市场
以及营销方式,更重要的是深入其理
性知识,要学会哲学思考。在这一
点上,奥利维埃·杰瓦尔先生提出“通过
创新来实现”的理念。

为了进一步了解奥利维埃·杰瓦
尔先生的办学理念和时尚理念,记者
特别对他进行了专访。

分享办学理念 分享机遇和挑战

记者:请谈谈与川师大服装学院
的合作项目。

奥利维埃·杰瓦尔先生:我们学院
与川师大服装学院的合作项目是:采
用 2+2 合作培养模式(针对四川师范
大学在籍学生)。学生在四川师范大学
服装学院修读两年课程,所修学分将



④法国奥利维时尚与设计学院院长奥利维埃·杰瓦尔先生受聘为四川师范大学客座教授

完全被法国奥利维时尚与设计学院认
同和转移。两年后,国内课程成绩和法
语水平达到要求者,赴法国完成最后
两年的学习。

记者:此次来蓉的初衷是什么?

奥利维埃·杰瓦尔先生:此次来蓉
是对我院与川师大服装学院的合作项
目进行宣传,这次是运转本项目的一
个开端,第一批互换生于 2012 年 9 月
到达巴黎之前要学法语。奥利维时尚
与设计学院的办学理念是:通过创新
去实现。这是合作项目成功的点睛之
笔,这一理念,在欧洲尚属首创。

记者:您对川师大服装学院的建
设和发展有什么建议?

吸引眼球的奢侈品

记者:在成都就有很多国外的大
牌商品,2001 年,路易威登专卖店进驻
成都,当年 9 月,路易威登西南首家旗

舰店在成都开业,非常亮眼,吸引眼
球。法国主要有哪些奢侈品牌? 消费奢
侈品的情况怎样?

奥利维埃·杰瓦尔先生:法国有很多
奢侈品牌,如香奈儿 Chanel、迪奥
Dior、路易·威登 Louis Vuitton 以及
Kenzo、Hermes 等等,成都的路易威
登店,店面的设计者与我是很好的工
作伙伴关系。

记者:法国时装在世界上享有盛
誉,选料丰富、优异,设计大胆,制作技
术高超,使法国时装一直引导世界时
装潮流。法国的高档服装主要用什么
面料?

奥利维埃·杰瓦尔先生:面料很特
别。高档服装贵不仅是因为材料贵,更
重要的是因为创新,怎样用好材料才造
就了商品的贵。贵还是不贵,并不在于
原料本身,怎样把材料运用好是非常重
要的因素。这看起来简单,其实很复杂。
比如,这个有印花图案的包包,要 33 次
来回刷漆,才能形成现在这样赏心悦目
的颜色。所以,这个包才这么贵,完成这
个印染过程很重要,工艺也很重要。

记者:非常感谢奥利维埃·杰瓦
尔先生接受采访,衷心预祝贵学院与川
师大服装学院合作圆满成功!

奥利维埃·杰瓦尔先生:谢谢,非
常感谢!