



# 理财投资 女性也有不一样的风采

家庭束缚,跃上职场当家作主,知识与财富倍增,女性拥有绝对独立自主的权利,至于理财也有自己想法和方式。

聚富网指出,首先女性在理财的时候要让自己的内心更像男人。女人和男人在思维和考虑问题的角度上存在很大的差异,这种差异让男人主导世界,女人主导家庭。世界因男人和女人的这种合作而形成千百年来不变的格局。今天,女人也想参与主导世界,但,世界的发展和规律已经接受并按照男人的思维在发展。所以,不管你做女人如何成功,你要想创业就必须明白,做事情的标准是一样的,不管是女人还是男人。女人要想创业成功就得让自己的内心更像男人。

其次,要让自己时刻保持人与人、人与物的距离。任何人做事的时候,也许太过严苛,只要能活用手边资金、正确投资并平均分摊风险,就是好的理财观念。现在的女性已走出

要想把握方向,掌控事态的发展就必须让自己与人、与物保持一定的距离,冷静而准确的做出判断。

第三,要有让自己超越虚荣心的责任感。聚富网指出,大多数女人的虚荣心来自美满的婚姻、嫁个好夫婿、多银、美貌、子女等。这很正常也非常的情合理。但,对于要想自己创业的女人来说必须有一个清醒的认识。当然,所有自己创业的女人都有作为女人的不满足和缺失。既然决定创业,那么不管处于哪个阶段,成功与否都必须有一种超越虚荣心的责任感来对待自己的事业。

第四,具备坚强的意志。女人很多时候比男人更加地坚强。比如,生病的时候;受伤的时候;遇到重大挫折的时候等等。同样,在创业的过程中女人必须发挥这种特质。不要再希望获取别人的怜爱和任何人的安慰,因为这些都是短暂的。学会在市场经济中自己爬起来,这是一种必须的能力。

(摘自《中国网》)

## 凑份子“拼购”? 违规 风险大

“最便宜的理财产品也要10万?”不久前,家住湖墅南路的杭州市民毕为民揣着5万元钱来到银行,却发现不知道什么时候开始,银行理财产品的门槛水涨船高,自己的钱只够做存款。

老毕有着5年的理财产品投资经验,若是以前,这笔钱完全可以买一款不错的信托类产品,风险较低,投资类型也较稳健。而几次加息之后杭城各大银行发行理财产品的门槛明显提高,5万元尽情挑产品的这一幕很难重演了。于是老毕便动了找个人凑份子“拼购”的念头。

## 变化: 理财产品门槛“水涨船高”

“有客户一下子买了1000万的理财产品,购买力强了,认购门槛也就提高了。”银行理财经理告诉老毕。“干脆做个七天通知存款吧!”理财经理建议。可是算来算去,老毕对目前七天通知存款1.49%的收益率实在不满意。打算回去和老伴商量下再做决定。

记者了解到,据数据统计,近期银行在售的短期理财产品,多以10万元以上起购。杭城各大银行发行的理财产品以北京银行门槛为首,“超越”系列人民币51天票据业务理财产品门槛高达1000万元;而排名第二、三位的该行“超越”系列人民币187天、193天信托债权理财产品也各需要500万、200万才能认购。理财产品发行门槛前十位榜单上,民生银行、光大银行等多家银行均有门槛逾百万的理财产品在售。

除了这些“贵得吓人”的理财产品之外,目前相当一部分股份制商业银行根据投资金额大小设置收益率高低,门槛较高的理财产品收益率也明显较高,让不少投资者望洋兴叹。

## 诱惑: 亲友“拼购”收益 比存款多两倍

无奈之下,老毕的老伴提醒他,前些年家里买基金就是通过团购网站来认购,手续费打了不错的折扣。现在理财产品能“拼购”不?找几个亲朋好友大家凑凑份子如何?

很快,老毕找到了邻居王学军,老王也正在发愁手头的钱不够做投资。两人一拍即合,各自带着5万块来到附近的银行,选中了一款10万元的理财产品,投资期较短,只有33天,预期年化收益也不错,高达4.4%。这样算来,几乎是七天通知存款利率1.49%的三倍。

“这下可够了吧!”没想到,订购之前两人却被银行理财经理告知,根据相关监管条例,凡是银行理财产品认购合同,只能以一个人的名义来签。即使亲朋好友之间,“凑份子”也并无任何法律保障。

更何况老毕和老王选择的是不保本产品,一旦出现亏损的情况,“亲兄弟也说不清”。两人精心计划的理财方案遭到理财经理的坚决反对。

于是,老毕只好暂时做了七天通知存款,“只有等等了,看过些时候会不会有5万元起步的产品。”

(摘自《青年时报》)

## 贵金属延期交易风险大 赌博心理 要不得

近来,一种手续费低、投资较小的贵金属延期交易为越来越多人所青睐。理财专家提醒,贵金属延期交易风险较大,操作方法不同于基金和股票,投资者不可盲目参与。

贵金属延期交易是一种以保证金方式进行的贵金属现货延期交收业务,特点是可以分期付款方式进行买卖,只需交纳交易总额10%-20%(各银行不同)保证金即可全额交易;交易者可以选择建立合约当日交割,也可选择一定的交收延长时

国际金融理财师、哈尔滨银行个人银行部负责人李智海提醒,贵金属延期交易具有保证金交易、逐日盯市、递延费用等特点,投资者应事先做好风险管理。

李智海介绍,贵金属延期交易采用保证金交易,一般个人投资者的保证金比例为15%,即用1500元可交易10000元贵金属,这种方式盈亏会被放大,例如交易品种当日下跌10%,投资者则亏损近67%,幅度较大。

第二,延期交易采用逐日盯市制度,盈亏当日结算。每日交易终了,交易所都会结算投资者盈亏并支付,如客户保证金不足,且不能按期补足,就会面临强制平仓变现补充保证金的风险。

第三,递延费使“长期持有”成本不确定。递延费用是上海黄金交易所为平衡交收市场而指定的规则性费用,是客户延期交收发生的资金或黄金(白银)实物的融通成本。递延费的支付方向根据交收申报数量对比确定,投资者有时会支付递延费,有时也会收到递延费,费率标准一般为持仓价值的0.2%(白银为0.25%)。

理财专家提醒,贵金属延期交易规则更类似期货,只投资过基金、股票、债券或银行理财的投资者如果用以往投资手法操作,风险很大。此外,贵金属延期交易一旦投资失误几乎没有解套机会,切忌用赌博心理参与投资。

(摘自《新华网》高星/文)



# 花钱最少收益最大的“壮行酒”

1990年,为了支持亚运会,全国人民踊跃捐物捐款,就在这种捐款热中,四川宜宾红楼梦酒厂准备捐献500盒酒,想让报纸就此事刊发消息、报道,并要求得到亚运会组委会领导的接见。

亚运会组委会接受全国各地大量的捐献,自然不把价值不足一万元的“酒水”放在眼里。显然,只有突出“情义重”才能使500盒酒超越其

自身的价值,并爆出新闻。中华精品推展会工作人员们苦思冥想,决定以“壮行酒”的名义赠酒,将举行赠酒仪式。这与我国民族文化心理不谋而合,我国古代将士出征临行前必喝滴了鸡血的壮行酒,以壮军威,

表示必胜的信心。这壮行酒正蕴含了全国人民对亚运健儿们的热切期盼。献酒仪式非常隆重,整个气氛显得肃穆、雄壮、古色古香,记者们纷

纷举起照相机、摄像机摄下了动人的一幕。中央电视台、北京电视台当晚主播了这一消息,第二天全国40多家报纸报道了这一事件。

红楼梦酒厂由此打出壮行酒的牌子,壮行酒与亚运健儿在十一届

北京奥运会上取得辉煌成绩连在一起,提起亚运健儿们的成功,谁能不联想到出征前激动人心的壮行酒?

1990年11月,在石家庄订货会上,

3600万盒“壮行酒”全部脱销。红楼梦酒厂厂长发自内心地说:“这是我花钱最少收益最大的一次销售活动。”

有见识的竞争者都善于借助媒体大造声势,以适时、准确、广泛生动的宣传,提高本企业的知名度,增强企业产品对消费者的吸引力,以达到扩大销售的目的。

(摘自《生活理财网》邹华英/文)

# 开药方治疗 为什么理财不见“财”

其注意,自己不懂的东西千万不要碰。

能力较差。所以,固定资产在所有家庭资产中的占比最好不要超过60%。

## 毛病二: 忘记最根本的理财手段存钱

## 毛病四: 买保险不保大人只保小孩

李先生家庭年收入超过20万,但是两口子花钱都大手大脚,存款几乎没有,他们奉行的是“能花钱才能赚钱”。

药方:资产的积累非常重要,而存钱是最简单也是最实用的理财手段。

## 毛病一: 从众心理重别人赚钱就跟风

## 毛病三: 爱买房子固定资产占比过高

有一个家庭,给1岁的孩子购买了各种保险,总保额为20万元。但是孩子的父母却几乎没有买商业保险。

药方:家庭的经济支柱应该是保险的主要对象。

前两年股市火的时候,不管是炒股还是买基金,轻松就能赚钱,这让很多根本不懂的人也一头扎进了资本市场。

药方:在对自己的情况充分了解之后,再制定一个长期的理财计划,尤

许多人认为理财就是投资赚钱,有的人甚至认为,要一年内资产翻几番,才算真正的理财。

药方:理财就是通过对家庭资产状况和理财目标的分析,制定长期的科学规划,最终达到财务自由。

一位40多岁的市民资产超过500万元。但是,这些资产主要是铺面和厂房,对于保险规划和养老计划,从来没想过。

药方:应该从现在开始,建立长期规划。

毛病六:  
没有长期规划只注重当下

毛病七:紧急备用金不充分

很多家庭都忽视了这一点,股票、基金、房子一大堆,但是用于救急的现金很少。

药方:虽然把钱放在银行存活期没有多大的增值效果,但还是应该将3~6个月的收入作为家庭紧急备用金,以备不时之需。

(摘自《民营经济网》)

# 适当负债 也是成功的理财

知道吗,负债50%,其实是高通胀下的成功理财。你知道拿多少钱出来投资最合适?你听说过4321定律吗?你知道开户炒港股是什么程序?保险要怎么搭配?

## 高通胀下适当负债

5月7日下午两点过后,晨报·红网理财俱乐部会员就将红网会议室坐得满满当当,来自工商银行、中国银行、长沙银行、光大银行及太平洋保险的理财师和负责人分别就理财的相关问题作了主题讲座。

“你有负债吗?”当长沙银行总行零售业务部理财产品经理宋文娟提到这个问题时,一位年轻的读者高高举起手:“50%。”大家都被逗乐了,而宋文娟却给出了评价:在CPI高企的通胀下,适当负债不失为正确理财方式。

一开场,宋文娟便告诉读者,她是以一个小康之家的主妇、孩子的母亲、长沙街坊,聊聊怎样理财。宋文娟主讲的是“小康之家的理财之道”,她演示的PPT以水墨竹子为背景,暗合了其开源节流的“竹式”理财方法。

宋文娟建议家庭主妇,无论如何通胀,还是要量入为出,坚持储蓄,“还是要存钱”。另外,她还建议,消费要与投资分开,不然投资会容易影响生活质量,“哈根达斯不能吃了,衣服不能买了”。

精致的理财师透露,该行“国民旅游休闲卡”具备一切银行卡有的功能,也是一张优惠旅游卡,从几块钱的小吃、饰品,到电影票,在湘粤港三地8000多家签约商户均可享受折扣,此外,还有会员乡村游、美食品评、K歌、自驾游等活动。

“你的财富增长如果没有超过GDP,那投资是失败的。”中国银行省分行财富管理中心副总经理李伟通过中银投资自由行这一业务,介绍了海外股票债券的操作方法。

“理财,不再仅仅局限于资产的收益、保值,而是人一生的财务配置与安排。”与其他理财师一样,光大银行新源支行理财经理王双喜所讲的人生理财规划,也是从生活中来,通俗实用。如何应对房价上涨?如何对付子女高昂的教育费用?他陈述了人在一生中理财心态的变化,以及不同人生阶段不同的理财方法。

## 保险理财受关注

有人说,50年代生的人吃饱穿好和气生财,60年代生的人炒股炒房成“富翁”,70年代生的人左右两极完全相反,而80年代生的人则事事由家



打理,处处用金钱开道。

自称“大富翁俱乐部成员”的杨宇天在沙龙上听得很认真,这个出生“85后”的小伙子刚从英国留学回到长沙,目前在南城一家广告公司上班,父母赞助首付买房后,每月“月光”的他背上了房贷的负担,开始思考如何理财,“做了基金定投,还想买点分红险。”

作为主讲嘉宾之一,来自太平洋人寿保险长沙中心支公司的寿险理

(摘自《潇湘晨报》蔡胤 杨花/文)